

Думай и богатей по-русски – 5

Часть первая

Любовь и деньги



ПОПОВ С.Н.

Вступление

Природа отношения человека с миром денег - вот тайна, которую хотели бы знать многие. Постичь этот секрет, значит найти ключ, который раз за разом открывает возможность новых финансовых поступлений. Скажу честно, особых сложностей в отношениях человека с финансами нет..., если бы не одно «но». Это «Но» - привитая нам (и насаждаемая ежедневно и ежечасно) культура. Культура, которая в первую очередь учит нас отдавать: отдавать свое время, силы, чувства и, конечно же, деньги, тем, кто во всем этом нуждается. Сие деяние трактуется как проявление любви. На любви, по мнению апологетов современной культуры, стоит мир.

Я бы возможно поверил в это красивое умопостроение, если бы лично мои отношения с миром денег, а особенно отношения с людьми, которые обращались ко мне за советом на предмет обретения все тех же денег, постепенно, год за годом, не выстроили бы в моем сознании абсолютно другую причинно-следственную связь, существующую между миром людей и миром, который принадлежит Золотому Тельцу. Но обо всем по порядку.

Конец восьмидесятых, начало девяностых годов прошлого века были ознаменованы в России явлением, которое принято

называть «сексуальной революцией». На смену знаменитому «секса в СССР нет» пришел повышенный интерес именно к интимной стороне человеческого бытия. Прилавки магазинов пестрели всевозможными изданиями типа «Как стать сексуальной женщиной». «Камасутра» продавалась на каждом углу плюс всевозможные «Записки дрянных девчонок» и т. п. Периодическая печать тоже не отставала в общей гонке наверстать упущенное в области интимных знаний. Один только фантастический тираж газеты «Спид-инфо» чего стоил! Кинопродукция, телепродукция тоже вносили свою лепту. «Греческая смоковница», «Эммануэль», телешоу «Про это» не сходили с экранов. А уж то, что не могло попасть к нам через телевизионный экран, попадало через видео. Нашпигованные телеинформацией эротического содержания люди брались рьяно пересматривать собственную сексуальную жизнь, а затем и перекраивать ее – бросать существующих супругов, заводить новых, обзаводиться многочисленными любовными связями и т.п. Правда, не все делали это на собственный страх и риск, многие обращались за советом к специалисту. В числе специалистов был и я.

Люди рассказывали мне о своих победах и неудачах на любовном фронте, я сравнивал их наблюдения с собственным опытом в этой области, и постепенно год за годом вырисовывалась некая универсальная формула поведения человека, следуя которой он достигал успеха в отношениях с представителями противоположного пола. К слову могу сказать, что **успех в этой области уж никак не был связан с понятием «отдай».** (Если

ты отдавал кому-либо предмет своего сексуального интереса, то уж точно никогда не получал его обратно.) Успех базировался именно на проявлении эгоизма. Люди легко усваивали это правило и охотно ему следовали, несмотря на то, что культурные рамки, в которых они продолжали существовать, твердили им обратное. (Они твердили: *отдай и тебе воздастся*). Люди в ответ кивали головами, говорили вслух, что, конечно, надо отдавать, надо делиться тем, что имеешь, с теми, у кого этого нет, а в своей жизни поступали строго противоположно, потому что так им подсказывал здравый смысл, а главное, первородный инстинкт, голос которого любой мало-мальски вменяемый человек слышит с особой отчетливостью.

Скажу честно, что в те «лихие девяностые» из числа клиентской братии темой денег не интересовался никто. Всех интересовала только любовь и, как помнит читатель, совсем не та, бестелесная, на которой, по мнению апологетов культуры, стоит мир, а плотская любовь, на которой этот мир зиждется на самом деле. Психологи (в их числе и я) научились давать людям правильные советы именно в этой сфере.

Ситуация на рынке психологических услуг кардинально изменилась в конце августа – начале сентября 1998 года. Обвал рубля, последовавший за ним шок. После этих событий тема любви не стала интересовать никого, всех стали интересовать только деньги, а точнее, откуда их теперь брать.

Лично я в тот период не имел каких-либо серьезных наработок в области, относящейся к психологии бизнеса, но люди,

приходя на консультацию, раз за разом задавали мне один и тот же вопрос, как им выстроить свои взаимоотношения с деньгами для того, чтобы последние у них были. Мне было надо что-то им отвечать. В такой ситуации на помощь приходит система аналогий: те поведенческие формулы, которые успешно работали, когда речь заходила о нормализации отношений с противоположным полом, я стал трансформировать на взаимоотношения людей с деньгами и давал соответствующий совет, плюс сам в своей коммерческой деятельности стал придерживаться этих же ориентиров. Такой подход давал устойчивый положительный результат, как моим клиентам, так и мне самому, что позволило экономически безболезненно пережить ту самую злополучную осень.

Впоследствии я все чаще и чаще стал обращать внимание на то, что **борьба каждого конкретного человека за продление его рода тесно увязана с его же борьбой, но уже за денежные знаки. Успехи и неудачи на обоих поприщах могут иметь одинаковые истоки. Позитивный опыт в одной области можно переносить в другую и результатом опять будет успех. Сексуальные мотивировки – самые действенные, они легко заставляют человека прекратить бездействовать и начать зарабатывать деньги.**

Одним словом, ПОНИМАНИЕ ПРОЦЕССОВ, БЛАГОДАРЯ КОТОРЫМ СУЩЕСТВУЕТ, А ГЛАВНОЕ, ВОСПРОИЗВОДИТ СЕБЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКАЯ ПОПУЛЯЦИЯ, ПОЗВОЛЯЕТ ПРОЛИТЬ СВЕТ НА ТО, БЛАГОДАРЯ КАКИМ МЕХАНИЗМАМ К ЧЕЛОВЕКУ ПРИХОДЯТ ДЕНЬГИ. Такой подход позволяет увидеть истинное положение вещей и

избежать ложных догм, которые нам навязывает культурная традиция того общества, из которого мы шагнули в мир рыночных отношений.

А теперь перейдем к подробному изучению того, как же связаны в нашей жизни любовь и деньги.

Глава 1

Компоненты «большого чувства»

Поговорим о любви как явлении нашей жизни и ее связи с поступающими к нам деньгами.

Каждый, кто переживал чувство влюбленности, знает, что его приход в твою жизнь сопровождается внезапно нахлынувшим приливом сил. Ну, а когда силы бьют через край, то и дела спорятся, а если дела связаны с коммерческой деятельностью, то влюбленному бизнесмену сопутствует удача, повышенный приток денег.

Понятное дело, что впервые это чувство по отношению к тому или иному человеку может возникнуть при очной встрече с ним (часто первой). Так почему же при встрече с одними людьми это чувство внутри нас возникает, а при встрече с другими мы не только не испытываем прилива сил, но и, наоборот, можем резко ощутить их недостаток, а то и вовсе впасть в депрессию? Для того, чтобы ответить на этот вопрос, надо подойти к охватившему вас

состоянию душевного подъема не как к явлению духовному, а как к явлению физическому. Действительно, откуда могла внезапно взяться энергия? Ведь это она обеспечивает приподнятость духа. Мы только оказались рядом с конкретным человеком и тут же ощутили, как нас наполнила сила. **Такой способностью обладает только одно физическое явление – эффект волнового резонанса. Только он внезапно порождает энергию, взявшуюся как бы из ничего.**

Но эффект волнового резонанса возникает в том случае, когда в пространстве сталкиваются волны одинаковой частоты. Какие это могут быть волны, да ,при том, одинаковой частоты, если они возникли между двумя людьми, находящимися в непосредственной близости друг от друга? Ответ один: **это могут быть волны, которые излучает фиксированная форма (каковыми в сущности являются туловище человека и его голова).** Но туловище может двигаться – руки жестикулируют, ноги тоже на месте не стоят, а вот фиксированной остается голова. Значит, устойчивые формовые волны излучает она, а конкретно, ее рельеф. Самая выпуклая точка этого рельефа – нос. Отсюда следует: **если у двух людей носы одинаковой формы, то они излучают в пространство формовую волну одинаковой частоты. Если такие люди находятся в непосредственной близости друг от друга, то волны, идущие от их носов, сталкиваются в пространстве, порождая эффект волнового резонанса, который, как мы знаем, сопровождается выделением энергии. На кого устремляется внезапно появившаяся**

энергия? – Да, на наших двух героев. Поэтому они чувствуют, как у них поднимается настроение, и силы начинают бить через край, когда они оказываются в обществе друг друга.

Главное, направить возникшую энергию себе во благо, а не во вред.

Ко мне обратился Василий, молодой мужчина, некогда занимавшийся коммерцией в небольшом городке Брянской области, а в последний год перебравшийся в Москву. В столицу Василий переехал из деловых соображений – уж больно много возможностей таит в себе столь крупный мегаполис для тех, кто молод и предприимчив. Денег на покупку жилья у мужчины не было, поэтому, поскитавшись по съемным углам, он подумал решить проблему проживания в Москве другим способом, прибиться к женщине, у которой такое жилье имелось. Василий был молод, привлекателен, поэтому задуманное им легко осуществилось. Он стал гражданским мужем одной из жительниц столицы. Ко мне мужчина обратился, вот по какому поводу.

Несмотря на то, что гражданская жена Василия была достаточно молода, предприниматель жаловался на то, что после общения с ней он испытывает заметный упадок сил. Как следствие, коммерческие дела он ведет без куража, без душевного подъема, отсюда и успехи его невелики. Правда, Василий грешил на то, что квартира, в которой он живет со своей гражданской женой, находится в геопатогенной зоне и эта зона забирает у него силы, а вместе с ними удачу в делах. Он привез мне много фотографий того жилья, где жил, сказав, что если я подтверждаю его опасения, то он уговорит хозяйку квартиры продать жилье, чтобы купить новое в

другом энергетически благополучном месте. На фотографиях на фоне жилья, конечно же, была запечатлена так женщина, кому это жилье принадлежало.

Продиагностировав снимки, я сказал посетителю, что, на мой взгляд, ему надо менять не столько квартиру, сколько спутницу жизни. Энергетика жилья была абсолютно нормальной, энергетика женщины тоже, да вот только внешний облик последней уж очень не подходил к той внешности, которой обладал Василий. Дело в том, что у мужчины был крупный прямой нос, а у его гражданской жены нос был маленький, а главное, вздернутый вверх и курносый. «Каким образом такая деталь лица, как нос, может так сильно влиять на внутреннее самочувствие?» - поинтересовался мужчина. Я рассказал ему про такое физическое явление, как формовые волны, про источник их возникновения – фиксированные черты лица, среди которых главное место занимает нос, и попросил вспомнить школьный курс физики: что бывает, когда в пространстве сталкиваются волны абсолютно разных частотных характеристик. Мужчина напряг память и ответил: «Возникает явление волнового диссонанса». «А чем оно сопровождается?» - не отставал я. «Оно сопровождается поглощением энергии». - ответил собеседник. «А теперь давайте рассуждать, - предложил я. – Если форма носа вашей гражданской жены уж очень сильно отличается от формы носа вас самого, то это значит, что волны, излучаемые этой самой заметной частью ваших лиц, будут заведомо разных частот. Когда вы находитесь далеко друг от друга, этот факт никак не влияет на ваше самочувствие, а вот когда вы рядом, то

формовые волны, идущие от носов, сталкиваются в пространстве, возникает эффект волнового диссонанса, сопровождающийся поглощением энергии. Но из кого поглощается эта энергия?» «Наверно из нас обоих, - ответил Василий. – У меня куража нет, а сожительница моя, так та вообще болеет. Почему – не может понять, но как только я переселился к ней в дом, ее настигает то одна болезнь, то другая». «Одним словом, я не советовал бы вам находиться вместе даже из соображений экономической целесообразности, - последовал мой вердикт. – Хотя о последней, как я понял, говорить не приходится. Бизнес по вашим же словам идет у вас все хуже и хуже».

Посетитель согласился со мной, но тут же любопытствовал: «А тогда какой нос должен быть у женщины, чтобы мне рядом с ней сопутствовала удача?» «Сообразите сами» - предложил я. «Успех порождает энергия, - стал вслух размышлять Василий. – Энергия появляется вследствие эффекта уже волнового резонанса, а не диссонанса, как в моем случае. Волновой резонанс в свою очередь результат столкновения в пространстве волн одинаковой частоты. А одинаковой частоты формовые волны излучают фиксированные предметы, схожие по форме. Значит, носы, мой и моей новой избранницы, должны быть одинаковыми.- Мужчина взглянул на себя в зеркало. – То есть, нос этой женщины должен быть прямой и длинный, как у меня». Мне оставалось только утвердительно кивнуть.

Со временем Василий встретил такую женщину. «Мы оба словно помолодели на десять лет, - делился впечатлениями он. - Мои коммерческие дела резко пошли в гору».

Но состояние любви ознаменовывается не одним только душевным подъемом, приливом сил, это чувство включает в себя еще и состояние душевной гармонии. Мы чувствуем себя комфортно рядом с тем человеком, к которому испытываем чувство любви, рядом с ним мы отдыхаем душой.

Что значит «отдыхаем душой?» - Это значит, что организм этого человека помогает уже нашему собственному организму поддерживать энергетический баланс.

Не секрет, что люди бывают разных типов. Одни настолько энергичны, что просто не знают, как избавиться от переполняющей их энергии, другие, наоборот, считают, что им не хватает жизненных сил, и стремятся их восполнить, энергетика третьих носит спонтанный характер: силы то переполняют их, то внезапно покидают, то вдруг вновь бьют через край и т. п.

Судить об энергетическом укладе того или иного человека можно по цвету его глаз.

Люди с холодным цветом глаз, серым, голубым, синим, наделены избыточной энергией.

Люди с глазами теплых цветов, карий, черный, желтый, наоборот, испытывают ее недостаток.

Те, у кого цвет глаз смешанный, серо-желтый, но особенно серо-карий, обладают энергетикой, организованной спонтанно.

ПОЭТОМУ ДЛЯ ХОЛОДНОГЛАЗОГО ЧЕЛОВЕКА УСПЕХ В ДЕЛАХ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ ПРИСУТСТВИЕМ РЯДОМ ТАКОГО ПАРТНЕРА, КОТОРЫЙ БЫ НЕ СТОЛЬКО ПОДПИТЫВАЛ ЕГО СВОЕЙ ЭНЕРГИЕЙ (ЕЕ В ИЗБЫТКЕ У САМОГО ОБЛАДАТЕЛЯ ХОЛОДНЫХ ГЛАЗ), СКОЛЬКО ТАКОГО, КТО МОГ БЫ С УСПЕХОМ ПОГЛОЩАТЬ НЕИЗРАСХОДОВАННЫЕ СИЛЫ, ЕСЛИ ТАКОВЫЕ ОСТАЮТСЯ ПОСЛЕ ТРУДОВОГО ДНЯ.

Два брата близнеца, Андрей и Иван, оба голубоглазые, женились на таких же голубоглазых девушках и ни одного из братьев семейная жизнь не наладилась. Оба молодых мужчины пошли работать в государственные учреждения. У Андрея жена трудилась в том же учреждении, где и он, а у Ивана супруга вообще не работала. И тем не менее проблемы в обеих семьях были одинаковые.

Как известно, труд в государственных учреждениях не забирает у служащих все силы без остатка и после рабочего дня они в избытке присутствовали как в Андрее, так и в его жене. Оказавшись дома вдвоем, каждый из супругов пытался избавиться от неизрасходованной энергии, естественно, с помощью своего партнера. Андрей страстно рассказывал жене обо всем, что произошло у них в отделе, желая найти в ее лице терпеливого слушателя, чтобы она дала беспрепятственно ему высказаться, читай: сбросить лишнюю энергию и успокоиться. Но эта пассивная

роль супругу никак не устраивала. Она, обладавшая глазами такого же голубого цвета и тоже не израсходовавшая свой энергопотенциал в течение рабочего дня, тоже стремилась найти выход силам и обрести душевный покой. Поэтому, не слушая своего супруга, она начинала говорить сама – бурно рассказывала о том, что происходило уже в ее отделе. Короче, оба супруга не слушали друг друга. Они хотели только говорить. Сначала взаимные претензии, затем ссоры, переходящие в бессонные ночи с выяснением отношений. Все это не способствовало тому, чтобы успешно трудиться даже на государственном поприще. Начальство было недоволио обоими, не давало им расти по карьере.

У Ивана дела обстояли и того хуже. Стоило ему вернуться домой, как не работавшая голубоглазая жена буквально набрасывалась на него в стремлении израсходовать уже огромный потенциал собственных сил. О том, чтобы дать мужчине сбросить излишек энергии не могло быть и речи. Женщина не замолкала ни на минуту: она рассказывала о кознях соседей, о происшествиях на улице... Иван тоже не мог сбросить излишнюю энергию. Нерастроченная энергия нарушает сон, делает человека раздражительным, конфликтным. В результате и второй брат-близнец был на плохом счету у своего начальства.

Когда братья пришли ко мне, я объяснил им, что причиной их карьерных неудач служит невозможность балансировать свою энергетику с помощью человека, который находится рядом. Два холодноглазых супруга могут проживать под одной крышей, но при одном условии, что рабочий день заберет без остатка имеющиеся у

них силы. Поэтому во имя сохранения семьи следует сменить существующий род деятельности на более интенсивный, например, на занятие самостоятельным бизнесом. За эту идею ухватился Андрей. Иван же заявил, что работу менять не хочет и хочет видеть свою жену исключительно домохозяйкой. «Тогда надо менять жену, - посоветовал я и уточнил. - Вам в дом нужна женщина с теплым цветом глаз. Ей для комфортного самочувствия нужно потреблять избыток чьей-то энергии. Если вы останетесь работать на прежнем месте, то этот избыток всегда будет иметься у вас после трудового дня».

В течение года братья воплотили в жизнь мой совет. Андрей с супругой, покинув госслужбу, занялись самостоятельным бизнесом. Бизнес, как известно, работа на износ, поэтому в обществе друг друга они теперь стремятся черпать силы, а не расходовать их. И тот факт, что оба холодноглазые, позволяет брать энергию у партнера, когда своя закончилась, а дела не завершены. Кстати о делах. Они у супругов идут в гору.

Иван остался работать на прежнем месте, а вот жена у него теперь другая, она с большими карими глазами, и, конечно же, целый день сидит дома. Несмотря на это, когда Иван приходит с работы, она всегда чувствует себя немного уставшей, поэтому охотно «подзаряжается» его энергией, - она внимательно выслушивает рассказы мужа про те инициативы, которые он хотел воплотить в течение трудового дня, да так и не смог этого сделать. Часто просит Ивана повторить рассказ еще раз. Мужчина стал спокойным, уравновешенным, терпимым. Таких ценит начальство и

охотно продвигает по карьере. Иван стал стремительно расти в чинах.

Нельзя сказать, что обладатели теплых глаз, энергетически слабей, чем обладатели глаз холодных, просто их психика устроена так, что они ощущают состояние душевного комфорта тогда, когда чувствуют, что могут не расходовать себя интенсивно. А если уж израсходовать себя пришлось, то в этом случае им комфортно иметь рядом спутника жизни, от которого можно восполнить истраченную энергию. Последними являются те люди, чьи глаза именно холодного цвета.

Так кареглазый бизнесмен Максим жаловался мне на то, что семейная жизнь серьезно затрудняет ход его коммерческих дел. Гражданская супруга Максима тоже была кареглазой и поэтому, как и ее муж, не любила делать лишних шагов. «Вернусь я с работы уставший, еле ноги волочу, - рассказывал Максим, - так она еще обязательно попросит или мусорное ведро вынести или помочь ей пропылесосить ковер. А то и вовсе сорвет с работы в угоду своим женским делам: плитку для ванной подобрать, свозить в магазин модной одежды. Я ей говорю: «Я же деньги приношу в семью. Зачем меня грузить домашней мелочью?» Мне-то может и приятно, но тогда, когда я хочу, а главное, могу это сделать. А так получается, что я не могу распоряжаться ни своим временем, ни своими силами – все время жду, что меня куда-то сорвут, что-то заставят делать. Меня преследует страх, что в какой-то решающий момент у меня кончатся силы, потому что они растрочены по пустякам. От этой

неуверенности в себе у меня, наверное, и бизнес идет через пень-колоду».

Я посоветовал Максиму, пока он окончательно не узаконил свои отношения с этой кареглазой женщиной и не заимел с ней детей, подумать о расторжении союза. Ему, чтобы успешно вести бизнес, была нужна спутница с серыми или голубыми глазами. Этот тип людей более самодостаточен. Конечно, я не давал гарантии, что холодноглазая блондинка не будет заставлять мужчину по возвращении с работы выносить мусорные ведра и пылесосить ковры, но за что можно было поручиться, так это за то, что энергия такой женщины, которой она охотно разбрасывается, с лихвой компенсирует мужчине непредвиденные траты сил. В итоге Максима покинет страх, что в решающий момент сил ему может не хватить, а значит, дела в коммерции пойдут нормально.

Максим поступил не так, как я советовал, но его шаг тоже был правильный. По роду деятельности мужчина нет-нет да посещал страны Юго-Восточной Азии и от своих соотечественников-бизнесменов, работавших там, прослышал, что женщины этих стран, хотя и обладают черными или карими глазами, но очень удобны для брака. Дело в том, что в странах, где испокон веку проживают одни лишь кареглазые люди (люди, стремящиеся переложить свои дела на другого), сложилась такая культурная традиция, которая строго регламентирует, кто из супругов чем должен заниматься в доме. А главное, в этой традиции воспитывается каждое новое поколение, и она исполняется неукоснительно – никто не сваливает ни на кого своих дел.

Максим неплохо знал язык, поэтому решил сойтись под одной крышей с девушкой, воспитанной на Востоке. «Наконец-то я вздохнул спокойно, - с облегчением рассказывал мужчина, вновь оказавшись у меня на приеме. - Я твердо знаю, что от меня требуется: обеспечить материально женщину и наших детей, когда они появятся, знаю, сколько надо уделять им внимания и когда. А главное, я знаю, что живущая рядом женщина от меня никогда не потребует ничего лишнего. Теперь я способен рассчитывать свои силы, поэтому страх и неуверенность оставили меня и бизнес пошел в гору».

Другой предприниматель, Валерий, тоже обладавший карими глазами, оказавшись в аналогичной ситуации, решил свою проблему так, как обычно в этих случаях советую я, то есть, выбрал в спутницы женщину с голубыми глазами из обычного города центральной России. Конечно, его спутница нет-нет, а преподносила ему сюрпризы в виде незапланированных домашних дел, но ее бьющая через край энергия с лихвой компенсировала непредвиденные энерготраты бизнесмена, что позитивно сказалось на ходе его бизнеса.

Итак, КАРЕГЛАЗЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ УСПЕШНО ВЕСТИ ДЕЛА, МОЖЕТ СХОДИТЬСЯ ПОД ОДНИМ КРОВОМ С ТАКИМ ЖЕ КАРЕГЛАЗЫМ СПУТНИКОМ ПРИ УСЛОВИИ, ЧТО ИХ СЕМЕЙНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ СТРОГО РЕГЛАМЕНТИРОВАНЫ КУЛЬТУРНОЙ ТРАДИЦИЕЙ, КОТОРАЯ НЕУКОСНИТЕЛЬНО СОБЛЮДАЕТСЯ. ЕСЛИ НАЙТИ ТАКОГО СПУТНИКА НЕ

ПРЕДСТАВЛЯЕТСЯ ВОЗМОЖНЫМ, СЛЕДУЕТ ОБРАТИТЬ СВОЙ ВЗОР НА ЧЕЛОВЕКА С ХОЛОДНЫМ ЦВЕТОМ ГЛАЗ.

Обладатели глаз смешанных цветов (чаще всего серо-карих) имеют характер импульсивный: подъемы настроения чередуются со спадами. Во время подъема такой человек может сделать очень много как на ниве коммерции, так и по дому, но затем наступает спад, в период которого лучше всего не предпринимать активных действий, дать восстановиться организму и дождаться минут подъема.

На подъеме сил такой человек с лихвой компенсирует те свои отставания, которые имели место из-за его временного бездействия. По этой причине людям со смешанным цветом глаз трудно подчинить себя каким-то заранее намеченным планам, неукоснительно следовать данным обещаниям. Они безусловно выполняют обещанное и добьются намеченного, но не в строго обозначенные сроки, а тогда, когда этому будет способствовать их внутренний биологический ритм. Это может произойти раньше оговоренного времени, но может и позже. Такой импульсивный стиль жизни требует понимания и поддержки того человека, который находится рядом. Таких людей легче понять и принять тем, кто сам обладает схожим импульсивным характером, а значит, и смешанным цветом глаз.

Поэтому ОБЛАДАТЕЛЯМ СЕРО-КАРИХ ГЛАЗ ЛУЧШЕ СХОДИТЬСЯ ПОЛ ОДНОЙ КРЫШЕЙ С ТЕМИ, КТО ОБЛАДАЕТ ТАКИМИ ЖЕ СЕРО-КАРИМИ ГЛАЗАМИ.

ОБЛАДАТЕЛЯ ГЛАЗ ЗЕЛЕНО-КАРИХ – с ОБЛАДАТЕЛЯМИ ЗЕЛЕНО-КАРИХ.

Есть еще в природе так называемые «рябые» глаза, в них по серо-зеленому или серо-желтому полю глазного яблока разбросаны многочисленные коричневые крапинки. ОБЛАДАТЕЛЮ ТАКИХ ГЛАЗ ЛУЧШЕ ВСЕГО НАЙТИ ДЛЯ СОВМЕСТНОЙ ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА С ТАКИМИ ЖЕ «РЯБЫМИ» ГЛАЗАМИ.

Должен отметить, что не одни лишь взаимопонимание и взаимную терпимость будут результатом такого союза. Как правило, между мужчиной и женщиной, имеющими разноцветные глаза одинаковых оттенков, вспыхивают очень сильные по накалу чувства. Эти чувства, конечно же, являются мощным подспорьем, если один из партнеров или сразу оба стремятся зарабатывать деньги.

У Булата были красивые серо-карие глаза, издали производившие впечатление дымчатых, да и сам мужчина был рослый, статный, занимался бизнесом и не безрезультатно. От поклонниц не было отбоя, да вот только при попытках жить вдвоем гармоничного состояния души у мужчины не было. «Сами мне вешаются на шею, а потом сами же упрекают меня, что я, дескать, не такой, как им хотелось. – жаловался мне Булат. – Одна сожительница, кареглазая Галя, все время пилила меня: «Что ты, мол, лежишь на диване, а твой бизнес стоит? А вдруг что-то упустишь? Вдруг тебя обойдут конкуренты? Я боюсь, что с таким, как ты, я останусь без куска хлеба и без крыши над головой». Я объясняю ей: такой у меня характер: лежу, не хочу работать, а

затем вдруг откуда-то во мне берутся силы, и я буквально сворачиваю горы, а затем снова «впадаю в спячку». Короче, она так «достала» меня своими страхами, что я сам стал бояться, а вдруг она права – вдруг я что-то упущу, вдруг разорюсь и т. д. Страх не лучший советчик в бизнесе, дела пошли из рук вон плохо. Галя сама ушла от меня.

Без ее постоянных опасений я зажил спокойно, дела наладились, но ведь это же ненормально для молодого здорового мужчины жить одному. Я сошелся с другой женщиной, Леной. Она была светловолосая, голубоглазая и очень энергичная. Она сама склонила меня жить вдвоем, склонила и тут же начала пилить: «Вот ты – нерасторопный, ты – тюфяк». «Ну и что? – отвечаю я. – Зато у меня, такого «тюфяка», хорошо идут дела. А она говорит: «Вот если бы ты был расторопный, у тебя дела шли бы в тысячу раз лучше. Я пришла в твою жизнь для того, чтобы тебя «разбудить». А я-то уже научен горьким опытом, я знаю, что «будить» меня не надо. От этого в делах все только хуже будет. Пытаюсь ей объяснить это, она не верит. «Не может быть, - говорит. – Вот я чем больше работаю, тем лучше результат. А ты что, какой-то другой?» И тут я сам понял: да, я – другой, я какой-то не такой, как все. Меня, кстати, Лена еще вот чем утвердила. Договоримся с утра, что вечером, например, пойдем в ресторан или на дискотеку. Я возвращаюсь с работы домой, ну, нет у меня настроения еще куда-то идти, нет желания веселиться. Говорю: «Давай перенесем наш проект ну, например, на следующий день, когда у меня будет подходящее настроение». А она в ответ: «Настоящие мужчины так не поступают.

Настоящий мужчина, если дал слово, то должен его держать». Знаете, когда тебя дома не считают мужчиной, дела в бизнесе хорошо не идут. Опять моя коммерция дала сбой. Может мне вовсе жить одному? Женщина в доме принесет мне одни неудачи».

Я возразил Булату. Что впечатление от жизни с представительницей прекрасного пола у него изменится, как только рядом окажется та, чьи глаза такие же дымчатые (серо-карие), как и у него самого. Он послушал совет и не пожалел. Поскольку Булат, как я уже говорил, был мужчина видный и девушки сами искали знакомства с ним, то ему не составило большого труда выделить из их числа ту, чей цвет глаз был практически таким же, как у него. Начались отношения, которые оказались к восхищению мужчины мало того, что гармоничными в быту, но еще и наполнили его существо страстью. Во имя этой страсти, а главное, той, которая вызывала в нем эту страсть, Булат был готов сворачивать горы в те часы, когда переживал подъем, как следствие и бизнес стал шириться и расти. Мужчина был рад, что когда-то не отказался от идеи строить дом вдвоем с представительницей прекрасного пола, а разобрался, какой именно человек должен находиться с ним рядом, чтобы было счастье в душе и успех в делах. Естественно, что это **должен быть тот человек, с которым имеет место идеальный обмен энергиями.**

Когда мы ведем разговор об энергетическом балансе, как одной из основ состояния влюбленности, состояния, которое дает человеку мощнейший тонус в жизни, а главное, в работе, то нельзя

забывать, что **передача энергии от человека к человеку осуществляется, в том числе, и через речь.**

Одни люди говорят много, стремясь тем самым сбросить избыточную энергию, которая мешает им обрести внутренний покой, другие люди, наоборот, несловоохотливы – они любят больше слушать других, не говорить сами. Являясь молчунами и благодарными слушателями, они экономят собственный энергopotенциал, стремясь пополнить его энергиями рассказчиков. Так они достигают состояния внутреннего комфорта. **Есть и третий тип людей: они приблизительно в равной степени стремятся как говорить сами, так и слушать других.**

Я думаю, что читателю уже понятно, что СХОДИТЬСЯ ПОД ОДНОЙ КРЫШЕЙ ЛУЧШЕ ТАКИМ ОБРАЗОМ: «ГОВОРУНАМ» С «МОЛЧУНАМИ», А ЛЮДЯМ, УМЕРЕННЫМ В РАЗГОВОРАХ, - ДРУГ С ДРУГОМ.

Но как определить, к какой категории относится тот или иной человек: ведь на ранней стадии общения обстоятельства или воспитание могут порой заставить «молчуна» стать не в меру разговорчивым, а «говоруна», наоборот, молчать как рыба.

О склонности человека говорить или молчать могут поведать его губы.

Если у человека губы полные и длинные (большой рот), он очень любит говорить и поэтому в быту говорит много. Если губы короткие и тонкие (короткий рот), то этот тип людей несловоохотлив, предпочитает слушать других. Если губы средних размеров: в меру полные и не слишком

длинные, то их обладатели в равной степени предпочитают как говорить сами, так и слушать других.

У меня был приятель, умный, предприимчивый человек. Мы, когда были молоды, часто ходили с ним в туристические походы. В этих походах меня удивляло в нем одно: он не ложился спать вместе со всеми, а, устроившись у костра, обязательно дожидался, когда лагерь заснет крепким сном. Сам он ложился спать почти под утро. Чем он там занимался в одиночестве, не знал никто. Мне это узнать довелось. Просыпаясь по ночам, я слышал у палатки оживленный разговор. Сначала я думал, что это кто-то еще засиделся у костра с моим другом и не выглядывал из палатки. Но однажды выглянул. Велико же было мое удивление, когда я увидел, что около костра кроме моего приятеля нет никого. Мужчина всю ночь напролет разговаривал сам с собой. Обычно так поступают люди, имеющие психические отклонения, но я хорошо знал этого парня, знал, что он абсолютно вменяем.

Поинтересоваться у него, в чем причина столь странного поведения, я не решался, пока друг сам не заговорил на эту тему. Оказалось, что его жена до свадьбы молчала, как рыба, и только слушала, как говорит он. Такая женщина очень нравилась моему другу, потому что поговорить он любил, поэтому он и решился на брак с ней. Но как только у нее на руке оказалось обручальное кольцо, да еще появился ребенок, она вдруг стала такой разговорчивой, что не позволяла моему другу буквально вставить слово. «Но во мне тоже ведь существует потребность говорить! - жаловался приятель. – А дома мне говорить не дают, я должен

только слушать, как говорит жена. Вот я на выходные и уезжаю в лес, когда с компанией, когда со старшим ребенком, а когда и вовсе один, жду, когда спутники (если они есть) лягут спать, а затем удовлетворяю свою потребность говорить».

Когда уже позже я стал заниматься физиогномикой, то вспоминал своего друга и его жену. Оба они обладали крупным ртом, то есть, длинными пухлыми губами, поэтому высокая потребность говорить была присуща обоим.

К сожалению, это обстоятельство сильно повредило моему приятелю на предмет его реализации на коммерческом поприще. Большие финансовые проекты рождаются, как правило, из предстоящих больших трат самого коммерсанта. Но у моего друга из года в год впереди была одна перспектива: уйти в лес, зажечь костер возле палатки и получить то, чего он был лишен дома – возможности говорить. Осуществление такой перспективы не требует сколь бы то ни было серьезных денег. Поэтому мой друг так и остался мелким предпринимателем, несмотря на имеющиеся у него ум и трудолюбие.

А вот абсолютно другой пример.

Эту нелепую ситуацию мне обрисовал предприниматель по имени Павел. Он и его жена, оба – молчуны. «Попросишь жену, придя домой, хотя бы что-то да рассказать мне: как день провела, а она в ответ. «Да нечего мне рассказывать, день как день. Ты лучше сам что-нибудь расскажи – у тебя жизнь интересней, чем у меня. – жаловался бизнесмен и объяснял. – А я такой, что из меня слова не выдавишь. Ну, не люблю языком чесать и все. Вот и сидим дома

вдвоем, как сычи. Телевизор это не то. Хочется и человеческую речь послушать так, чтобы рассказчик вот здесь рядом с тобой был. Не помню уж кому из нас в голову пришла идея – давай друзей позовем, пусть они что-нибудь рассказывают, а то и споют. Но ведь так просто друзей позвать нельзя – надо накрыть стол: закупить еду, напитки. Один раз накрыли стол, зазвали знакомых, потом второй, третий и так и пошло. Весело, хорошо, гости наедятся, подвыпьют и давай языками чесать, а то и петь. Сначала под гитару, потом я караоке купил. Мы с женой сидим, слушаем – впитываем, так сказать, людскую речь, которой самостоятельно друг друга порадовать не можем. Сначала нравилось. Потом стали замечать, что наши друзья одни купили шикарную машину, другие построили загородный дом, третьи улучшили городское жилье, а мы вроде бы и работаем, а позволить купить себе ничего не можем. Стали разбираться: почему? Оказалось, что застолья с друзьями съедают у нас все деньги. Выходит, что мы работаем лишь для того, чтобы кто-то наполнял наш дом человеческой речью».

Когда я взглянул на лицо собеседника, а затем на принесенную им фотографию жены, то увидел, что оба супруга имеют маленький рот: губы тонкие и короткие.

Вот такая нелепая ситуация.

Одним словом, ГАРМОНИЧНОЕ, А ГЛАВНОЕ, ПРИПОДНЯТОЕ ДУШЕВНОЕ СОСТОЯНИЕ, КОТОРОЕ СОПРОВОЖДАЕТ ЧУВСТВО ЛЮБВИ И СПОСОБСТВУЕТ УСПЕХУ В ДЕЛАХ, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ЗАВИСИТ ОТ ВНЕШНИХ ЧЕРТ КАК ВАС САМОГО, ТАК И ВАШЕГО ИЗБРАННИКА.

Глава 2

Секс как залог успеха и процветания

Руководствуясь таким ощущением как сексуальное влечение, люди могут сдвигать горы, а уж если человек является предпринимателем, то для достижения мечты обладать чьим-то конкретным телом, он способен проявлять чудеса трудоспособности и изобретательности. Женщины прекрасно осведомлены об этом и многие из них желали бы получить в поклонники человека, который, во-первых, умел бы делать деньги, а во-вторых, стремился бы обладать их прелестями. Тогда проблема материального благополучия данной особы была бы практически решена. Увы, некоторых представительниц прекрасной половины человечества ждет разочарование на этом пути – их тела не столь нравятся тем мужчинам, чьи финансовые возможности, напротив, нравятся им.

Чаще всего за помощью обращаются женщины, у которых полностью (или почти) отсутствует бюст.

Я надеюсь, что эту книгу держат в руках люди взрослые, поэтому приведу без купюр содержание женских жалоб. «Сергей Николаевич, - обращается ко мне кто-то из дам, - увеличьте, пожалуйста, мне бюст». «Зачем?» - интересуюсь я. «А понимаете, - следует ответ, - я чувствую, как во время свидания с мужчиной его рука что-то ищет у меня под кофтой, не может найти и разочарованно сползает. От этого проистекают все мои неудачи в

жизни. Если бы не моя маленькая грудь, я нашла бы себе богатого поклонника и жила бы, как у Христа за пазухой». «Я грудь не увеличиваю, - следует мой ответ, - но помочь могу. Все дело в том, что вашу едва заметную грудь ищет не та рука. Да, да, **тяга мужчины к тем или иным женским формам зависит от формы его собственных пальцев.** Если есть маленькая грудь, существуют и такие пальцы, обладателей которых приводит в восхищение тот факт, что эта самая заметная деталь женского тела, как бы и незаметна вовсе». Собеседница недоверчиво смотрит на меня, чтобы убедить ее я привожу пример. «Давайте возьмем начало двадцатого века. Каких женщин рисовали художники? Каких снимал кинематограф? Анну Ахматову кто только не рисовал, включая знаменитого Модильяни и новомодного Альтмана. Вы меня извините, - обращаюсь я к собеседнице, - но ваш бюст куда более пышный, чем у известной поэтессы и восхитительной женщины. Возможно вас смущает, что ее рисовали новомодные художники, стремящиеся скорее эпатировать публику, чем потакать ей. Тогда возьмем Валентина Серова – живого классика тех дней. Кого же он пишет? – балерину Идочку Рубинштейн. Я специально держу её портрет на своем сайте. Войдите на сайт, и вы удостоверитесь, что в состязании бюстов Идочке Рубинштейн до вас, как до Луны. А не сходившая с экранов звезда немого кино Вера Холодная? Она в этом соревновании тоже вам не соперница, и тем не менее какой успех у мужчин, какие поклонники! А теперь давайте разберемся, почему состоятельным мужчинам начала прошлого века нравились женщины с миниатюрным бюстом? Да потому что в тот период

большая часть состоятельных людей относилась либо к аристократам, либо к творческой интеллигенции, а **у этой категории мужчин пальцы рук чаще всего длинные и тонкие. Природа распорядилась так, что обладателям пальцев именно такой формы нравятся женские тела, на которых бюст почти незаметен.**

Для того, чтобы вы убедились в существовании очевидной зависимости мужских пристрастий к тем или иным женским формам, мы можем продолжить экскурс в историю. Начиная с середины тридцатых годов по середину пятидесятих того же двадцатого века с советского киноэкрана не сходили такие звезды, как Орлова, Ладынина, Целиковская, Серова, Федорова. Но если внимательно присмотреться к их комплекции, то можно заметить, что у всех четверых она практически одинакова: средний рост и крупный бюст. Почему кино (наиважнейшее из искусств!) отдавало предпочтение именно такому типу? Да потому что именно такие тела вызывали сексуальное возбуждение, как у большинства зрителей той эпохи, так и у влиятельных покровителей этих актрис. Что это были за мужчины? Массовым зрителем были рабочие и колхозники. **Ладонь у таких мужчин, как правило, широкая, крепкая, пальцы средней длины.** Покровителями (мужьями и не только) были влиятельные люди того времени (партийные руководители, военачальники и пр.), но они тоже были выходцами из рабочей или крестьянской среды, а значит, имели тот же тип руки. **Обладателям таких рук нравятся женские тела именно с крупными формами и осиной талией.** Вот и создавалось

впечатление, что советские кинозвезды той поры были, образно говоря, из одного «инкубатора».

Показательны в этом плане 90-е годы того же века, особенно их начало и середина. Тогда на всевозможных мероприятиях, осуществляемых телевидением, чаще всего появлялись молодые женщины очень высокого роста («вермишелинки» - так прозвали их в народе), потом они с экранов исчезли. В чем разгадка их появления и быстрого ухода? Не секрет, что в ту пору многие зрелищные мероприятия финансировали представители криминальных структур, так называемые «братки». Но вот что любопытно: **у большого числа влиятельных «братков» ладонь маленькая пухлая, а пальцы короткие и толстые, напоминающие сардельки. У мужчин, обладающих такой ладонью, вызывают сексуальное влечение именно те дамы, которые выше их ростом. И чем больше превосходит их в росте представительница прекрасного пола, тем сильнее она воспламеняет в них мужское желание.** А дальше мы помним: «братки» быстро влились в экономическую жизнь страны и так же быстро из нее исчезли, а вместе с ними исчезли с телеэкранов чрезмерно высокие молодые женщины.

Во второй половине 90-х годов порядка в стране не было, поэтому нельзя сказать, что в каком-либо сегменте общественной жизни превалировал какой-то конкретный тип женского тела. А вот с начала века 21-го в России появилась рука, поставившая цель навести, наконец, порядок. Эта рука, видимо, не стремилась дотянуться до всех аспектов жизни, но вот на политической арене

женские фигуры были расставлены так, чтобы обладателю этой руки было максимально комфортно. Вы понимаете, что речь идет о Владимире Владимировиче Путине. За восемь лет его пребывания у власти все женщины, занявшие серьезные государственные посты (Слизка, Матвиенко и др.), своей фигурой очень напоминают фигуру его супруги – невысокий рост и очерченность форм (так называемые «дюймовочки»). Дело в том, что **ладонь у уже бывшего руководителя государства небольшая, пальцы тонкие и не длинные. Обладателям такой ладони нравится, когда их окружают женщины, во-первых, ниже их ростом, а во-вторых, с достаточно заметными формами.**

Обладательницам именно такой фигуры я бы дал совет. Если вами увлекся мужчина с небольшой ладонью и тонкими короткими пальцами, избегайте носить в его присутствии обувь на высоких каблуках, то есть не стремитесь, пусть временно, но стать выше ростом, нежели ваш поклонник. Это может навсегда отпугнуть от вас такого мужчину.

Иными словами, НЕ СУЩЕСТВУЕТ ТАКОГО ЖЕНСКОГО ТЕЛА, КОТОРОЕ БЫ ОТВЕРГАЛИ ВСЕ МУЖЧИНЫ. ПОЭТОМУ У КАЖДОЙ ЖЕНЩИНЫ СУЩЕСТВУЕТ ШАНС НАЙТИ ПОКЛОННИКА, ГОТОВОГО СВЕРНУТЬ ГОРЫ РАДИ ТОГО, ЧТОБЫ ОБЛАДАТЬ ЕЕ ФОРМАМИ. ДЛЯ МУЖЧИН С КОММЕРЧЕСКОЙ ЖИЛКОЙ ВАЖНО ДЕРЖАТЬ В СВОЕМ ПОЛЕ ЗРЕНИЯ ЖЕНЩИНУ С ТАКИМ ТЕЛОМ, КОТОРОЕ ВЫЗЫВАЛО БЫ В НИХ ОСТРОЕ СЕКСУАЛЬНОЕ ЖЕЛАНИЕ. ТОГДА ЖЕЛАНИЕ ОБЛАДАТЬ ЭТИМ ТЕЛОМ БУДЕТ СТИМУЛИРОВАТЬ ВЕСТИ АКТИВНУЮ КОММЕРЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.

Приведу пример.

Юрий занимался предпринимательской деятельностью и весьма успешно, он был еще достаточно молод, лет сорок, не более, когда у него умерла жена. Юрий приуныл, дела в коммерции пошли хуже: исчез стимул – так объяснял это сам мужчина. Дело в том, что покойная супруга хорошо понимала, что мужа тянет к ее телу, и умело разыгрывала эту карту, вынуждая его делать ей дорогие подарки, обновлять гардероб, возить на курорты и т. п. Муж, конечно, периодически устраивал скандалы из-за ее больших трат, но, тем не менее, значительную часть запросов женщины удовлетворял. Причем он удовлетворял не только ее запросы, но, конечно же, и свои. Это стимулировало его как предпринимателя. Со смертью жены необходимость больших расходов исчезла, а вместе с ней исчезло стремление Юрия постоянно расширять свой бизнес.

Юрий понимал, что почившую супругу надо заменить какой-то другой женщиной и тогда к нему вернется стимул зарабатывать более значительные деньги помимо тех, которыми довольствовался лично он. Огляделся вокруг, его взгляд упал на молодую женщину, и Юрий предложил ей руку и сердце. Избранница Юрия отдавала себе отчет в том, что выходит замуж за предпринимателя, она видела, как тот одевал и обувал покойную жену, поэтому в своих взаимоотношениях с мужчиной стала придерживаться той же тактики: обладание телом в обмен на исполнение ее прихотей. Но похожего эффекта не произошло – Юрий оставался абсолютно безразличным к просьбам своей новой жены. Если женщина

отказывала Юрию в близких отношениях, он совершенно спокойно обходился без них или довольствовался услугами профессиональных жриц любви. Таким образом со вступлением в новый брак никакого стимула работать больше и интенсивней у бизнесмена не появилось, его бизнес продолжал оставаться вяло текущим.

«В чем дело? – интересовался у меня Юрий. – Ведь все говорят, что у меня жена очень симпатичная женщина, а главное, молодая, а лично мне все равно, есть она рядом или ее нет. Ради первой жены я был готов горы свернуть, лишь бы обладать ее телом, хотя она была и старше меня. Все говорят, что это происходит потому, что меня умершая жена не отпускает. Я уже и в церковь сколько раз ходил и к различным ворожеям, а желания сексуальной близости с новой женой как не было, так и нет».

Я оглядел самого посетителя: это был высокий крупный атлетически сложенный мужчина. Ладонь его руки была широкой, пальцы – длинными, но не тонкими, наоборот, внушительными. Для такого типа мужчин должны быть притягательными те женские тела, которые нельзя отнести к миниатюрным. Формы должны быть достаточно внушительными.

Затем я попросил показать мне фотографии двух женщин, о которых шла речь.

Покойная жена Юрия была рослой, обладала сильным крепким телом и крупным бюстом. Новая избранница была небольшого роста, ее формы были хотя и изящны, но отнюдь не внушительны. Я понял, что к этому телу мой посетитель никогда не

будет испытывать сексуального влечения, а значит, сама женщина с ее запросами никогда не станет стимулом для интенсивной коммерческой деятельности. О чем и объявил Юрию. Он в свою очередь рассказал мне, что выбирал вторую жену, руководствуясь ее человеческими качествами, а не своим сексуальным влечением к ней. Она была неплохой хозяйкой, неглупой собеседницей, но этого оказалось недостаточно для коммерсанта – отсутствовал секс-нерв или **либидо**, как это явление называл Фрейд.

Поняв, в чем дело, Юрий стал подыскивать новую спутницу жизни, поставив во главу угла свое сексуальное влечение к ней. Когда он наконец такую нашел, его друзья ахнули: фигура его новой избранницы была едва ли не как две капли воды похожа на фигуру его первой жены. И вот тут-то коммерческие дела Юрия сразу пошли в гору.

Но бывают и такие ситуации, когда у мужчины существует влечение к чьим-то женским формам, существует желание работать и зарабатывать, грея себя перспективой обладать этим телом, а вот ответного стремления к бурным любовным утехам у предмета страсти почему-то нет.

Приведу пример.

Аркадий влюбился в Лену. Ладонь Аркадия была средних размеров, пальцы тоже средние, не длинные и не короткие, не толстые и не тонкие. Обладателям такой ладони нравятся женские тела роста чуть выше среднего с достаточно заметными формами. Избранница вышеописанного мужчины как раз обладала такой фигурой. Мужчина добивался взаимности, забрасывая Лену

подарками. Чтобы иметь средства для этого, он совершил головокружительную карьеру у себя на фирме, пройдя путь от обычного менеджера до заместителя гендиректора. И наконец крепость пала: Аркадий и Лена стали жить гражданским браком. И вот тут-то у мужчины возникло полное взаимонепонимание в вопросах интимной жизни.

«Я был готов заниматься сексом со своей возлюбленной и днем и ночью, - рассказывал Аркадий, оказавшись у меня на приеме. - Я был готов всячески разнообразить наши интимные отношения, например, провести с Леной уикэнд в Париже или где-нибудь в экзотической стране, был готов покупать ей всевозможное красивое белье, а главное, что именно эти сексуальные перспективы подогревали во мне желание работать. Но вскоре я убедился, что эта сторона жизни абсолютно безразлична для Лены. Обладательница столь желанного для меня тела предпочитала больше слушать мои рассказы о работе, о жизни вообще, а еще больше она любила о чем-то рассуждать сама. Могла часами говорить о кино, о тенденциях в моде и даже о политике. Наступает ночь. Я хочу отвести ее в спальню, а она в ответ: «Давай еще посидим, поболтаем». И я вижу, что ей, в самом деле, приятней со мной беседовать, чем заниматься сексом. Я когда-то прочитал в записках Джакомо Казановы такую мысль, что высшее наслаждение для мужчины видеть, как он доставляет удовольствие женщине. Так вот я понял, что высшее наслаждение, какое я могу доставить Лене - это проболтать с ней всю ночь на кухне. Ей-то может быть это и приятно, но я-то хочу видеть другое, видеть, как она будет млеть в

моих объятиях. Я ее спрашиваю: может быть, я тебе не нравлюсь как мужчина. Она отвечает: нет, нравишься и даже очень. Тогда не пойму, почему так происходит между нами. Видя безразличие Лены в ответ на мое стремление доставить ей сексуальное наслаждение у меня пропадает желание работать, двигаться по карьере».

«Я постараюсь ответить вам на этот вопрос, - ответил я. – Но только позвольте мне взглянуть на фотографию вашей избранницы, лучше всего на ту, где хорошо видно ее лицо». Аркадий достал подходящий фотоснимок. К сожалению то, что я хотел на нем увидеть, увидеть не смог. Я хотел рассмотреть уши женщины, но они были скрыты под прядями волос. Тогда я попросил собеседника вспомнить, какие они: большие или маленькие, прижатые или оттопыренные. Аркадий сказал, что уши у Лены крупные и сильно оттопыренные. Она стесняется своих ушей, поэтому старательно прячет их под прической. Я взглянул на уши сидевшего передо мной мужчины. Они были маленькими и прижатыми к голове. Причина взаимонепонимания между мужчиной и женщиной в вопросах секса лежала как на ладони.

Дело в том, что у человека с маленькими и одновременно прижатыми к голове ушами сексуальная энергия укладывается исключительно в сексуальный канал, он стремится доставить как партнеру, так и себе, именно сексуальные удовольствия. У человека же, уши которого крупные и сильно оттопыренные, вырабатываемая в нем сексуальная энергия направляется отнюдь не в сексуальный канал, а во все остальные направления. Как следствие, эти

люди одарены во многих областях. Для них наслаждение – реализоваться везде, где проявился дар: в беседе, в работе, в творчестве. ОТСЮДА ТАКОЕ ВЗАИМОНЕПОНИМАНИЕ В ОБЛАСТИ СЕКСА МЕЖДУ ОБЛАДАТЕЛЯМИ УШЕЙ СТОЛЬ РАЗНОЙ ФОРМЫ.

Именно это я и объяснил своему собеседнику, напутствовав его на будущее, что, увы, недостаточно одного влечения к телу представителя противоположного пола, необходим еще адекватный ответный импульс. Он будет иметь место в том случае, если уши его избранницы будут такими же маленькими и прижатыми к голове, как у самого Аркадия. «А как же Лена?» – поинтересовался он. «А ей идеально подойдет тот мужчина, который обладает крупным и сильно оттопыренным ухом, как у нее самой, - ответил я и добавил. – Именно с таким партнером она сможет делиться своими взглядами на жизнь и слушать в ответ его мысли всю ночь напролет».

Прошло время и каждый, из двух описанных мной героев, нашел для себя идеального спутника. Аркадий теперь работает, не покладая рук, чтобы удовлетворить свои сексуальные фантазии с той, кто приходит в восторг от его изобретательности в сексе, – женщиной с миниатюрным прижатым ушком. Лена вышла замуж за «интересного мужчину» и с ним она может поговорить и о кино и о тенденциях в современной моде и даже о политике. Ухо «интересного мужчины» - крупное и оттопыренное.

Причиной взаимонепонимания в области интимной жизни может служить еще один фактор. Поговорим о нем подробнее.

Начнем с примера.

Молодой предпринимательнице Анжелике понравился мужчина по имени Матвей. Матвей был атлетического телосложения, он профессионально занимался спортом. Правда, состоятельным человеком его было назвать нельзя, а главное, что появления каких-то существенных статей дохода в ближайшее время у Матвея не предвиделось. Влюбленная женщина сознавала это, поэтому решила самостоятельно подпитать деньгами развитие их романа. Она решила свозить своего избранника в романтическую поездку на Бали.

«Откуда у меня взялись силы и уверенность, что я быстро заработаю деньги на две турпутевки, сама не знаю, - впоследствии рассказывала мне Анжелика. – Но только от мысли провести вдвоем с Матвеем две недели в сказочном месте у меня словно крылья выросли за спиной. Я вкалывала, как сумасшедшая, не покладая рук, не чувствуя усталости, и в назначенный день и час деньги на путевки у меня были. Когда мы садились в самолет, я просто не верила своему счастью!

Разочарования начались позже.

Бали – это место, самим Богом созданное для любви, причем именно для любви плотской. Здесь все располагает к занятию сексом – природа, климат. Желание близости у меня вспыхивает мгновенно. Не успеваешь даже понять, что именно послужило поводом. А с удовлетворением этого желания возникли проблемы и вот какого рода.

Я не могу сказать, что Матвей вовсе не хотел меня. Нет, хотел. Но у него сексуальная жизнь подчинялась строгому плану. В ответ

на мои ласки где-нибудь посреди дня он делал удивленные глаза и говорил: «Как, сейчас? Я же планировал секс вечером. А сейчас надо идти осматривать достопримечательности». Если я настаивала, он, конечно, сдавался, но я чувствовала, что тем самым я выбиваю его из какой-то жизненной колеи. На следующий же день, когда наступал этот самый час, он уже сам спрашивал: «Ну, что, пришло время заняться сексом?» Мне это было неинтересно, потому что не таило в себе неожиданности, не являлось сюрпризом. И я чаще всего отвечала: «Нет». Тогда он опять делал удивленные глаза и говорил: «А я решил, что ты любишь секс днем. Я запланировал, что мы не пойдем на пляж, а останемся в номере». Я опять выбивала его из колеи. Само содержание любовных игр тоже не блистало разнообразием. Если я привносила в них что-то новенькое, то при следующей близости Матвей старательно воссоздавал предыдущую модель. Это было опять скучно. Мне все это надоело, и я послала его к черту. Меня разозлило то, что он не старался ни зажечь, ни удивить меня. Он вел себя со мной не как с желанной женщиной, а как с уважаемым им тренером – был исполнительным, трудолюбивым и безынициативным. Я подумала: «Может это от того, что он – спортсмен?»

Я взглянул на фотографию Матвея и поправил Анжелику: «Скорей наоборот – Матвей стал спортсменом, потому что он от природы исполнительный, трудолюбивый и безынициативный». А дальше я пояснил: **«Таким делает его тяжелый овальный подбородок. Люди с подбородком такой формы все в жизни регламентируют, даже секс»**. Собеседница заколебалась. «А

может быть это правильно, когда жизнь разложена по полочкам? Может быть, нельзя жить так импульсивно, как я – что в голову взбрело, то немедленно подавай на блюдечке?» Я возразил: «Жить можно и так, как живет Матвей, и так, как живете вы. Не надо только двум таким разным людям жить вместе, особенно, если основным связующим звеном является сексуальное влечение. У вас разный подход к этому занятию». «А как бы заранее знать, у кого какой подход? – поинтересовалась молодая женщина. – А то после осечки с Матвеем я уже боюсь вновь зарабатывать деньги на отдых с мужчиной. А ведь у меня это неплохо получалось. Я понимаю, что из-за страха следующей неудачи я сейчас попросту теряю деньги». «У вас не будет «осечки», если в следующий раз вы поедете отдыхать вдвоем с молодым человеком, подбородок которого в точности повторяет ваш собственный – острый и слегка выдвинутый вперед».

Одним словом, **для взаимопонимания в «брачных играх» надо, чтобы подбородки обоих партнеров имели одинаковую форму.**

Итак, подведем итог: ТО СОСТОЯНИЕ, КОТОРОЕ МЫ ПРИВЫКЛИ ОХАРАКТЕРИЗОВАТЬ КАК ЛЮБОВЬ, ЕСТЬ НИ ЧТО ИНОЕ КАК СОСТОЯНИЕ ИДЕАЛЬНОГО ЭНЕРГООБМЕНА С КОНКРЕТНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ПРОТИВОПОЛОЖНОГО ПОЛА, УСУГУБЛЕННОЕ СЕКСУАЛЬНЫМ ВЛЕЧЕНИЕМ К НЕМУ.

Глава 3

Облик фортуны

Я думаю, читатель понял, что после того, как узнаешь основные черты своего идеального партнера, следующий шаг – это составление его фоторобота. Да, действительно, такая услуга существует у меня на сайте ¹.

А теперь о том, зачем нужно знать, как выглядит человек, с которым у тебя имеет место состояние идеального энергообмена.

Это нужно, во-первых, для того, чтобы в случае утраты партнера, который давал тебе прекрасное состояние влюбленности и связанного с ним успеха в делах, не ставить крест на собственной личной и деловой жизни: мол, такого чувства у меня уже не будет, зачем тогда жить, ради чего интенсивно трудиться? Надо помнить, что в окружающем мире существует достаточное количество людей, обладающих теми внешними данными, которые способствуют возникновению того самого прекрасного внутреннего ощущения, названного любовью. Надо только приняться искать именно такого человека.

Так у Тамары Федоровны, успешной предпринимательницы, муж погиб в автомобильной катастрофе. Надо сказать, что семья у этой женщины была идеальной. Возвращаясь с работы домой, Тамара Федоровна знала, что обретет рядом с мужем душевный покой и наберется сил для нового трудового дня, который обязательно будет успешным. После смерти мужа она ощутила внутри себя пустоту. Ничто не гармонизировало ее, ничто не

¹ www.love-money.ru

наполняло силой. Женщина стала раздражительной, быстро уставала. Дела в бизнесе пошли хуже. Подруги и партнеры по бизнесу говорили ей, что надо взять себя в руки, надо воспрянуть, но женщина стояла на своем: «Удачу мне приносил муж. Мужа не стало, и фортуна повернулась ко мне спиной». Ко мне Тамару Федоровну тоже привели ее друзья. «Может быть, вы что-то посоветуете?» - с надеждой спросили они меня.

Я попросил женщину показать мне фотографию своего умершего супруга. Его фотоснимок всегда был с собой у вдовы. Когда я сопоставил внешние данные предпринимательницы и ее мужа, то убедился, что погибший мужчина обладал именно той внешностью, которая в сочетании с внешностью самой женщины вызывала в последней, то внутреннее состояние, которое и приносило ей удачу в делах. Я объяснил Тамаре Федоровне, что любовь проистекает из определенного сочетания внешних черт мужчины и женщины и, дабы она поверила мне, предложил ей заказать фоторобот своего суженого. Когда художник выдал ей портрет человека, в котором она узнала черты своего безвременно ушедшего супруга, женщина сама сообразила, что ей теперь надо делать для того, чтобы вернуть радость жизни и успех в делах – надо искать мужчину с внешними данными, аналогичными тем, которыми обладал покойный муж. К поиску подключились ее подруги и даже коллеги по работе, и вскоре мужчина с такой внешностью был найден.

«Я удивилась, когда в первый раз оказалась с ним рядом, - делилась впоследствии впечатлениями Тамара Федоровна. – У меня

в душе возникло то же самое состояние, которое присутствовало все те годы, когда был рядом супруг, состояние, в котором ко мне всегда шла удача. Я даже как-то заметно преуспела в делах в этот день». Через небольшой промежуток времени моя посетительница и ее новый друг стали жить под одной крышей, и к Тамаре Федоровне разом вернулись и радость жизни, и успех в делах.

Вторая причина, из-за которой надо знать, как выглядит твой суженый, следующая: Не следует рассчитывать на то, что жизнь с человеком, с которым у тебя имеет место идеальный энергообмен, будет протекать идеально гладко. Здесь могут быть и ссоры и даже попытки разрыва отношений. Так вот для того, чтобы принять правильное решение во время таких размолвок, следует знать, кем для тебя является тот человек, который находился рядом. Если он способствует нормализации энергообмена твоего организма, следует не спешить расставаться с ним, а если нет, тогда другое дело.

У Татьяны Анатольевны, сетевого лидера, муж был простой шофер. Подруги говорили женщине: «Да на что он тебе нужен? Неужели ты себе лучше не найдешь?» Под влиянием таких слов бизнесменка часто устраивала мужу скандалы, упрекала его в отсутствии образования, в низких (по сравнению с ней) заработках, грозила уйти, а то и уходила на несколько дней жить к приятельницам, но потом все-таки возвращалась назад. «Что-то меня все время к моему шоферу тянет, - жаловалась она мне, и сама же объясняла причину. – Наверное, это происходит потому,

что у меня не хватает решимости разом порвать все отношения и начать свою жизнь заново. Нет, мне с ним хорошо, комфортно и дела лучше идут, когда он рядом, а не когда мы в ссоре. Да вот только все вокруг говорят, что он мне не пара. Меня знакомили с «подходящими женихами», у них и образование и статус в обществе, но вот только некомфортно мне с ними. Что делать? Может быть, все-таки порвать с мужем и начать строить свой новый брак? Дело в том, что из-за такого шаткого состояния в семье и в бизнесе дела идут через пень-колоду».

Я посоветовал Татьяне Анатольевне не спешить с разрывом, а сначала заказать фоторобот своего суженого и идеального партнера, сличить его черты с чертами собственного мужа и, если они будут сильно отличаться, то уже тогда принимать решение о расторжении брака. Татьяна Анатольевна послушала мой совет и заказала фоторобот. Ее удивлению не было предела, когда черты человека, которые выдал художник, и черты ее мужа совпали. «Что делать?» - спрашивала она у меня. Я ответил: «Лучше всего прекратить слушать своих подруг, прекратить устраивать скандалы мужу, а с удвоенной силой заняться делом, потому что рядом с вами находится человек, который приносит вам удачу. Нельзя не использовать такой подарок судьбы». Татьяна Анатольевна послушала мой совет, прекратила внутренние метания и с головой ушла в бизнес. Результат не замедлил сказаться: ее заработки удвоились².

² У читателя, возможно, сложилось подозрение, что, руководствуясь благими намерениями, например, во имя сохранения существующей семьи создатели фоторобота суженого сознательно выдают на руки заказчикам портреты, которые как две капли воды похожи на тех людей, которые в настоящий момент находятся с ними рядом. Спешу заверить, что это не так.

И третья, наверное, главная причина, зачем надо представлять, какой внешний облик у твоего суженого, состоит в том, чтобы никогда не терять надежду на личное счастье и успех в делах. Как бы трудно не складывалась жизнь, надо знать, что на свете существует человек, с которым все будет иначе: будет прекрасное состояние души, спокойное и возвышенное, будет стабильный успех в коммерции.

Екатерина открыла салон красоты. Дела шли не шатко и не валко. Сначала хозяйка салона списывала неудачи на козни своих конкурентов, на отсутствие надлежащего оборудования, на нехватку квалифицированных мастеров. Но потом она поняла, что причина кроется в ней самой, точнее в ее одиночестве. Женщина была не замужем, и даже мужчины для эпизодических встреч у нее не было. «Откуда я его возьму? – рассуждала Екатерина. – Если я весь день на работе, а там вокруг меня одни женщины: и клиентки, и персонал. Может мне вообще и на роду-то не написано женское счастье – мать одна меня вырастила, а ее в свою очередь тоже растили без отца. Опыт совместной жизни с мужчинами был, да что-то уж очень горький. Повторения не хочется».

С такими мрачными мыслями женщина пришла ко мне. Пришла, как сама призналась, для того, чтобы окончательно

Во-первых, лично я вообще не умею рисовать, поэтому не смогу создать мало-мальски удовлетворительного портрета. Я прибегаю к услугам профессионального художника. Художник же никогда не вступает в контакт с заказчиком. Он просто не знает о его проблемах. Он не имеет информации о наличии или отсутствии у последнего мужей (жен), спутников жизни. Тем более, он лишен возможности видеть их фотоизображения или лицезреть вживую. Художник пользуется шифром, который превращает фотоизображение, минуя обратившегося к нам человека, в фоторобот идеального подходящего ему спутника жизни. Так что заказчик получает абсолютно объективные сведения о том, кто в идеале должен находиться рядом с ним. Как поступить в дальнейшем, обладая этой информацией, - это личное дело человека, обратившегося к нам за такой услугой.

убедиться в том, что в личной жизни ей ничего не светит и прекратить, хотя в тайне, но надеяться. Мол, так нам написано на роду: ведь и мать и бабушка были одинокими. Я продиагностировал родовую ветвь и не обнаружил аномальных программ, которые могли бы служить причиной безбрачия, как самой женщины, так и ее родственниц. Другое дело, что род деятельности родственниц Екатерины был таким, что формировал исключительно женское окружение: они были портнихами – женскими мастерами. Таким образом, все три родственницы не имели возможности найти свою вторую половину методом проб и ошибок – слишком уж мало было проб. А те пробы, что все-таки были, оказались неудачными просто в силу статистики.

Я объяснил Екатерине, что не следует пытаться создавать семейный очаг едва ли не с первым попавшимся мужчиной, руководствуясь опасением, что второго случая может и не представиться. Такие попытки чаще всего обречены на неудачу, а неудачи порождают неверие в успех. Мужчина, с которым даже с первой попытки может сложиться семейный альянс, должен обладать строго определенными внешними чертами. Я предложил Екатерине воспользоваться моей услугой и узнать, как должна выглядеть ее вторая половина, а затем попытаться выстроить отношения только с теми представителями сильного пола, чья внешность соответствует произведенным нами расчетам.

Женщина откликнулась на предложение составить фоторобот суженого и, когда в толпе мелькнул человек с изображенными на портрете чертами, Екатерина быстро нашла предлог задержать на

себе его внимание. «Как только я заговорила с этим мужчиной, то сразу почувствовала незнакомое мне раньше состояние, во-первых, мне стало спокойно на душе, во-вторых, я почувствовала внутреннюю уверенность, - впоследствии вспоминала владелица салона красоты. – Я легко разговорилась с незнакомцем, и как-то само собой получилось, что он попросил номер моего телефона. А дальше мы быстро поняли, что нам хорошо вдвоем, стали встречаться, и вскоре я переехала к нему жить. Теперь я другая – спокойная, жизнерадостная, а главное, абсолютно уверенная в успехе своего коммерческого предприятия. Теперь дела моего салона красоты и все прочие мои дела идут в гору. Жалею лишь об одном, что столько лет думала, будто бы личное счастье не для меня».

Читателя, конечно, интересует вопрос: ну, допустим, мы знаем, как выглядит человек, с которым нас ждет то полноценное состояние, в котором мы можем достичь своего энергетического максимума, столь необходимого для успеха в бизнесе, а как нам найти обладателя заветных черт? Неужели брать фоторобот, выходить с ним на улицу и искать в толпе обладателя аналогичного лица?

Конечно, ничего этого делать не надо.

Для того, чтобы помочь тем, кто стал на путь поиска своей второй половины, я создал поисковую систему в Интернете. Теперь любой человек, стремящийся найти партнера со строго определенной внешностью и подходящей датой рождения, войдя на сайт, отыскивает на главной

странице услуги «Знакомства», «проваливается» на нее, а дальше, прежде чем быть зарегистрированным, он оставляет данные о себе, в том числе и о собственных чертах лица, дату своего рождения и имя. Так происходит с каждым пользователем услуги «Знакомства». А дальше поисковая система подбирает того человека, из числа зарегистрированных на сайте, чьи внешние данные, дата рождения и имя являются именно теми, которые составят идеальный альянс с вновь вошедшим пользователем и в результате выдает ему e-mail идеального для него спутника жизни.

Приведу пример.

Виктор нашел работу за рубежом, а конкретно в Австрии. Вид на жительство тоже получил. «Жизнь удалась!» - констатировал он. Вот и решил мужчина наконец-то обзавестись семьей. Виктору было тридцать пять лет. По опыту своих знакомых, также обосновавшихся в Европе, он знал, что жениться на коренных австрийках, немках, француженках и прочих европейках не следует – уж слишком отличается их менталитет от менталитета русского человека, слишком разнятся взгляды на жизнь. Виктор решил жениться на соотечественнице, которая будет согласна жить вместе с ним за пределами Родины

Поиск таких особ, как правило, осуществляется через Интернет. Виктор принялся за активную переписку. Россиянок (особенно из глубинки), которые мечтают выйти замуж за рубеж (а уж тем более в Европу), можно, образно говоря, косой косить,

поэтому откликнувшихся на предложение Виктора было много. Наиболее приглянувшихся мужчина приглашал пожить в его доме в европейской стране, втайне надеясь, что именно эта гостья и станет впоследствии его постоянной спутницей жизни. Но, увы, никто в апартаментах Виктора не задерживался надолго. С одной из дам они постоянно ссорились по каждому пустяку, вторая абсолютно не устраивала его в постели, третья никогда не закрывала рта и так утомила мужчину своей болтовней, что у него имел место нервный срыв.

Виктор почти отчаялся найти подходящую спутницу жизни при помощи Интернета, но кто-то из друзей посоветовал ему зайти на мой сайт и воспользоваться услугой «Знакомства». Прошел почти год прежде чем поисковая система выдала мужчине e-mail той представительницы прекрасной половины человечества, внешние данные которой гарантировали устойчивые и продолжительные отношения с тем типом мужчины, к которому принадлежал Виктор. Наш герой на этот раз не стал приглашать женщину к себе, а сам приехал в Коломну. (Именно в этом городе проживала та, чей e-mail выдала поисковая система.) На обратном пути Виктор заехал в Москву и зашел ко мне. «Удивительно, но как только мы с Таней (имя избранницы. С. П.) увидели друг друга, сразу почувствовали какую-то теплую волну, и нам стало уютно вдвоем, - делился своим впечатлением жених. - Договорились, что через месяц она прилетит ко мне в Зальцбург, возможно, уже навсегда».

Через полгода Виктор и Татьяна поженились. Они счастливы
Или другой случай.

Антонина не хотела работать. У молодой женщины было высшее образование и золотая школьная медаль, да вот только никакого призвания делать карьеру или создавать свой бизнес она не чувствовала. «Мне куда как приятней заниматься домашними делами», - честно признавалась она. «Ты что, с ума сошла, - нападали на нее родители и друзья. – Сегодня надо иметь в руках дело, которое даст тебе деньги на кусок хлеба». Умная женщина понимала правоту их слов, но вот желания трудиться у нее не прибавлялось. Для того, чтобы разобраться, как ей жить, Антонина пришла ко мне.

Я уверил женщину в том, что она может прожить жизнь в полном достатке, и не работая. «Надо только подобрать себе в мужа предприимчивого мужчину, которому бы вы приносили удачу на коммерческом поприще». - заключил я. «А откуда его взять?» - поинтересовалась посетительница. Тогда я и посоветовал ей заглянуть на сайт и обратиться за помощью к поисковой системе, не забыв указать при регистрации, что вы не стремитесь работать сами, а хотите, чтобы вас содержали. Посетительница так и сделала.

Поскольку Антонина появилась на свет под зодиакальным знаком Водолей, то поисковая система выдала ей многочисленные электронные адреса тех мужчин, кто родился под знаком Льва, Овна или Стрельца. Завязалась переписка, перешедшая в очные встречи, после которых сразу несколько мужчин предложили Антонине совместное проживание, заверив, что они полностью берут на себя материальное обеспечение, как самой женщины, так

и совместных детей, если таковые появятся. «Когда ты рядом, у меня очень хорошо идут дела, - заверяли мужчины. – Твоя зарплата ничто в сравнении с теми деньгами, которые можем заработать мы». Антонина некоторое время поколебалась, а затем вручила свою руку и сердце одному из претендентов. С этого момента дорогу на работу она забыла, но при этом не бедствует.

Была и еще одна причина, подтолкнувшая меня создать на сайте услугу «Знакомства». Я неоднократно писал о том, что **сексуальный партнер может влиять на приток (или отток) денег в силу сочетания знаков зодиака. Кто-то из людей хочет трудиться сам и ему хочется, чтобы его старания превращались в звонкую монету. Ему нужен рядом такой партнер, который обеспечивал бы приток денег. Есть люди, которые, напротив, хотели бы не работать сами, а создавать домашний уют для своего трудолюбивого спутника. Таким людям нужен рядом человек, который будет, образно говоря, «заводиться» от их энергии, а затем сворачивать горы. Результаты подвигов спутника (конечно, в их материальном выражении) должны способствовать исполнению желаний и самого «источника вдохновения». Решить эту задачу, то есть, помочь «трудоголикам» и «вдохновителям» найти друг друга в кратчайший срок могла только специальная поисковая система.** Никак иначе сделать это было нельзя.

Сергей Давидович очень хотел иметь собственного ребенка. Дело в том, что в ранней молодости он вступил в брак с женщиной,

у которой уже было двое детей от предыдущего замужества. Супруги планировали завести собственное дитя, благо материальное положение мужчины тогда позволяло об этом мечтать. Сергей Давидович был военнослужащим, а в СССР это была обеспеченная прослойка населения. Неожиданно СССР распался, офицеры стали получать гроши, и мечта так и осталась неосуществленной в силу возникших финансовых трудностей. Годы шли, Сергей Давидович продолжал служить в Вооруженных Силах, и вскоре из-за возраста супруги стало и вовсе невозможным заиметь еще одного ребенка, находясь в существующем браке. Семейная жизнь дала трещину.

Распад семьи совпал у Сергея Давидовича с демобилизацией из Вооруженных Сил. Он решил заняться бизнесом и одновременно поиском партнерши для нового брака. Главным критерием отбора претендентки служила молодость женщины, ведь она была должна не только родить Сергею Давидовичу ребенка, но и успеть поставить его на ноги. Мужчина стал встречаться с молодыми дамочками и одновременно заниматься коммерцией. Для того чтобы произвести впечатление на молодых особ, моему герою, который был уже не молод, требовались деньги и в больших количествах. Ему было нужно жилье, потому что существовавшую квартиру он оставил семье, был нужен престижный автомобиль. Все это Сергей Давидович приобрел в кредит. Он рассчитывал на то, что энергия, исходящая от молодой женщины, даст ему, мужчине средних лет, столько сил, что он быстро заработает деньги и вернет долг. В действительности же ничего похожего не происходило.

Молодые женщины, то одна, то другая, селились в доме новоиспеченного коммерсанта, но их присутствие рядом никак не влияло на ход коммерческих дел в лучшую сторону. Каждое начинание Сергея Давидовича терпело фиаско.

В такой ситуации мечта завести ребенка казалась абсурдной. Что мог мужчина оставить ему в наследство кроме своих долгов? Череда неудач заставила бывшего военного усомниться в правильности избранной цели. «А может мне вообще не следует иметь собственных детей?» - подумал мужчина.

Этот вопрос он задал мне, когда оказался на приеме. Я продиагностировал фотографию визитера, фотографии его родных и высказал свое мнение: собственных детей мужчине иметь можно и даже нужно! «Тогда в чем дело? – недоумевал Сергей Давидович. - Почему у меня такая жуткая ситуация с бизнесом? А главное, что с каждой новой женщиной, которая поселяется у меня в доме, дела идут все хуже и хуже».

Я попросил посетителя назвать дату своего рождения. Мужчина по знаку зодиака оказался Рыбой. Тогда я попросил его припомнить даты рождения тех женщин, которые проживали у него в доме на правах гражданской жены. Собеседник вспомнил, что одна из них была Девой, вторая – Козерогом, а третья – Скорпионом. Ситуация прояснилась: представительница каждого из трех зодиакальных знаков при тесном контакте отнимала успех у того, кто родился под знаком Рыбы. Я посоветовал Сергею Давидовичу воспользоваться поисковой системой на сайте, размещенной в разделе «Знакомства». При этом пользователю в

процессе регистрации предстояло ответить на вопрос – он хочет зарабатывать самостоятельно или хочет, чтобы его содержали? Потому что в первом случае поисковая система станет выдавать электронные адреса тех женщин, которые будут приносить успех Сергею Давидовичу, а во втором случае он получит адреса тех, кому будет приносить удачу уже он. У самого же мужчины во втором случае дела пойдут настолько плохо, что ему лучше вообще не заниматься бизнесом, а жить за счет средств, зарабатываемых предприимчивой успешной спутницей. Сергей Давидович, конечно же, выбрал первый вариант. Поисковая система выдала ему электронные адреса тех молодых особ, кто появился на свет под знаками Стрелец, Лев, Овен и Весы. Сергей Давидович вступил с каждой из дам в активную переписку, и вскоре одна из них переехала к нему жить. Это была женщина, рожденная под знаком Лев. По словам мужчины с ее появлением в доме дела в бизнесе пошли заметно лучше. Постепенно бизнесмен стал активно гасить долги, а когда почувствовал, что недалек тот день, когда он выпутается из кабалы, сделал своей спутнице предложение узаконить их союз и завести ребенка. Спутница с радостью согласилась. Сейчас у Сергея Давидовича подрастает сын, а бизнес идет в гору.

В таком виде система просуществовала несколько лет и выявила свои недостатки. Главный недостаток состоял в следующем: для того, чтобы найти обладателя более чем десятка конкретных параметров (цвет глаз, форма носа, знак зодиака, имя и прочее), нужно огромное количество зарегистрированных

пользователей. В противном случае ждать, пока в системе зарегистрируется подходящий человек, приходилось по несколько месяцев. И когда такой человек, в конце концов, отыскивался, то утрачивалась актуальность его появления в жизни пользователя. Тот, кто обращался к поисковой системе, несомненно, рассчитывал на сиюминутную отдачу. И это правильно.

Тогда я решил пойти по другому пути. В жизни часто бывает, что люди сходятся друг с другом, не обладая стопроцентным совпадением требуемых черт. Каждый ищет то, что ему сейчас не хватает в жизни: кому-то приподнятого настроения, кому-то наоборот внутренней гармонии, кому-то сексуального градуса и т. д. Поэтому я решил разбить услугу на этапы. **Теперь поисковая система ищет не обладателя сразу всех требуемых черт, а лишь тех людей, которые выполняют в жизни пользователя строго конкретную функцию, например, поднимут настроение или, наоборот, умиротворят, притянут деньги или вызовут сексуальное влечение.** Поисковой системе не составляет труда немедленно выдавать пользователю координаты таких людей, причем в достаточно большом количестве. Тот, кто обратится к этой услуге, может немедленно вступать в контакты с требуемыми людьми. Переписываясь по электронной почте, встречаясь очно, человек чувствует, что он не стоит на месте, а продвигается шаг за шагом к решению имеющейся проблемы посредством оптимальной организации своей личной жизни.

Приведу пример.

Так Валерий почти год находился под следствием. Затем его выпустили. Бизнес за время принудительной изоляции рухнул. Рухнула и семья. Мужчине надо было начинать все сначала. Но многие месяцы, проведенные в заключении, сильно изменили мужчину. У него не было в достатке собственных сил для того, чтобы начать все заново. Требовалась помощь извне. Валерий был кареглазым, поэтому я посоветовал ему в первую очередь использовать возможность поисковой системы на сайте для того, чтобы вступить в контакт (естественно, очный) с теми представительницами прекрасного пола, кто обладал глазами серого, синего или голубого цвета. У таких женщин природная энергия в избытке, и они щедро делятся ею с тем, кто находится рядом. Валерий при регистрации обозначил себя как пользователя с теплым цветом глаз, и система засыпала его электронными адресами тех девушек, цвет чьих глаз был холодным. В результате завязавшейся переписки мужчина стал встречаться сразу с несколькими из них и, по его собственным словам, вскоре почувствовал в себе силы начать строить жизнь заново. Правда встречи с многочисленными женщинами отнимали у него много времени, и мужчина попросил меня помочь ему сократить их число без снижения его энергопотенциала. Я посоветовал в дополнение к своему цвету глаз ввести в поисковую систему еще и форму носа. У пользователя нос был курносый. Теперь поисковая система выдавала Валерию электронные адреса одновременно сероглазых и курносых спутниц. Конечно, их было меньше, чем только

сероглазых, но зато встречи с такими женщинами давали куда более мощный приток энергии в организм Валерия.

Мужчина констатировал, что теперь сил у него достаточно для того, чтобы начать собственный бизнес. Естественно, он был наслышан о том, что сексуальный партнер сильно влияет на ход дел самого коммерсанта. Успех в делах зависит от правильного сочетания зодиакальных знаков бизнесмена и его спутницы. По зодиаку Валерий был Овен, поэтому, когда он ввел этот параметр, поисковая система стала выдавать ему координаты тех особ женского пола, кто был рожден под знаками Весы, Близнецы, Водолей (при условии, что их глаза были серого, синего или голубого цвета, а нос вздернут вверх). В результате контакта с такими дамами коммерческие начинания мужчины пошли успешно. Но успех надо развивать, а для этого надо уделять больше и больше времени будущему, а не любовным свиданиям. Тогда Валерий принял решение жить гражданским браком с такой женщиной, которая была бы способна одна решать все проблемы его энергетики. «Но как правильно выбрать одну единственную?» - обратился ко мне с вопросом мужчина. Я посоветовал ему ввести в систему форму своего подбородка и своего уха. Подбородок у мужчины был острый и выдвинутый вперед, а ухо маленькое и сильно прижатое к голове. Теперь поисковая система выдала всего два адреса тех представительниц прекрасного пола, кто в дополнение к вышеперечисленным требованиям обладал еще острым подбородком и маленьким прижатым ушком. Из них двоих Валерий и выбрал себе гражданскую жену.

Весь этот процесс занял у мужчины полтора года. Если бы Валерий сразу задал все параметры, необходимые для поиска идеальной спутницы жизни, он мог все это время пребывать в ожидании, когда подходящий человек зарегистрируется в базе данных. Мужчина сидел бы, сложа руки, в подавленном состоянии духа. Дифференцированный поиск позволил ему умело распорядиться этим временем: воспрять душой после постигшей его неприятности и наладить бизнес.

Читатель, надеюсь, и сам понял, что, ЕСЛИ ПРИ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОМ МЕТОДЕ ПОСТЕПЕННО СУЖАТЬ ЗОНУ ПОИСКА, ТО МОЖНО, В КОНЦЕ КОНЦОВ, «ВЫЧИСЛИТЬ» ЧЕЛОВЕКА, ОБЛАДАЮЩЕГО БОЛЬШИНСТВОМ ТЕХ ЧЕРТ, КОТОРЫЕ НЕОБХОДИМЫ ВАШЕМУ СПУТНИКУ ЖИЗНИ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ВЫ РЯДОМ С НИМ РАСЦВЕЛИ, КАК РОЗА.

Бывают случаи, когда пользователь поисковой системы, получив e-mail подходящего ему партнера, не знает, как вступить с ним в диалог, дабы не быть отвергнутым. В своей книге «Думай и богатей по-русски-3» я писал, что, исходя из внешних черт человека, можно всегда просчитать к нему ходы. Эту методику я перенес на сайт в виде системы подсказки, в какой форме надо обращаться к своему адресату (исходя из его внешних черт), чтобы ваше обращение вызвало в нем самые, что ни на есть, положительные эмоции.

У Алексея стоял вопрос об отчислении из ВУЗа. Это было трагедией для его семьи, так как на него, старшего сына, родители

возлагали большие надежды. Дело в том, что родители Алексея были предпринимателями в одном из городов, находящихся за Полярным кругом. Они были уже немолоды и надеялись передать свой бизнес в руки старшему сыну, который учился в Москве на экономиста. Сказать, что Алексей был разгильдяем, нельзя. Он самостоятельно поступил на бюджетное отделение, отучился на отлично два курса, а затем у него вдруг угас интерес не только к учебе, но и к жизни вообще. Он стал быстро полнеть, перестал ходить на занятия. Чем объяснить произошедшие перемены не знали ни сам молодой человек, ни преподаватели ВУЗа, ни родители. Последние и обратились ко мне с вопросом, что происходит с их сыном?

Когда я продиагностировал фотографию юноши, то дал однозначный ответ: в мужчине не разбужен сексуальный интерес, а значит, нет стимула учиться, ходить в институт хотя бы для того, чтобы привлечь к себе внимание девушек. В девятнадцать лет для того, чтобы покорять сердца однокурсниц, молодой человек может буквально сворачивать горы, а у Алексея почему-то заблокирован интерес к женщинам. «Это я его заблокировала, - вступила в разговор мать студента. – Я строго-настрого напутствовала Алешку: пока не закончишь институт – никаких девочек. Боялась, что он вместо учебы будет с девчонками развлекаться. Так и говорила ему по телефону и в каждый свой приезд: «Ты в Москву приехал учиться, а не шуры-муры крутить». А он у меня мальчик послушный.» «А получился обратный эффект, - подвел итог я. – Вместе с интересом к женщинам у парня исчез интерес к жизни

вообще и к учебе в частности.» «Что делать?» - прозвучал вопрос. «Пробуждать интерес» - последовал ответ. «Но как Алексею познакомиться с девочкой? – забеспокоилась мать студента. – Ведь просто подойти и начать заигрывать он не сможет». «Молодежь сейчас решает эту проблему через сайты знакомств» - подсказал я. «Но я уверена, что Алексей даже не знает, что надо написать девушке для того, чтобы произвести на нее впечатление» - с досадой произнесла родительница. «А вот в этом случае я советую вашему сыну воспользоваться разделом «Знакомства» уже на моем сайте. Поисковая система не только подберет ему идеальный предмет для ухаживаний, но и выдаст подсказку, как, образно говоря, «подбивать клинья» именно к этой девушке, основываясь на ее внешних данных».

Алексей по совету родителей так и сделал. Тип женщины, который компьютер выдал молодому человеку, был следующий. Глаза – карие, нос – «орлиный клюв», то есть, слегка загнут вниз, дата рождения между 20-м июля и 1-м августа, ухо большое, оттопыренное. Отсюда следовали такие подсказки. Кареглазой женщине необходимо пообещать, что в грядущем союзе ее не будут утруждать работой не только на производстве, но и по дому. Обладательницы носа, загнутого вниз, охотно «ведутся» на обещания вкусно и сытно есть, иметь много дорогих украшений и того, что может служить предметом для людской зависти: квартира в центре города, редкая марка автомобиля, знакомство с известными людьми и т. п.

Женщина, рожденная в промежуток между 20-м июля и 1-м августа, чувствует душевный полет тогда и только тогда, когда она абсолютно уверена в своем завтрашнем дне (а конкретно в материальном благополучии). Люди с крупными оттопыренными ушами очень любят рассказывать о себе или же делиться почерпнутыми где-то знаниями.

Руководствуясь этими рекомендациями, молодой «ботаник» (совместно с родителями) стал составлять свои письма женщинам, чьи электронные адреса выдала ему поисковая система. Он писал, что девушка его мечты ни в коем случае не должна работать, должна иметь дома прислугу, писал о том, что мечтает дарить ей целые комплекты драгоценностей, жить в престижном районе Москвы и тусоваться в компании известных людей. Расписывал, что его профессия очень востребована и высокооплачиваема сейчас, а в будущем будет востребована еще больше, поэтому материальных невзгод просто не может быть. А главное он просил своих адресатов больше писать о себе, о своих мыслях, планах, взглядах на жизнь или на текущие события.

Велико было удивление Алексея и его родителей, когда в ответ на эти незамысловатые письма посыпались восхищенные отклики. Каждая дама была уверена, что переписывается с мужчиной своей мечты. Она высылала свои соблазнительные фотки и требовала поскорей встретиться очно. Алексей почувствовал интерес к себе у представительниц прекрасной половины человечества, и организм мужчины откликнулся должным образом. «Сексуальный градус» заставил юношу меньше есть. Алексей,

будучи воспитанным, правдивым, не мог не соответствовать тем обещаниям относительно грядущего материального благополучия, которые раздавал в письмах – он начал усердно учиться и даже устроился на работу. Поэтому, когда дело дошло до очных встреч с девушками, то он уже мог себе позволить и подарок, и поход в кафе. Одним словом, личная жизнь молодого человека нормализовалась, и вопрос об его отчислении из ВУЗа отпал сам собой.

ЗНАНИЕ ТОГО, КАКОЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПРОТИВОПОЛОЖНОГО ПОЛА ПРИНЕСЕТ ТЕБЕ УДАЧУ, СПОСОБНОСТЬ ОТЫСКАТЬ ЕГО В КРАТЧАЙШИЙ СРОК, УМЕНИЕ ПРОБУДИТЬ К СЕБЕ ВЗАИМНОЕ ЧУВСТВО – ВОТ СЛАГАЕМЫЕ УСПЕХА, КОТОРЫЙ БАЗИРУЕТСЯ НА ТАКОМ ЯВЛЕНИИ, КАК ЛЮБОВЬ.

Глава 4.

Поиск фортуны.

А теперь поговорим о том, кому и как лучше всего осуществлять поиск своей второй половины, и какие нюансы надо учитывать для того, чтобы союз оказался продуктивным.

Особенность времени и места удачного поиска партнера для брака зависит от того, каким ребенком по счету вы появились на свет.

Первый ребенок³

³ Первым считается тот ребенок, который заведомо является первым и у отца и у матери, а не вообще первым от имевшего место брака родителей. Если хотя бы у одного из супругов до

Если вы абсолютно уверены, что вы – первый ребенок, знайте, что вам легче всего найти своего суженого на работе. Если вы – девушка, то ваша задача вовсе не бегать сломя голову, в поисках мальчиков, чтобы выскочить замуж, опередив своих подружек. Если хотите, чтобы брак был единственным и удачным, надо в первую очередь завести роман с профессией. Надо пытаться освоить какую-либо профессию, получить соответствующее образование, найти место работы и утвердиться на нем. Где-то на этом пути девушка – первый ребенок удачно выходит замуж. Причем она находит будущего мужа или на студенческой скамье или в трудовом коллективе или в командировке, по дороге на работу или с нее. Но так или иначе встреча подходящего партнера для брака связана с профессиональной деятельностью. На вечеринках, тусовках, отдыхе такие партнеры первому ребенку, как правило, не встречаются.

Вера и Надя были сестры-двойняшки. Они родились первыми в семье и долго не могли выйти замуж. Девушки жили в небольшом подмосковном городке и, что есть сил, искали партнеров для брака. Зимой девушки ездили в Москву на дискотеки, летом отправлялись на курорты Кавказа или в Крым. Они вели активную переписку в Интернете, просили подруг знакомить со своими братьями и т. д. Увы, знакомых мужского пола у сестричек было много, а вот такого

этого дети были, то произведенное на свет чадо, первым считать нельзя. Аборты, сделанные до трехмесячного срока беременности, в учет не берутся. Все дети, что появились на свет в живом или мертвом состоянии после трехмесячного срока, учитываются при подсчете. Учитываются дети, родившиеся в срок, а затем умершие. Двойняшки, тройняшки, четверняшки и т. п. считаются как один ребенок.

мужчины, за которого хотелось бы со спокойной душой выйти замуж, так и не встретилось. Кто-то называл сестричек привередливыми, кто-то говорил, что на них лежит венец безбрачия, а то и родовое проклятие. Но, так или иначе, отчаявшись от неспособности самостоятельно решить проблему семейного обустройства, сестры обратились ко мне.

Узнав, что они родились первыми в своей семье (оба близнеца в таком случае считаются первым ребенком), я, конечно же, поинтересовался, где девушки учатся или работают. Оказалось, что обе сестры работают продавцами, одна – в коммерческой палатке, другая – в продуктовом магазине, обе недовольны как местом своей работы, так и ее содержанием, но мирятся с этим, так как уверены, что сначала им надо выйти замуж, родить детей, а уж затем начать искать место работы по душе. Я объяснил им, что те из первых детей, кто следует такой логике, выходят замуж либо неудачно, либо не выходят вовсе, и поинтересовался у девушек, каким видом деятельности им бы хотелось заниматься. Оказалось, что у обеих есть склонность (а главное, любовь!) к занятию рисованием. В юном возрасте они даже посещали художественную школу. Слава Богу, что в соседнем городе находилось училище народных промыслов, поэтому я посоветовал обеим сестрам пойти учиться именно туда, хотя бы на вечернее отделение, объяснив, что им, как первым детям, надо начать складывать роман с профессией для того, чтобы потом сложился роман с женщиной.

Обе сестры охотно откликнулись на мое предложение. Результат не заставил себя ждать. Обе девушки к моменту окончания училища уже были замужем.

Одна сестра вышла замуж за однокурсника, вторая познакомилась со своим будущим мужем в электричке, когда возвращалась с занятий...

Если у первого ребенка случилась беда – брак рухнул, спасительная формула одна: хочешь выйти замуж – иди на работу.

Все вышеописанное относится и к представителям сильной половины человечества. Увлечения, романы, самоутверждение через разбитые женские сердца могут иметь место где угодно и когда угодно. А вот **надежную постоянную спутницу мужчина-первый ребенок чаще всего находит тогда, когда стремится утвердиться в профессиональной деятельности или уже утвердился в ней.**

Второй ребенок⁴

⁴ Это ребенок, который второй хотя бы у одного из родителей или у обоих.

Если женщина была в браке и в этом браке родила ребенка, затем вышла замуж за мужчину, у которого детей не было, и у них появился совместный

Второй ребенок легче всего находит себе пару, когда он специально этим занимается. Занимается на тусовках, на вечеринках, ездит с этой целью на курорты, ходит на дискотеки, в походы, знакомится с братьями своих подружек или с их бывшими мужьями и так далее и тому подобное. И удача обязательно ему улыбнется.

Мустафа поставил себе цель – создать семью. Поскольку мужчина считал себя человеком деловым, то решил, что не будет тратить время на поиск спутницы жизни, а поставит себя в такие условия, где эта спутница отыщется сама. Мустафа сначала пошел учиться в «девичий» ВУЗ – институт культуры, а затем стал устраиваться на работу в коллективы, где преобладали женщины. Он работал и в доме культуры и в библиотеке и даже на ткацкой фабрике. Имея любовные связи с многочисленными представительницами прекрасного пола, наш жених тем не менее никак не мог обзавестись семьей.

«Вот не везет и все! - жаловался он, когда оказался у меня на приеме. – То женщина не хочет жить со мной, то я вижу, что эта особа не подходит мне для брака». Узнав о том, что Мустафа является вторым ребенком в своей семье, я сказал мужчине, что тот метод поиска «второй половины», который использует он, вряд ли

ребенок, то этот ребенок считается вторым. Если, наоборот, у женщины не было детей и она вышла замуж за мужчину, у которого был один ребенок и у них появился совместный ребенок в браке, то этот ребенок тоже считается вторым. Если у женщины был ребенок от первого брака и у мужчины был ребенок от первого брака, они сошлись и родили ребенка, то этот ребенок тоже считается вторым. Если ни у мужчины, ни у женщины до брака детей не было, они родили в браке ребенка, затем родили второго, то и этот второй ребенок тоже считается вторым

приведет к успешному результату. У того, кто является вторым ребенком, не получается создать хорошую семью как бы между делом. Поиском спутника жизни надо заниматься специально. Во-первых, надо отчетливо представлять, какого человека ты хотел бы видеть рядом, во-вторых, элементарно просчитать – как, где, с чьей помощью ты мог бы познакомиться с подходящей кандидатурой, и в-третьих, познакомившись, надо потратить время на то, чтобы убедиться в том, что находящийся рядом человек действительно обладает теми качествами, наличие которых для тебя обязательно. И только тогда можно вступить в брак. Одним словом, **вступление в брак для второго ребенка – это хлопотное, кропотливое, а главное, очень ответственное занятие.**

Поскольку Мустафа уже провел большое количество лет в бесплодных поисках суженой, то он поверил мне и охотно согласился изменить тактику поиска будущей жены. Теперь он стал заниматься этим специально, тратя на завязывание и поддержание знакомств по несколько часов в день. Он прикладывал умственное усилие, подключая знакомых, Интернет, посещая тусовки. Короче, поиск жены превратился в своеобразную работу. И тут Мустафа обратил внимание, что на его пути стали встречаться женщины, которые, во-первых, сами хотели создать с ним семью, а во-вторых, по своим качествам подходили ему для брака. В конце концов, на одной из них Мустафа и остановил свой выбор.

Надо помнить, что карьерный взлет или большая удача в делах приходит ко второму ребенку лишь тогда, когда он обретет надежный тыл.

Третьи дети⁵

Третий ребенок – создатель новой идеи. Он должен привнести в мир что-то новое. Поэтому третий ребенок, как правило, задумчив, погружен в себя. Он живет в каком-то собственном мире. Ему начинает везти в личной жизни с того момента, когда он нащупал собственную идею и начал претворять ее в жизнь.

Третьи дети успешно вступают в браки в возрасте тридцати – тридцати пяти лет. Это уже взрослые люди, которые не только уже нащупали собственную идею, но и начали навязывать ее окружающим людям. Партнером в браке для них является тот человек, кто поддерживает их в этом деле. Поэтому, если вы – третий ребенок и у вас неудача в личном плане, не пытайтесь специально искать внимания у представителей противоположного пола - это ничем хорошим не кончится. Вам надо искать собственную идею, которую вы должны будете привнести в мир. Как только вы эту идею найдете, тут же появится надлежащий партнер для брака.

Эту поучительную историю мне рассказал Александр Глебович – мужчина средних лет. Он был третьим ребенком в своей семье. Закончил институт, работы по специальности не нашел и пошел в риэлтеры. Деятельность, связанная с посредничеством при купле-

⁵ Если хотя бы по одному из родителей ребенок является третьим, его жизнь складывается по алгоритму третьего ребенка.

продаже жилья, казалась ему привлекательной, но осуществлять ее так, как осуществляли практически все, Александру не нравилось. Не хотел он, высунув язык, бегать по городу с одного показа жилья на другой показ, поэтому и сделок у него было мало – заработанных денег хватало только на то, чтобы сводить концы с концами. Конечно, Александр в те годы влюблялся, но девушки отказывались отдать ему свои руку и сердце, объясняя, как правило, свой отказ тем, что Александр не производит впечатления мужчины, уверенного в себе. Отвергнутый жених внутри себя соглашался с этим: да, он почему-то не стремился делать деньги в своей профессии, как это делали все риэлтеры. Он хотел получать их как-то иначе, каким-то другим способом – более простым, более изящным. Но что это за способ – он понятия не имел.

Коллеги называли его бездельником, мечтателем, а когда возраст Александра приблизился к 30 годам, неудачником. Но существует такой эффект – переход количества в качество. Александра на рубеже тридцати лет вдруг осенило, как именно можно продавать квартиры, не выходя из своего офиса, то есть, не выезжая с клиентами на показ. Видеотехника и компьютерная программа позволяли создавать минифильм о продаваемом жилье. Программа была построена так, что покупатель, сидя у монитора компьютера, мог прогуляться по предлагаемому ему жилью. Он мог заглянуть в любую комнату, в любой угол, детально рассмотреть лепнину на потолке, выйти на лоджию, оценить вид из окна и т. п. Такой метод показа жилья, разработанный Александром, экономил не только его собственное время и силы, но главное, время и силы

клиента, который, посетив офис риэлтера, мог за один раз посмотреть несколько квартир, затратив на это не более часа своего времени. Но полное признание метод получил, когда его создатель стал использовать его при продаже загородной недвижимости. Теперь клиенты вместо того, чтобы сутками колесить по области, подбирая себе коттедж, могли получить необходимое представление о разных вариантах жилья, потратив всего лишь час да притом не покидая города. Создатель новой технологии сразу почувствовал себя на коне. И буквально тут же его нашло семейное счастье. А произошло это следующим образом.

Еще на студенческой скамье Александр ухаживал за однокурсницей, но получил отказ. С тех пор он оставил свои притязания, а после окончания ВУЗа и вовсе ее не видел. И вдруг он получает от нее сообщение по электронной почте, в котором содержится просьба встретиться. На свидании молодая женщина объясняет Александру причину своего обращения. После того, как она развелась с мужем, ее стал преследовать сон, в котором она постоянно видела его и очень раскаивалась, что когда-то отказала ему во взаимности. Кто-то во сне настойчиво твердил ей, что пришла пора исправить эту ошибку. В конце концов, женщина разыскала в Интернете электронный адрес своего бывшего поклонника и решила написать ему. Первая же встреча показала, что молодым людям очень хорошо рядом друг с другом и через два месяца они стали жить вместе.

Жену Александра Глебовича, правда, то и дело мучил вопрос, а почему она с такой уверенностью отказалась выйти замуж за

своего нынешнего мужа еще на студенческой скамье? Этот ее вопрос мужчина переадресовал уже мне. Я ответил русской поговоркой: «Дорого яичко к Христову дню». Пояснил: «Ваш союз вряд ли был бы удачным, соединись вы, будучи студентами. Ведь **счастье в браке для третьего ребенка, каковым вы, Александр Глебович, являетесь, возможно, только тогда, когда вы не только привнесли в мир свою идею, но и стали зарабатывать на ней деньги**».

А теперь о том, какому ребенку, на каком жениться.

Первому ребенку лучше вступать в брак со вторым ребенком. Первый ребенок – это лидер, он хорошо ориентируется в окружающем мире. Он легко вырабатывает стратегию семьи: на что, например, будем собирать деньги, на машину, холодильник или на отпуск, куда мы едем отдыхать, что мы делаем в выходные дни и т. д.? Второй ребенок уже мастерски доводит его идею до воплощения в жизнь. Находит способ как именно собрать деньги на отпуск, как правильно сэкономить на питании или на бытовых нуждах, как дешевле и лучше обустроиться на курорте и т.п.

Брак первого ребенка с первым ребенком возможен и может быть вполне перспективен, но при одном условии: супруги должны быть людьми достаточного культурного уровня. Дело вот в чем. Первые дети не любят заниматься домашним бытом. Поэтому, если в браке сходятся два первых ребенка, то часто возникают проблемы: кто будет заниматься домом?

Если оба супруга – люди достаточно культурные, они просто договариваются между собой о распределении обязанностей или поступают исходя из сиюминутной целесообразности. Если муж и жена – люди малокультурные, то они занимаются выяснением отношений. Это заканчивается либо неудовлетворенностью браком одной из сторон, либо вообще распадом семьи.

Ко мне на прием пришла супружеская пара – Андрей и Дарья. Оба – первые дети у своих родителей. Супруги рассказали следующее. Андрей был недоволен своей семейной жизнью, потому что жена часто задерживалась на работе, могла прийти домой позже мужа, и тот был вынужден самостоятельно готовить себе еду. Да и со многими обязанностями по дому женщина тоже не успевала справляться: она то и дело просила Андрея то помочь с уборкой квартиры, то сходить в магазин. Да и при принятии внутрисемейных решений женщина уступать не любила. Например, когда решался вопрос, как распорядиться накопившимися в семье деньгами, то Андрей стоял на своем, а Дарья, если была не согласна с ним, не уступала ни на пядь. Семейный совет заканчивался скандалом. Масло в огонь подливали родители Андрея. «Дарья – плохая жена, – говорили они. – Для нее на первом месте стоит не семья, а работа. Да и характер у нее неуживчивый. Жена должна во всем слушаться мужа, а эта, как что – сразу в спор». «А я не могу молчать, если вижу, что знаю, как умнее распорядиться заработанными деньгами, – возражала Дарья. – Деньги нам нелегко достаются. Я и на работе задерживаюсь допоздна для того, чтобы лишнюю копейку в дом принести. А картошку себе пожарить и пол подмести Андрей и сам

сможет». «Лучше меньше денег иметь, да только, чтобы жена была в доме, за порядком следила и мужу не перечила» - стояли на своем родители Андрея. Сын их поддерживал.

«Что же делать?» - интересовались у меня супруги.

Прежде чем ответить, я попросил рассказать, из какого социального слоя происходил каждый из супругов? Андрей ответил, что его родители – простые рабочие, отец токарь на заводе, мать – формовщица. У них в семье всегда главенствовал отец, а мать во всем старалась ему угодить. Дарья рассказала, что ее родители – научные работники, и у них в семье, напротив, оба супруга пользовались одинаковыми правами и при распределении домашних обязанностей и при обсуждении домашних проблем – умели аргументировано доказать свою правоту, а то и вовсе уступить партнеру для того, чтобы сохранить доброжелательный семейный климат.

Услышав то, что хотел, я посоветовал супругам не мучить друг друга узами существующего брака (Благо детей у этой пары еще не было). Андрею я посоветовал в дальнейшем строить семью с женщиной, которая была бы вторым ребенком у своих родителей. Вторых детей интересует в первую очередь то, что происходит у них в семье, а не на производстве, они любят заниматься домом, не претендуют на первенство в семье. Это именно та модель поведения, которую старательно (но безуспешно) Андрей пытался навязать Дарье. Последняя, будучи первым ребенком, просто не могла чувствовать себя комфортно при такой форме совместного проживания.

Сама Дарья, сделав вывод, что первому ребенку можно строить семью только с тем, кто родился вторым, возразила, что лично ей не нравится, когда рядом находится безинициативный мужчина, да еще при этом весь погруженный в домашние дела. Я сказал женщине, что вывод она сделала неправильный. Тот, кто родился первым, может при желании вступить в брак с таким же первым ребенком, как и он, но при одном условии, что культурный уровень обоих супругов позволяет им избежать ссор при распределении домашних обязанностей и выработке стратегии семьи. Короче, Дарье нужен супруг, который умел бы уважать не только себя, но и личность человека, живущего с ним рядом. (Должно иметь место то взаимоуважение, которое присутствовало в семье, в которой воспитывалась сама Дарья). Женщина согласилась, что такая форма сосуществования устроила бы ее.

Впоследствии и мужчина, и женщина сложили свою семейную жизнь так, как каждому из них было комфортно. Андрей женился на тихой покорной девушке, которую интересовал только муж и дом (она была вторым ребенком в семье). Дарья нашла для брака инициативного молодого человека (первого ребенка в семье), который, однако, в силу полученного воспитания не ставил жене в обязанность все заботы по дому, он, уважая ее стремление сделать карьеру охотно брал на себя часть домашних хлопот.

Очень нежелательны браки вторых детей со вторыми. Это семья без лидера, семья без стратегии. Никто из таких супругов не склонен к принятию однозначных, не подлежащих сомнению решений. Такая ситуация часто приводит к семейным

конфликтам. В результате браки вторых детей со вторыми часто распадаются.

Вторым детям лучше всего выходить замуж либо за первых детей, либо за третьих. Правда, за третьих хорошо выходить замуж, когда они уже взрослые, когда они уже сформулировали свою идею и эту идею реализуют.

У меня на приеме оказались родители Власты. Их собственные вопросы касались бизнеса, а заодно они не преминули похвастаться, как удачно выдали замуж свою дочь. Сама Власта и ее муж Аслан в отличие от многих современных пар очень дорожили своим семейным счастьем. Они стремились провести вдвоем как можно больше времени, обустривая свое гнездышко. Вместе делали ремонт, вместе выбирали мебель. Каждый из супругов использовал любую возможность, чтобы принести в дом что-то, что его укрепит или сделает жизнь в нем более комфортной.

«Глядим на молодых, и сердце радуется!» - восклицали счастливые родители. «Правда с деньгами им пока не очень везет, - добавил потом отец Власты и пояснил, - Вот, например, вложили деньги в один инвестиционный фонд. Тучи над фондом сгустились - надо деньги срочно вынимать. Я так понимаю, что кто-то в семье должен принимать решение: сейчас идем и срочно забираем деньги. А они все советуются друг с другом. Аслан спрашивает Власту: «Ты как думаешь, надо забирать из фонда деньги?» Власта в ответ: «Не знаю. А как думаешь ты?» А Аслан ей: «Я пока тоже не знаю. Давай поступим так, как считаешь ты.» Это, конечно, хорошо, что они с таким уважением относятся друг к другу, но время-то ушло и фонд

закрыли и их деньги пропали. Или другой случай. Доллар стал вдруг быстро расти по отношению к рублю. Дураку понятно – бери все рублевые сбережения, иди в обменный пункт и меняй на доллары. Кто-то из них должен, даже не советуясь, взять и сделать это. А у них опять: «А как ты думаешь, менять ли рубли на доллары?» - «Я не знаю, а как думаешь ты?» - «И я не знаю. А что ты считаешь?»

Доллар тем временем вырос на треть и остановился, а они так и остались сидеть со своими рублями. А в итоге их сбережения существенно обесценились».

«Наверное, Власта и Аслан – оба вторые по счету дети у своих родителей» – сделал предположение я. Родители Власты утвердительно закивали головами. Тогда я сказал: «Я не хочу напророчить неладное, но их брак, несмотря на взаимность чувств и любовь к дому, может оказаться непродолжительным. Когда в семье нет выраженного лидера, то этот лидер может найтись на стороне. Он-то и разрушит их хрупкую идиллию».

«Вы как в воду смотрели, - заявили мне родители Власты, когда через год вновь оказались у меня на приеме. – Нашего Аслана, наверное, приворожили. У него на работе объявилась волевая женщина, единственный ребенок у своих родителей (читай: первый – С.П.) и приняла решение, что он теперь должен жить с ней. Аслан охотно подчинился. Теперь эта женщина у них в семье все решает. Но, правда, живут хорошо и с деньгами у них все в порядке. А вот что нам делать с нашей Властой?»

«Не повторить предыдущей ошибки, - посоветовал я. - . То есть, не выдать замуж за мужчину, который появился на свет вторым у своих родителей. Можно – первым, можно – третьим.»

Супруги вновь оказались у меня еще через полгода. «Нашли для Власты жениха, - с порога заявили они, - да вот смущает нас то, что он, во-первых, лет на десять постарше Власты (ему 35 лет), а, во-вторых, странный у него какой-то род занятий. Дает объявления в Интернете: «Одену стильно и дешево». К нему обращаются люди и он, действительно, при их скромных возможностях очень прилично их одевает и еще часть денег кладет в свой карман. Секрет его бизнеса прост. Он всегда знает, когда, в каком магазине на что скидки, куда какой поступил конфискат, где идет ликвидация товара. На этом и зарабатывает. Мы его спрашиваем: «Где ты такой бизнес видел?» Он отвечает: «Нигде. Сам придумал». Но дела у него идут хорошо. И в их союзе с Властой лидер, конечно, он. Сам принимает решения, но сам и несет ответственность за них».

«Он, наверное, третий ребенок в семье? – любопытствовал я и, получив утвердительный ответ, сказал, - Будьте спокойны за этот брак, в нем будет все: и любовь, и деньги».

Если брак – ранний, третьи дети, успешно сходятся в нем с теми, кто также как и они, являются третьими детьми. Они оба задумчивые, оба погружены в себя, оба самодостаточные. Поэтому друг друга не раздражают. Из вышеприведенного примера читатель понял, **если третий ребенок уже сформировался, ему**

лучше всего сходиться в браке с тем ребенком, который появился на свет вторым.

Я не рекомендую, чтобы третий ребенок, особенно в молодые годы, вступал в брак с тем ребенком, который является первым. Первый ребенок хорошо знает, что и как надо делать. Он прекрасно усваивает опыт предшественников. Третий ребенок, напротив, ищет свой оригинальный путь. Поэтому третий ребенок кажется первому каким-то недоделанным: почему он думает, когда надо делать? Первый ребенок просто заклеывает в браке третьего. Он не дает третьему найти свой путь, свою идею, рождая в нем комплекс неполноценности.

История с Властой и ее замужествами имела продолжение.

Второй муж женщины, тот самый, который являлся третьим по счету ребенком у своих родителей, только спустя какое-то время оказался у меня на приеме. Его вопросы ко мне по большей части касались развития того самобытного бизнеса (подбор дешевой, но стильной одежды), о котором мне впервые поведали родители его жены. Жены, как оказалось, второй. Первый брак мужчины (которого, кстати, звали Анатолий) был ранний. Его, образно говоря, «прибрала к рукам» одна очень активная однокурсница, которой, по ее собственному мнению, пора было выходить замуж. Как догадался читатель, эта женщина была первым ребенком в своей семье. Пока супруги оканчивали институт, жена с Анатолием просто пылинки сдувала. Анатолий неплохо учился, отличался оригинальностью суждений ввиду чего был в центре внимания в молодежной тусовке. Отношение к нему жены изменилось, когда

Анатолий со студенческой скамьи попал в трудовую жизнь, где надо было делать карьеру или попросту деньги. Самые посредственные однокурсники взялись за дело, и кто рано, кто поздно добились результатов, а вот неординарный Анатолий никакими достижениями похвастать не мог. Родители юноши мечтали устроить его в солидную фирму на хороший оклад, но молодой человек отказался – содержание работы казалось ему примитивным. «Я там полностью отупею!» - с ужасом обрисовал он свою перспективу. «Займись бизнесом!» - наезжала на него жена. «Купи – продай, что ли?» - переспрашивал Анатолий. – Это слишком просто. Это не для меня.» Конечно, мужчина чем-то занимался, используя те способы заработать, к которым прибегало большинство его сверстников, но делал это без души и поэтому результат был плачевный. «Я чувствовал, – делился со мной воспоминаниями посетитель, - что моя природная самобытность, нестандартный подход должны воплотиться в какой-то оригинальный вид коммерции. А главное, я не должен взять его со стороны (повторить чужой опыт). Я должен придумать его сам. Я бы, наверное, придумал, если бы меня непрестанно не дергала жена. «Ты – бездарность! – говорила она. – Ты не умеешь делать самых простых вещей. Смотри, как даже тупые люди зарабатывают неплохие деньги». А я действительно не мог или не хотел повторять чужой опыт. Но за несколько лет брака она внушила мне, что я – неудачник. Я чувствовал себя полным ничтожеством и наверное бы спился или ушел в монастырь, если бы от меня не ушла жена. И вот, когда я освободился от ее прессинга, я почувствовал, что теперь не сравниваю себя с другими, чтобы

понять, почему я хуже них, я спокойно ищу воплощения своей самобытности в каком-либо коммерческом проекте. И тут меня осенило. Я сам одеваюсь стильно (у меня хороший вкус) и дешево (нет денег). Я нашел способ облачать себя в дешевые, но модные вещи. А почему бы по этому пути мне не повести тех, кто оказался в моем положении? Так возник первый неординарный бизнес, который позволил мне поверить в себя и дал материальную возможность создать семью. Сейчас я придумал еще два новых вида коммерции, на предмет которых я и пришел проконсультироваться. Для себя же я сделал вывод: будучи третьим ребенком, рано жениться не надо, и уж тем более нельзя вступать в брак с тем, кто в своей семье появился первым».

Мне оставалось лишь утвердительно кивнуть головой.

И еще одно наблюдение.

Дети из неполных семей легче уживаются в браке с теми, кто также вырос в неполной семье, а выходцы из полных семей лучше находят общий язык с теми, кто, как и они, росли в семьях полных и благополучных.

Супруги, выросшие в полных, а главное, благополучных семьях, создав собственную семью, ставят во главу угла формирование той особой атмосферы, которая, по их мнению, «дороже жемчуга и злата». Материальные поступления в семью в первую очередь служат тому, чтобы поддерживать надлежащий семейный климат.

Дети из неполных семей с этой ценностью знакомы не были. Поэтому, создавая браки между собой, они находят

другие приоритеты, на которых зиждется их союз. Причем эти союзы могут быть очень крепкими.

Чаще всего распадаются те пары, где один супруг происходит из полной семьи, а второй – из неполной. У таких людей слишком разные взгляды на жизнь вдвоем, под одной крышей.

У меня был приятель, Борис, выросший в дружной счастливой семье. И вот первое серьезное чувство, затем брак. Избранницей Бориса стала дочь цирковой балерины. Девочка воспитывалась без отца одной матерью. Несмотря на то, что супруги идеально подходили друг другу и по внешности, и по сочетанию зодиакальных знаков лада в семье не было. Не было лада, потому что муж и жена искали в лоне семьи разные ценности. Борис в первую очередь стремился достичь атмосферы взаимопонимания, теплых задушевных отношений с супругой – он искал тех ценностей, на которых зиждилась семья, где вырос он сам. Его же супруга использовала брак для решения своих материальных проблем. Борис, мужчина активный, предприимчивый, всякий раз удовлетворяя запросы жены, рассчитывал на то, что после очередной покупки любимая женщина станет дарить ему то особое отношение, из которого и создается ткань семейного счастья. Но жена после исполнения одного своего желания тут же озвучивала второе. Борис пытался говорить с ней, объяснять, что он готов работать не покладая рук, но ему нужна ее душевная теплота, надо, чтобы у нее светились глаза, когда он возвращается с работы в их общий дом. Но мой друг натыкался на стену непонимания. Женщина

никак не могла взять в толк, что именно он от нее хочет и почему. «Что я, собака что ли, чтобы у меня глаза светились, когда хозяин пришел? – недоумевала она. – Ужин на столе, секс по первому требованию, что еще надо?»

Мой приятель не мог взять в толк, что его избранница просто не знает, что такое климат, существующий в счастливой семье, поэтому не в состоянии ни создавать его, ни поддерживать. Из детства, проведенного с одной матерью, она вынесла следующее: если тебя полюбит мужчина, то это шанс решить свои проблемы за его счет. И она свои проблемы активно решала.

В ту пору (начало 90-х годов) считалось очень престижным переселиться из России в одну из благополучных стран. Вот и жена Бориса стала настаивать на отъезде. У мужчины в России бы бизнес, солидная недвижимость, но он в очередной раз решил ублажить жену в надежде обрести долгожданный семейный климат. Продал недвижимость, вышел из бизнеса и уехал в США. Но там дела не пошли. Супруга тут же его оставила, сойдясь с преуспевающим эмигрантом. Мой друг счел более разумным вернуться назад, нежели искать счастья вдали от Родины. Но в России на момент возвращения у него не было ничего – ни бизнеса, ни жилья, ни спутницы жизни. Когда мы встретились, я посоветовал своему другу при поиске новой спутницы не допустить прежней ошибки – выбрать девушку, которая выросла в такой же дружной и счастливой семье, как и сам Борис. Приятель послушал мой совет и следующая его избранница была дочерью счастливых родителей, проживших вместе более тридцати лет. Уж она-то хорошо знала,

какой ценностью является для семьи та атмосфера, которая царит в доме, и, живя под одной крышей с мужчиной, старалась делать все, чтобы поддерживать соответствующий семейный климат.

Это было то, чего так не хватало моему другу. Встретив понимание в семье, он быстро встал на ноги в коммерции. Семья обзавелась своим жильем, и жизнь вошла в нормальное русло.

А вот пример того, как находят счастье в браке, люди, которые воспитывались только одним из родителей. Ситуация тоже взята из жизни моих знакомых.

Екатерина росла без отца, трудолюбивая, независимая и сама себе хозяйка. А вот ее гражданский муж Петр, напротив, происходил из полной благополучной семьи. В последний год их совместного проживания случилось так, что заработки Екатерины были большими, а у Петра на коммерческом фронте возникли затруднения. Супруги планировали провести совместный отдых в Риме, разделив пополам стоимость поездки. Но денег у Петра не было. Тогда, решив проучить нерадивого сожителя, Екатерина заявила, что отправляется в Рим одна. Петр до последнего момента не верил, что женщина, с которой он прожил под одной крышей более пяти лет, может так поступить. Только, когда проводил ее до аэропорта, понял: да, может. У стойки регистрации он с горечью сказал ей: «Мне кажется, что ты сейчас оставляешь в Москве самое главное». Он, конечно, имел в виду себя. Женщина недоуменно пожала плечами. Когда она вернулась из Рима, Петра в ее доме уже не было.

Все мы, ее друзья, очень переживали, как Катя перенесет уход некогда горячо любимого ею мужчины. К общему удивлению женщина больше переживала не из-за ухода спутника жизни, а из-за того, что, уходя, он забрал из секретера пятьсот долларов, оставив записку, что деньги нужны ему на самостоятельное обустройство и обещал вернуть. «Почему ты не взяла Петра с собой в Рим? – недоумевали мы. – Ведь сама говорила, что у тебя есть деньги на то, чтобы поехать вдвоем». «А зачем ехать в Рим со своим «чемоданом», да еще везти его на собственные деньги?» - в ответ недоумевала Катя.

Мы думали, что после ухода Петра женщина долго не устроит свою судьбу, но ошиблись. Следующим избранником Екатерины стал молодой человек, на которого из круга знакомых мне дам мало кто бы позарился.

Общеизвестно, что **мальчик, родители которого долгое время живут в разводе, своими повадками больше похож на девочку.** Он с детских лет учится лавировать между отцом и матерью, стараясь получить от каждого больше благ – подарков, внимания и т. п. В нем нет такой мужской черты, как ответственность, верность данному обещанию, он стремится поступать так, как ему удобно в настоящий момент. И во взрослой жизни он как бы «играет сам за себя», а не стремится «вытащить» всю команду (например, уже собственную семью). Вот таким мужчиной и был Семен – новый избранник Кати. Он мог бросить в походе товарищей, мог в ресторане поставить приглашенную им женщину перед фактом, что ей придется за себя заплатить. Мог

уехать, оставив без денег приглашенную им на отдых девушку, если отношения вдруг не заладились. Екатерина же в этом мужчине просто души не чаяла. «Мне с ним легко, - говорила она. – Я знаю, что у каждого из нас своя жизнь. Он отвечает за свою, а я за свою. Уверена, если у него не будет денег, например, на поездку в Рим, а у меня будут, то он легко меня отпустит без всяких сцен». «А если у тебя не будет денег на такую поездку, а у него будут, то тебя он с собой не возьмет», - увещевали мы. «Вот это меня как раз и устраивает!» - с удовлетворением произносила Катя.

Екатерина и Семен живут вместе уже пятнадцать лет. Оба довольны друг другом, оба преуспевают в делах.

ДЛЯ СЧАСТЛИВОЙ ЖИЗНИ ПОД ОДНОЙ КРЫШЕЙ НАДО УЧИТЫВАТЬ, КАКИМ ПО СЧЕТУ РЕБЕНКОМ ЯВЛЯЕТСЯ ВАШ ПАРТНЕР И ИЗ КАКОЙ СЕМЬИ (ПОЛНОЙ ИЛИ НЕПОЛНОЙ) ОН ПРОИСХОДИТ.

Глава 5.

Как создать семью после развода

Если вы официально были в браке и родили в нем ребенка, и после этого вы хотите выйти замуж снова, то первое, чего не надо делать – это пытаться повторить свой предыдущий успешный опыт.

А теперь о том, что я имею в виду, утверждая это.

Когда вам было восемнадцать, двадцать или двадцать пять лет, вы для того, чтобы выйти замуж, выставляли себя в сексуально

привлекательном виде – надевали юбочку покороче, кофточку с вырезом поглубже, то есть, демонстрировали представителям противоположного пола свои соблазнительные прелести, и это давало требуемый результат. Мужчины теряли головы, искали вашей благосклонности, а вы выбирали, с кем из них основательно связать свою жизнь.

После первого развода женщины, как правило, еще молоды, они хорошо выглядят. Поэтому для того, чтобы вступить в новый брак, они стремятся повторить уже имевшийся у них успешный опыт: они надевают все те же короткие юбки, те же кофты с глубоким вырезом. Но успех это не приносит. Нет, мужчины реагируют на еще свежие прелести, но всячески отдалают тот час, когда они должны будут связать себя узами брака. Мужчины умело пользуются такой женщиной, ничего не давая взамен, пользуются ее незамужним положением, пользуются тем, что она хочет выйти замуж снова. Женатые мужчины держат ее вечной любовницей, рассказывая сказки, как они бросят семью и уйдут к ней после того, как сын (дочь) сначала закончит школу, потом институт и т. д. Неженатые мужчины обычно встречаются с несколькими такими женщинами, либо меняют их с одной на другую. Так впустую растрачивается драгоценное время. А женский век короток.

А теперь о том, почему так происходит.

Есть такой закон природы: **жизнь человека состоит в его движении из образа в образ**. Девушка входит во взрослую жизнь в образе **невесты**. Смысл жизни девушки состоит в том, чтобы перейти из образа невесты в образ **жены и матери**. Если этот

переход был успешно завершён, то дальше у неё существуют два пути: либо она может перейти в образ **бабушки** (но обязательно при наличии рядом дедушки), либо она может перейти в образ **вдовы**. Последнее и происходит с женщинами, расторгшими свой брак. На Руси вдовой не обязательно считалась женщина, у которой муж погиб или умер, вдовой считалась та, у которой муж сгинул. Сгинул, значит, ушел из её жизни, и не обязательно в мир иной.

Чем невеста отличается от вдовы?

Невеста для выхода замуж осознанно подыскивает себе такого будущего мужа, который сможет создать ей дом. У жениха должна быть квартира или на худой конец перспектива иметь жилье и возможность его обустроить так, как захочет женщина. Если невеста планирует привести мужа в свой дом, то в этом случае мужчина должен обустроить уже её жилище: сделать ремонт, купить технику, обставить мебелью. **Женщина после развода не только одевается как невеста** – короткая юбка, глубокий вырез, **она как невеста мыслит** – стремится найти мужчину, который тоже создаст ей дом. Но женщина повзрослела, повзрослели и её женихи. Они в большинстве своём тоже прошли через развод, т.е. создали дом какой-то женщине и... оказались за дверью. Мужчины не хотят наступать дважды на одни и те же грабли. Они не спешат создавать женщине дом, а, пользуясь ею, просто кормят её обещаниями.

Итак, почему разведенная женщина не вступает в повторный брак, если она мыслит, как невеста?

Существует правило: **как нельзя войти дважды в одну и ту же реку, точно так же нельзя дважды войти в один и тот же образ**, то есть, в нашем случае в образ невесты.

Так что же делать, если прежняя семья распалась, но хочется создать новую?

СОГЛАСНО РУССКОЙ ТРАДИЦИИ ЖЕНЩИНА, НАХОДЯЩАЯСЯ В ОБРАЗЕ ВДОВЫ, НЕ ДОЛЖНА ИСКАТЬ ПОДСПОРЬЯ В ЛИЦЕ МУЖЧИНЫ. ОНА ДОЛЖНА ВЗВАЛИТЬ ВСЮ ТЯЖЕСТЬ СОДЕРЖАНИЯ СОБСТВЕННОЙ СЕМЬИ НА СЕБЯ САМУ. ПОЭТОМУ, ПОТЕРЯВ СЕМЬЮ, НАДО В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ЗАНИМАТЬСЯ ДЕЛОМ, ПРИНОСЯЩИМ РЕАЛЬНЫЙ ДОХОД.

После первого выхода замуж и рождения ребенка женщина чаще всего переходит из под покровительства эгрегора Любви под покровительство эгрегора Денег. Поэтому, если разведясь, женщина строит свой собственный бизнес, она в дальнейшем выходит замуж за бизнесмена своего уровня. Их сводит вместе не столько любовь, сколько стремление соединить капитал и укрупнить бизнес. Здесь интересы мужчины и женщины одного возраста совпадают. Если женщина делает карьеру, то обретает счастье с тем человеком, который способствует ее продвижению по карьерной лестнице, что опять связано с увеличением заработков.

Жанна застучала мужа со своей подругой и подала на развод. Развод повлек за собой продажу жилья. Так Жанна с десятилетним сыном оказалась в коммунальной квартире. Женщина не собиралась доживать свой век одна и тем более в коммуналке. Она поставила

перед собой цель – повторно выйти замуж, но выйти так, чтобы, как минимум, перебраться жить в более комфортные условия. Жанна взглянула на себя в зеркало, увидела, что она еще очень хорошо выглядит (почти как в двадцать лет, когда она выходила замуж впервые), и подумала, почему бы ей не повторить свой первый успешный опыт. Она стала одеваться так, чтобы смотреться лакомым кусочком для мужчин. Ведь именно таким способом в молодые годы она собирала вокруг себя толпы поклонников. Именно эту стратегию женщина решила повторить вновь.

Сначала Жанне показалось, что ее задумка удалась. Мужчины стали слетаться, как мотыльки на свет лампочки. Оценив поклонников, женщина выбрала того, с кем перспектива улучшить жилищные условия казалась наиболее реальной. Правда Аркадий (так звали мужчину) в настоящий момент был женат, но, как он утверждал, с женой его уже давно ничего не связывает, кроме дочери. «Вот закончит дочь школу и мы тут же подаем на развод, - обещал мужчина. – Жена с дочкой переезжают жить к родителям, а ты перебираешься ко мне. А лучше поступим так: продаем мое жилье, продаем твою комнату в коммуналке и покупаем коттедж, будем жить в собственном доме на природе, - мечтал Аркадий и слезно просил, - ты только потерпи Жанночка». И Жанночка терпела два года, усердно играя роль «воскресной жены». Наконец дочь Аркадия окончила школу и поступила в институт. Женщина думала, что вот он – долгожданный момент, еще месяц-другой и Аркадий свободен, но мужчина вдруг заявил, что учеба в институте дается его ребенку с таким трудом, что он сможет оставить семью,

когда дочь отучится хотя бы три курса. Это переполнило чашу терпения Жанны, и она разорвала отношения.

Следующий избранник тоже был женат. Но он упорно твердил Жанне, что его жена серьезно больна туберкулезом и вот-вот умрет. А когда она умрет, Жанна немедленно переедет жить в его трехкомнатную квартиру. «При таком диагнозе долго не живут, - то и дело повторял мужчина. - Год, полтора, не больше». Жанна терпеливо ждала, дарила свою ласку будущему вдовцу, а в перспективе собственному мужу, да вот только однажды случай свел женщину с медицинским работником того самого туберкулезного диспансера, где, по словам любовника, наблюдалась его жена. Жанна попросила приоткрыть завесу: сколько осталось жить этой женщине. Велико было ее удивление, когда выяснилось, что такая особа на учете в диспансере не стоит вовсе.

Женщина решила поставить крест на отношениях с женатыми мужчинами. Теперь она стала встречаться с холостым мужчиной, естественно имеющим свое жилье. Вениамин (имя поклонника) работой себя особенно не утруждал, жил в свое удовольствие. Это обстоятельство насторожило Жанну. «А будет ли он добытчиком в нашей будущей семье? Не придется ли сводить концы с концами? - задумалась она. - Да и жилье мужчины основательного ремонта требует. А деньги-то на ремонт где брать?» Короче, Жанна решила испытать, на что способен Вениамин ради нее, женщины, которую, по его словам, он любил больше жизни. Сначала она попросила сводить ее в хороший ресторан, затем съездить на выходные в дом

отдыха, подарить ей золотые украшения. Все это требовало денег. Сначала Вениамин беспрекословно исполнял желания, и Жанна было успокоилась. Но в один прекрасный момент мужчина заявил, что ему дешевле пользоваться услугами профессиональных жриц любви, чем исполнять ее прихоти. На этом их отношения прекратились.

«Почему никто из моих мужчин не захотел создать со мной семью? – искренне удивлялась Жанна, находясь у меня на приеме. – Ведь каждый из них был влюблен в меня. Ведь тогда, в молодости, каждый из моих поклонников был готов немедленно жениться на мне, стоило мне только сказать «да». «Вам было двадцать лет, и вы еще не были в браке и не имели ребенка, вы находились под покровительством эгрегора любви, именно этот эгрегор способствовал исполнению ваших желаний. – стал объяснять я. – После вступления в брак, а главное, после рождения ребенка женщина уходит из под покровительства этого эгрегора, ведь главной цели она добилась – обеспечила умножение популяции. Теперь ей будет помогать эгрегор денег – ведь произведенного на свет члена популяции надо кормить. Помощь именно этого эгрегора и надо использовать для создания своей новой семьи». «Как это сделать?» - поинтересовалась Жанна. «Оставьте мысль о том, что достойный дом должен создать вам влюбленный в вас мужчина, - посоветовал я. – Постарайтесь создать такой дом сама, на самостоятельно заработанные деньги. Вкалывайте, но не забывайте глядеть по сторонам, выделяя в первую очередь только тех мужчин, с кем вам было бы выгодно

объединиться в коммерческом союзе. Уверяю: союз коммерческий вскоре станет союзом семейным».

Жанна послушала мой совет. Будучи по профессии бухгалтером, она теперь перестала довольствоваться лишь той зарплатой, которую получала на фирме. Женщина стала брать подработки, в основном помогала со сдачей отчетности представителям малого бизнеса. Во время визита на одну из фирм ей повстречался Антон, который проводил аудиторскую проверку на той же фирме и тоже частным образом. Женщина и мужчина разговорились, выяснилось, что Антон тоже разведен и тоже живет в коммуналке. В разговоре также промелькнула мысль, что неплохо бы объединить усилия и создать фирму, предоставляющую всевозможные бухгалтерские услуги, - так они оба будут солидней выглядеть в глазах заказчиков. Сказано - сделано. Теперь общий бизнес заставлял Жанну и Антона проводить львиную долю времени в обществе друг друга. Случилось так, что однажды они оказались в одной постели. И тут возникла мысль: «Уж коли мы теперь вместе и днем и ночью, то почему бы нам не узаконить отношения и не создать семью». Так Жанна вышла замуж во второй раз. Супруги продали свои комнаты в коммуналках, доложили заработанные совместно деньги и приобрели достойное жилье. Вскоре у Жанны родился ребенок от Антона, и она вообще отошла от дел, полностью доверив свою жизнь мужу.

Словом, МИР УСТРОЕН ТАК, ЧТО ВТОРИЧНО СОЗДАТЬ СЕМЬЮ ПОМОГАЕТ НЕ СЕКСУАЛЬНОЕ ВЛЕЧЕНИЕ, А ЭГРЕТОР ДЕНЕГ.

А теперь о том, с кем встречаться в период между браками

Если вы разошлись со своим супругом добровольно или нет, к восстановлению бывшего брака не стремитесь, но и конкретного претендента на место нового супруга не существует, то срабатывает природная закономерность: судьба сводит вас или с представителем вашего собственного зодиакального знака, или с представителем той зодиакальной стихии, которой принадлежит ваш знак.

Почему так происходит?

Крушение брака, разрыв отношений сопряжен с огромной тратой психических и физических сил. Люди после разрушения брака не могут не только завоевать сердце достойного человека, они даже не в состоянии разобраться в том, кого именно хотели бы видеть своим партнером в дальнейшей жизни. **Для того, чтобы принять правильное решение и претворить его в жизнь, нужно восстановить свой энергетический потенциал до оптимального уровня.** Кто из партнеров способствует этому? – В первую очередь, тот, кто принадлежит вашему собственному знаку, во вторую очередь тот, кто принадлежит той зодиакальной стихии, к которой относится ваш знак. Например, если вы – Дева, то лучше всего и быстрее всего вы восстановитесь, находясь рядом с Девой. Если вы – Овен, то легче всего вы восстановитесь именно с Овном. Если вы – Близнецы, то, естественно, - с Близнецами.

В крайнем случае, Земле надо встречаться с Землей, Воде с Водой, Огню с Огнем и Воздуху с Воздухом.

Эти отношения, как правило, очень комфортны, в них вы отдыхаете от житейских бурь, которые имели место во время

развода и перед ним... **Но такие отношения чаще всего длятся от полугода до года.** Человек, которого на этом отрезке жизни вам послала судьба, чаще всего пережил точно такую же неурядицу, прежде чем встретил вас. И он, находясь с вами, тоже восстанавливает силы – реанимируется. Для чего? - Для того же, что и вы: чтобы сделать правильный выбор, с кем идти по жизни дальше, и завоевать сердце этого человека. Самое неприятное, что этим искомым человеком вы друг для друга, скорее всего, не являетесь. **Одинаковые зодиакальные знаки, как и одинаковые стихии, не могут продуктивно питать друг друга энергией, а именно это обстоятельство необходимо для того, чтобы успешно идти по жизни дальше.** (Исключение составляют пары Близнецы – Близнецы и Весы – Весы.)

Поэтому я бы советовал не продлевать такой роман дальше вышеуказанного срока (полгода – год), не заводить детей. Вы уже восстановились, поэтому должны искать для себя идеального спутника (а не того, с кем вас свела беда). И еще, **постарайтесь из этих отношений выйти первым,** сделайте это по возможности гуманно. Велика опасность того, что ваш партнер, который тоже восстановился для новой семейной жизни, может поспешить самостоятельно прервать ваш роман, нанеся тем самым сильный психологический удар уже вам. После крушения брака повторная неудача в любви нежелательна.

Ко мне на прием пришел двадцативосьмилетний Григорий, первый ребенок у своих родителей. По знаку зодиака мужчина был Рыбами. Год назад он пережил развод, и буквально тут же судьба

толкнула его в объятия Марины, второго ребенка у своих родителей, конечно же, тоже рожденной под знаком Рыб. Марина была на два года моложе Григория, как и он недавно развелась и имела от рухнувшего брака двоих малолетних детей. Григорий интересовался у меня, ставить ли ему вопрос об усыновлении Марининых детей, если их родной отец практически не уделяет им внимания. Для себя мужчина твердо решил, что в ближайшие дни он сделает предложение Марине вступить с ним в брак, и она непременно ответит согласием. Я высказал опасение, а не спешит ли мужчина с новым браком?

«После того, что каждый из нас пережил, разводясь со своей второй половиной, пребывание в обществе друг друга – это рай! – стал в захлеб рассказывать Григорий. – Нам так спокойно, так уютно вдвоем. Нет ни скандалов, ни ссор. Каждый из нас старается уступить другому. Знаете, я просто отдыхаю душой! И вижу: Марина отдыхает тоже». «Скажите, – задал я каверзный вопрос. – А как долго вы способны отдыхать, например, от работы?» Посетитель не почувствовал подвоха и ответил: «Ну, недели две, не больше. А потом я начинаю просто лезть на стену. Скучно. Очень хочется что-то делать». «Смотрите, как бы то же с вами не произошло, задержись вы в отношениях с Мариной больше года». «А почему может такое произойти?» – поинтересовался Григорий. «Давайте размышлять логически, – предложил я. – Рыбы с Рыбами могут эффективно реанимировать друг друга после серьезного потрясения. Но вот реанимация завершается, и что дальше? Дальше каждому из вас захочется самореализоваться. Вы – первый ребенок

у своих родителей, к тому же вы – мужчина. Вам захочется больших свершений. Поэтому вам для нового брака нужна спутница, принадлежащая к огненному знаку – она запитает вас энергией, необходимой для подвигов. Марина – второй ребенок, к тому же женщина. Ей для нового брака лучше найти мужчину, который был бы рожден в стихии Земли. Именно такого мужа она бы эффективно вдохновляла на все новые и новые дела, и последний бы просто сворачивал ради нее горы».

«Поживем – увидим», - усмехнулся посетитель

Увидел он очень скоро. Спустя неделю после нашего разговора Григорий отправил свою возлюбленную к старшей сестре в Питер развеяться. На вокзале Марина даже пустила слезу, мол, больно расставаться с тобой даже на три дня. А вот после возвращения изменилась до неузнаваемости. «Рассказывай, что произошло», - пристал буквально с ножом к горлу Григорий. «Я повстречала мужчину своей мечты», - рассказала Марина.

«Я бы, наверное, в петлю полез, - за один год две неудачи в любви подряд, - признался мужчина, повторно оказавшись у меня на приеме. - но сделанное вами накануне предупреждение сразу меня отрезвило. Особенно, когда я выведал у Марины, что ее новый избранник родился под знаком Дева, я как-то сразу забыл про нанесенную ею мне обиду и понял, что мне самому теперь следует не слюни распускать, а искать девушку, рожденную в зодиакальном знаке Овен, Лев или Стрелец».

Не прошло и месяца, как Григорий нашел девушку, рожденную под знаком Стрелец. Сейчас они муж и жена. Дела у мужчины идут в гору.

Читателей, переживших крушение семьи, я еще хочу предупредить вот о чем.

Ни в коем случае нельзя вовсе избегать близких отношений с представителями противоположного пола в ожидании того единственного человека, с которым вы готовы к созданию семьи. Воздержание полгода - год приводит к тому, что Вас покидает эгрегор физической любви - Вы перестаете быть объектом сексуальных интересов.

Часто на прием приходят женщины после развода. Нет, не те, кого с мужем развела злодейка - судьба или им перешла дорогу «красивая и смелая». Это совершенно другие женщины. Их объединяет то, что на развод они пошли вполне осознанно, а главное, по собственной инициативе. Обычно их история такова. Замужество в раннем возрасте (чтобы не отстать от подруг, а то и опередить их), несколько лет жизни в браке (который многие бы посчитали вполне благополучным), а затем пришедшее в женскую голову осознание, что брак – штука хорошая, даже очень, но вот только для воплощения идеальной модели жизни вдвоем нужен другой спутник. Какой именно ей нужен спутник к пятому или шестому году жизни с существующим мужем, наша героиня видит вполне отчетливо. Нет, это, как правило, еще не какой-то конкретный мужчина, который уже дышит в затылок ее супругу. Это

пока еще абстрактная модель с совокупностью мужских качеств из серии «чтоб не пил, не курил, и цветы всегда дарил, чтоб зарплату отдавал, тещу мамой называл». Никаких сверхъестественных запросов, вполне реальная мечта. Как только видение будущего спутника жизни в женском мозгу сформировалось окончательно, наша героиня объявляет существующему мужу о прекращении всяческих отношений и подает заявление на развод. Конечно же, их разводят. Дальше вступает в свои права такой закон природы: если женщина четко знает, какой человек нужен ей для счастья в браке, то этот человек появляется в ее жизни где-то через полтора-два года после того, как она стала свободной от уз предыдущей семьи. И вот по истечении этого срока словно из-под земли появляется субъект мужского пола, который обладает тем набором качеств, который хотела бы видеть наша героиня у своего будущего мужа. «Жизнь удалась!» – мысленно, а то и вслух произносит она. Но не тут-то было.

Дальше такая женщина, которая, как ей казалось, находилась в двух шагах от счастья, обычно оказывается на приеме у психолога, ясновидца, знахаря, колдуна и вот почему. Ее волнует вопрос, почему этот мужчина, который бесспорно являет собой материализацию ее мечты, оказывая ей всевозможные знаки внимания (дарит цветы, подает ей пальто, встречается после работы и т. п.), отказывает ей в проявлении «основного инстинкта», то есть, попросту говоря, не пристает к ней, как к женщине? Наша

искательница идеального брака первым долгом просит специалиста продиагностировать ее избранника (по фотографии или по фантому) на предмет его состоятельности как мужчины или же пролить свет на его сексуальную ориентацию, а вдруг он – «голубой»? Но, увы, специалист констатирует, что импотенции у исследуемого объекта нет и для сексуальной жизни тот предпочитает женщин, а не мужчин. «Тогда в чем дело? – интересуется дама, – почему он не хочет меня, как женщину?» Ответ на этот вопрос прост: м у ж ч и н а н е х о ч е т т е б я , к а к ж е н щ и н у , п о т о м у , ч т о т е б я п о к и н у л э г р е г о р ф и з и ч е с к о й л ю б в и . Почему так произошло, читатель поймет из следующего примера.

Вера относилась именно к той категории женщин, о которой я рассказывал: рано вышла замуж, поняла, что вышла не за того, с кем можно припеваючи жить под одной крышей, трезво оценила, с мужчиной какого типа она была бы счастлива, и заявила мужу о расторжении отношений. Где-то года через полтора она и впрямь встретила такого мужчину, о котором мечтала. Его звали Олег. Сначала все шло как по маслу – красивое платоническое ухаживание. Да вот, только, по мнению Веры, этот «конфетно-букетный» период затянулся слишком долго. Она нарочито много раз приглашала Олега к себе домой в надежде, что он там останется до утра, но мужчина каждый раз находил повод этого не делать. Более того, оказавшись в интимной обстановке, он даже не предпринимал попыток к сближению.

Вера, придя ко мне на прием, принесла фотографию Олега и просила продиагностировать, все ли в порядке у ее избранника с половой функцией, а заодно и с сексуальной ориентацией. Как я и подозревал, никаких аномалий у мужчины не было. Тогда я задал вопрос посетительнице, а в каком ключе протекала ее сексуальная жизнь после развода с мужем? «А никакой сексуальной жизни у меня не было, - ответила Вера, - как только я приняла решение развестись, я прекратила интимные отношения с мужем, а когда расторгла брак, решила не растрчивать себя на отношения со случайными мужчинами, а ждать, когда встретится тот единственный, и заниматься сексом только с ним. Я ведь женщина серьезная». «А как вам, Вера, удавалось подавлять в себе желание иметь близкие отношения с мужчинами в течение более полутора лет? – поинтересовался я. – Организм ведь молодой, он нуждается в сексе?» «А я отучила себя думать о близости с мужчинами и перестала ее хотеть, - ответила собеседница и пояснила. – Сходила к одному психологу, а он посоветовал мне одеть на запястье левой руки резинку, какой бухгалтера перевязывают пачки денег, и как только в голове появится мысль о мужчине, другой, правой рукой оттянуть резинку и резко отпустить ее. Больно, но зато очень быстро отучаешь себя от мыслей заняться сексом с кем попало».

«Теперь понятно, почему любимого мужчину к вам не тянет. Вас покинул эгрегор физической любви, - подвел итог я и пояснил. – **Эгрегор - это накопленная энергия строго определенного качества. Лишая себя не только близких отношений с мужчинами, но и запрещая себе даже думать о них, вы тем**

самым перестали излучать энергию, характерную для физической любви и тем самым лишили себя признаков сексуального объекта. К вам перестало тянуть мужчин с вполне определенной целью – овладеть вами, как женщиной. Поэтому к вам не тянет и Олега, когда ситуация подводит к близким отношениям. Он может тянуться к вам, как к собеседнице, как к хозяйке, но только не как к предмету удовлетворения своих плотских желаний. Вот что происходит.» «А каким образом мне стать для него желанной в интимном плане?» - поинтересовалась Вера. «Для этого надо вернуть себе присутствие эгрегора физической любви» - ответил я. «Как это сделать?» - последовал вопрос женщины. «Снять с руки резинку, - сиронизировал я, - и раз-другой дать волю своим плотским страстям, когда возникнет подходящая ситуация с тем, с кем она возникнет, и начать жаждать возникновения таких ситуаций вновь и вновь. Тогда и Олега на вас потянет.» «Да, - растерянно подтвердила Вера, - я давно обратила внимание на то, что к доступным женщинам мужчин тянет больше, чем к таким, как я.» «А женщин в свою очередь сильнее тянет к доступным мужчинам, нежели к тем, кто славится своей добропорядочностью, - развил я мысль собеседницы. – Причиной всему, зависший над такими людьми, эгрегор физической любви!»

Вера последовала услышанному совету и вскоре убедилась в правоте моих слов. Она не пожалела о содеянном, потому что как только это произошло, возник интерес к ней и у ее избранника. Именно тот интерес, которого так недоставало этим людям для того, чтобы счастливо жить вдвоем.

ВЫВОД: СЧАСТЛИВЫЙ ПОВТОРНЫЙ БРАК – ЭТО НЕ ДЕЛО СЛУЧАЯ, А РЕЗУЛЬТАТ СЛЕДОВАНИЯ ТЕМ ПРАВИЛАМ, КОТОРЫЕ ОПИСАНЫ В НАСТОЯЩЕЙ ГЛАВЕ.

Глава 6.

Как создать семью в зрелом возрасте.

Если вам минуло сорок шесть лет, то, во-первых, не надо пытаться выйти замуж по любви, а, во-вторых, не надо пытаться выйти замуж исключительно ради того, чтобы тем самым обеспечить себе старость, наполненную теплом и человеческим участием. Не пугайтесь: и того и другого удастся достичь, но, правда, при соблюдении строго определенных правил игры.

А правила такие.

После сорока шести лет начинает действовать следующий закон природы: **понимание и поддержку Высших сил будут находить те ваши начинания, которые будут содействовать продлению вашей жизни.** Те начинания, которые должны сократить вашу жизнь, будут встречать сопротивление тех же Высших сил. Поэтому тщательно анализируйте свою мечту, содержащую будущий брак. Если вы видите его так: стану заботливой бабушкой не только для своих, но и для чужих внуков, организую чужой досуг, создам уют другому человеку – силы еще есть, правда немного. Задайтесь вопросом: такая перспектива должна сократить вашу жизнь или же продлить ее? Дополнительные

заботы, бесконтрольная трата сил – все это жизнь не продлевает. Поэтому Природа чаще всего препятствует тому, чтобы такой брак имел у вас место. Смотрите правде в глаза.

Поэтому на первом этапе надо разобраться, как правильно замыслить свой брак для того, чтобы получить поддержку Высших сил для осуществления своего замысла. Понятно, чтобы жить дольше, нужно меньше себя расходовать и, одновременно, повысить качество потребляемых товаров (пищи, одежды и т. д.) и услуг (курортных, медицинских). Значит, надо найти для брака такого человека, который бросит к вашим ногам свою жизнь и свое состояние для того, чтобы вы на старости лет катались, как сыр в масле, ни в чем не зная отказа.

Теперь о том, как найти того человека, который будет носить вас на руках.

Обзавестись таким человеком очень просто, если не мечтать о богатеньком старичке или не менее состоятельном сверстнике. Богатенькие старички не спешат содержать своих ровесниц. Они понимают, откуда у них – старичков – берутся деньги. Они берутся от энергии, идущей от молодых девушек. Дамы, которым под пятьдесят в этом качестве им не подходят.

Человек, который готов носить вас на руках, моложе вас, как правило, лет на пятнадцать-двадцать, то есть это чаще всего сверстник вашего старшего ребенка.

Почему?

Все очень просто.

На возрастном отрезке между двадцатью пятью и тридцатью пятью годами молодого человека просто распирает от энергии и от желаний куда-то ее направить, в том числе и в семью. Не всем удастся создать семью с ровесницей, потому что ровесницы в этом возрасте тоже сверхактивны, и они хотят реализоваться сами, а не вписываться в чьи-то планы, и еще они слишком разборчивы, слишком привередливы. И тогда молодые люди обращают внимание на тех женщин, которые слегка устали от жизни, на тех, кто охотно примет от них все, что они предложат. Это женщины, которые старше их на пятнадцать, а то и на двадцать лет. Поэтому не хватайтесь за голову, если за вами в возрасте сорока шести лет и старше начинают ухаживать молодые люди, которые значительно моложе вас. Постарайтесь использовать эту ситуацию для того, чтобы избавиться от одиночества и свить новое гнездо.

Тамара разошлась с мужем, потому что последнего интересовала в первую очередь собственная жизнь, ее же волновала судьба детей, которых от этого брака родилось двое. Женщина и в самом деле очень самозабвенно служила детям, дала им прекрасное образование, и случилось так, что оба ее ребенка нашли работу за рубежом. Тамара осталась одна в своей трехкомнатной квартире в Москве. И тут ее впервые посетила мысль о повторном замужестве. В ее голове возник образ мужа – седовласого состоятельного мужчины, разменявшего пятьдесят лет. (Самой женщине на этот момент было сорок семь.) Реального

претендента с такими данными на ее горизонте не было, и тем не менее представления о спутнике жизни задвинули в тень реального человека, который преследовал Тамару как тень. Преследователю был всего тридцать один год, он был разведен. С Тамарой они были связаны по работе (работали на одной фирме). Вместе ездили в служебные командировки, там и завязался роман, которому женщина большого значения не придавала.

Тимур (так звали мужчину), напротив, более глубоко относился к их отношениям. Из каждой такой командировки он привозил фотографии, сувениры, а затем стремился украсить ими жилье женщины. Как-то он проговорился, что причиной распада его первой семьи послужило несовпадение во взглядах с женой на обустройство дома. Тимур хотел, чтобы их жилище носило отпечаток той жизни, которую они вели, на стенах фотографии мест, где побывали, в серванте – раковины с моря, в коридоре – причудливые коряги из карельских лесов, перья страуса – из экзотических поездок. «Да меня подружки поднимут на смех с таким убранством» - негодовала жена и, вооружившись модными журналами, упорно придавала жилью тот облик, который был в моде.

В отношениях с Тамарой Тимур продолжал ту же линию по обустройству дома, которая была ему дорога. Тамара относилась благожелательно к его занятию, поскольку никто из мужчин уже много лет не старался украсить ее жилище. Лояльность женщины все больше подталкивала Тимура создать из квартиры Тамары жилье своей мечты. Он стал много работать и, конечно, больше

зарабатывать. Большая часть заработанных средств оседала в доме Тамары.

Когда я спросил Тамару, а почему бы ей не оформить свои отношения с этим мужчиной, она только недоуменно пожала плечами. «Ну, какой он муж – ребенок совсем!» «А с другой стороны он делает для вас все, что должен делать взрослый мужчина, – возразил я. – Поэтому, чем не муж?» Женщина согласилась. «Но вот что меня смущает, – поделилась опасениями она. – Сейчас, когда мне сорок семь, он рядом, а когда мне будет шестьдесят семь, он от меня не убежит? Ведь он тогда будет еще достаточно молодой мужчина, а я уже пожилая женщина». «А откуда вы знаете, что будет у вас на душе в шестьдесят семь лет? – спросил я и развил свою мысль. – Может быть, вам в этом возрасте, наоборот, будет комфортней жить одной, имея такую материальную возможность, возможность, которую вам за эти годы создаст Тимур, стань вы его женой». Тамара, немного подумав, утвердительно кивнула головой.

Сейчас они с Тимуром – дружная крепкая пара. Женщина не жалеет о своем выборе.

Если вы, дорогие читательницы, все-таки хотите выйти за ровесника, то на этот случай существует следующий прием.

Напоминаю, что после сорока шести лет встречают поддержку все те программы, которые направлены на продолжение жизни. **Продолжению жизни содействует любимое занятие – занятие, которое отрывает вас от земли, вселяет в вас силы, которое восстанавливает от усталости. Определите для себя**

это занятие. А затем мысленно привнесите его в картину своего грядущего брака. Короче, ваше хобби должен разделять тот мужчина, который впоследствии должен стать членом вашей семьи. Что значит разделять? Если вам нравится, например, вязать, мужчина должен либо держать перед вами клубочек, либо реализовывать связанную продукцию, либо носить те свитера, носки и т. п., которые вы создали своими руками, и гордиться этим. Если вам нравится ходить по горам, он должен зарабатывать вам маршрут или быть проводником. Если вам нравится играть в компьютерные игры, он должен доставать вам все новые и новые игры, а то и соревноваться с вами. Одним словом, этот **мужчина должен стимулировать вас к постоянному занятию любимым делом.** Это вполне может быть ваш сверстник.

У Вероники муж умер. Хотя женщина очень любила своего супруга, но была создана так, что не могла жить одна. У ее детей уже были свои семьи, и сорокашестилетняя Вероника не могла без содрогания в душе приходить с работы в свой дом, где ее никто не ждал. Женщина активно занялась поиском спутника жизни, используя для этого Интернет и печатные издания. Но ей не везло. «Почему?» - обратилась ко мне с вопросом женщина. Я проанализировал текст ее объявлений, который сводился к тому,

что она станет любящей женой для мужчины и заботливой бабушкой для его внуков, и ответил: «Что-то свыше не позволяет вам умереть раньше отведенного срока». Натолкнувшись на изумленный взгляд собеседницы, пояснил: «Если вы бы и впрямь нашли человека, на которого пришлось бы расходовать столько сил, то вы, увы, сильно бы сократили свои дни. В вашем возрасте природа препятствует исполнению подобных желаний. «Что мне надо делать для того, чтобы притянуть партнера для будущей семьи?» - поинтересовалась Вероника. «Вам в первую очередь надо определить свое хобби, то есть, найти то занятие, погрузившись в которое вы черпаете силы» - ответил я. «Я знаю такое занятие, - незамедлительно ответила женщина и вдруг запнулась. - Но мне как-то неудобно о нем говорить. Все дело в том, что несмотря на свой возраст и значительный пост (Вероника была крупным чиновником. С.П.), я обожаю играть в компьютерные игры. Прихожу с работы домой, не хочется ни убирать, ни готовить, сяду за компьютер, поиграю час-полтора, и откуда во мне берутся силы, не знаю. А дальше уже делаю все, что необходимо по дому. Я, наверное, ползарплаты трачу на приобретение новых игр.» «Вот вы и дайте объявление в Интернете, что ищите не мужа, а партнера по компьютерным играм мужского пола» - перебил я. «И что я таким образом найду?» - удивленно спросила женщина. «Я думаю, что вы найдете мужа» - ответил я.

Я не ошибся в прогнозе. По рассказам Вероники после того, как она разместила в Интернете объявления вышеуказанного содержания, с ней вступили в переписку сразу несколько вполне

респектабельных мужчин средних лет, страстью которых тоже были компьютерные игры. Постепенно из их числа выделился один человек, который и стал мужем Вероники. Свободное время супруги проводят вместе за компьютером.

А теперь поговорим о том, с кем надо пить, чтобы выйти замуж.

Начнем с того, с кем пить не надо, если вы хотите когда-нибудь вступить в брак.

Если вы долгое время не можете выйти замуж (жениться) или вдруг потеряли семью, не надо стремиться к обществу женщин (мужчин), которые попали в ту же ситуацию, что и вы, особенно если общение с ними сопровождается приемом спиртных напитков. Когда человек остается без семьи, всегда найдутся подружки (друзья), которые уже давно находятся в аналогичной ситуации. Естественно, люди, попавшие в одинаковую ситуацию, тянутся друг к другу, проводят вместе выходные, праздники, а то и будни. Душевную боль они пытаются заглушить спиртным. Употребив алкогольные напитки, они, как правило, шерстят своих бывших или несостоявшихся мужей (жен). Достается и мужчинам (женщинам) вообще. Мол, все мужики – сволочи, нет теперь настоящих мужчин, всем женщинам нужны только деньги и т. п.

Происходит следующее. **Над собеседниками зависает поле беспомощности, поле отчаянья как результат признания своей неспособности решить проблему, связанную с созданием семьи. Это поле имеет биологическое**

происхождение, но обладает качествами поля электромагнитного. Молекулы спирта, в свою очередь, обладают способностью самостоятельно создавать точно такие же поля, как поля, в которых они оказались. Это называется самоиндукция. Поля отчаяния, поля хронической неудачливости, исходящие от одиноких людей, индуцируются в спиртном напитке, то есть образуются в нем. Чем крепче напиток, тем эти поля устойчивее.

Если вы – представительница прекрасной половины человечества, впервые угодили в компанию женщин-неудачниц, вас, как правило, еще нельзя отнести к категории дам, к которым судьба поворачивается исключительно спиной. Вы еще верите в реванш, верите в свою фортуна, и не безосновательно. Признаки выхода из кризиса есть. Поэтому вы залихватски опрокинули в себя рюмку-другую горячительного напитка, в котором уже индуцировалось поле хронической неудачницы. Попав в ваш организм, поле стало частью вас. **Есть такое явление – подобное притягивается к подобному. Если у вас поле неудачницы, то к вам будут притягиваться одни неудачи.** И если до застолья с новыми подругами у вас был шанс наладить личную жизнь, после застолья (одного или нескольких) этот шанс рассеется как дым.

Если вы не хотите коротать остаток дней в кругу озлобленных дам или потерянных мужчин, то не садитесь за стол, на котором стоит спиртное, вместе с людьми, потерпевшими фиаско в создании семьи. Если

вы уже допустили такую ошибку, не пугайтесь, через какое-то время из организма выйдет алкоголь, вслед за ним исчезнет негативное поле – жизнь наладится. Главное, это вновь не наступить на те же грабли.

А теперь о том, с кем пить надо.

Если вы хотите, чтобы ваша личная жизнь обустроилась, причем быстро, я советую пойти по обратному пути: проводить застолья с людьми, у которых в семье все прекрасно. Покупаете в магазине бутылку горячительного напитка и отправляетесь в семью, где все о'кей, и распиваете ее там. За столом обсуждают проблемы своих детей, проблемы приобретения жилья, проблемы покупки мебели, то есть говорят о традиционных житейских хлопотах. Энергетическое поле крепкой, счастливой семьи вместе со спиртным передастся вам, а подобное, как известно, притягивается к подобному. Значит, в скором времени вы встретите человека, с которым создадите семью, такую же счастливую и крепкую, как та, в кругу которой вы распили бутылку горячительного напитка. Удачи! И будьте счастливы, но помните, что чрезмерное употребление алкоголя вредит здоровью, даже если алкоголь употреблен во благо грядущей семьи.

ПОСКОЛЬКУ СОЗДАНИЕ СЕМЕЙНОГО СОЮЗА В СОЛИДНОМ ВОЗРАСТЕ НЕ ВЕДЕТ К УВЕЛИЧЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ПОПУЛЯЦИИ (СУПРУГИ НЕ ПРОИЗВОДЯТ НА СВЕТ ДЕТЕЙ), ТО ВЫСШИЕ СИЛЫ ОСТАЮТСЯ БЕЗРАЗЛИЧНЫ К ЖЕЛАНИЮ ЧЕЛОВЕКА СОЗДАТЬ СЕМЬЮ В ЗРЕЛЫЕ ГОДЫ. ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ДОСТИЧЬ ЖЕЛАЕМОГО,

ЧЕЛОВЕКУ СЛЕДУЕТ ПРИБЕГНУТЬ К ВЫШЕОПИСАННЫМ ХИТРОСТЯМ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧАТ ЕМУ ПОДДЕРЖКУ, КАК ЗЕМНЫХ СИЛ, ТАК И СИЛ НЕБЕСНЫХ.

Глава 7.

Система аналогий.

Мы вели разговор о том, как лучше создавать семью на разных этапах своей жизни, используя законы Природы или, наоборот, искусно обходя их, если последние создают препятствие для союза двух сердец. Разговор был обстоятельным, потому что гармоничная семья – залог успеха на ниве бизнеса для предприимчивого человека.

Но связь ЛЮБВИ и ДЕНЕГ на этом не заканчивается. **Методы решения любовных проблем, будучи использованными для решения проблем уже коммерческих тоже дают превосходный результат.**

Этому и будет посвящено продолжение начатого разговора.

Рассмотрим первую ситуацию.

К человеку, занявшемуся предпринимательской деятельностью, не идут деньги. Как заставить их приходиться, используя систему аналогий между миром ЛЮБВИ и миром ДЕНЕГ?

Начнем с того, что попытаемся понять, почему деньги не идут навстречу тем, кто только начал заниматься бизнесом. В свободный бизнес человека выбрасывают чаще всего сложившиеся обстоятельства: увольнение с работы по сокращению штатов, по

достижении пенсионного возраста или просто ввиду скудного должностного оклада. Работая на государство или на хозяина, такой работник получает фиксированное жалование плюс премию, размеры которой тоже нетрудно предугадать. Таким образом он привыкает жить на некую строго определенную сумму денег. Расход этих денег чаще всего распределен заранее: часть на питание, часть на оплату коммунальных нужд, часть на нужды детей, часть на прочие расходы. **Но жизнь устроена так, что нас неожиданно посещают желания.** Это может быть покупка красивой вещи, поездка на осмотр достопримечательностей, организация пикника, да мало ли еще что! Для того, чтобы осуществить такое желание, нужны деньги. Откуда их взять человеку, находящемуся на фиксированном заработке? Естественно, урезать существующие расходы: хуже питаться, меньше баловать детей, экономить электричество и т. п. Так возникают деньги на то, чтобы побаловать уже «себя любимого». А если урезать нечего, то следует отказаться от реализации возникшего желания.

И вот человек с такой особенностью во взаимоотношениях с деньгами в силу обстоятельств оказывается в свободном бизнесе. Заработанных денег, по началу, хватает только на то, чтобы, дай Бог, как-то физически выжить. Но возникают и спонтанные желания: вещи, поездки, кутежи. Встает вопрос, как правильно распорядиться деньгами: потакать своим прихотям или нет? Урезать бытовые расходы невозможно: денег и так мало. Поэтому новоиспеченный бизнесмен, как правило, принимает решение

прихотям не потакать, а значит, заглушить в себе свое «хочу». После принятия такого решения денег в результате усилий на ниве бизнеса приходит становится катастрофически мало, сколько бы человек не трудился. Последнее имеет место потому, что нарушено правило: **много зарабатывает тот, кто много тратит**. Много тратить наш герой не привык.

Изменить ситуацию, связанную с притоком денег, можно точно таким же способом, каким благонамеренная дама возвращает к себе сексуальный интерес мужчин, который было уже совсем исчез. Читатель, конечно, помнит, как это делается. Надо согрешить разок – другой. Представителю же предпринимательской братии «согрешить» надо следующим образом: потратить едва ли не последние свои деньги на потакание своему спонтанно возникшему желанию. Сделать это надо, не заботясь о завтрашнем дне. Тогда новые деньги обязательно придут, и новый день будет прожит в достатке. Два-три таких «грехопадения» и деньги будут, образно говоря, хотеть тебя так, как хотят уступчивую женщину здоровые и сильные мужчины.

Андрей Михайлович долгое время работал научным сотрудником в одном из научно-исследовательских институтов. Заработка едва-едва хватало на жизнь, но мужчина продолжал верно служить науке. Но вот произошло слияние института с производственным предприятием (создание научно-промышленного комплекса) и последовавшее за ним сокращение штатов оставило

Андрея Михайловича не у дел. Мужчина устроился работать дилером в одну торговую компанию. Но только условия оплаты труда в компании были иные, чем в НИИ. Если в институте научный сотрудник ежемесячно 5-го и 20-го числа получал в кассе предприятия пусть и небольшой, но, во-первых, гарантированный, а, во-вторых, достаточный для проживания оклад, то на новом месте работы хотя и существовала базовая ставка, но ее размер был смехотворным. Основные деньги сотрудник должен был получать в качестве процента с суммы тех договоров, которые он принесет в фирму. Естественно, что Андрей Михайлович не располагал кругом потенциальных партнеров, с которыми было можно регулярно подписывать договора, и очень опасался, что в конце месяца в качестве вознаграждения получит лишь тот минимум, который причитается в том случае, если сотрудник не принес в фирму ни единого контракта. Мужчина стал психологически готовить себя именно к такому развитию событий. Попадется на глаза в магазине какая-нибудь заманчивая вещь, вот бы приобрести, но он говорит себе: нет, нельзя - потрачу сейчас деньги на безделушку, а чем я буду в следующем месяце платить за жилье? Захочется чем-то вкусненьким себя порадовать, вот бы купить, а мужчина опять себя останавливает: не во время это желание, а вдруг в следующем месяце вовсе питаться будет не на что? Одним словом Андрей Михайлович отказывал себе во всех возникавших желаниях. Как он считал, у него для этого был повод – договора не подписывались.

Ко мне мужчина, собственно, и пришел с вопросом, почему ему не удастся подписать ни одного договора, а уж заодно

рассказал про то, как приучил во всем себя ограничивать – не давать волю своему «хочу». Я объяснил Андрею Михайловичу, что именно в этом ограничении кроется причина того, что деньги не стремятся протекать через его кошелек. «Вам не удастся приносить в фирму договора, потому что на вы не подключены к эгрегору предпринимательства». - сказал я ему. «А как сделать так, чтобы я был подключен к этому эгрегору?» - поинтересовался мужчина. Вместо прямого ответа я рассказал ему историю про благонамеренных женщин, которых не хотят мужчины и о том, как этим дамам удастся вернуть себе эгрегор физической любви, согрешив раз – другой едва ли не с первым встречным. «Понял! – воскликнул мужчина. – Мне тоже надо разок-другой «согрешить», то есть, истратить имеющиеся деньги на удовлетворение своих случайно возникших желаний и не заботиться при этом о завтрашнем дне, мол, будь что будет».

Я обрадовался сообразительности собеседника и твердо пообещал ему, что после «грехопадения» денежный поток будет для него открыт. Впоследствии Андрей Михайлович сообщил, что я оказался прав: как только он разрешил себе тратить деньги, так они тут же стали появляться у него, естественно, благодаря подписанным договорам.

Перед нами пример того, как действует вышеописанный «принцип аналогий».

А вот уже другой пример.

Нередко встречается ситуация, когда у предпринимателя просят займы деньги. Просят друзья, просят родственники, просят

партнеры по бизнесу, словом, кто только не просит! Внутри себя предприниматель не хочет расставаться с имеющимися у него деньгами, да вот только боится обидеть отказом просящего и от этого мучается вопросом: давать или не давать? Если он не боится обидеть того, кто просит, то и мучений не возникает - он не задумываясь отказывает в кредите. А вот если реакция просящего ему не безразлична, то чаще всего обладатель денег удовлетворяет просьбу и расстаётся со своими сбережениями, хотя интуиция ему подсказывает, деньги к нему, скорее всего, не вернутся. Что и происходит в действительности. Более того, вместе с потерей данных в долг денег часто приходит череда неудач в бизнесе. Единичная утрата порождает цепную реакцию коммерческих потерь, которую не так-то просто остановить. Но почему вопреки совету внутреннего голоса предприниматель все же расстаётся со своими деньгами? – Да потому что существующая культура учит его: *надо помогать своему ближнему, важны люди, а не деньги. А главное, - говорит культура, - если ты сейчас поможешь просящему своими деньгами, то впоследствии что-то или кто-то помогут тебе и в значительно большем масштабе.* Правда, когда последнего не происходит, культура, образно говоря, умывает руки и предлагает коммерсанту довольствоваться тем, что он, отдав свои сбережения, совершил тем самым доброе дело. Многие из нас, столкнувшись с описанной выше ситуацией, так и живут с огромным перечнем "добрых дел» и без рубля в кармане.

Почему так произошло с этими людьми? Потому что, когда они задавались вопросом давать или не давать деньги просящему, им

было нечего противопоставить расхожим «истинам» господствующей культуры. А противопоставить можно (и нужно) было вот что.

В тот момент, когда друг, родственник или деловой партнер попросил у вас денег, следовало мысленно на место денег поставить любимого человека противоположного с вами пола (если вы, конечно, придерживаетесь традиционной сексуальной ориентации) и вообразить, как бы вы поступили уже в этом случае. А поступили бы вот как.

Вы бы ни на одну секунду не задумались над тем отдавать или не отдавать любимого. Ваш ответ был бы однозначным: нет, не отдавать. Потому что, отдав своего любимого в чужие руки (очень его желающие), обратно его не получишь. В этом вы на сто процентов уверены. Это, во-первых. А во-вторых, вы прибегли бы к такой форме отказа, которая позволит не обидеть просящего и сохранить с ним на будущее возможность деловых или человеческих отношений.

Так ведет нас по жизни сама Природа.

Допустим, у замужней женщины незамужняя подруга попросила одолжить мужа на вечерок, сетуя на то, что в их доме некому забить гвоздь или починить розетку. Как поступит наша героиня? С одной стороны, чувствуя опасность от возможного сближения подруги с ее мужем в процессе забивания гвоздя и последующую потерю супруга, она стремится этому помешать. С другой стороны, она не хочет лишиться подруги, а это непременно

произойдет в случае отказа ей в просьбе с озвучиванием своих подозрений. Для того, чтобы сохранить и мужа, и подругу, существует три пути.

Путь первый.

Можно прийти к подруге вместе с мужем и, пока последний будет забивать гвоздь, пить чай с подругой на кухне и болтать с ней о своем, о девичьем. Просьба подруги выполнена: гвоздь забит, и утрата мужа не последовала.

Путь второй.

Женщина говорит мужу: иди к подруге, забивай гвоздь, но если не вернешься через час, то твои вещи окажутся за дверью. За час для мужа нереально и работу сделать и сойтись с подругой. Наша героиня опять не теряет ни мужа, ни подругу.

Применительно к деньгам первый и второй путь – это путь двухсотпроцентной гарантии возврата денег, данных в долг. Например, если подруга заняла деньги, то пусть оставит в залог ценную вещь - мало ли что может произойти - все под Богом ходим.

Путь третий.

Наша героиня вообще откажется предоставить своего мужа подруге для забивания гвоздя, сославшись на то, что у него руки растут, образно говоря, не из того места. При этом она обязательно посетует на то, как ей самой тяжело живется с таким "безруким" мужем. Подругу обуяет злорадство, и она не будет держать обиду

из-за отказа в просьбе. Ибо сказано в Евангелии: *"Любит человек падение праведного и позор его"*.

С деньгами нужно поступать точно так же, если у вас их просят займы. Если вы не хотите одалживать и в то же время не хотите обидеть отказом человека, немедленно обрисуйте ему такую картину, которая бы убедила его, что, несмотря на наличие денег, вам сейчас живется значительно хуже, чем просящему. В результате просящий, во-первых, уйдет без ваших денег, а во-вторых, с чувством удовлетворения: есть, оказывается, справедливость на свете – вам с деньгами живется хуже, чем ему без денег! При таком подходе наши культурные традиции послужат вам во благо, а не вред.

Любит человек падение праведного...

Сергей Филиппович, предприниматель средней руки, жил в небольшом городишке на Северном Урале. Он накопил денег и купил весьма приличный для здешних мест автомобиль. После этого у него начались проблемы с деньгами, и вот по какой причине. Увидев земляка в новой дорогой машине, то один, то другой знакомый, как только возникала нужда в деньгах, стал обращаться к обладателю авто с просьбой о кредите, кто двести долларов попросит, кто пятьсот, а кто и тысячу. Мотивация обращения у всех одна: «Ну, если ты едешь на такой дорогой «тачке», не поверю, что у тебя не найдется для меня лишних денег». У Сергея Филипповича никаких «лишних денег» не было, он пытался объяснить это просившим, но они не верили и поэтому не отставали

от него. Приходилось вынимать деньги из оборотных средств и удовлетворять чью-то просьбу. Доходило до абсурда: не имея денег и не зная, как отказать просящему, бизнесмен шел и занимал требуемую сумму, чтобы тут же дать ее в долг. Сергей Филиппович уже подумывал о том, чтобы продать свое престижное авто, но боялся, что тогда количество просителей многократно возрастет. «Ну, как у тебя не может быть денег, если ты только что продал такой дорогой автомобиль?» - станут говорить люди. Возразить, в сущности, будет нечего. Бизнесмен приехал посоветоваться ко мне, как ему поступить.

Я напомнил Сергею Филипповичу приведенную выше евангелистскую мудрость и сказал, что если он хочет, чтобы просящие в долг уходили от него довольными, но без денег, то следует не нахваливать им свой новый автомобиль, а наоборот, в красках расписывать в какой ад превратилась его жизнь с приобретением этой злополучной машины, как он вскакивает по ночам и бежит в гараж проверить, не угнали ли ее, как на дорогах сотрудники ГИБДД тормозят его и только его и находят способы выудить деньги, и в таком духе. А главное, следует подчеркнуть, что он, обладая дорогим автомобилем, завидует собеседнику, у которого такой машины нет.

Уральский предприниматель последовал моему совету, а после долго удивлялся тому, что просившие в долг, услышав про его злоключения, связанные с новой машиной, больше не настаивали на своей просьбе – они и в самом деле уходили без денег и почему-то очень довольными.

ТАКОВ ЧЕЛОВЕК И В ЛЮБВИ И В БИЗНЕСЕ.

А вот еще пример того, как решать коммерческие проблемы, используя опыт, почерпнутый из преодоления проблем любовных.

Вас бросил любимый мужчина (женщина). Что делать?

С таким вопросом ко мне, как к психологу, обращалось множество людей. Эти брошенные люди мучились годами, обращались за помощью к моим коллегам, психологам, к священникам, к оккультистам, получали советы, проходили тренинги, обряды, прощали обидчика, отпускали ситуацию. Все тщетно: боль от утраты заглушалась лишь на время, а затем возникала в душе вновь.

Все дело в том, что **проблему брошенной женщины (мужчины) нельзя отнести к категории психологической. Это психо-энергетическая проблема. Шаманы дали ей название «потеря части души».** И вот почему.

Чаще всего наиболее болезненно воспринимают утрату те, кто вложил в своего возлюбленного много сил, много чувств, что-то для него сделал или чем-то пожертвовал, а предмет любви не только не отплатил им той же монетой, а наоборот, воспользовавшись дарами, указал на дверь или скрылся сам. То есть, говоря языком шаманов, он *«забрал с собой часть души любившего его человека»*. Говоря современным языком, он **забрал чужую энергию**. И эта украденная часть души (энергия) не дает спокойно жить том

у, у кого ее похитили. На мой взгляд за годы работы с этой проблемой я разработал универсальный метод, как повернуть эту ситуацию себе во благо.

Начнем с того, что в таких случаях делать не надо.

Не надо страдать и не надо думать о том, кто вас покинул.

Ведь обычно покинутый человек дни и ночи проводит в состоянии, в котором ему плохо. Он пускается в мысленные диалоги со своим обидчиком, пытаюсь его убедить в том, что он поступил неправильно. Ситуация от этого не меняется (обидчик не винится и не возвращается), а самому обиженному человеку не становится лучше. И чем дольше длится страдание и мысленное выяснение отношений, тем меньше шансов на исправление ситуации и вот почему.

Страдание – это мощнейшая энергия. Если эта энергия направлена адресно, то есть, от обиженного к обидчику, то последнему становится комфортно. (Согласитесь: комфортно бывает каждому из нас, когда он обладает избытком энергии).

В данном случае этот избыток обеспечивает тот, кто страдает, обеспечивает тому, кто эти страдания вызвал. Поэтому тот, кому передается энергия страдальца, пребывает в приподнятом расположении духа, ему сопутствует успех в делах и успех у представителей противоположного пола.

Ничего этого не наблюдается у того, кто страдает, ибо его жизненная энергия уходит в обидчика, как вода в песок, на решение других жизненных проблем ее просто не остается. В силу этого явления брошенный человек не может быть ни успешным, ни привлекательным. Полоса неудач по всем фронтам может длиться столько, сколько живет в душе страдание, то есть, годами, а то и десятилетиями.

Итак, надо прекратить страдать. Как это сделать?

На Востоке говорят: *«Чтобы не думать о черном осле, надо думать о белом верблюде»*. Действительно, все мысли покинутого человека вертятся вокруг того, как ему стало плохо после ухода из его жизни конкретного мужчины (женщины), что он с их уходом потерял. Но, как говорят уже на Руси: *«нет худа без добра»*. А это значит, что с исчезновением какого-то человека открываются такие возможности, которые в его присутствии были неосуществимы. То есть, **надо переключать свой внутренний взор на поиск новых, а главное, приятных перспектив**. Это могут быть новые партнеры для любовных усад, но могут быть и вещи попроще: для женщины - не готовить традиционный обед, а питаться одними эклерами, смотреть любимый сериал, не заботясь о порядке в доме, довязать свитер и т. п. Для мужчины – возможность встретиться с друзьями, съездить на рыбалку, повозиться с машиной и в таком роде. **Главное, чтобы открывшаяся с уходом человека**

перспектива была действительно желанна, а главное, легко осуществима. То есть, нужно как можно проще и быстрее доставить себе радость. И вот зачем.

Когда вы думаете о себе любимом, когда стремитесь доставлять себе все новые и новые удовольствия, ваша энергия направляется на вас самого – это поднимает настроение, приносит удачу, но главное, она больше не питает вашего обидчика. И он, уже привыкший жить за счет ваших жизненных сил, вдруг чувствует, что удача его оставляет, настроение у него портится. В таких случаях виноват всегда тот, кто находится рядом. Поэтому, если покинувший вас человек нашел нового спутника жизни, то свой гнев он обрушит на него и, не ровен час, что их отношения на этом закончатся, и тогда он будет вынужден вновь обратить свой взор на вас – того, кого некогда покинул. Ему предстоит повиниться, чем-то загладить свою вину. Этим всегда можно воспользоваться, если вы не утратили к нему интерес и готовы начать с ним все сначала.

Но нередко события разворачиваются по иному сценарию.

Покинувший вас человек, лишь только вы перестали думать о нем, перестали страдать, интуитивно находит, в чем причина ухудшения его настроения, ухудшения хода его дел. Нет, он ни за что не поймет, что вы счастливы от того, что теперь не готовите борщ, а едите одни эклеры и получаете удовольствие. Он непременно решит, что вы нашли другого спутника жизни и теперь счастливы с ним. А это нестерпимый удар и вот почему.

Человек устроен так, что если он жил достаточно продолжительное время с кем-то под одной крышей, то в нем селится уверенность, что для своего сожителя он – самый лучший сексуальный партнер, самый лучший хозяин, и вообще, по настоящему, счастлив его сожитель может быть только с ним. И если он чувствует (или видит), что его вчерашний партнер счастлив без него (то есть с кем-то другим), то попросту не верит в эту возможность, считая, что партнер источает радость по ошибке, он просто не разобрался, что счастливым он может быть с ним и только с ним! Теперь уже обидчик мучается от того, что его оценил несправедливо тот, кого он оставил. А главное, он неосознанно стремится восстановить справедливость в отношении самого себя.

Но сделать это, оставаясь на расстоянии от того, кто не понял, что ты – лучший муж (жена), хозяин (хозяйка), просто уникальный человек, невозможно. Для этого нужен тесный контакт. И вот тот, кто вчера бросил вас по его словам навсегда, вдруг изменяет своему слову, покидает уже своего нового избранника и оказывается на пороге вашего дома. А дальше такой ситуацией грех не воспользоваться.

Наташу с маленьким ребенком на руках оставил муж, а сам уехал работать в другой город. Надо сказать, что молодая женщина приложила немало как собственных сил, так и усилий своих знакомых для того, чтобы ее муж, бывший уже два года безработным (таким она его встретила), наконец-то нашел работу

по специальности и достойный заработок. Наташа собиралась перебраться жить в новое место вместе с мужем и малолетним сыном. Однако перед самым отъездом мужчина устроил скандал, придравшись к какой-то бытовой мелочи, собрал вещи и уехал один. Честно говоря, даже покинутой женщине было ясно, что мужчина попросту использовал ее и ее связи для улучшения своего материального положения. Когда же карьерная перспектива стала реальностью, муж попросту избавился от обузы – жены и сына. И тем не менее Наташа очень желала его возвращения, плакала, не могла спать, все время мысленно беседовала с обидчиком, стараясь ему доказать, что он поступил неправильно и когда-нибудь пожалеет об этом. «Плюнь на него и забудь!» - советовали ей родители и подруги. Наташа пробовала, но забыть не получалось. Сходила в храм. «Прости его, - посоветовал священник, - и тебе станет легче». Наташа простила мужа, но легче от этого ей не стало. Тогда она пошла к психологу. Тот сказал: «Отпусти ситуацию», (то есть, не думай о возвращении мужа, пусти жизнь на самотек и все образуется). Женщина пыталась сделать, как посоветовал специалист, но ее мысль навязчиво возвращалась к единственной желанной перспективе – увидеть мужа вновь в своем доме или услышать, что он зовет ее к себе на новое место, где живет и работает сам, а главное, услышать его раскаяние в содеянном.

Наташа ходила по бабкам, по ворожеям, они кто привораживали к ней мужа, кто отвораживал от мужа ее – результат был один: муж не давал о себе знать и легче женщине не

становилось. Пребывавшую в унынии и рассеянном состоянии Наташу уволили с работы, на нее, померкшую и грустную, не обращали внимания другие мужчины. Возникла безысходная ситуация: прежний муж не возвращается, новый не находится. А тут еще стали доходить слухи, что отец ее ребенка сошелся на новом месте с другой женщиной, и та тоже ждет от него дитя. Наташа совсем приуныла. Ко мне на прием она пришла скорее от отчаяния, нежели с верой, что я смогу ей помочь.

Я объяснил пациентке, что пока она страдает по покинувшему ее мужчине, рассчитывать на его возвращение бессмысленно: ему просто незачем возвращаться. Мужчине хорошо – он запитывается двойной энергией: энергией страдания покинутой жены и энергией любви новой сожительницы. В этой ситуации у него будет приподнятое настроение, будут успешно идти дела, будет царить лад в новой семье. «Если же вы перестанете по нему страдать, - обратился я к Наташе, - то энергия, на которой он привык жить с того момента, как вас покинул, значительно уменьшится, а главное, это произойдет резко, что не останется им незамеченным. Результат снижения жизненного тонуса - отсутствие удачи в делах, скандалы в новой семье, а главное, ваш бывший муж будет уверен в том, что вы завели любовника, который вам по сердцу больше, чем когда-то был он. Последнее и заставит его вернуться к вам, во-первых, для того, чтобы взглянуть на своего соперника, а во-вторых, чтобы доказать вам, что вы ошиблись в своем новом выборе и мужчины лучше, чем он, у вас быть не может».

«Но как мне перестать страдать по нему? – спросила Наташа. – Других поклонников у меня нет, чтобы переключить на них свое внимание». «Поклонники – вещь необязательная. Можно обойтись и без них, – успокоил я и спросил. – Отчего вам сейчас плохо?» «Оттого, что я прихожу домой, а там кроме сына никого нет» – ответила женщина, едва не заплакав.

«А вы взгляните на ситуацию под другим углом, – посоветовал я. – Может быть, есть что-то хорошее в том, что муж в доме отсутствует? Ну, например, у вас существует какое-то любимое занятие, а он препятствовал тому, чтобы вы ему предавались. А в его отсутствие вы можете занять себя этим любимым делом». «Да, такое занятие есть, – подтвердила посетительница. – Я очень люблю вязать, причем вяжу очень красивые вещи, делаю это на душевном подъеме – на вдохновении. Но мой муж постоянно твердил мне, что я уделяю семье мало времени, что у меня где-то неубрано, что-то не приготовлено, и я, боясь его раздражения, совсем забросила свое хобби – начала вязать один симпатичный джемпер, да так он и лежит недовязанный». «Вот и довяжите его! – посоветовал я. – Довяжите, пользуясь тем, что сейчас никто не стоит у вас над душой, заставляя убирать и готовить. А главное, предайтесь любимому занятию вдохновенно, страстно. Старайтесь получить от него удовольствие».

Наташа так и сделала. Велико же было ее удивление, когда через несколько дней в разгар ее работы над джемпером в дверь раздался звонок. На пороге стоял взбешенный муж. «Чем ты здесь занимаешься, и кто он?» – в ярости спросил мужчина. «Да нет у

меня никого», - растерянно ответила Наташа. «Не верю! - возопил супруг. - Я сердцем чую - ты себе кого-то нашла», и начал переворачивать вверх дном всю квартиру. Не найдя никого, сказал: «Ничего, я его выслежу. Правда, для этого мне придется остаться здесь жить». «А как же твоя работа? Как твоя новая жена?» - поинтересовалась Наташа. Оказалось, что муж уже успел разругаться со всеми. С работы его уволили, а свою сожительницу он выгнал сам.

Возвращение супруга произошло сразу после того, как брошенная жена вдохновенно предалась вязанью.

Ну, а теперь о том, как перенести этот нехитрый прием на ситуацию, где вас не «бросили», а «кинули» - кинули на бабки.

Если вы оказались в такой ситуации, где вас могут кинуть на деньги, то советую в первую очередь заглушить в себе мысли, обрисовывающие ваше незавидное будущее: как вы после потери денег будете перебиваться с хлеба на воду, как расстанетесь с привычным образом жизни, как продадите что-то из имущества. Короче, надо не давать развиваться тем своим мыслям, которые вызывают страдания. Не следует также думать о своем обидчике: мол, как таких людей земля носит, что жизнь когда-нибудь накажет его за этот поступок, что он раскается, да будет поздно и в таком духе. **Мысли подобного рода порождают мощную энергетическую волну, идущую от вашего организма к организму человека, который в настоящий момент может вас «кинуть» на деньги.**

«Кидалы», как правило, люди от природы слабые. А слабому человеку для хорошего самочувствия требуется энергетическая поддержка извне. Вот он ее и получает посредством вашего страдания и постоянных мыслей, направленных в его адрес. Общаясь с «кидалами» (среди моих клиентов были и такие), я слышал от них самих, что они идут на обман не столько ради самих денег, им нравится то самочувствие, которое возникает в душе после того, как они кого-нибудь «развели на бабки» - запитались энергией страдания обманутого ими человека.

«Кидалой» может быть не обязательно профессионал в этой области. Обыкновенный человек, завладевший в силу каких-то обстоятельств вашими деньгами, начинает испытывать прилив сил, если вы вдруг начали сильно нервничать. У него может возникнуть желание продлить это приятное состояние, и тогда, если он уверен в своей безнаказанности, он попросту примет решение присвоить деньги, понимая, что в этом случае он еще долго будет испытывать приятное душевное самочувствие благодаря тому, что своим поступком заставил вас страдать.

Отсюда вывод: **мы можем предотвратить принятие такого решения, если, вручив кому-то свои деньги (без должной степени защиты от посягательства на них), не станем впадать в панику и рисовать в своем мозгу нелицеприятные картины собственного будущего, вызывающие состояние страдания.** Для того, чтобы переключить свою мысль, надо помнить всю ту же мудрость: *«чтобы не думать о черном осле, надо думать о белом верблюде».* В нашем **случае следует думать о новых**

источниках денег, которые с лихвой восполнят утрату, если таковая будет иметь место в данной финансовой операции. В этом случае человек, у которого в настоящий момент существует возможность присвоить ваши деньги, не ощутит того приятного чувства комфорта, которое воцарит в его душе после их присвоения. Это может отвернуть его от этого шага.

И еще. Никогда в таких ситуациях не думайте хорошо о тех людях, у кого находятся на руках ваши деньги: мол, в них проснется совесть и т. п. Мысленно опускайте их на самое дно: дескать, вы знали, что этот человек – законченный негодяй и, доверяя ему свои деньги, только хотели окончательно убедиться в этом. Хитрость в том, что люди интуитивно чувствуют, когда о них незаслуженно думают плохо. Ведь человек, которому вы передали деньги, еще окончательно не присвоил их (он только собирался это сделать). Значит, формального повода относить его к числу негодяев пока нет. А он уже чувствует к себе такое отношение. В каждом из нас существует инстинкт, требующий восстановления справедливости в отношении самого себя. Так вот, повинувшись голосу этого инстинкта, наш антигерой может отказаться от присвоения денег: мол, вы думали обо мне, что я – вор, так вот вы ошибались!

У Ольги Захаровны скопились деньги. Хранить сбережения в квартире ей показалось опасным, и женщина стала думать, где и как разместить свой небольшой капитал, чтобы он был в целости и в сохранности. На ловца, как говорится, и зверь бежит. Вскоре одна подруга как бы вскользь сказала про мужчину, который может поместить частный вклад в один малоизвестный банк, но под очень

солидный процент. Затем другая знакомая упомянула об этом же человеке и об его услуге, которую он оказывает только «своим». Из рассказов подруг Ольга Захаровна поняла, что обе они уже воспользовались этой услугой и положили деньги на счет. Тогда она сама попросила подруг похлопотать уже за нее. «Уж коли мои знакомые доверили свои сбережения этому человеку, значит, знают, что он – лицо надежное, и поэтому я могу смело последовать их примеру», - рассудила женщина. Подруги замолвили за нее словечко, и мужчина-посредник ответил согласием. Ольга Захаровна открыла счет в банке.

Ко мне она обратилась вот по какому поводу. С началом экономического кризиса пополз слух, что банки стали препятствовать возврату денег своим вкладчикам. Мелкие же банки и вовсе разорялись и исчезали бесследно. Их вкладчики оставались ни с чем. Банк, в который вложила деньги наша героиня, относился именно к числу мелких банков.

Ольгу Захаровну в этой связи интересовала судьба собственных денег. Я продиагностировал ее банк и сказал, что скорее всего, он разорится. Тогда женщина задала вопрос: «А нельзя ли каким-то образом спасти вложенные мной деньги?» Я ответил, что можно попробовать это сделать и описал посетительнице методику, с которой только что познакомил читателей.

При следующей встрече Ольга Захаровна поблагодарила меня за совет и рассказала следующее. После первой нашей беседы она перестала рисовать в своем мозгу мрачные перспективы, связанные

с возможной утратой вложенных в банк средств. Наоборот, она стала подбадривать себя тем, что, когда ее деньги, образно говоря, «накроются медным тазом», у нее появится новый жизненный стимул: восполнить утрату. Она так воодушевилась этой идеей, что стала строить воистину наполеоновские планы, где и как она добудет в кратчайший срок довольно значительную для себя сумму. «Я помолодела на десять лет! – делилась своими впечатлениями Ольга Захаровна. – Из беспомощной загнанной в угол жертвы обстоятельств или людей я превратилась в энергичную предприимчивую хозяйку собственной жизни. Я перестала бояться, перестала страдать, а напротив, увлекшись своими коммерческими проектами, стала веселой и жизнерадостной. Но, главное, я обрушила негативный мыслепоток на того мужчину, кто стал посредником между мной и банком. В каких грехах я его только не обвиняла! И в сговоре с банком, и в получении высокого процента с каждого вклада, сделанного при его содействии. Я величала его вором, профессиональным жуликом, человеком без чести и совести и т. п. Результат же был удивительный. Этот мужчина вынул мои деньги из банка буквально за неделю до его разорения и вернул мне. Мои же подруги, страдающие от страха потери и надеявшиеся на помощь посредника, остались ни с чем. Мужчина действительно оказался кидалой..., но только не в отношении меня».

Подведем итог: ВОЗВРАЩЕНИЕ ДАННЫХ В ДОЛГ ДЕНЕГ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ПОСРЕДСТВОМ ТОЙ ЖЕ МЫСЛЕПРАКТИКИ, ЧТО И СПУТНИКА ЖИЗНИ, ЕСЛИ ОН ВОЗНАМЕРИЛСЯ ВАС ПОКИНУТЬ.

Глава 8

Как обманывать во благо

А вот еще одна любопытная практика.

Однажды ко мне на прием пришла тридцатилетняя женщина и рассказала о себе следующее: «Я не очень-то довольна своим браком. Дело в том, что мой муж много лет не работает – сидит у меня на шее. А мне бы хотелось, чтобы в моей семье все было наоборот: мужчина приносил бы деньги в дом, а я бы делала этот дом теплым и уютным. Поэтому, проживая с мужем, одновременно нахожусь в поисках партнера, который в большей степени устроил бы меня для жизни под одной крышей. Естественно, что такой поиск сопряжен со свиданиями, носящими порой интимный характер. Но сколь бы тщательно я не замаскировывала эти встречи, мой муж всегда о них догадывается. Стоит мне, придя со свидания, перешагнуть порог дома, супруг тут же говорит, где я была. Сначала я отнекивалась, а потом из интереса спрашивала: «Откуда ты знаешь?» Он отвечает: «Сердце вещует» и рассказывает, что у него сильно развита интуиция, голосу которой он всегда доверяет. «Нельзя ли как-нибудь заглушить этот голос? А то после каждой его подсказки, муж усиливает за мной контроль. Боюсь, что так и буду всю жизнь везти его на своей шее».

«Обмануть чужую интуицию можно, - уверенно ответил я. – **Дело в том, что голос интуиции сообщает человеку только об одном – о грозящей ему угрозе.** Сначала давайте прольем свет на то, как ваш муж догадывается, что вы ему

изменяли. Во-первых, направляясь на свидание с мужчиной, вы грезите, а вдруг это тот самый человек, с которым вы наконец создадите новый дом и оставите навсегда паразита-мужа? Что предвещают ваши мысли уже мужу, привыкшему жить за ваш счет? Они предвещают конец его существующему благополучию. Как он будет жить без вас, на какие деньги питаться? И вот голос интуиции звучит в полную мощь: у женщины становится муторно на душе. А он уже знает: такое внутреннее состояние – сигнал: «жена пошла на сторону». Вот он вас и разоблачает, когда вы возвращаетесь домой».

«Да, действительно, я так думаю, Когда иду на свидание, - подтвердила посетительница и спросила. – А что же мне делать, чтобы он ни о чем не знал?»

«Изменить характер мыслей, - посоветовал я и уточнил, - **Направляясь на свидание, заставьте себя думать не о грядущем разрушении существующей семьи, а, наоборот, о ее созидании**». «Это как?» - не поняла женщина. Я объяснил: «Думайте, например, о том, что именно вы приготовите на ужин существующему супругу, когда вернетесь домой после свидания. Причем блюдо должно быть не лишь бы ка

ким, а ублажающим его вкус. Вас ждут сладкие минуты в объятиях другого мужчины - будет справедливо, если вы сделаете что-то приятное и мужу. Уверяю, его интуиция будет молчать, как рыба».

Но это первый «серьезный момент», есть и второй. Когда вы возвращаетесь после адюльтера домой, то думаете опять же о возможности разрушения семьи. Вы опасаетесь, что муж догадается об измене, например, по оставшимся после бурных ласк следами на лице или на теле, или по вашей нервозности, или по плутовскому блеску в глазах и т. д. Поэтому Вы мысленно готовите шаги к отступлению: если он, разгневанный, выставит вас за дверь, то надо успеть взять с собой первым делом – документы, деньги, косметику, кое-какое белье. Эти ваши мысли тоже направлены на грядущее разрушение семьи, то есть, они предвещают угрозу сложившейся жизни вашего супруга. Поэтому интуиция, которая в первую очередь оповещает человека о том, что ему грозит беда, немедленно подает свой голос. «Значит, ее опять можно заставить молчать?!» - с надеждой спросила посетительница. Я утвердительно кивнул головой. «Я, кажется, уже знаю как, - проговорила женщина. – Направляясь после свидания домой, надо заставить себя думать опять же об обустройстве существующей семьи, например, о том, что пора поменять постельное белье или постирать занавески».

«А главное, - добавил я, - думайте о том, как сделать комфортной и обустроенной жизнь мужа, что ему купить,

приготовить, погладить и т. д. Тогда он встретит вас на пороге едва ли не с букетом цветов в руках». «А как же сам процесс измены? – поинтересовалась женщина. – Он, что, не улавливается мужской интуицией?» «Нет, не улавливается, – ответил я и пояснил. – В процессе близких отношений с другим мужчиной ваша мысль направлена на него, на себя, но никак не на мужа, которого нет рядом. Вы не рисуете в своей голове картины будущего крушения семьи, которое несет угрозу благополучию супруга, поэтому интуиция последнего безмолвствует».

Впоследствии побывавшая у меня на приеме женщина воспользовалась полученными знаниями и беспрепятственно нашла мужчину для создания такой семьи, о какой грезил. Иждивенец-муж узнал об этом последним. Больше всего он удивился тому, почему молчала его хваленая интуиция.

Вот что значит уметь управлять своими мыслями

Что касается мира денег, то здесь надо следовать тем же правилам. **Если вы конструируете коммерческую ситуацию, из которой должны извлечь значительно больше выгоды, нежели ваш партнер, то чтобы заглушить в последнем голос дурного предчувствия, жестко контролируйте собственную мысль.** Нельзя рисовать в собственном воображении картины, где ваш партнер раздосадован ходом сделки, испытывает финансовые трудности, а то и вообще пребывает в отчаянии. Нельзя в своем воображении видеть картину, связанную с крушением благо

получия этого человека, а уж тем более с угрозой для его жизни. Надо, наоборот, не смотря на отсутствие у него прибыли от предстоящей сделки с вами, рисовать себе этого человека успешным, богатым и процветающим.

Евгений Степанович обратился ко мне с весьма деликатной просьбой. Дело в том, что пять лет назад с ним некрасиво поступил его школьный друг. Друг в то время жил и работал в Соединенных Штатах. В Россию прилетел проведать родителей и заодно встретился с бывшим одноклассником. Узнав, что одноклассник по роду деятельности связан с полиграфией, он попросил его провести маркетинговое исследование на предмет стоимости полиграфуслуг в различных областях нашей необъятной Родины, объяснил, что в будущем будет размещать крупные заказы из США. Исследование приезжий бизнесмен попросил провести, используя образец рекламного буклета, который рассказывал о тех услугах, которые он оказывал за океаном. За проведенное исследование одноклассник обещал неплохо заплатить, но никакого договора кроме устного, не существовало. «Зачем нам лишние формальности, - решили мужчины, - ведь мы же школьные друзья».

Евгений Степанович отодвинул в сторону все текущие дела и с удвоенной энергией принялся собирать информацию для заокеанского друга. Работал сам, подключил людей, оплатив им их труд из расчета, что полученное вознаграждение окупит затраты. Но главное, что вдохновляло Евгения Степановича, так это

возможность быть полезным своему школьному другу, с которым его связывала ранняя молодость, всевозможные приключения и т. п. Одним словом, в день отъезда приятеля обратно в Штаты Евгений Степанович положил перед ним законченный отчет. Друг остался очень доволен, горячо поблагодарил и обещал, что обещанное вознаграждение за маркетинговое исследование выдаст его представитель в России, и оставил номер его телефона. Когда Евгений Степанович позвонил по этому номеру, на другом конце провода ответили, что впервые слышат о том, что должны ему какие-то деньги. В это время самолет с приятелем был уже высоко в небе. Мужчина понял, что его «кинули».

Досаду в душе вызывало не то, что был истрачен собственный труд, не то, что были выложены собственные деньги, а то, что в исполнение этого заказа человек вложил душу. Уж очень хотел угодить другу, уж очень был рад тому, что после веселых школьных лет жизнь свела их вновь. Шло время, а рана от нанесенной обиды не зарубцовывалась. Это разновидность уже известного читателю явления, которое именуется «потеря части души».

Ко мне мужчина обратился вот почему. На днях в его квартире раздался телефонный звонок. Звонившим был тот самый школьный приятель. Он звонил из Москвы, как ни в чем не бывало, рассказал о том, что его бизнес в Соединенных Штатах пришел в упадок, и он был вынужден вернуться в Россию. Друг спрашивал совет – во что ему лучше всего вложить остаток средств, чтобы деньги заработали с максимальным эффектом. Евгений Степанович, в свою очередь, интересовался уже у меня, как ему поступить с приятелем: вообще

отказаться иметь с ним дело, простить его за обман или отомстить ему аналогичным поступком? Я задал вопрос, чего, собственно, хочет достичь мужчина, сделав тот или иной шаг: восстановить дружеские отношения, добиться коммерческого успеха и т. п.? Посетитель ответил: «Я хочу, чтобы боль от досады, поселившаяся у меня в душе пять лет назад, наконец, оставила меня». Я сказал, не раздумывая: «Это произойдет лишь в том случае, если вы отомстите тому человеку, который стал причиной возникновения этой боли».

«Я сам уже подумывал об этом, - сказал Евгений Степанович. – И даже придумал, как именно осуществить месть. В свое время я стал дистрибьютором сетевой инвестиционной компании. Прежде чем ее организатор попал под арест, я успел вытащить большую часть вложенных средств. Несмотря на то, что создатель компании арестован, некоторые подразделения компании еще работают на свой страх и риск. Понятное дело, что если сейчас вложить в компанию деньги, то они погибнут, но об этом знают немногие, поскольку информация о судьбе руководителя огласки не получила». «И вы хотите вовлечь вашего знакомого именно в этот проект?» - уже додумал я за своего клиента. Тот в ответ утвердительно кивнул головой. «Но вот что меня останавливает, так это дьявольская интуиция моего школьного друга, - с досадой произнес он и пояснил. – У него поразительное чутье на опасность. Еще в школьные годы оно не раз выручало его из беды. Помню, предложил нам, пацанам, какой-то мужик подработать: какие-то ящики со склада погрузить на баржу. Деньги вперед заплатил. Все

согласились, один он не стал работать и ушел. А впоследствии нас в ментуру замели. Оказалось, что мы грузили краденый товар. Год потом таскали по следователям, пока не выяснили, что мы не причем. Все удивлялись, почему он не попал в эту историю, у него спрашивали, а он в ответ: «У меня интуиция. Нутром чувствую, где меня ждет беда». Вот я и боюсь, что его интуиция не позволит мне обвести его вокруг пальца. Почувствует, что я недоброе против него затеваю».

«Может и не почувствовать» - возразил я. «Как же так? - удивился посетитель. - В том случае с ящиками и баржей почувствовал, а в моем не почувствует?» «В случае с ящиками злоумышленник неправильно направил свою мысль, - стал объяснять я. - Он думал о том, что подставляет вас, что если организованная им кража вскроется, то именно вас, пацанов, ждут допросы, а то и заключение. Угрозу своему благополучию и почувствовал вовремя ваш школьный друг, отказавшись от заманчивого предложения. Но если вы сейчас правильно организуете свою мысль, то внутренний голос ничего ему не подскажет». «Что значит «правильно»? - поинтересовался мужчина. «Вам следует думать о том, что, несмотря на неминуемую потерю вложенных денег, этот человек будет пребывать в полном здравии и финансовом благополучии. Одним словом, что в его жизни все сложится великолепно». На том и простились.

Впоследствии Евгений Степанович рассказал мне, как он в точности выполнил мою инструкцию. В результате его обидчик вложил деньги в практически ликвидированную компанию. Поняв,

что он отомщен, Евгений Степанович почувствовал давно забытое состояние душевной легкости – однажды потерянная часть души вернулась к своему хозяину. Когда несостоявшийся американец поинтересовался, где его деньги, наш герой без тени смущения ответил ему, что они «сгорели». «Понял, – ответил потерпевший, – ты поступил по принципу «Око за око» - отомстил мне за то, что я «кинул» тебя пять лет назад. Одного не могу понять, почему моя безупречная интуиция не выручила меня, как всегда?

Подведем итог.

ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ, СВЯЗАННЫХ С МИРОМ ИНТИМНЫХ ЧУВСТВ, МЫ ЧАСТО АППЕЛИРУЕМ К ПОДСКАЗКЕ СВОЕГО ОРГАНИЗМА. СОВЕРШАЕМ ШАГ, ПРОДИКТОВАННЫЙ ИНСТИНКТОМ, НЕВЗИРАЯ НА ВЕРОИСПОВЕДАНИЕ, МОРАЛЬ, ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ, И ДОСТИГАЕМ ЖЕЛАЕМОГО. ПЕРЕНЕСЕНИЕ УСПЕШНОЙ ПОВЕДЕНЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ИЗ МИРА ЛЮБВИ В МИР БИЗНЕСА ТАКЖЕ ГАРАНТИРУЕТ УДАЧУ.

Заключение к первой части

ДЕЛОВАЯ ЖИЗНЬ ЧЕЛОВЕКА ТЕСНО УВЯЗАНА С ЕГО ЛЮБОВНОЙ (СЕМЕЙНОЙ) ЖИЗНЬЮ. У БИЗНЕСМЕНА УСПЕХ В ДЕЛАХ УХОДИТ КОРНЯМИ В ТО, КАК СТРЕМЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЬГИ СЛУЖИТ ЗАДАЧЕ УМНОЖЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ПОПУЛЯЦИИ. СОЗДАВАЯ СЕМЬЮ И ОБЕСПЕЧИВАЯ ЕЕ, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ДОЛЖЕН СЛЕДОВАТЬ ЗАКОНАМ, УСТАНОВЛЕННЫМ ПРИРОДОЙ И ОЗВУЧЕННЫМ В ЭТОЙ КНИГЕ, ТОГДА ЕГО ЖДЕТ УСПЕХ.

ПЕРЕНЕСЕНИЕ СПОСОБОВ РЕШЕНИЯ ЛЮБОВНЫХ ПРОБЛЕМ НА РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ КОММЕРЧЕСКИХ ДАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ ЕДИНСТВЕННО ПРАВИЛЬНЫЕ ОРИЕНТИРЫ В МИРЕ БИЗНЕСА.

ЧАСТЬ ВТОРАЯ

ЖИЛЬЕ И ДЕНЬГИ

Вступление

Коммерческие операции с жильем – действие, уникальное по многим причинам. Это не только движение громадных для обыкновенного человека сумм денег, но еще и множество индивидуальных требований покупателя или продавца. Ведь как-никак, а квартиру, коттедж или дачу мы покупаем не часто, порой не только себе, но и своим потомкам. Тому, как купить, продать или обменять жилье так, чтобы не оказаться в проигрыше, посвящена вторая часть этой книги.

Приведенный материал предназначен не только для людей, которым предстоит что-то покупать или продавать из недвижимости. Он будет интересен и профессиональным агентам по торговле жильем. Я хочу поделиться полезными советами и назидательными

примерами поведения при общении с продавцами и покупателями жилья с целью скорейшего и успешного осуществления сделки.

Хочу надеяться, что мои наблюдения окажутся полезны всем, кому в силу профессии или волей судьбы предстоят коммерческие операции с недвижимостью.

Глава 1

Что мешает операциям с недвижимостью

Кто когда-нибудь пытался купить, продать или обменять жилье, тот знает, с какими невероятными ситуациями порой приходится сталкиваться, какие, не весть откуда взявшиеся, препятствия приходится преодолевать. Бывают случаи, когда покупатель просто не видит объявления в газете, хотя оно расположено на самом заметном месте, бывают ситуации, когда все тот же покупатель осматривает выставленное на продажу жилье, восхищается им, утверждает, что это именно то, что он искал всю жизнь, обещает завтра же совершить покупку... и исчезает навсегда. Причем так ведет себя не какой-то один человек, а каждый, кто бы ни увидел эту конкретную квартиру и ни приценился к ней. Иногда, прочтя объявление в газете и заинтересовавшись предложением, покупатели впоследствии просто не хотят приближаться к жилью – назначают продавцу встречу и не приходят. Так поступает один покупатель, другой, третий. Бывает, что жилье просто не хочет продаваться, но бывает, что буквально

уходит с молотка. Одним словом, кто пытался совершать сделки с недвижимостью, знает, что вокруг них всегда творится много необъяснимого. И это немудрено – ведь купля-продажа квартиры, коттеджа, дачи всегда сопряжена с движением огромных сумм денег из одних рук в другие.

Мы уже много раз говорили о существующем в коммерции законе: *«Кто много тратит, тот много зарабатывает»*. Читатель помнит, что это правило продиктовано первым делом тем, что деньги, переходящие в процессе купли-продажи из одних рук в другие, являются как бы кровью, перетекающий по организму общества от одного его члена к другому. И для того чтобы деньги пришли к тебе, надо правильно нацелить их дальнейший путь, то есть определить, на какие нужды ты собираешься их в перспективе тратить.

Но в бизнесе редко кто, начав с копеечных операций, тут же зарабатывает десятки тысяч долларов. Путь к таким заработкам чаще всего прокладывается несколько лет. Стабильно деньги приходят к тем, кто увеличивает свои аппетиты не гигантским рывком, а постепенно – шаг за шагом. Тому, кто занят бизнесом, лучше всего, имея какой-то постоянный доход, стараться увеличить его в ближайшее время не более чем в полтора-два раза, тогда удача охотнее идет навстречу, а вместе с удачей приходят, конечно, и требуемые заработки. Затем, привыкнув получать эту, уже новую сумму, месяц-другой-третий, следует задаться целью: увеличить уже ее, но опять же не более чем во все те же полтора-два раза. И так, поднимаясь не спеша с одной ступеньки своих

доходов на следующую ступень, человек, занимавшийся коммерческой деятельностью, плавно достигает уже многотысячных долларовых оборотов.

Печальная участь ждет того, кто, начав с нуля или почти с нуля, берет многотысячный кредит, пускает его в дело, рассчитывая получить такой же многотысячный доход. Судьба словно издевается над ним: роковое стечение обстоятельств, недобросовестные партнеры, а то и просто «кидалы», гримасы погоды, причуды покупателей обязательно сделают свое черное дело и не дадут начинающему бизнесмену разом перескочить, образно говоря, «из грязи в князи», не дадут в одночасье прийти большим деньгам, а наоборот, унижат и растопчут нетерпеливого дельца.

А вот теперь давайте взглянем на акт купли-продажи жилья. Часто продавать свое жилье берется вовсе не тот человек, который на протяжении последних лет своей жизни манипулировал десятками тысяч долларов, а обыкновенный гражданин, месячный заработок которого в пересчете на все те же американские доллары составляет от двухсот до пятисот денежных единиц. Но в результате продажи своего жилья он должен разом получить на руки такую сумму денег, которая превышает его существующие заработки не в полтора-два раза, как рекомендуется, а пор

ой в десятки, а то и в сотни раз!!! И мир денег должен неизбежно поглумиться над таким человеком, подставить последнему подножку, лишь только он сделает шаг навстречу слишком большому для себя капиталу. Вот откуда возникают многочисленные препятствия на пути продавца жилья; по опубликованной рекламе нет звонков, несмотря на то, что цена реальна или даже ниже рыночной. После многочасовой беседы покупатель, например, не вносит аванс, находит новый более выгодный вариант или волею обстоятельств оказывается в настоящий момент без денег, заболевает, не в состоянии собрать необходимый пакет документов и прочее.

Так каким же образом облегчить процесс купли-продажи недвижимости обыкновенному гражданину, не имеющему опыта общения с громадными суммами денег?

ПРАКТИКА ПОКАЗЫВАЕТ, ЧТО ТАКИЕ КОММЕРЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ ПРОХОДЯТ УСПЕШНО, ЕСЛИ ПРИНИМАТЬ ВО ВНИМАНИЕ ТИП ЗАДЕЙСТВУОВАННОГО ВНИХ ЖИЛЬЯ.

Когда мне приходилось консультировать тех, кто продавал свое жилье, я обращал внимание на такую никем не обнаруженную

ранее зависимость: **выставляемое на продажу жилье делится на шесть типов.**

К первому типу жилья относится то, что было получено человеком от государства и стало его собственностью в результате приватизации, перешло по наследству или подарено родственниками и так далее. Такое жилье вполне может являться нелюбимым для его владельца, но последний с ним свыкся и художественно его обжил.

Ко второму типу жилья относится недвижимость: квартиры, комнаты, дачи, коттеджи, которые для их владельца, в первую очередь, связаны с целым букетом самых теплых воспоминаний, как то: счастливое детство, жизнь под одной крышей с любимым человеком, период взлета в карьере и так далее. Конечно же, все эти воспоминания сопровождаются у владельца жилья с возвышенным состоянием души.

Третий тип жилья – случайно или вынужденно приобретенные квартиры, которые достались человеку в результате решения какой-то его жилищной проблемы. Такое жилье люди получают при размене жилплощади после распада семьи, или когда родители выделяют «квадратные метры» ребенку, чтобы тот начал жить самостоятельно. Их получают при расселении коммуналок и так далее. Характерная особенность такого жилья заключается в том, что их владелец не испытывает никаких теплых чувств к месту, где он обитает или является лишь ИХ формальным владельцем.

Зато четвертый тип жилья отличает именно любовь к нему владельца. Но эта любовь не связана с многочисленными теплыми

воспоминаниями из прожитых лет. Наоборот, это жилье долгие годы являлось целью его жизни, было мечтой человека, с его приобретением он связывал самые большие надежды в своей жизни. К этому жилью он шел, ради него жил.

И пятым типом жилья являются квартиры, дачи, коттеджи, приобретенные с единственной целью – вложение имеющихся денег. Дальнейшая участь такой недвижимости – сдача в аренду или перепродажа по более высокой цене.

Есть и **шестой тип жилья**, подлежащего продаже, – жилье, приобретенное для своих детей, родителей, внуков, но в виду внезапно возникших обстоятельств им не доставшееся, чаще всего по причине смерти или смены страны пребывания.

смысл подмеченной мною закономерности заключается в том, что **удача на пути продажи каждого из приведенных типов жилья будет иметь место в том случае, если продавец предполагает, что полученные от продажи недвижимости деньги в дальнейшем будут истрачены в рамках эгрегорного типа жилья, которое подлежало продаже.**

Иными словами, в зависимости от типа продаваемого жилья дальнейшее движение денег должно быть строго определенным.

У Елены Дмитриевны не продавалась квартира. Информация о ее продаже в газете рекламных объявлений появлялась три раза в неделю. Раздавались телефонные звонки, приезжали люди, смотрели, восхищались, соглашались с ценой, обещали перезвонить со дня на день, чтобы осуществить договор купли-продажи жилья, и

впрямь звонили, говорили, что выезжают с наличными деньгами для внесения аванса... и исчезали навсегда, то есть больше не давали о себе знать. Елена Дмитриевна просто не знала, что ей делать в этой поистине мистической ситуации. Она попросила меня разобраться, в чем причина столь странного поведения людей, являющихся потенциальными покупателями ее жилья, а главное, помочь ей справиться с этой проблемой.

В первую очередь я попросил поведать, как женщина стала владелицей выставленной на продажу квартиры.

Елена Дмитриевна рассказала, что, приехав работать в Москву из Саратова, устроилась на оборонный завод исключительно ради того, чтобы получить собственную жилплощадь. Случилось так, что она повстречала в Москве человека, полюбила его, вышла замуж и стала жить в квартире своего мужа. Подошла ее очередь получать жилье, женщине вручили ордер, ключи от новой квартиры, с которой она откровенно не знала, что делать. Попыталась было сдавать жильцам, но в первый раз квартиросъемщики ее обманули: пообещав заплатить сразу за полгода, они прожили эти полгода авансом, а затем в один день съехали, не заплатив ни гроша. Вторая попытка сдать квартиру оказалась и того хуже. Деньги хозяйке платили исправно, но однажды по почте ей пришла повестка в милицию. Оказалось, что в ее квартире проживает одновременно около двадцати девушек легкого поведения, приехавших в Москву с Украины. Владелицу жилья чуть было не подвели под уголовную статью «содержание притона», но разобрались, убедились в том, что хозяйка и не подозревала, что

творится на принадлежащей ей жилплощади, и отпустили Елену Дмитриевну с миром. После всего пережитого женщина зареклась никогда больше не заниматься сдачей принадлежащего ей жилья. Так и стояла эта квартира необитаемой много лет. Хозяйку в нее не тянуло: не нравилось ни расположение дома, ни планировка комнат.

Семейная жизнь женщины сложилась так, что у нее родился только один ребенок – сын. Родители мужа ушли из жизни именно в тот период, когда ее мальчик подрос и ему понадобилась собственная квартира. Юноша переехал жить в квартиру почивших бабушки и дедушки. Елена Дмитриевна осталась вдвоем с мужем в имеющемся у них жилье. И вдруг муж, работавший в информационном отделе того же предприятия, где трудилась и Елена Дмитриевна, потерял работоспособность. Жить на зарплату женщины и мизерное пособие по инвалидности было практически невозможно, и тогда вспомнили про пустующую квартиру. На семейном совете решили ее продать, а полученные деньги потихонечку докладывать в семейный бюджет. Сделали все, что положено в таких случаях: дали объявление в газету, обратились в агентство недвижимости. Квартира не продавалась. Почему? Не мог понять никто: ни ее владельцы, ни профессиональные торговцы жильем.

А разгадка крылась вот где.

Существует такое понятие ЭГРЕГОР. ЭГРЕГОР - это накопленная энергия строго определенного качества.

Владелица квартиры не являлась предпринимательницей, ворочавшей многотысячными долларовыми капиталами, она была скромной служащей с небольшим окладом. Обретение ею в одночасье огромной суммы, вырученной от продажи недвижимости, противоречило бы закону прихода к человеку денег. **«Продвинуть» сделку можно было лишь одним путем – правильно направить приобретенные от продажи жилья деньги. Что значит «правильно»? Это значит мысленно направлять их по тому же эгрегору, по которому данное жилье попало в руки его владельца.**

А попало жилье к Елене Дмитриевне по двум эгрегорам – эгрегору работы (женщина устроилась работать на военный завод именно с целью получить жилье) и по эгрегору улучшения жилищных условий (до выхода замуж уроженка Саратова жила в общежитии в комнате на троих). Поэтому, чтобы продать существующую квартиру, надо было мысленно направить вырученные деньги или на создание какого-то пусть небольшого, но производства (естественно собственного), или на улучшение существующего жилья, например вместо двухкомнатной квартиры приобрести трех- или четырехкомнатную. Второй вариант никак не интересовал Елену Дмитриевну. «Зачем нам двоим такие хоромы?» – недоумевала она. А вот мысль пустить полученные деньги в дело пришла ей по душе.

Я не сказал о том, что супруг владелицы продаваемой жилплощади утратил работоспособность в результате полученной травмы, перелома шейки бедра, – поскользнулся на льду,

выгуливая собаку. Мужчина пользовался костылями и был не способен проделывать длительный путь от дома до места своей работы. Работать же, не выходя из квартиры, он мог, а главное, очень хотел. Не знал лишь, как осуществить желаемое. Муж Елены Дмитриевны всю жизнь работал с информацией, он умел пользоваться компьютером и отлично ориентироваться в Интернете. Я предложил женщине обсудить дома вариант создания фирмы, занимающейся, например, подбором персонала, а полученные от продажи квартиры деньги предположительно вложить в регистрацию предприятия, в его компьютерное оснащение и рекламную кампанию, то есть в «раскрутку». Одним словом, следовало планировать, не проживать полученную сумму, а заставить ее работать.

Эта конкретная идея понравилась Елене Дмитриевне и пришлась по душе ее супругу, который просто изнывал без дела. Более того, этот человек и впрямь знал нужды сегодняшних как государственных предприятий, так и частных фирм, знал, какие им требуются сотрудники. С другой стороны, этот уже немолодой мужчина разбирался в людях – особенно в их профессиональных качествах, а главное, знал, как создавать информационные базы, где хранились сведения о тех, кто набирает персонал, и о тех, кто желает трудоустроиться.

Компьютерное оснащение такой фирмы, ее регистрация, а главное, рекламная кампания и впрямь потребовали бы сумму денег, соизмеримую с той, что могла быть выручена от продажи однокомнатной квартиры в неблагоустроенном районе на самой

окраине Москвы. Супруги еще раз посоветовались друг с другом и приняли окончательное решение пустить средства, полученные от предполагаемой продажи жилья, на создание фирмы, а не попросту проесть их, как планировалось раньше.

Чтобы продажа прошла успешно, именно с этого момента – мысленного поворота денежных средств в другую сторону – следовало полностью обновить команду, которая занимается продажей жилья, и сменить информационные потоки. Супругам пришлось расторгнуть существующий договор с риелторской фирмой и заключить договор с новой, а также изменить информационный носитель – газету, куда периодически давалось объявление о продаже квартиры. Они решили прибегнуть к помощи нового информационного средства – бегущей строке на кабельном телевидении.

В дополнение к этому муж и жена в деталях расписали схему вложения будущих средств: сколько из них уйдет на техническое оснащение нового дела, сколько на регистрацию фирмы, сколько на рекламную кампанию, а сколько останется в резерве.

Не прошло и месяца, как покупатель на квартиру был найден и сделка совершена. Изменение направления дальнейшего движения денег оказалось достаточным для того, чтобы продаться, казалось бы непродаваемое жилье.

Вывод, который надо сделать продавцам жилья, полученного от предприятия или по наследству и к которому не существует душевной привязанности: жилье можно успешно продать в том случае, если вырученные деньги

планируется направить либо на развитие бизнеса, либо на улучшение своих жилищных условий.

Перейдем ко второму типу жилья, к жилью, которое вызывает у его владельца теплые чувства, и рассмотрим, как успешно продавать уже его.

Любовь порождает сильнейшее энергетическое поле, которое связывает человека с местом его обитания. Если любовь ассоциируется с квартирой, коттеджем, дачей, то эта связь необычайно прочна. Дело в том, что чувство, аккумулируясь в пространстве дома, создает некое подобие сущности, именуемой в народе «домовым». Отсюда и препятствия, возникающие при продаже такой недвижимости. Рассмотрим, каким образом можно преодолеть эти препятствия.

Если возникла необходимость продать жилье, с которым связаны самые приятные воспоминания из собственной жизни или которое очень нравится его хозяину, надо предварительно изгнать из помещения, подлежащего продаже, поселившегося там «домового». В противном случае все попытки, предпринятые с целью передачи жилья в другие руки, окажутся тщетными.

Изгнание «домового» осуществляется по следующей технологии. В том месте, где в доме приготавлилась еда (чаще всего это кухня), к водопроводным трубам, отопительным радиаторам, ножкам стола, стульев, табуреток привязывается тонкая

лента (или тесьма) ярко-красного цвета. Внутрь мойки или кухонного шкафа ставится ярко раскрашенная коробочка, в которую помещаются горчица, хрен, перец. Эти шаги предпринимаются с целью напугать «домового» и тем самым заставить его покинуть жилье.

Надо отметить, что домашние животные, особенно собаки, очень болезненно переносят процесс изгнания «домового». Они могут беспричинно выть, метаться по дому, не находя успокоения, их никакими силами нельзя заманить на кухню или в то место, где завязаны красные ленточки. Поэтому, если пришлось прибегнуть к этому приему, следует или удалить животное из дома, или с пониманием относиться к возникшим аномалиям в его поведении.

После того как пройдет две недели с момента совершения вышеописанных действий, можно приступать к процессу, связанному с продажей данного жилья.

Напомню, что для продажи вышеописанной недвижимости недостаточно только удалить «домового», надо мысленно направить деньги, которые предполагается получить от сделки, по эгрегору любви, то есть на нужды любимого человека или на любимое занятие.

У Ларисы был двухэтажный дом в окрестностях Юрмалы. Он был построен во времена, когда Латвия находилась в составе Советского государства, на средства, которые получал муж женщины, служивший офицером ограниченного контингента войск в Германии. Лариса не поехала вместе с мужем в Германию, а

осталась в Латвии под предлогом «свить уютное гнездышко», чтобы к моменту окончания срока военной службы муж вернулся бы в место, где можно пожить в свое удовольствие. Надо сказать, что не только эта причина заставила молодую женщину не следовать за своим супругом в процветающую тогда ГДР, была и другая – красавец сосед, который помогал ей осуществлять строительство дома. Строили быстро и качественно, преследуя, конечно, корыстную цель – создавать обустроенное место для свиданий под благовидным предлогом – стройка. Каждая обустроенная комната, каждый пригодный для интимных встреч уголок был для Ларисы наполнен воспоминаниями о коротких, но ярких свиданиях с Янисом – так звали соседа. Но, пожалуй, самым «незабываемым» воспоминанием об этих встречах стала родившаяся у женщины дочь. Муж Ларисы, конечно, и не подозревал, что ребенок не его, поэтому, находясь в Германии, окружил свою семью удвоенной заботой. Одним словом, для Ларисы это были самые счастливые времена.

Наступила новая эпоха, и советские войска из Германии вывели, «Союз нерушимый республик свободных» рухнул. Мужа Ларисы перевели служить на Дальний Восток. Его офицерская зарплата стала в условиях гиперинфляции просто нищенской, а у самой женщины, так и не удосужившейся за годы пребывания в Латвии изучить язык, возникли проблемы с работой.

Выход был один – перебраться жить в Россию. Но для обустройства на новом месте требуются деньги, и немалые! «Если бы удалось продать дом, эти деньги появились бы», – размышляла

Лариса. Но вот вся штука в том, что дом продаваться не хотел. Его месторасположение и внутренняя планировка приводили в восторг тех, кто откликался на объявления о продаже, не смущала даже весьма солидная цена. Но дальше заверений непременно приобрести «это чудо» дело не двигалось.

В связи с готовящимся переездом в Россию Лариса оказалась в Москве. Так мы и встретились. Выслушав рассказ женщины о злоключениях, связанных с продажей собственного дома на Рижском взморье, я заострил ее внимание на двух моментах. Первой особенностью данного помещения было накопление в его стенах эгрегора любви или, переходя на язык образов, – в этом доме жил очень сильный «домовой», который никак не хотел покидать жилище. Я посоветовал Ларисе в первую очередь изгнать «домового».

Место, в котором готовилась еда, – кухня – соединялось с просторной столовой и находилось на втором этаже. С первого этажа туда вела отдельная лестница. Все это довольно обширное помещение по моему совету было обвязано красными ленточками. Они привязывались к ножкам стульев, спинкам диванов, не говоря уже об отопительных батареях, трубах, подводящих к мойке воду, и кухонных шкафчиках. В последних Лариса расставила нарочито яркие, аляповатые коробки из-под импортного чая, куда и поместила самые жгучие специи – стручковый перец, хрен и прочее. В таком виде столовая с кухней пребывали ровно две недели, в течение которых живший в доме ризеншнауцер, по словам Ларисы, ни разу не поднялся по лестнице на второй этаж,

где ему всегда что-то да перепало от обедавших там людей, более того: собака по ночам выла, сидя перед лестницей и уставившись на дверь, ведущую в столовую. Этот вой леденил душу всем обитателям жилья, но, будучи предупрежденными о таком поведении животного, они терпеливо сносили это неудобство.

Второй момент, на котором я акцентировал внимание женщины во время нашей встречи в Москве, был следующим. Деньги, полученные от продажи дома в Латвии, Лариса предполагала вложить в покупку нового жилья в России, а также в дело, которым должен был заняться муж, подумывавший о демобилизации. **Это нарушало главное правило торговли жильем – движение средств по одному эгрегору.**

Поскольку латвийский «дворец» находился под покровительством эгрегора любви, то и деньги от его продажи тоже должны были быть направлены на нужды человека, к которому домовладелица испытывала возвышенное чувство. Но планы вложения вырученных средств, выстроенные в Ларисиной голове, ничего общего с любовью не имели. Этот фактор тоже препятствовал продаже жилья. «О какой любви может идти речь? – недоуменно пожала плечами женщина. – Янис давно уехал из Латвии в Европу, муж для меня – только источник средств для существования...» – «А ребенок, – напомнил я, – ребенок, зачатый от любимого человека». – «Вот о нем-то я и не подумала, – всплеснула руками Лариса. – Это единственное существо во Вселенной, которое я сейчас люблю и на обустройство жизни которого, конечно же, нужны деньги». – «Я советую вам, –

предложил я, – связать деньги, полученные от продажи дома, с решением не своих проблем, а проблем любимой дочери, например – запланировать купить ей жилье, заплатить за образование, а ту сумму, которая останется после этих расходов, мысленно пустить на себя – жилье в России, коммерческие начинания мужа и так далее. В этом случае вся сделка по купле-продаже дома на Рижском взморье будет находиться под эгидой любви, что заметно упростит ее протекание».

Лариса выслушала совет, навела справки о стоимости обучения ребенка престижным специальностям, как в России, так и за границей и заново распланировала вложение средств, которые рассчитывала получить от продажи жилья, значительно урезав долю на покупку жилья в России и бизнес мужа. Большую часть денег она мысленно отложила на обучение дочери, и по истечении положенных двух недель Лариса начала новую рекламную кампанию по продаже своего дома. Велико же было удивление женщины, когда первый же звонок, разбудивший ее глубокой ночью, оказался продуктивным. Звонили из Нью-Йорка. Латыши-эмигранты, мечтавшие о возвращении на историческую Родину, подыскивали себе комфортабельное жилье, да еще к тому же находящееся на взморье и недалеко от столицы Латвии. Всем вышеупомянутым требованиям выставленный на продажу дом соответствовал полностью.

Вскоре к Ларисе приехал деловой представитель находящейся в эмиграции семьи, осмотрел дом и после непродолжительных переговоров с Нью-Йорком совершил покупку.

Итак, каждому, кто собирается совершить сделку с недвижимостью, надо помнить, что квартира, дача, другое жилье, связанное в вашем сознании с любовью, может быть удачно продано только тогда, когда деньги, полученные в результате этой сделки, будут направлены или на любимого человека, или на любимое дело.

Квартиры третьего типа, приобретенные как бы случайно, а именно в силу возникших жизненных обстоятельств, как то: размен жилплощади после развода, выделение отдельного жилья повзрослевшему ребенку и тому подобное, как правило, имели раньше хозяев. **Биоэнергетические поля бывших хозяев, часто покинувших свое жилье не от хорошей жизни, иной раз продолжают, как бы, существовать в ранее принадлежавших им стенах. Несмотря на то, что физические тела таких людей «съехали с жилплощади», их астральные тела по-прежнему чувствуют себя полновластными хозяевами в своих бывших квартирах, особенно если новые владельцы не затевали в них ремонт с серьезной перепланировкой помещения. Ужившись с новыми владельцами, астральные тела предыдущих собственников жилья порой активно препятствуют осуществлению планов, связанных с продажей, обменом и другими манипуляциями с недвижимостью, которая повлечет за собой смену собственника, а также возможную перепланировку.**

Вот тут-то и начинается настоящая чертовщина!

Потенциальный покупатель, оказавшись внутри такой квартиры, образно говоря, начинает дурить. То ему не нравится вид из окна во двор, то не устраивают соседи сверху, то слишком громко работает дверь лифта, то вокруг слишком тихо и чувствуешь себя как на кладбище. Короче, много различных причуд возникают в голове людей, присматривающих это помещение для постоянного проживания в нем или для его расселения.

Часто владельцы таких квартир догадываются, что «дело нечисто», и приглашают священника с целью освятить жилье. В некоторых случаях это помогает, в других – нет. Дело в том, что не всякий священник обладает способностью к экзорцизму – изгнанию чужеродной сущности – беса. А в данном случае мы имеем дело именно с наличием чужеродной сущности, правда, она обитает не в человеке, как бес, а в жилье. Но для освобождения от этой сущности одной молитвой и водосвятием не обойтись. Священнослужителей, обладающих даром экзорцизма, на всех нуждающихся не хватает. Это редкий дар. Поэтому я рекомендую «обработать» жилье так, как это делали в стародавние времена, а уже затем приглашать священника.

Известно, что такое дерево, как осина, обладает способностью вытягивать из тела человека аномальные поля. Приведу описание метода целительства, широко распространенного в старину. Для лечения некоторых болезней простудно-вирусного характера больного сажали, извините за пикантную подробность, голым задом на пень свежеспиленной осины и заставляли часами на нем сидеть. В результате такого нехитрого действия болезнь проходила.

С квартирой, в которой присутствует астральная сущность ее бывших хозяев, следует поступить приблизительно таким же способом: свежий осиновый чурбан надо расколоть на небольшие поленца и эти поленца поставить по углам жилья – по одному поленцу в каждый угол. Поленца оставить стоять две недели. По истечении этого срока их надо вынести из дома и желательно сжечь. На место стоявших поленец в каждый угол жилища поставить по зажженной свече и дать ей сгореть до основания, внимательно следя за тем, чтобы не произвести в доме пожара. После того как все вышеуказанные действия совершены, можно приглашать священника для освящения квартиры. И уже после визита духовного лица можно предпринять попытку продать или обменять жилье.

Ко всему вышесказанному надо добавить, что **мотивировкой продажи жилья, доставшегося в силу жизненных обстоятельств, должно служить желание улучшить существующие жилищные условия. Деньги придут к продавцу такой недвижимости по эгрегору жилья.**

Андрей развелся с женой, разъехался и в результате размена жилплощади получил комнату в коммуналке. В этой комнате до него жил алкоголик. Однажды, будучи пьяным, он забыл погасить окурок, загорелось одеяло, и человек задохнулся во сне.

Даже после кратковременного пребывания в этом помещении у посетителя оставалось тяжелое впечатление, какие возникают после общения с глубоко несчастным человеком. Нельзя сказать, чтобы новый владелец комнаты проводил здесь заметную часть своей жизни. Будучи привлекательным молодым мужчиной, Андрей вскоре после развода нашел женщину, чьи жилищные условия его более чем устраивали. Собственная комната в коммуналке стояла закрытой. Андрей захотел начать свой бизнес – грузовые перевозки. Для этого следовало приобрести хотя бы один грузовик. Денег от продажи доставшейся ему после развода комнаты вполне бы хватило для этих целей, и мужчина начал кампанию по продаже жилья. Он нанял частного маклера. Но последний сколько бы ни предпринимал усилий продать комнату, не мог справиться с этой задачей. Покупатели, которые сначала прельщались и расположением жилья, и его ценой, однажды посетив комнату, больше не хотели возвращаться к разговору о ее приобретении. Каждого что-нибудь да не устраивало. Одним не нравился запах в квартире, других раздражал зычный голос соседа, третьих не устраивало то, что этажом выше жила собака, которая изредка, но лаяла. Маклер сказал Андрею, что с квартирой творится какая-то чертовщина и посоветовал пригласить священника, чтобы тот очистил квартиру от нечисти, пообещал, что после освящения

жилья его будет легче продать. Андрей выполнил это условие, но приглашение священнослужителя результата не дало. Покупатели по-прежнему отказывались от покупки жилья. Андрею попалась в руки одна из моих книг, и он решил зайти посоветоваться.

Услышав про осиновые поленца, которые необходимо установить во всех углах комнаты, мужчина воскликнул: «Да, я слышал в деревне от бабушки, что именно осиновый кол втыкают в могилу так называемых «ходячих покойников» – тем, чьи души не успокоились и шастают по ночам». – «Я рад, что вам эта практика знакома, – ответил я и добавил: – Прежде чем повторно приступить к продаже жилья после очищения его от астральной сущности бывшего владельца, я бы еще посоветовал серьезно подумать над тем, как именно следует распорядиться деньгами, которые окажутся в ваших руках после того, как акт купли-продажи будет совершен». Я размышлял: «Поскольку данная комната досталась Андрею по эгрегору жилья – должен же он был где-то жить после развода с женой и раздела квартиры, – то и деньги, полученные от продажи комнаты, тоже должны быть направлены на жилье, а не на построение бизнеса».

Я предупредил владельца комнаты, что продажа последней заметно упростится в том случае, если за счет вырученных денег он захочет, например, совершить доплату и поменять квартиру его новой жены на более просторную. Что же касается начала его собственного бизнеса – грузовых перевозок, то в этом случае бизнес лучше начать, взяв грузовик в аренду, а не покупая собственный.

Поскольку вышеупомянутая комната висела у Андрея, что называется, «мертвым грузом» – сам не жил в ней и не сдавал жильцам, то мужчина был рад избавиться любым способом от этого жилья. Мой совет он воспринял охотно, дополнительно посоветовался с женой, та поддержала новый проект, и супруги приступили одновременно и к очистке квартиры от энергосущности бывшего жильца, и к построению планов на покупку нового жилья. Как только новое жилье было найдено, приглашенный частный маклер немедленно продал комнату.

Сделаем же вывод. Когда речь идет о манипуляциях с недвижимостью, доставшейся от «неуспокоенного» владельца, лучше всего сначала прибегнуть к практикам очищения жилья от «сущностных обитателей», а уже затем выставлять его на продажу или пытаться разменять. Устремления, связанные с операциями с таким жильем, должны быть направлены на улучшение своих жилищных условий.

Теперь поговорим о четвертом типе жилья – жилья, которое олицетворялось у человека с его мечтой.

Анастасия Павловна была детдомовкой. Пока училась в Высшей школе милиции, жила в общежитии с тремя соседками по комнате. Собственное жилье было именно ее мечтой. Пока работала в Министерстве внутренних дел, жила на служебной квартире, в которой никогда не чувствовала себя хозяйкой – не хотелось делать ремонт, устраиваться поуютнее – все равно жилье временное. Когда женщина уволилась из органов, с жильем пришлось расстаться.

Чтобы снимать квартиру, требовались мало-мальски приличные заработки. Пришлось заняться коммерцией. Коммерция пошла неожиданно хорошо. Стали появляться деньги, и вот тут-то бывшая детдомовка вспомнила о своей мечте – собственном доме. Я забыл сказать, что действие разворачивалось в Астрахани. Город поднимался после кризиса 90-х годов, расширялось жилищное строительство. Вот коммерсантка и облюбовала себе квартиру в строящемся доме с улучшенной планировкой и стала работать не покладая рук ради покупки квартиры.

Астрахань – такое место, где деньги можно было заработать всегда – была бы смекалка да деловая активность. Анастасия Павловна обладала этими качествами в полной мере. Поэтому очень скоро в ее руках уже находились ключи от заветной квартиры.

Женщина обставила приобретенное жилье с присущим ей вкусом, дорожила каждой приобретенной в дом вещью, так как последнее было элементом ее давней мечты о собственном гнездышке. И зажила.

Но что такое «зажила» для человека, занимающегося коммерческой деятельностью? Это значит, снова принялась за дело. А дело всегда сопряжено с вновь заработанными деньгами. В свою очередь эти деньги требуют быть вложенными в расширение бизнеса. Астрахань стала маловата для коммерсантки. Ее интересы начали простираться на Москву. Частое пребывание в столице снова поставило на повестку дня вопрос о жилье. Жизнь в гостиницах и съемных квартирах не могла продолжаться вечно. Вот Анастасия Павловна и задумала продать свое астраханское

«гнездышко», в котором уже почти не жила, чтобы, добавив средств, купить, по ее выражению, «хоть какую-то квартиру в Москве», купить для того, чтобы можно было нормально работать. Если решение принято – обратной дороги нет, вот женщина и выставила квартиру на продажу. Удивлению ее не было предела, когда это обустроенное жилье, расположенное в престижном районе города, никто не желал покупать. Люди просто не звонили по рекламным объявлениям. Родственница коммерсантки, которой было поручено продажа жилья, заверила Анастасию Павловну, что после публикации объявлений в прессе телефон молчал, как отключенный. Женщина не поверила родственнице и решила заняться продажей сама. Но, приехав в Астрахань, она убедилась, что все обстоит именно так, как ей и описывали: объявления в газете размещены, а телефон безмолвствует.

Раньше я уже встречался с этой женщиной – консультировал по вопросам бизнеса – теперь она попросила о встрече по вопросу продажи астраханской квартиры. Выслушав посетительницу, я заметил, что **коли в Астрахани жилье некогда было приобретено по эгрегору мечты, то и деньги от его продажи могут быть получены в том случае, если их предполагается вложить в мечту, а не в необходимость иметь «лишь бы какое жилье».**

«Свою мечту я однажды уже воплотила, – возразила бывшая детдомовка. – Мечтала иметь собственное обустроенное жилье и заработала на него. Трудно заставить себя мечтать об одном и том же два раза подряд». – «Трудно или нет, а сделать это надо, –

парировал я. – Иначе не продать старое жилье в Астрахани и не купить новое в Москве, столь необходимое вам сегодня». – «Научите меня, как это сделать», – попросила женщина.

«Если вы хотите продать жилье, приобретенное ранее по эгрегору мечты, то в первую очередь следует мысленно переместить свое тело в будущую квартиру (дом, коттедж, дачу), на приобретение которой будут пущены деньги, полученные от продажи существующей недвижимости. Надо мысленно пережить все те удовольствия, которые тело сможет испытать в новом жилище». – «Для меня главным удовольствием будет близость нового жилья к месту моей работы, – перебила меня Анастасия Павловна. – Уж очень мне неудобно с окраины Москвы, где снимаю квартиру, ездить в центр, где расположен офис, – автомобильные пробки просто изнуряют меня». – «Прекрасно! – подхватил я ее идею. – Вот и представьте, как вашему телу будет комфортно просто перейти дорогу и оказаться на работе вместо многочасового стояния в автомобильных заторах. Это и будет одна, но очень значительная составная часть мечты о новом жилье. Думаю, что найдутся и другие составляющие». – «Конечно найдутся, – активно включилась в разговор женщина. – Хочу, чтобы рядом с домом был хороший магазин, чтобы не заезжать после работы за продуктами в другой микрорайон, как я это делала в Астрахани». – «Вот и

прекрасно! – подбодрил я ее. – Это тоже очень важный фрагмент мечты». – «И еще я хочу, – перебила меня Анастасия Павловна, – чтобы школа находилась недалеко и я не беспокоилась, что моему ребенку может что-то угрожать по дороге в школу и обратно в таком большом незнакомом городе, как Москва. Тогда мне будет совсем спокойно, и я смогу с головой уйти в работу. Вот это на сегодняшний день и есть моя мечта». – «Этого достаточно для того, чтобы начать продуктивную подготовительную работу с целью продажи существующего жилья и приобретения нового. **Перед сном мысленно погружайте свое тело на 10–15 минут в новые жилищные условия, которые обладают теми возможностями, которые вы сейчас описали.** Уверяю – это даст результат.

Второй прием, который следует применять, когда стремишься продать жилье, однажды приобретенное по эгрегору мечты, – это созерцание панорамы. Приблизительно 30 минут следует любоваться каким-то открывающимся перед тобой видом, например, со смотровой площадки на Воробьевых горах в Москве. Регулярное созерцание панорамы позитивно влияет на процесс смены жилья, если последнее является предметом мечты человека».

Эта идея понравилась моей посетительнице, поскольку ее путь с работы домой лежал по Мичуринскому проспекту, проходившему недалеко от Воробьевых гор. Анастасия Павловна

стала активно применять все насоветованное, и через четыре месяца и впрямь ей почти случайно попало в Москве жилье, которое было расположено в центре города, рядом с офисом. В доме на первом этаже находился супермаркет, а прямо во дворе – школа. Удивлению ее не было предела, когда в Астрахани по объявлению годичной давности вдруг раздался телефонный звонок, и продажа ее квартиры стала реальностью.

В процессе работы с жильем возникает еще одна распространенная ситуация, она называется **«разочарование в мечте»**.

Игорь любил одну девушку. Девушка поставила молодому человеку условие, что выйдет за него замуж только в том случае, если у них будет собственное жилье. Игорь, вдохновленный открывшейся перспективой, с энтузиазмом взялся за дело и, работая не покладая рук, за полтора года приобрел квартиру именно в том районе, где хотела девушка, обставил квартиру в соответствии с ее желаниями и всегда мысленно видел свое жилье вместе с находящейся там хозяйкой. Одним словом, мечте Игоря было суждено осуществиться. Но, честное слово, лучше бы его совместная жизнь со своей избранницей была бы только иллюзией. Супруга Игоря оказалась душевнобольной. Она скрыла это, вступая в брак. Когда мужчина дольше обычного задерживался на работе, следовали подозрения, скандалы, слезка и даже попытка его убить в качестве мести за супружескую измену, которую душевнобольная сама же и придумывала. Игорь обратился в соответствующие органы, там навели справки, и оказалось, что его возлюбленная с

детских лет находилась на учете в психдиспансере. Согласно закону, супругов развели в одночасье, и мужчина остался в огромной квартире один. Теперь все в этом жилье напоминало ему о мечте, наяву оказавшейся кошмаром. Игорь поставил цель избавиться от этой квартиры – продать ее, доложить вырученные деньги к стоимости жилья, имеющегося у его родителей, и купить просторную квартиру. В ней он собирался жить вместе с отцом и матерью, с которыми у него были прекрасные отношения. Мечтать о новой женитьбе мужчина не хотел.

Выставленная на продажу квартира «встала» – то есть ее никто не хотел покупать. Ничего не получалось и с обменом. В чем дело? – не понимал мужчина. Я объяснил Игорю, что **жилье, попавшее под категорию «разочарование в мечте», следует продавать со следующей мотивировкой: деньги от его продажи никогда не пойдут ни на немедленное приобретение другого жилья, ни на расширение бизнеса, ни на что другое. Они будут попросту заморожены на несколько лет, пока боль от крушения мечты не утихнет и жизнь владельца жилья не начнет течь в каком-то уже новом русле, с новыми устремлениями, новыми мечтами о счастье. Тогда замороженные деньги можно извлечь и конструктивно вложить. Перед началом кампании по продаже такого жилья желательно уничтожить все следы человека, который явился причиной крушения мечты.**

Большое количество личного белья и фотографий бывшей жены Игоря, оставленных ею в квартире после развода, Игорь

тщательно хранил, считая, что обязан вернуть все владелице в целостности и сохранности, когда последняя о них вспомнит. Но с момента расставания прошел год, а бывшая жена так больше и не объявлялась. Оставленные ею вещи не представляли никакой ценности, поэтому я посоветовал Игорю собрать их вместе с фотографиями и попросту сжечь. Что он и сделал. Игорю, конечно, пришлось отказаться от расширения родительского жилья. Родители с пониманием восприняли этот поворот в планах сына. «Ничего, еще найдешь свое счастье, тогда-то деньги и понадобятся, – подбодрили его они. – А эту квартиру и впрямь лучше продать, чтоб о плохом не напоминала». Как только новые планы прижились в голове Игоря и его родных, картина вокруг продажи жилья изменилась – оно было быстро продано.

В том случае, **когда жилье было приобретено как вложение денег с целью дальнейшей перепродажи или сдачи жильцам, прежде чем приступить к операциям с такой квартирой (домом, дачей), следует сделать так называемую «закладку».** «Закладка» представляет собой четное количество монет желтого цвета достоинством обычно в десять и пятьдесят копеек. Монета достоинством в десять копеек кладется в каждый угол помещения «орлом» вверх – лучше монеты засовывать в щели, под плинтусы, чтобы они не исчезали при уборке и не бросались в глаза. Монеты достоинством

в пятьдесят копеек следует закладывать под каждую имеющуюся в помещении дверь. Под дверь кладутся обязательно две монеты – справа и слева от проема. Ни в коем случае нельзя забыть положить монеты под входную дверь, ведущую в жилище. Поскольку приобретение жилья осуществлялось под покровительством эгрегора денег, то наличие монет в энергетических узлах помещения должно способствовать успеху на пути дальнейшего движения денежных средств в руки владельца помещения.

Конечно же, психологической мотивировкой операций с жильем у его владельца должно служить извлечение выгоды от его перепродажи.

Продажа жилья, некогда приобретенного для детей, родителей, других родственников, которым те не смогли воспользоваться, легче всего осуществляется тогда, когда средства, полученные в результате операции с такой недвижимостью, планируется направить на улучшение быта продавца – приобрести автомобиль, дачу, организовать дорогостоящее путешествие, лечение и так далее.

УДАЧНОЙ ПРОДАЖЕ ЖИЛЬЯ СПОСОБСТВУЕТ ПРАВИЛЬНОЕ ДВИЖЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ МЫСЛИ, ЦЕЛЬ КОТОРОЙ ПЕРЕМЕСТИТЬ КАПИТАЛ, ПОЛУЧЕННЫЙ В РЕЗУЛЬТАТЕ ИЗБАВЛЕНИЯ ОТ

НЕДВИЖИМОСТИ В НУЖНОМ НАПРАВЛЕНИИ. РАБОТЕ МЫСЛИ МОГУТ ПОМОГАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРИЕМЫ, КАК ТО: «ЗАКЛАДКА», ОЧИЩЕНИЕ ЖИЛЬЯ ОТ ПОЛЯ БЫВШЕГО ВЛАДЕЛЬЦА, ИЗГНАНИЕ «ДОМОВОГО» И ТАК ДАЛЕЕ. ВСЕ ЭТО В СОВОКУПНОСТИ ОБЛЕГЧАЕТ ДВИЖЕНИЕ КРУПНОГО КАПИТАЛА, ПОЛУЧЕННОГО ОТ СДЕЛОК С ЖИЛЬЕМ, И ПОМОГАЕТ ЧЕЛОВЕКУ БЫСТРО РЕШАТЬ СТОЯЩИЕ ПЕРЕД НИМ ПРОБЛЕМЫ.

Глава 2

Как успешно торговать жильем

Экономический кризис в первую очередь сказался на интенсивности совершения сделок на рынке недвижимости. Люди стали неохотно покупать жилье и как следствие сократилось количество других операций с квартирами: продажа, обмен и т. п. Это негативно отразилось не только на заработках риэлтеров, но и на обычных людях, точнее, на тех из них, кто хотел изменить свои жилищные условия. Анализируя происходящее, я пришел к выводу: сегодня для успешного завершения сделки следует учитывать психологические особенности отношения владельца к собственному жилищу.

О них и поговорим.

Существует такое понятие, как ***характер значимости жилья в жизни человека***. Эту субъективную характеристику взаимоотношений людей с собственным жилищем нельзя не брать во внимание, когда возникает необходимость

беспрепятственно осуществить манипуляции с недвижимостью.

Приведу примеры успешной деятельности тех риэлтеров, кто учитывал эту психологическую особенность своих клиентов.

Ольга (д. р. 7 марта) захотела приобрести квартиру. За помощью в этом непростом деле она обратилась к риелтору. Оксана (так звали агента по недвижимости) предлагала своей клиентке различные варианты жилья. Ольге, с одной стороны, каждое предложенное к просмотру жилье нравилось, а с другой стороны, не вызывало сильного всплеска эмоций, такого, на котором удача всегда бывает на стороне Рыб. «И в самом деле, – отметила риелтор, – как только дело доходило до совершения сделки, возникали неведомые откуда взявшиеся препятствия: то у жилья обнаружатся другие хозяева, не указанные ранее в документах, то владелец жилья передумает продавать его, то вообще ни с того ни с сего предпочтет другого покупателя. Чертовщина какая-то, – жаловалась риелтор, оказавшись у меня на приеме. – Хочу понять, что надо делать, чтобы помочь моей клиентке приобрести жилье, а самой заработать деньги».

Узнав, что покупательница появилась на свет под зодиакальным знаком Рыбы, я напомнил моей посетительнице следующее.

Рыбы – знак праздника, знак радости

Праздник и радость связаны или с общением с окружающими людьми, или с фантазиями, которым Рыбы охотно предаются, оставшись наедине с собой. По большому

счета представителям этого зодиакального знака все равно, в каких условиях жить, лишь бы у них на душе был праздник.

А когда у Рыб на душе праздник, их энергопотенциал настолько высок, что легко исполняются все их желания.

Исходя из вышеизложенного, я посоветовал риелтеру вывести Ольгу на душевную беседу и выведать, какого праздника, каких возвышенных ощущений она хотела бы получить от жизни в ближайшие годы. Потом эту информацию следовало передать мне, а я уже буду думать, как «протолкнуть» забуксовавшую затею, связанную с покупкой недвижимости для этой женщины.

Оксана предложила своей клиентке устроить девичник. Женщины пошли в сауну, и там за бокалом пива Ольга поведала, что несколько лет назад, отдыхая в Сочи, она познакомилась с молодым человеком, живущим, как и она, в Москве. Имел место бурный курортный роман. Когда пришел срок уезжать в Москву, женщина сама не пожелала обмениваться координатами, потому что была замужем, и убедила себя в том, что все, произошедшее с ней на черноморском побережье, только мимолетное увлечение. Из обрывков фраз, брошенных ее краткосрочным возлюбленным, женщина сделала вывод, что в Москве он живет где-то в районе Северного Чертанова. Но ни названия улицы, ни уж тем более номера дома она не знала. По возвращении в Москву Ольга обнаружила, что в ее отсутствие супруг тоже не терял времени зря. При первой же уборке она нашла под супружеским ложем золотую сережку, принадлежавшую, увы, не ей. Разразился скандал. Супруг сгоряча ушел жить к обладательнице найденной сережки, да так и

остался там навсегда. А Ольга, как ни странно, все чаще обращалась в своих мыслях к молодому человеку, бывшему герою ее курортного романа. Именно этот мужчина не выходил у нее из головы. Романтичная, наделенная талантами, она даже порывалась рисовать живописные этюды, на которых отражала свою будущую встречу с возлюбленным, счастливую жизнь вдвоем.

Услышав все вышеизложенное, я спросил агента по недвижимости, а не пыталась ли она предложить своей клиентке приобрести жилье в районе Северного Чертанова, где живет героиня ее грез? Оксана ответила, что таких квартир она Ольге к просмотру не предлагала. «А вы предложите», – посоветовал я. Позже агент сообщила, что предложила своей клиентке посмотреть квартиру в указанном мной районе. Квартира была весьма невзрачной. Риелтор боялась, что Ольга с негодованием отвергнет перспективу жить в таком «сараяе». Но удивлению торговца недвижимостью не было предела, когда она увидела реакцию женщины. Последняя просто вспылала страстью купить именно это жилье. «Я буду жить здесь со своей мечтой найти возлюбленного. Буду дожидаться здесь шанса соединиться с тем, кого никак не могу забыть, – то и дело приговаривала она. – По вечерам буду делать зарисовки наших встреч. Ведь писать обстановку свиданий с натуры гораздо приятней. Может быть, я встречу его у входа в этот супермаркет, а может, вот у того коммерческого ларька, что вижу из окна. Моя душа будет находиться в ожидании праздника от грядущей встречи с любимым мужчиной, а если в самой квартире что-то не так, это не имеет значения».

В отличие от предыдущих попыток нынешняя сделка, направленная на покупку жилья, прошла быстро и без препятствий.

А вот еще пример успешной сделки с жильем, осуществленной благодаря тому, что риелтор принял во внимание психологическую особенность своего клиента.

Однажды ко мне за помощью обратилась частный риелтор по имени Зоя. Ее клиентка, по знаку зодиака Дева, хотела купить квартиру. Но, по словам Зои, женщина сама не знала, что именно хотела, и поэтому какой бы вариант риелтор не начинала прорабатывать, он обязательно обламывался. Сначала Зоя предложила клиентке купить шикарную квартиру в престижном районе, естественно, дорого. *(Я бы сказал, неоправданно дорого. – С.П.)* Виктория (так звали покупательницу) один раз не приехала на просмотр квартиры – сломалась машина, во второй раз она тоже не явилась смотреть жилье – подвернула ногу, на третий раз попросту заявила, что, видимо, престижный дорогой вариант – не ее, поэтому жизнь выставляет препятствия тому, чтобы он был осуществлен. Тогда частный маклер пошла от обратного и подобрала весьма скромное и недорогое жилье. Опять мимо цели: Виктория, увидев предложенный ей вариант недорогой квартиры, заявила, что ее угнетает перспектива жить в столь стесненных условиях. «Я подобрала ей третий вариант жилья – нечто среднее между дорогим и дешевым – и опять не то. Я уже начала думать, может мне отказаться от этой клиентки? – расстроенным голосом жаловалась мне специалист по недвижимости. – Что она хочет от покупки жилья? Не пойму»...

Слушая этот рассказ, я вспомнил одного своего знакомого, тоже Деву по зодиакальному знаку. Это было в конце семидесятых годов, когда гаражи не продавались готовыми под ключ, как нынче. Человек получал лишь участок земли в гаражном кооперативе и уже сам возводил на нем то, где впоследствии должна будет находиться его машина. Все члены кооператива землю получали одновременно, строительство же гаражей начинали исходя из собственных возможностей: наличия денег и свободного времени. Так вот, мой знакомый как только не исхитрялся, чтобы оттянуть начало строительства: он убывал в длительные командировки, ложился в больницу, затем отправлялся долечиваться на курорт и так далее. Цель была одна – заставить соседа справа и соседа слева от его гаража самостоятельно возвести стены. Последние, конечно, не хотели этого делать, но время шло, машины ржавели на улице под дождем и снегом. Наконец терпение у соседей кончилось, и каждый из них самостоятельно построил себе кирпичный гараж. Таким образом, правая и левая стены гаража моего знакомого были возведены. Ему осталось только построить заднюю стену, положить крышу и повесить ворота. Посредством этой нехитрой манипуляции строительство гаража обошлось этому человеку, во-первых, намного дешевле, а во-вторых, не причинило больших хлопот. Как же в результате он был доволен собой! Как он любовался собственной изобретательностью! Едва ли не первому встречному он рассказывал, как дешево ему обошлось то, за что другие заплатили втридорога. К какому блестящему результату привела его игра ума!

Почему я именно сейчас вспомнил эту историю? – Да потому, что она как нельзя лучше иллюстрировала **главную черту Девы – стремление к самолюбованию. Если человек, рожденный под знаком Девы, стремится достичь результата, который впоследствии даст ему повод любоваться собой, ему обязательно повезет.**

Об этом я рассказал риелтору Зое и посоветовал подобрать для своей клиентки Виктории такой вариант жилья, чтобы последняя чувствовала, что за небольшие деньги приобрела то, что выглядит дорого и престижно, чтобы тем самым дать ей повод восхищаться собой – как, дескать, я блестяще решила свой квартирный вопрос! Я одна так смогла!

Исходя из моего совета, эксперт по недвижимости изменила тактику работы со своей клиенткой. Теперь она не предлагала ей к просмотру квартиры одна за другой, пытаясь угодить на авось, она стала ждать, когда на рынке жилья вдруг появится квартира, которая выглядит солидно, а продается дешево. Вскоре такая квартира и впрямь появилась на рынке вторичного жилья. Старый трехподъездный дом начали строить при Сталине, а заканчивали строительство уже при Хрущеве. Это обстоятельство сказалось на том, что два подъезда, возводившиеся в первую очередь, были построены на совесть, а в квартирах в третьем подъезде между стенами отсутствовал какой бы то ни было материал – просто нанесенная на картонный каркас штукатурка, заклеенная снаружи обоями. Воспользовавшись смертью сурового вождя, строители просто разворовали материалы. Поэтому жильцам квартир в этом

подъезде было слышно все, о чем беседуют между собой соседи, а громко включенный телевизор или магнитофон были просто испытанием нервов. Вот владелец одной такой квартиры решил от нее избавиться. Если бы не упомянутый дефект, то квартиру можно было считать великолепной – высокие потолки, два балкона, окна, выходящие во двор, близость метро, но хозяин был человеком честным и не стал скрывать ахиллесову пяту своего жилья – пустые стены. Последнее обстоятельство позволило риелтору заметно снизить цену, с чем, впрочем, жилец согласился, лишь бы избавиться от квартиры, в которой он день и ночь слышит голоса соседей. Зоя предложила посмотреть это жилье своей клиентке Виктории, не преминув сказать, как последняя будет довольна собой, если подсуетится и за небольшую цену приобретет такое шикарное с виду жилье, а проблема звукоизоляции сегодня решается – когда в квартире придет время делать ремонт, можно заодно оббить стены звукоизоляционным материалом.

Сама квартира и перспектива дешево ее приобрести привели Викторию в восторг, а главное – все на пути приобретения вышеназванного жилья пошло без сучка, без задоринки – женщина легко и выгодно продала имеющееся у нее жилье. Пока шли операции с куплей-продажей, все необходимые чиновники всегда оказывались на своих местах, шли навстречу, даже погода – и та способствовала осуществлению сделки – хозяин жилья страдал гипертонией и предупредил, что в пасмурные дни он будет не способен ездить оформлять документы и присматривать другое жилье, уже себе. Но тут погода, как специально, установилась

морозная, ясная, мужчина чувствовал себя превосходно и не создал никаких затруднений. Сделка совершилась.

Впоследствии риелтор Зоя рассказывала мне, что ее клиентка так была довольна своим приобретением, а главное, собой, что даже несколько раз звонила ей и хвасталась, какой она молодец, что вовремя подсуетилась и купила дешево то, что выглядит так дорого. Сама Зоя, которая не была Девой, удивлялась, чему та радуется, лично она и дня бы не прожила в комнате, где за стеной слышен каждый звук. Но про свою клиентку тем не менее отзывалась так: «Вот умаслила, так умаслила!»

А вот еще пример, когда знание астропсихологии позволяет успешно работать на рынке недвижимости даже в кризис.

Один риелтор поведал мне вот такую историю.

Мой хороший знакомый, живущий в одном из поволжских городов, приобрел коттедж на берегу Волги в элитном районе и переехал туда жить со всей семьей. Впоследствии жизнь сложилась так, что именно из этого района стало очень неудобно добираться до работы, да и семейные отношения дали трещину. Я посоветовал ему для решения проблем, возникших с работой и семьей, продать красавец-коттедж и на вырученные средства купить одну квартиру себе недалеко от места работы, другую – жене. Приятель согласился. Мы заключили договор, и я взялся подыскивать подходящие варианты квартир. Их я нашел быстро. Но для того, чтобы покупать квартиру, надо было сначала продать коттедж. Не тут-то было! Вдруг у моего друга на пустом месте возник территориальный спор с соседом, дело дошло до суда. А по закону,

пока решение суда не будет вынесено, коттедж продавать нельзя. Судебная тяжба тянулась уже год, открывались новые обстоятельства, с обеих сторон находились новые свидетели и так далее. «Я чувствую, – говорил мне приятель, – что этот коттедж не продать никогда». Мне интуиция подсказывала то же самое. «Неужели ничего нельзя сделать?» – спросил себя я и стал искать причину торможения сделки. Я размышлял так: «Мой друг – Лев по знаку зодиака. **Людам, родившимся под знаком Льва, удача в операциях с недвижимостью идет навстречу тогда, когда ее целью ставится обретение такого жилья, которое прибавит величия и царственности его владельцу.** Таким образом наличие в качестве жилья коттеджа, а не квартиры, придает моему другу оттенок царственности. Я вспомнил, что в любой компании он что-то да скажет про свой величественный дом на берегу Волги, который виден со всех проплывающих по реке теплоходов. Для него, как для Льва, ощущение собственной значимости – это самое важное. Сегодня это ощущение ему дает большой частный дом, да к тому же очень выгодно расположенный. По всей видимости процесс продажи жилья активно тормозится по той причине, что это событие окажет очень негативное влияние на личность моего приятеля».

«А в каком случае ему все-таки удастся продать этот дом?» – спросил себя я и сам себе ответил. - Думаю, это произойдет тогда, когда мой друг поставит себе цель купить еще более величественное жилище, ничем не уступающее имеющемуся у него сегодня».

Эту перспективу я озвучил моему другу (и одновременно клиенту). До той поры у моего приятеля коммерческие дела шли не очень хорошо. Но я помнил, что **если человек, рожденный под огненным знаком, поставит цель приобрести недвижимость, то деньги с особой охотой идут к нему в руки.** Так произошло и с моим другом: поставив цель заработать на новый дом, он в одночасье поменял работу на куда более прибыльную и когда он накопил нужную сумму денег, я присмотрел ему новый коттедж, ближе к месту работы, и квартиру его бывшей супруге. Операция снова уперлась в продажу имевшегося дома. Но на этот раз суд как по команде вынес решение по территориальным разногласиям (причем в пользу моего друга), и дом немедленно был продан.

Таким образом, используя знание о незримой связи человека с его жилищем, мне удалось осуществить эту крупную сделку. Я помог другу решить его проблемы и хорошо заработал сам.»

Такой вот рассказ.

А вот случай, когда обыкновенная женщина, которую жизнь заставила выступить в роли риэлтера, успешно произвела операцию с жильем, используя знания, полученные на моих курсах по астропсихологии. Но обо всем по порядку.

Мужа моей героини звали Геннадий. Геннадия (д. р. 2 июля) жизнь пошвыряла как следует. Он и в тюрьме сидел, и работал на Крайнем Севере, и был женат несметное число раз. Родился Геннадий в Москве, после долгих скитаний в Москву и вернулся. Женился на москвичке, то есть, на моей героине, та прописала его, затем последовали пьянки, рукоприкладство, развод. Длилось все

это достаточно долго – настолько, что мужчина получил право на часть жилплощади, на которой был прописан. Сегодня уже бывшая жена рада была пожертвовать своими «квадратными метрами» во имя того, чтобы избавиться от «подарка» в лице человека, который когда-то был ее мужем. Она подыскивала ему то одну, то другую комнату, лишь бы разъехаться, но ни одно жилье мужчине не устраивало. «Он понимает, что со мной он как у Христа за пазухой, хотя мы и разведены. Не знаю, какое ему нужно жилье, чтобы он оставил меня в покое?» – разводила руками женщина, когда мы остались вдвоем после моей лекции по астропсихологии.

В процессе разговора собеседница успела поведать мне, что ее бывший муж на заре своей юности был хоккеистом и даже играл за известный клуб, правда, недолго, получил травму, запил, а дальше жизнь покатила под откос. Но и сейчас, по словам мужчины, его помнят и проявляют неподдельный интерес к его судьбе те, кто узнает в нем некогда восходящую звезду отечественного хоккея. Правда, чаще всего внимание ему оказывают те люди, что или учились с ним в одной школе, или жили в одном дворе.

Я предложил собеседнице использовать на практике те знания, которые она только что получила на лекции по астропсихологии, напомнив, что **люди, родившиеся под знаком Рака, очень ценят пристальное внимание к своей персоне. Это внимание повышает у них ощущение собственной значимости. Рак никогда не отказывается от возможности пустить людям пыль в глаза.**

«Мне надо подыскать своему экс-супругу комнату в том районе Москвы, где его тогда, в годы славы, образно говоря, каждая собака знала, – сообразила женщина. – Уверена: он не откажется».

Слушательница моих курсов нашла подходящее жилье поблизости от места рождения мужчины, да еще обстоятельства сложились так, что поехав на просмотр жилья, ее бывший муж встретился не с одним, а сразу с двумя приятелями своих детства и юности. Те, в свою очередь, бросились расспрашивать Геннадия, как да что, да с таким интересом, таким пристрастием, что последний вернулся домой в слезах от счастья и заявил, что готов немедленно переехать. «Я боялась, что через день или через месяц он изменит свое решение, но этого не произошло, – рассказывала мне впоследствии безмерно счастливая женщина, а потом шепотом добавила: – Я видела „бывшего“ в его новом, откровенно убогом жилище и была потрясена тем, что он по-настоящему счастлив. С упоением рассказывал, сколько людей в округе еще узнают его на улице, интересуются, что он делает, как живет».

ВОТ ТАК ЗНАНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ЛЮДЕЙ, ПРИНАДЛЕЖАЩИХ К РАЗНЫМ ЗОДИАКАЛЬНЫМ ЗНАКАМ, ПОМОГАЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬ СДЕЛКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ РИЭЛТЕРАМ, А ОБЫЧНЫМ ЛЮДЯМ ПОЗВОЛЯЕТ РЕШАТЬ ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКШИЕ У НИХ С ЖИЛЬЕМ.

Глава 3

Трепетные души и каменные стены

Нередки случаи, когда люди, пытаясь решить ту или иную проблему, касающуюся продажи своего жилья, сталкиваются с необъяснимой на первый взгляд чередой препятствий. Они готовы отказаться от задуманного, но с отказом не стоит спешить. Разумней разобраться в сложившейся ситуации, учитывая в первую очередь специфику отношения с жильем представителей того зодиакального знака, к которому принадлежит владелец недвижимости. Такой анализ часто открывает абсолютно новые пути решения жилищной проблемы.

Вот несколько примеров успешного решения жилищных проблем, когда отправной точкой являлась специфика отношения человека к собственному жилью.

Люди, которые были рождены на свет под знаком Овна, к жилищу (существующему или вожделенному) относятся с благоговейным трепетом, как к чудотворной иконе, являющейся реликвией их семьи или многократно спасшей лично их.

Давайте вспомним фильмы режиссера Андрея Тарковского (д. р. 4 апреля) «Солярис», «Зеркало», «Ностальгия», «Жертвоприношение». В каждом из этих творений великого мастера образ дома проходит как главное образующее начало человеческой

личности. Вот герой актера Донатоса Баниониса видит в океане Солярис свой дом и самого себя, стоящего на коленях перед входом. Вот герой Олега Янковского ностальгирует по дому с большой черной собакой – верным охранником человека и его жилья. Герой последнего фильма Андрея Тарковского «Жертвоприношение» приносит в жертву именно свой дом – самое заветное из того, что имеет, – дабы предотвратить катастрофу, грозящую всему человечеству, и ему удастся ее предотвратить.

В процессе купли-продажи или обмeне своей квартиры или другой недвижимости тех, кто родился под знаком Овна, должно сопровождать отношение к своему жилью как к святыне. Что я под этим подразумеваю? Во-первых, то, что имеющееся жилье нельзя стремиться отдать в руки лишь бы кому, только бы получить от этой операции необходимую сумму денег. **Операция, проводимая Овном с таким душевным настроем, будет тормозиться.** Напоминаю, для Овнов жилье – чудотворная икона, которая с детства стояла у них в спальне, или ладанка, долгие годы благоговейно носимая на теле. Подумайте, будет ли судьба сопутствовать, если вы захотите продать эту святыню из корыстных житейских побуждений первому встречному? Нет, не будет.

Именно это я попытался объяснить Вере Витальевне (д. р. 15 апреля), когда она обратилась ко мне с вопросом, почему у нее никак не хочет продаваться однокомнатная квартира. «Мне срочно нужны деньги! – сетовала женщина. – Я скопила средства на приличное жилье, подыскала именно ту квартиру, какую хотела.

Мне хоть сейчас готовы ее продать. Но чтобы заплатить ее полную стоимость, накопленных мною средств недостаточно – необходимо доложить сумму, равную двум третям стоимости имеющейся у меня «однушки». Я выставила на продажу жилье по «бросовой» цене. И представляете – его никто не покупает. Что делать?»

«Изменить отношение к судьбе своего нынешнего жилья», – без колебаний ответил я, а дальше провел аналогию между имеющимся жильем и святыней и в заключение спросил посетительницу, смогла бы она «впарить», например, свой золотой нательный крестик кому попало едва ли не за полцены, даже если бы очень нужны были деньги? Женщина отрицательно покачала головой. «Если бы такая ситуация не дай Бог имела место, – пофантазировала она, – я бы, во-первых, подыскала достойного человека, которому с чистой совестью могла бы передать реликвию, а во-вторых, я никогда бы не отдала ее задешево, ведь эта вещь – частица меня, продешевить при ее продаже – значит, пренебречь собой». – «Вот точно так же поступите со своей «однушкой», – посоветовал я. – Во-первых, найдите именно достойного (по человеческим качествам) покупателя, а во-вторых, выставьте квартиру на продажу не по заниженной, а по реальной, а то и завышенной цене».

«Удивительно! – делилась потом впечатлениями женщина. – Как только я сообщила риелторской фирме, которая взялась провести эту сделку, свои новые условия, ситуация немедленно сдвинулась с места. Первый же откликнувшийся покупатель оказался очень достойным человеком – ученый, переезжающий из

Нижегородца работать в Москву по приглашению Академии наук. А главное, что квартиру он у меня купил по достаточно высокой цене... Вот так...»

Если речь идет о покупке жилья, то для Овнов действует абсолютно то же правило: приобретаемое жилье не должно быть лишь бы каким, а являться воплощением заветной цели. Покупка первой попавшейся квартиры (коттеджа, дачи) может неожиданно столкнуться с препятствиями.

Существует еще и такое правило: **двум Стрельцам лучше не жить под одной крышей.**

А теперь о том, в какие своеобразные ситуации попадают люди при совершении операций со своим жильем, если не следуют этому постулату.

Гамлет приехал в Москву из Армении. Обжился, обустроился, накопил денег и захотел перевести в Москву дочь, у которой к тому времени уже была собственная семья. Решили жить все вместе в одной просторной квартире. Для приобретения последней требовалось продать существующее у Гамлета жилье в Москве и добавить к вырученным средствам накопленные деньги. Квартира дочери находилась в небольшом армянском городке, да еще в сейсмически опасной зоне, поэтому она стоила очень мало. Но сделка по продаже существующего жилья все время тормозилась – то покупатель вдруг отказывался от своих намерений, то неожиданно выяснялось, что у человека, интересовавшегося жильем, вовсе нет денег, а его интерес – это прикидка на лучшие

времена, когда появятся деньги. Мужчину интересовало – в чем же дело?

Я выяснил, что, оказывается, и сам выходец из Армении, и его дочь появились на свет под знаком Стрельца. Тогда стала очевидна причина торможения сделки: оба Стрельца должны быть полновластными хозяевами в своем жилье. Смысл манипуляций с жильем, которые стремился осуществить Гамлет, сводился к тому, что в случае положительного исхода (объединения с дочерью под одной крышей) он, скорее, утратил бы неограниченную власть в своем доме. А это обстоятельство серьезно препятствует победоносному шествию Стрельца по жизни. Вот какая-то сила и отводила мужчину от рокового шага – не давала продать квартиру, в которой он был полновластным хозяином.

Мир вокруг нас никогда не желает нам худшего. Надо только научиться понимать его знаки.

Я объяснил переселенцу с Кавказа, что именно стоит за систематическими срывами продажи жилья, посоветовал не объединяться с дочерью под одной крышей. «Я и сам где-то в глубине души не хочу этого, – поделился со мной Гамлет. – Но вы знаете, как у нас на Кавказе принято: выбился один – тяни за собой всю родню...» – «Или делись с ней заработанным», – подсказал я, хорошо знающий кавказские обычаи (до распада СССР мне часто приходилось работать именно в Армении). «Правильно! – воскликнул армянин. – Куплю на свои сбережения дочери большую квартиру в Ереване, а сам буду здесь, в Москве, продолжать жить в

одиночестве. Сразу двух зайцев убью: и хозяином в своем жилье останусь, и родня ничего с меня больше не посмеет требовать».

Так мужчина и поступил. Но зато, когда через пару лет он захотел улучшить собственные жилищные условия – стать хозяином нового, более комфортного жилья, – все операции с недвижимостью прошли беспрепятственно.

А вот еще один любопытный случай.

Люди, родившиеся под знаком Скорпиона, не любят и не могут находиться в одиночестве. Им обязательно требуется общение. И чем больше у них возможности общаться, тем комфортнее они себя чувствуют и дольше живут.

Илья Михайлович, городской житель, всегда мечтал: «Вот выйду на пенсию и стану жить на земле, буду копать в огороде, работать в саду – до ста лет протяну». Мечта мужчины была поддержана его детьми: «А что – хорошая идея. Мы будем приезжать к тебе на лето. Не надо на дорогие курорты ездить – деньги расходовать». Подыскали подходящий дом в пригороде Москвы, собрали деньги. Но как только дело стало доходить до реальной покупки загородного жилья, с Ильей Михайловичем стало твориться что-то неладное: то, находясь за рулем, отвлечется, и машина – в кювет, хорошо хоть сам жив; то упадет – палец сломает, то отравится чем-нибудь из продуктов. Словом, что-то словно старательно отводило мужчину от предстоящего приобретения зимней дачи. «Да я и сам, как представляю, что мне придется здесь жить, страх на меня нападает, – жаловался мне Илья Михайлович, показывая хорошо обустроенный загородный дом с газовым

отоплением, горячей водой и прочими удобствами, который предполагал купить. – Не могу понять, что со мной происходит. Ведь я так мечтал жить на земле, а как дошло до дела, так просто оторопь берет». – «Это организм подсказывает вам, что такое приобретение в перспективе сократит вам жизнь, а имевшие место мелкие несчастья отводят вас от рокового шага», – пояснил я. На лице собеседника читалось недоумение. «Я не понял, каким образом жизнь на свежем воздухе вдали от городской суеты, от испорченной экологии может сократить человеку жизнь?» – спросил мужчина. «Большинству людей жизнь за городом, конечно, прибавит и здоровья, и долголетия, – стал объяснять я. – Но для человека, рожденного под знаком Скорпиона (а новоиспеченный пенсионер был представителем именно этого знака), залогом здоровья, физического и душевного, является не природа сама по себе, а общение с людьми. Вы намереваетесь приобрести дом в дачном поселке. Активная жизнь здесь заканчивается в конце августа, а начинается вновь, дай Бог, если в Первомайские праздники. В остальное время в поселке царит безлюдье. Для Скорпионов, когда нет никого вокруг, это самое страшное, не с кем перекинуться парой слов, обменяться энергией. Именно отсутствие межличностных связей резко сокращает жизнь представителям этого зодиакального знака».

«Теперь понял, – ответил пенсионер. – Мне нужно приобретать за городом такой дом, чтобы жить в нем лишь летом – в так называемый „дачный сезон“, когда вокруг много людей – есть с

кем проводить время. Такой дом и стоит намного дешевле! А зимы я лучше в городе буду коротать – там веселее».

Илья Михайлович изменил задачу в плане приобретения загородной недвижимости с покупки зимнего дома на летний, и с ним сразу перестали происходить разные мелкие неприятности, вскоре он беспрепятственно приобрел летнюю дачу.

А вот еще один пример.

Тельцы удачливы в том случае, когда хотят достичь состояния комфорта для собственного тела. Именно это правило распространяется и на их взаимоотношения с недвижимостью.

Галина Ивановна выросла в семье, где главным девизом была скромность во всем, но особенно в том, что касалось предметов быта. Одеваться надо было так, чтобы не вызывать зависть, иметь собственную дачу считалось зазорным – на лето ездили отдыхать к родственникам, которые жили в поселке, окруженном лесом, а что касается благоустройства жилья – довольствовались скромной мебелью, приобретенной ее родителями в начале 70-х годов, когда получили квартиру. Галина Ивановна, Телец по знаку Зодиака, всю жизнь чувствовала себя какой-то неудачницей: собственная семейная жизнь не задалась, с работы то и дело увольняли, а теперь пришла пора разменивать квартиру, которая досталась ей от родителей, – так как вышедшая замуж дочь наотрез отказалась жить с матерью.

Имевшееся жилье теоретически можно было разменять на две однокомнатные квартиры, что Галина Ивановна и пыталась сделать,

да вот только ни один вариант не шел ей в руки. Когда я поинтересовался у женщины, какие именно варианты жилья она подыскивает, то услышал: «Молодым квартиру попримечней, а себе лишь бы что. Я согласна и от метро подальше, и дом без лифта, и окна пусть выходят на какое-нибудь шумное шоссе – я все стерплю – лишь бы молодым было хорошо». Я понял, в чем причина того, что вариант размена существующего жилья старательно обходил женщину.

«Вы – Телец, – сказал я Галине Ивановне. – Ваш жизненный путь – создавать комфорт для своего тела. Обстоятельства сложатся в вашу пользу, если вы будете преследовать именно такую цель. Но при попытке разменять жилье вы ставите цель обратную – смириться с дискомфортом той квартиры, в которой вам предстоит жить. Поэтому обстоятельства всячески вам препятствуют. **Для того, чтобы сдвинуть с мертвой точки процесс размена жилья, рекомендую вам искать именно себе такую квартиру, жизнь в которой принесла бы максимальное количество удобств вашему телу, как то: близость метро, наличие лифта, теплые непродуваемые ветром комнаты, окна, выходящие в тихий двор, чтобы ничто не мешало вашему отдыху... Да мало ли еще деталей может прийти в голову, если на досуге вы спросите себя: что именно составит комфортное пребывание моего тела на новой жилплощади? Держите в голове именно такую квартиру, причем предназначенную себе, а не дочери, и я заверяю, что этот благоустроенный вариант скорее пойдет**

вам навстречу, чем спартанский». – «Странно, – пожала плечами в ответ Галина Ивановна. – Ведь чем скромнее запрос, тем легче он должен осуществляться».

Уж не знаю, поверила ли мне эта женщина, или ей нечего было терять, так как дочь настаивала на срочном разъезде, но она выполнила ту психологическую установку, которую получила от меня на консультации. Результат удивил ее еще больше, чем мой совет. В ответ на данное ею в газету объявление начали поступать звонки с предложениями дать за ее малогабаритную трехкомнатную квартиру две вполне благоустроенные однокомнатные квартиры. Женщина воспользовалась случаем и произвела обмен. По- моему, она так до конца и не поверила своему счастью.

ТАКИМ ОБРАЗОМ, ПОНИМАЯ ХАРАКТЕР СВЯЗИ СВОЕГО ЗОДИАКАЛЬНОГО ЗНАКА С ЖИЛИЩЕМ, МОЖНО ЭФФЕКТИВНО УСТРАНЯТЬ ПРЕПЯТСТВИЯ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ПОПЫТКЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ ПОКУПКИ ИЛИ ПРОДАЖИ ЖИЛЬЯ.

Глава 4

Жилье и успех в делах

Мои многолетние наблюдения за деятельностью коммерсантов свидетельствуют о том, что отношения с жильем у представителей бизнеса могут позитивно влиять на ход их коммерческих дел, если принимается во внимание та специфическая роль, которую играет недвижимость в жизни

того или иного человека. Эта роль определяется датой рождения последнего.

Однажды ко мне пришла женщина и рассказала на ее взгляд удивительную историю про собственного мужа.

Андрей (имя мужа) был Стрельцом. Спонтанно активный, удачливый, особенно на предмет того, чтобы схватить с прилавка последний экземпляр нужной ему книги или в результате случайной встречи обрести неплохой заработок. Одним словом, самый типичный Стрелец. Как и положено в таком случае, своей постоянной активностью Андрей часто доставлял беспокойство тем, кто находился с ним рядом. Но не из-за этого пришла ко мне на прием его жена. Дело в том, что, прожив с ней пятнадцать лет, Андрей вдруг нашел другую женщину, ушел из семьи, быстро заработал деньги на собственную квартиру. (Раньше он жил в квартире жены, оставленной ей родителями.) Во всем произошедшем не было бы ничего удивительного, если бы не одно обстоятельство.

Анна (так звали мою посетительницу) не препятствовала тому, чтобы их совместный с Андреем 14-летний сын встречался со своим отцом. И вдруг сын стал приносить от Андрея странные весточки: «Папа просил узнать, а как ты, мама, посмотришь на то, чтобы мы жили все вместе: папа, ты, его новая женщина, и я, естественно, в доме у папы?» Сначала Анна не знала, что ответить, думала, что Андрей пошутил. Мужчина не исповедовал ислам, стремления к полигамии за ним раньше не наблюдалось. Но сын вновь и вновь

передавал от лица отца тот же самый вопрос. Тогда Анна, совсем обескураженная, пришла ко мне, чтобы разобраться, что это значит.

Ребус решался элементарно просто. **Фокусирующей точкой для человека, родившегося под знаком Стрельца, является дом, и не дом вообще, а его собственный, где он и только он полновластный хозяин.** Захочет – стены передвинет, захочет – всю мебель выбросит, захочет – наоборот, натащит всякого хлама. И все это ни с кем не советуясь, ни у кого не спрашивая разрешения. А главное, **стоит Стрельцу захотеть иметь свой дом, как необходимые для этого деньги начинают появляться буквально из-под земли.**

Таким образом, с мужем моей посетительницы произошло следующее. Проживая с женой в квартире, которая принадлежала отнюдь не ему (а жене), он волей-неволей испытывал чувство дискомфорта. Неприятное ощущение покидало его лишь тогда, когда он мечтал о приобретении собственного жилья, такого, где полновластным хозяином был бы он и никто другой. Но для превращения мечты в реальность нужен предлог. Невозможно объяснить супруге, почему заработанные деньги не расходуются на семью, а копятся на покупку квартиры, когда жилье уже есть, и весьма просторное. Тогда появляется неоспоримый аргумент – другая женщина. За этим следует разрыв с семьей и необходимость приобретения собственного жилья. Деньги на собственное жилье к Стрельцу идут легко. Вот квартира куплена и обставлена. Но в существующей обстановке не хватает одного – той, с кем и впрямь комфортно жить под одной крышей. Находящаяся здесь хозяйка не

подходит Андрею как спутник жизни, по знаку Зодиака она Дева, а Дева и Стрелец часто абсолютно не понимают друг друга. Превняя жена Анна – Близнецы. Она и является идеальной спутницей для Стрельца. Поэтому муж Анны, достигнув желаемого, то есть обретя собственный дом, теперь «подбивает клинья» к оставленной им некогда жене, дабы вложить единственный недостающий кирпич в идеальное строение собственной жизни.

«Переходите жить к мужу, – посоветовал я Анне. – Как только вы появитесь в его доме, ваша соперница немедленно из него исчезнет». Анна едва ли ни в шутку дала согласие жить вчетвером, но, придя в дом мужа, уже не застала там другой женщины. «В новом доме я живу так счастливо и безмятежно, – рассказывала впоследствии она, – как никогда не жила с Андреем в своей квартире. Мой муж стал уверенным, сильным, благородным, много зарабатывает и постоянно производит какие-то изменения в своем жилище. По отношению ко мне он проявляет много заботы и внимания, чего раньше не было».

«Таков Стрелец, когда обретет собственное жилище». – ответил я.

«Только вот обороты его бизнеса снизились, – пожаловалась женщина, и сама указала на причину. – Стимула нет, ведь квартиру он уже купил». «А у вас есть дача или загородный дом?» – поинтересовался я. Собеседница отрицательно замотала головой. «Тогда надоумьте своего мужа приобрести недвижимость за городом, – посоветовал я и пояснил. – **Когда человек, рожденный под знаком Стрельца, стремится заработать**

деньги на собственную недвижимость, идущий к нему денежный поток резко возрастает.»

Анна воспользовалась моим советом, нашептала мужу, как хорошо им будет жить на лоне природы, да еще и в собственном доме, и прибыль от бизнеса у ее супруга резко возросла. А вскоре появилась и сама загородная недвижимость.

Применительно к манипуляциям с жильем Стрельцам надо помнить следующее: во-первых, не следует бояться, что не удастся заработать денег на покупку квартиры, дачи и так далее – представителям этого зодиакального знака деньги на недвижимость приходят особенно интенсивно; во-вторых, приобретаемое жилье должно служить единственной цели – стать жизненным пространством, в котором этот человек будет полновластным хозяином, – в таком случае операции с недвижимостью будут проходить без препятствий.

Уж если я начал приводить примеры того, как представители разных зодиакальных знаков способны повысить прибыль от своего бизнеса, используя для этого жилье, то продолжу начатый разговор рассказом про знак Весы.

Зодиакальный знак Весы базируется на энергии садомазохизма. Представители этого знака особенно успешно шествуют по жизни (в том числе и обзаводятся недвижимостью), когда у них под рукой есть человек, которому они, образно говоря, портят эту самую жизнь, когда стремятся приобрести жилье.

Человек, которого я достаточно хорошо знал, заканчивая институт, женился по большой и страстной любви на иногородней девушке, работавшей в Москве воспитательницей детского сада. Если Весы влюбляются (а мой знакомый, как вы догадались, родился под этим знаком), то их щедрости и самопожертвованию не бывает предела. Так и мой знакомый старался бросить к ногам своей возлюбленной все, что она ни пожелает. Но у Весов есть еще одна особенность: всякий, к кому они идут с открытой душой и руками, полными подарков, обязательно вытрет о них ноги. Так произошло и с этим человеком. Воспитательница детского сада из забитого безропотного существа в одночасье превратилась в Змея Горыныча о трех головах. Каждую голову надо было прокормить, одеть, развлечь на курорте, а вдобавок каждая голова еще извергала пламя, то есть старалась побольней обидеть своего благодетеля, и все это невзирая на то, что последний из кожи вон лез, чтобы удовлетворить запросы женушки, и справедливости ради надо отметить, что ему многое удавалось. От немислимых перегрузок этот человек заболел, попал в больницу – сбился с трудового ритма, и жена подала на развод. Надо отметить, что Весы просто как собаки привязываются к тем, кто их унижает. Именно это имело место и в описываемом мною случае. Мужчина и помыслить свою жизнь не мог без «трехглавого чудовища». Чтобы не сжигать мосты, он оставил свою квартиру любимой женушке, а сам переехал жить к бабушке в комнату в коммунальной квартире.

Если Весы дали себе в жизни установку любить, то они без разбора любят всех – и жен, и бабушек, и друзей, и алкоголиков в

подворотнях. Вот и описываемый мною человек вбил себе в голову, что бабулю следует любить, а значит, оберегать, обхаживать, лелеять и баловать. Сначала всеми забытая старушка не поверила своему счастью, когда увидела столько заботы, внимания и подарков от внука, но затем имел место уже описанный мной эффект: к кому Весы идут с открытой душой, тот о них и вытрет ноги.

В случае с бабушкой это выглядело следующим образом. У старушки имелся домик и участок земли в благоустроенном дачном поселке, расположенном буквально сразу за московской кольцевой дорогой, который в случае ее смерти, естественно, достался бы внуку, да и при жизни престарелой женщины он не был лишним ни ей, ни наследнику. И вдруг бабуля (жизнерадостная и бескорыстная женщина) стала шантажировать внука: вот не будешь относиться ко мне так хорошо, как сейчас, продам дачу, и для того, чтобы придать весомость своим угрозам, написала заявление о том, что она, дескать, готова продать свой дом и отнесла его в правление кооператива. Она-то думала, что эта написанная от руки бумажонка не имеет юридической силы и является лишь психологическим оружием на тот случай, если внук вдруг начнет плохо к ней относиться. Не тут-то было: правление выставило дачу на продажу на основании собственноручного заявления ее владелицы. Дом вместе с земельным участком был немедленно куплен. Все оказалось юридически обоснованно, обратного хода сделка не имела. От осознания того, что она натворила, бабулю разбил инсульт, и она вскоре скончалась.

Мой знакомый остался жить один в комнате коммунальной квартиры. Надо сказать, что этот человек не мог обходиться без удобств, связанных с присутствием в доме женщины – ни стирать, ни готовить, ни убирать он не умел. Условия проживания были таковы, что пригласить к себе девушку, которая нравится, или бывшую жену, которую он по-прежнему боготворил, просто стыдно – белье не постирано, полы не подметены. А как быть? И тогда он решил изменить свой взгляд на брак. Если раньше он стремился непременно любить свою спутницу жизни, то теперь он в качестве жены захотел иметь такую женщину, которая бы выполняла функцию прислуги, а он бы ее тщательно контролировал, вменял новые обязанности и сурово наказывал за невыполнение. Такую девушку он вскоре нашел.

Уроженке крохотного северного городка предложение переехать в Москву одурманило голову, и она попала «как кур в ощип». Впоследствии она стенала, что лучше бы отправилась служить по контракту в армию куда-нибудь на остров Врангеля, чем замуж в Москву. Бесконечные уборки, стирки, приготовление пищи и все это вручную – муж не покупал ни стиральной машины, ни пылесоса, ни кухонного комбайна. Он не баловал ее ни подарками, ни обновками, ни выходами в свет, лишь постоянные придирки, напоминания об обязанностях. Молодая провинциалка десять раз была готова развестись, но боязнь остаться одной не давала ей решиться на этот шаг.

Вы думаете, что семья по-прежнему продолжала ютиться в одной комнате? Ничего подобного. Глава семейства искренне

считал, что у осчастливленной им женщины недостаточная нагрузка по дому, потому что... дом слишком мал. Замысловатые махинации, доплаты, знакомства с нужными людьми – и вот уже вся коммунальная квартира стала принадлежать этой семье. «Подумаешь, убрать квартиру! Разве это адекватная плата за то счастье, которое я внес в жизнь этой женщины? Так она не отработает мой вклад...» – размышлял наш герой и скрупулезно собирал деньги на следующее вложение в недвижимость – квартиру, расположенную строго над той, которую они заимели. Мелкий бизнесмен, занимающийся всем понемногу, от ремонта квартир до торговли обувью и продуктами питания, раньше он едва-едва сводил концы с концами, но задавшись целью создать побольше хлопот жене, он в этом нехитром бизнесе вдруг стал зарабатывать настолько приличные деньги, что едва ли не за год осуществил свою мечту.

Но что такое даже две хорошие квартиры общей площадью 190 квадратных метров по сравнению с собственным загородным домом, площадь которого как минимум вдвое больше? Вот где найдется для его жены достойное место приложения сил. Попробуй-ка каждый день убрать такое помещение! Цель купить дом была поставлена... и дела пошли в гору еще интенсивнее. «Когда же мне, наконец, перестанет везти с деньгами, домами и прочим?» – как-то поинтересовался у меня он. «Когда ты полюбишь собственную жену», – был мой ответ. «Не дай Бог!» – искренне воскликнул вопрошавший, видимо, вспомнив ошибки своей молодости.

Вот такая история.

А теперь продолжим разговор о том, как недвижимость побуждает к успешной деятельности активных и предприимчивых людей.

Деньги, как известно, приходят к человеку не через одну лишь коммерческую деятельность. Человек может быть весьма обеспечен и благодаря продвижению по карьерной лестнице. Такому продвижению тоже может способствовать умелое отношение с недвижимостью.

Я уже писал в своих предыдущих книгах, что **Козерогам максимально везет в жизни, если они задаются целью построить карьеру, используя при этом семью.** Иногда эта формула проявляет себя опосредованно, как это было в случае с одной моей приятельницей.

Моя знакомая Ольга родилась под знаком Козерога. Сама женщина не задавалась целью построить карьеру. Но вот ее муж состоял на государственной службе, и благополучие Ольгиной семьи целиком и полностью зависело от успешного продвижения супруга по карьерной лестнице. Супруг день и ночь находился на работе, и поэтому всеми делами в доме занималась его жена. Она же принимала решения, как поступать с имеющейся в их распоряжении недвижимостью. Дело в том, что от родителей супругам достался участок земли с домом в Рязанской области за двести километров от Москвы. Пока родившийся в их семье ребенок был маленьким, Ольга все лето, часть весны и осени находилась на участке почти безвылазно – растила на свежем воздухе дочь, а также охотно занималась огородом. Но дочка выросла, пошла в

школу, и дача, находящаяся за двести километров, стала использоваться все реже и реже. Ольга с мужем в выходные предпочитали выехать за город на пикник или провести уикенд в ближайшем доме отдыха, нежели тащиться в такую даль. Летом ребенок просился на море. Встал вопрос о продаже дачи.

Но продать дачу, хотя и обустроенную, но находящуюся аж в Рязанской области, за мало-мальски приличную цену было практически невозможно. Ольга предприняла несколько попыток, но все они закончились неудачей. Она отложила операцию с этой недвижимостью на неопределенный срок и перестала что-либо предпринимать. «Куда ты собираешься перекачать деньги, вырученные от продажи рязанского участка?» – спросил я, узнав о зловключениях своей приятельницы. «Хотели еще денег добавить и новую машину купить. Солидную. А то надоело уже на «девятке» ездить», – ответила женщина. «Попробуй мысленно ориентировать эти деньги в другом направлении, – посоветовал я. – Ты Козерог, знак карьеры, достигаемой через семью. Твоему мужу необходим карьерный рост. Карьерный рост – это не только усердие на рабочем месте, это еще и добрые отношения с нужными людьми. Представь, что на деньги, полученные от продажи своего «рязанского имения» (так в этой семье называли дом с участком земли. – С.П.), ты приобретаешь не солидный автомобиль, а дачу где-нибудь вблизи Москвы. В дальнейшем эта дача будет использоваться для того, чтобы принимать на ней людей, которые могут благотворно влиять на карьеру твоего супруга. Будешь устраивать «нужным людям» отдых на природе: шашлыки и прочее,

кормить их свежими овощами из теплицы и с грядок. Уверяю, что тебе, как Козерогу, в достижении карьерного роста, пусть не твоего, а мужа, будет сопутствовать удача. Именно удача поможет тебе выгодно продать неперспективный участок под Рязанью».

Нельзя сказать, чтобы приятельница мне поверила (она была далека от эзотерики), скорее ради чистого любопытства Ольга, по ее же собственным словам, стала перед мысленным взором рисовать радужные картины приема «нужных людей» на даче, расположенной в ближнем Подмосковье, приобретенной, естественно, в том случае, если удастся выгодно продать «рязанское имение», и как следствие этих приемов – головокружительное восхождение своего мужа по карьерной лестнице. Подключение карьерной энергии – главной энергии Козерога дало эффект. Раздался телефонный звонок, мужской голос на другом конце провода сообщил, что ему в руки случайно попала газета трехмесячной давности, где он прочел объявление о продаже благоустроенного участка с домом в Рязанской области. Он бы хотел посмотреть участок с целью его покупки. Дело в том, что звонивший был с Дальнего Востока, где работал в прокуратуре, а в настоящий момент его переводили в Рязань. У мужчины были престарелые родители, которые всю жизнь прожили, как говорится, «на земле». Оставить их одних он не мог, вот и подыскивал для них благоустроенный «кочок земли» поблизости от своего нового места службы. Деньги у мужчины были, а вот времени на поиски других вариантов нет. Ольга решила с ним встретиться и показать участок. Благоустроенный дом с отоплением, подведенным водопроводом,

участок с парником, беседкой покупателю понравились. Когда заговорили о цене, моя приятельница назвала ту сумму, которую и впрямь хотела выручить. Мужчина засомневался, он уже немного ориентировался в ценах на загородную недвижимость. Договорились отложить этот разговор на две недели. Ольга была уверена, что сделка не состоится – дальневосточный прокурор найдет подходящий участок с землей значительно дешевле. Через две недели раздался звонок, и служитель Фемиды сообщил, что, как назло, за меньшие деньги он не нашел ничего подходящего, поэтому у него нет другого выхода, кроме как купить этот участок за назначенную цену. Моя знакомая не поверила своим ушам, но тем не менее немедленно поехала в Рязанскую область, чтобы продать «имение». Сделка состоялась.

Ольга не стала искушать судьбу – тратить вырученные деньги на покупку солидного автомобиля, как было запланировано, а уговорила мужа купить участок земли с домом недалеко от Москвы, чтобы там, на свежем воздухе, устраивать ему карьеру. Этим она сейчас занимается, и, надо сказать, успешно.

ТАКИМ ОБРАЗОМ, ПРАВИЛЬНО ОПРЕДЕЛИВ РОЛЬ ЖИЛЬЯ В СТРУКТУРЕ ТОГО ЗОДИАКАЛЬНОГО ЗНАКА, КОТОРОМУ ПРИНАДЛЕЖИТЕ ЛИЧНО ВЫ, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ВОЗМОЖНОСТЬ УСИЛИТЬ ПРИТЯЖЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПОТОКОВ К СВОЕЙ ПЕРСОНЕ.

Глава 5

Метаморфозы каменных стен

Жилье способно играть самую разную роль в жизни людей. Порой **жилье способно сформировать личность**, как это происходит в том случае, **если человек принадлежит зодиакальному знаку Стрелец**.

И совсем по другому чувствуют себя эти Стрельцы, когда своего жилья не имеют.

Однажды ко мне на прием пришла симпатичная девушка. Поговорив о том, о сем, она высказала весьма необычную просьбу – просила держать ее за руку, пока будет разговаривать по телефону с мужчиной, – для уверенности. Вы думаете, это был мужчина ее мечты? Вы думаете, этим телефонным звонком навеки решалась ее судьба? Как бы, не так! Мужчина был просто шофером, а целью звонка было договориться с ним, чтобы он забрал на складе товар и привез его в коммерческую палатку, которой владела мать моей посетительницы. Девушка, выполнявшая разовые поручения своей родительницы, боялась, что водитель откажет ей, боялась, что он ответит грубо, а то и вообще отпустит какую-нибудь сальность. «Не знаю, отчего я такая неуверенная?» – удивлялась сама себе девушка. «Вы кто по знаку Зодиака?» – «Стрелец». – «А с кем вы живете?» – «С мамой. Она, кстати, тоже Стрелец. Но совершенно не такая, как я. Мать властная, порой вздорная, удачливая в делах и абсолютно уверенная в себе женщина». – «А вы чувствуете себя хозяйкой в доме?» – «Нет, что вы! В квартире всем заправляет мать по принципу «с какой ноги встанет»: сегодня мы клеим на кухне

плитку, завтра – отдираем. Мою нерешительность мама решила лечить. С этой целью меня на днях кладут в клинику неврозов».

«Я думаю, вам бы не потребовалось лечение в клинике неврозов, будь у вас свое отдельное жилье, в котором вы бы могли быть полновластной хозяйкой – такой же самодуркой, как ваша мать», – высказал свое предположение я. «А у меня есть такое жилье, – неожиданно заявила девушка. – Однокомнатная квартира, доставшаяся мне от бабушки. Но опасаясь жить в ней одна. Я у матери под крылом, и то чувствую себя неуверенно». Я объяснил девушке, что **для человека, родившегося под знаком Стрельца, собственное жилье – это та точка опоры, на которую он надежно обопрется в намерении перевернуть весь мир.** Поэтому ей следует переехать в пустующую квартиру и начать в ней свою собственную независимую ни от кого жизнь.

Не было предела удивлению моей посетительницы, когда после отделения от матушки в ее внутреннем самочувствии стали происходить резкие изменения. В характере появились такие черты, как уверенность и даже нахальство. Она стала авантюрной и, главное, удачливой женщиной. Точь-в-точь как ее мать. И, конечно, лечения в клинике неврозов ей не потребовалось.

Создание семейного очага и связанное с ним приобретение жилья – процесс созидательный. А как быть в тех случаях, когда человек появился на свет под тем зодиакальным знаком, который принадлежит стихии разрушения? Я имею в виду знак Водолей.

Об этом подробнее.

Друг моего детства, рожденный под знаком Водолея, вырос в на редкость дружной семье, поэтому, повзрослев, молодой человек стремился создать такую же, но собственную. С будущей женой он познакомился на ипподроме, привел ее в дом, где жил с родителями. Не все во взаимоотношениях жены со свекровью и свекром шло гладко, но тем не менее семья существовала. «Для собственной семьи нужно собственное жилье», – рассудил мой друг и поставил перед родителями вопрос ребром на предмет размена существующей трехкомнатной квартиры. Родители, желая своему ребенку счастья, согласились на этот шаг. В результате размена у моего приятеля образовалась однокомнатная квартира. В ней он и поселился вместе с женой. Вскоре у супругов родился ребенок. Казалось бы, молодым теперь жить да радоваться – не тут-то было: у жены моего друга, пользуясь современным сленгом, «поехал чердак». Если, находясь под одной крышей с родителями своего мужа, она лишь изредка огрызалась, то, оказавшись в идеальных условиях, стала просто мегерой. Неимоверные требования, скандалы, публичные унижения, даже запрет прикасаться к ребенку – вот неполный список тех пыток, которым подвергала моего друга его жена. Кончилось тем, что мужчина вынужден был покинуть жилье, в котором мечтал свить уютное гнездышко. Будучи от природы наделен благородством, он оставил жилье жене и ребенку, а сам вернулся к родителям, но уже в худшие условия.

Жить с родителями молодой мужчина не хотел, денег на приобретение собственного жилья у него не было. Мой друг не знал, что делать.

Я призвал своего друга проанализировать причину крушения семьи, акцентируя внимание на том, что все неприятности с недвижимостью имеют место тогда, когда он пытается сложить отношения с женой. Друг согласился, что такая зависимость и впрямь прослеживается. «Это происходит от того, – пояснил я, – что тебе – **Водолею – покровительствует не стихия созидания, а наоборот – стихия разрушения.** Как только ты начинаешь вступать в противоречие с покровительствующей тебе стихией, а именно намереваешься создать семью, то есть стремишься выстроить отношения с женой, так ты немедленно получаешь удар свыше – теряешь недвижимость». – «А каким образом мне одновременно занять и недвижимость, и семью?» – поинтересовался друг. «Очень просто, – ответил я, – надо, чтобы твои отношения с женщиной преследовали цель разрушать». – «Что разрушать?» – недоумевал приятель. «Например, те же самые семейные отношения», – ответил я.

Этот разговор происходил в ресторане. За соседним столом, длинным, предназначенным для банкетов, компания молодых женщин отмечала завершение курсов повышения квалификации. Все женщины были приезжими. Мой друг несколько раз пригласил на танец одну из них, затем вызвался ее провожать. С того дня я не видел его довольно долго. Когда мы встретились вновь, он отчитался: «Стал действовать по подсказанному тобой принципу – разрушать. Помнишь женщину в ресторане? Она замужем, живет в Курске. Но я задержал ее на пару недель в Москве. Жили вместе на съемной квартире. Уже после трех совместно прожитых дней она

позвонила в Курск и сказала мужу, что разводится. А через две недели поехала в свой город для того, чтобы оформить развод, но главное, чтобы продать жилье и приобрести хотя бы комнату в Москве, чтобы жить со мной. Чудеса, но как только появились деньги от продажи курского жилья, так объявился человек, который, в силу обстоятельств, изъявил желание срочно продать однокомнатную квартиру в Москве по цене комнаты. В чем мы ему и поспособствовали. **Получается, что, разрушая, я обрел».** – **«Это и есть специфика взаимоотношений Водолея с жильем»**, – подвел итог я.

И ГЛАВНОЕ, О ЧЕМ НАДО ПОМНИТЬ, ОСУЩЕСТВЛЯЯ ЛЮБЫЕ ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ, ТАК ЭТО О ТОМ, ЧТО ЕЕ ВЛАДЕЛЕЦ В ПРОЦЕССЕ МАНИПУЛЯЦИЙ С ЖИЛЬЕМ ДОЛЖЕН НАХОДИТЬСЯ В ХОРОШЕЙ ФОРМЕ, ТО ЕСТЬ, ЕГО ЭНЕРГЕТИКА ДОЛЖНА БЫТЬ ДОСТАТОЧНО ВЫСОКОЙ. В ПРОТИВНОМ СЛУЧАЕ ЕМУ БУДЕТ НЕЛЕГКО УДЕРЖИВАТЬ СИЛОЙ СВОЕГО ЖЕЛАНИЯ ДОЛЖНЫЙ ХОД СОБЫТИЙ, КОТОРЫЙ СВЯЗАН С ПЕРЕМЕЩЕНИЕМ КОЛОССАЛЬНЫХ СУММ ДЕНЕГ, КОТОРЫМ СОПРОВОЖДАЕТСЯ АКИ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЖИЛЬЯ.

Приведу пример.

Удача всегда любит сильных. Сделки с недвижимостью связаны с перемещением крупных сумм денег, и здесь без удачи просто не обойтись.

Люди, рожденные под знаком Близнецов, обладают такой особенностью: они притягивают чужое страдание. Стоит в чью-то жизнь прийти горю, как потерпевший неосознанно

выделяет из множества своих знакомых человека, рожденного под знаком Близнецов, и обращается к нему со своей бедой. Но самое главное, что сами Близнецы терпеливо выслушивают чужие жалобы, переживают всем сердцем и охотно берутся помочь страдальцу. Они растрчивают собственное время и силы, не преследуя ровным счетом никакой корысти. Проходит время, проблема потерпевшего «рассасывается», жизнь входит в нормальную колею, и он немедленно забывает о существовании человека, к которому в первую очередь обратился за помощью, более того, он старательно выталкивает его из собственной благополучной жизни, боясь напоминаний об имевших место горьких минутах. Таким образом, сами представители знака Близнецов не только не слышат слов благодарности за оказанную кому-то помощь, но и не в праве рассчитывать на ответную помощь, если, не дай Бог, с ними что случится. И в то же время, обратись к ним этот неблагодарный человек вновь со своей уже новой бедой, они охотно кинутся помогать ему снова и снова.

«Ну что тут плохого? – воскликнете вы. – Должен же кто-то болеть душой за все человечество!» Для окружающих в этом и впрямь ничего плохого нет, а вот для самих людей, рожденных под этим воздушным знаком, такое глубокое участие в чужих бедах оборачивается тем, что от них самих уходит удача. **Удача, повторяю, любит сильных. Сила – это накопленная энергия. А Близнецы, помогая всем подряд, эту энергию растрчивают.**

Татьяне Ивановне предстояло разменять двухкомнатную квартиру в Москве на две однокомнатные – дочь выходила замуж и молодожены хотели жить отдельно. Обычно такие обмены производятся с большой доплатой. Но крупных денег у женщины не было. Она рассчитывала на то, что ей повезет: а вдруг кому-то срочно захочется съехаться. Слыхала, были такие случаи. Кому-то ведь везет. А почему бы не повезти и ей... Но случай упорно не шел навстречу. Риелторы и люди, занимающиеся решением своих жилищных проблем самостоятельно, услышав, что хочет получить за свою «двушку» Татьяна Ивановна, смотрели на нее как на сумасшедшую. Женщина обратилась ко мне с вопросом, нельзя ли как-нибудь заставить удачу повернуться к ней лицом. Я взял цепочку, которую Татьяна Ивановна много лет носила на груди, сенсорно продиагностировал излучающееся от цепочки поле посетительницы и ужаснулся: поле было настолько слабым, что появлялось ощущение, что лежащая передо мной вещь снята едва ли не с покойника. Этот факт, конечно, не означал, что моей клиентке грозит скорый уход из жизни, но то, что удача никогда не посещает таких людей, можно было сказать со стопроцентной уверенностью.

Когда я аккуратно объяснил это посетительнице, она ответила: «А что вы хотите? Я долгое время работала юристом в районной поликлинике – разъясняла мамашам их права, когда надо было оказать помощь больному ребенку за счет государства, учила, в какую инстанцию обратиться, составляла документы. Меня весь район знает. Стоит выйти на улицу, сразу кто-нибудь подойдет со

своим вопросом. Этого человека надо выслушать, обмозговать услышанное, по возможности помочь советом, а то и делом. Конечно, моя энергия расходуется. Но я привыкла так жить. Как быть черствой, неотзывчивой к людской беде, я не представляю». Я внимательно посмотрел на женщину и понял, что она никогда не сможет ответить отказом на человеческую просьбу о помощи. Да и как ей отказывать в такой помощи, если она – Близнецы (об этом мне предварительно сообщила клиентка). Но проблему с привлечением удачи для обмена жилья нужно было как-то решать, а для этого следовало изолировать юриста от постоянных контактов с людьми, требующими помощи. И вдруг меня осенило! «А вы можете некоторое время пожить в другом районе Москвы, где вас никто не знает ни как специалиста по проблемам больных детей, ни как просто отзывчивого человека?» – спросил я. «У сестры разве что, – последовал ответ. – Там меня не знает никто». – «Вот и живите у нее, пока не совершите обмен жилья на интересующих вас условиях, – посоветовал я. – Уверяю, отсутствие бесконечных контактов и связанных с ними погружений в чужие беды быстро поднимут ваш энергетический потенциал до той отметки, когда удача поворачивается к вам лицом».

Женщина последовала моему совету – на три месяца перебралась жить к сестре. По ее собственным словам, быстро почувствовала себя абсолютно другим человеком – сильным, энергичным, веселым, а главное, ощутила, что ей и впрямь начала помогать какая-то сила: то последний товар с витрины купит, то водитель такси бесплатно подвезет, то выиграет что-то в лотерею. И

наконец, удача повернулась к ней лицом. Двое экс-супругов, некогда разъехавшихся по «однушкам», вдруг помирились и изъявили желание, не откладывая, соединиться вновь под одной крышей в двухкомнатной квартире. Их стремление было таким сильным, что они пренебрегли деньгами, которые могли бы получить от этой сделки. Они просто переселились в «двушку» Татьяны Ивановны, предоставив ей взамен две заветные «однушки». «Вот повезло, так повезло! – впоследствии не раз восклицала женщина. – Оказывается, и меня любит удача!».

Заключение

ЧТОБЫ УСПЕШНО СМЕНИТЬ МЕСТО СВОЕГО ПРЕБЫВАНИЯ ИЛИ, БУДУЧИ РИЭЛТЕРОМ, ПОМОЧЬ СДЕЛАТЬ ЭТО ДРУГОМУ ЧЕЛОВЕКУ, НАДО УЧИТЫВАТЬ ЭГРЕГОР, ПОД КОТОРЫМ НАХОДИТСЯ НЕДВИЖИМОСТЬ, А ТАКЖЕ ПРИНЯТЬ ВО ВНИМАНИЕ ТУ РОЛЬ, КОТОРУЮ ИГРАЕТ ЖИЛЬЕ В ЖИЗНИ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ТОГО ИЛИ ИНОГО ЗОДИАКАЛЬНОГО ЗНАКА.

Часть III

Техники воздействия на события и людей

Глава 1

Медитации на семью и успех в делах

В своих предыдущих книгах я неоднократно описывал метод привлечения денег одной лишь собственной мыслью при условии, что эта мысль организована правильно. Точно таким же способом можно устроиться на работу, заставить войти в свою жизнь жениха (невесту), решить проблему с жильем. Напомню вкратце как это делать.

Если вы не знаете, где взять деньги, не отчаивайтесь, а главное, не ломайте напрасно голову – Вы, скорее всего, ничего не придумаете. (Найти источник денег посредством мозгового штурма проще всего, и если вам не удалось это сделать, не стучитесь впустую в закрытую дверь).

Когда не знаешь, где взять деньги, надо поступать следующим образом.

Во-первых, решить для себя: на что бы вы с удовольствием потратили деньги, если бы они у вас были -- купили бы кожаное пальто, поехали бы отдохнуть на курорт, улучшили бы условия своего проживания и т. д. Выберите что-то одно, лучше наименее дорогостоящее.

Дальше надо заняться таким действием, как **мыслеперемещение в точку исполнения желания**. Суть его в следующем.

Найдя свободное время (лучше перед сном), приведите тело в состояние покоя - лягте на спину и оставьте приглушенный свет (ночник, бра), а затем представьте себе, что вы уже совершили заветную покупку и с удовольствием ею пользуетесь.

Допустим, это пальто. Вы представляете, как вашему телу приятно находиться в этой новой вещи, представляете, куда именно вы в ней направитесь, при каких погодных условиях и т.д. **Главное, чтобы все ваше тело в этот момент испытывало удовольствие от мысленного контакта с этой вещью.**

Сеанс **мыслеперемещения** должен продолжаться от 5 до 15 минут. По окончании его лучше всего погрузиться в сон. На следующий день надо повторить сеанс. Точкой мыслеперемещения попрежнему является кожаное пальто, однако не следует пытаться в точности воссоздавать все те ощущения, которые вы испытывали вчера. Фантазии надо разнообразить, например, изменив погодные условия или круг посещаемых вами людей. В течение недели таких **мыслеперемещений** следует совершать не менее трех и не более пяти. Общая продолжительность медитационной практики - 2-3 недели.

В результате этих действий психическая энергия человека перемещается в точку уже свершившегося события и уже оттуда прокладывает дорогу в сегодняшний день.

Прибегая к мозговому штурму, мы поступаем наоборот, пытаемся сегодня заставить психическую энергию пробить путь в день завтрашний, где исполняется наше желание. Это не всегда удается.

Как правило, итогом вышеописанного мыследействия явится ситуация, которую Вы ни за что не смогли бы просчитать умом, но которая в перспективе позволит вам иметь ту сумму денег, которая необходима для исполнения вашего желания.

У Олега была небольшая фирма, специализирующаяся на продаже и монтаже пластиковых окон. Обороты предприятия были небольшими, и ее владелец опасался, что его бизнес того и гляди начнет приносить убытки.

На консультации я поинтересовался у Олега, на что он бы в первую очередь истратил деньги, если бы они у него были в избытке. Собеседник был молодым мужчиной крепкого телосложения, так что его ответ «купил бы дорогой мотоцикл» несколько меня не удивил. Удивило другое – неуверенность, с которой он озвучил свое заветное желание. Вскоре мне стала ясна причина уныния предпринимателя. «Сколько я не ломал голову, откуда взять деньги на такую покупку, ничего придумать не мог», - пожаловался Олег. «А вы не думайте о том, откуда вам взять деньги на такой мотоцикл. – посоветовал я. – Вы представляйте себе перед

сном, что вы уже обладаете заветной машиной, пользуетесь ей и, конечно же, получаете удовольствие от этого.» Дальше я описал мужчине технику медитации, которая уже известна читателю.

Олег появился у меня через три месяца. «Я ни за что бы не смог отыскать деньги на мотоцикл, что называется, от ума, - с порога заявил он. – Я просто не владел информацией о тех заказчиках, которые впоследствии принесли мне эту прибыль.» Дальше бизнесмен рассказал, как он перед сном мысленно разъезжал на мотоцикле своей мечты, какие места посещал, кого из друзей катал, какую музыку слушал в дороге и т. п. Так продолжалось около двух недель. Неожиданно он на своих стареньких «Жигулях» попал в аварию. Пока ждал инспекторов ГИБДД, разговорился со вторым потерпевшим. Он оказался президентом строительной компании. На днях президент расторг договор с фирмой, устанавливавшей окна. Новый знакомец в лице Олега подвернулся ему как раз кстати. Вскоре мужчины заключили договор. Денег от этого заказа Олегу как раз хватило на тот мотоцикл, который он приглядел. (Мотоцикл был стоимостью с автомобиль среднего класса.)

Если посредством медитационной практики вы хотите устроиться на работу, то поступать надо следующим образом.

Главное, это мысленно представить себе комфортное пребывание на рабочем месте. Лично я, когда использовал эту практику для нахождения подходящей вакансии, выдвигал следующие требования. Первое – место работы должно располагаться не более чем в 15 минутах ходьбы от моего дома. Я

не люблю рано вставать, терпеть не могу общественный транспорт особенно в утренние и вечерние часы, а главное, не люблю питаться в столовых, люблю прогулки на свежем воздухе. Требование второе. Хочу, чтобы на моем рабочем месте было светло, чисто, сам бы я был одет в костюм, а не в спецовку, и мое окружение должно состоять из таких же чистых опрятных интеллигентных людей. Третье требование заключалось в том, чтобы я чувствовал себя специалистом в том деле, которым мне предстоит заниматься. И четвертым моим желанием было чувствовать себя комфортно, заходя в продуктовый или промтоварный магазин, то есть, чтобы я имел возможность покупать на свою зарплату те продукты или товары, в которых нуждаюсь.

Результатом медитации явилось то, что я нашел свободную вакансию в проектной организации, который располагался в пяти минутах ходьбы от моего дома строго по той специальности, по которой только что окончил ВУЗ и с достойным окладом.

В ситуации, когда у вас нет кандидатов на вашу руку, надо поступать приблизительно также, как в двух вышеописанных случаях.

Если вы очень хотите удачно выйти замуж, но в настоящий момент у вас нет подходящей партии, то для того, чтобы обрести рядом такого человека, надо поступать следующим образом. Во-первых, надо помнить, что мысль материальна и ваша задача правильно ее организовать. С этой целью нужно прибегнуть все к тому же приему, который

называется «мыслеперемещение в точку исполнения желания».

Точкой исполнения вашего желания является выход замуж. Но женщины выходят замуж с совершенно разными целями: одна стремится таким образом удержать рядом понравившегося человека, вторая хочет создать вокруг себя атмосферу уюта, домашнего тепла, третьей нужно таким образом решить проблему жилья, четвертой – проблему своего материального обеспечения и т. д. **Вы должны честно спросить себя: что хотите от выхода замуж лично вы? Что вы в результате получите? Говорить себе нужно правду, для чего, собственно говоря, вы стремитесь к браку.**

Получив ответ на этот вопрос, надо приступать к **«мыслеперемещению в точку исполнения желания».** Это действие совершается также как и в предыдущих случаях перед сном. Вы отключаете все телефоны, ложитесь в постель, занимая положение лежа на спине. Следует оставить включенным какой-то приглушенный свет, ночник, торшер, напольную лампу. Недопустима как полная темнота, потому что, будучи уставшей, вы можете тут же уснуть, так и яркий свет – вас могут отвлечь, напр

имер, трещинки на потолке и возникшие мысли о предстоящем ремонте.

Оставив приглушенный свет, вы начинаете мысленно перемещаться в такую ситуацию, как будто вы уже замуж вышли. Причем ощущать себя в новых обстоятельствах надо не одной душой, а всем телом. Ваша задача – почувствовать, что будет ощущать ваше тело в состоянии замужества.

Допустим, вы хотели, будучи в браке, не ходить на работу. Вот вы и представляете, что вы, вместо того, чтобы с утра вставать, одеваться наспех, краситься лишь бы как, спите до двенадцати часов дня, затем нежитесь в постели, словом, никуда не спешите, потому что муж вас обеспечит. Это состояние тела. Если вы хотели свободы, допустим, чтобы вас не контролировали родители, не запрещали вам курить, делаете абсолютно то же самое. Вы представляете себе, как с утра вы, не таясь, выкуриваете сигарету, а может, и не одну, и все это делаете не спеша, в удовольствие, потому что вы не дома, с родителями, а в квартире мужа, а он не против вашего пристрастия к табаку. Иными словами, вам нужно постара

ться ощутить то новое состояние, которое вы стремитесь обрести вместе с выходом замуж, ощутить всем телом.

Ваша следующая и главная задача – пробыть в этом состоянии от пяти до пятнадцати-двадцати минут. После того, как вам удалось это сделать, нужно разом забыть о своих мечтаниях, погасить свет и уснуть крепким спокойным сном. Проснувшись на следующее утро, не вспоминайте ни о чем вы думали, ни что вы делали, не вспоминайте это и в течение дня. Другое дело, когда день завершился и вы снова собрались спать, то опять представляете себе то новое желанное физическое состояние тела, которое сопряжено с вашей мечтой о выходе замуж. Главное, постоянно вносите в эти мечты что-то новое – для освежения чувств. И снова пребывайте в **«точке исполнения желания»** от пяти до пятнадцати минут, а затем сон.

Забыл упомянуть самое важное. **Тот человек, который должен обеспечить вам желанное состояние посредством брака, не должен иметь конкретных черт. Это не может быть ваш школьный друг, коллега и так далее. Это должен быть человек абсолютно абстрактный.**

Заниматься этим действием надо **четыре-пять раз в неделю**. Не нужно делать это ежедневно. Где присутствует удовольствие, там не должно быть ничего обязательного. Но и меньшее количество мыслеперемещений результата не приносит. Как правило, после трех-четырех недель, посвященных таким практикам, имеет место встреча с таким человеком, который мог бы быть для вас подходящей партией.

Но есть русская пословица: первый блин – комом. С первым, кто появился в результате мыслепрактик, чаще всего брак не складывается. В этом нет ничего страшного. Факт появления такого человека – это знак: вы находитесь на правильном пути, вы заложили правильную модель брака. Продолжайте вышеописанную практику с той же регулярностью, и на вашем пути возникнет следующий достойный претендент на вашу руку, а то и два сразу.

Как только появился реальный претендент, надо немедленно прекратить мыслепрактики. Нельзя представлять себя в браке с конкретным человеком – с Ваней, Петей, Сашей и так далее. Если вы будете это делать, вы "отведете" от себя этого человека - он покрутится вокруг вас, но ваши отношения ничем не закончатся.

По этой причине свою мысль надо пустить в обратном направлении. Как только вы увидели перед собой материализацию

своей мечты, вы должны ее мысленно от себя гнать, то есть думать следующим образом: «Не позвонит – найду другого, лучше. Не позовет на свидание – не очень-то и хотелось, я проведу время более приятным образом и т. п.». Но это подчеркиваю только в мыслях. Общаясь с этим человеком воочию, вести себя следует по всем правилам приличия и любовной игры между женщиной и мужчиной.

Мысля и действуя вышеописанным образом, вы закрепите рядом с собой человека, который в дальнейшем обеспечит вам то состояние, которое олицетворялось у вас с выходом замуж.

Если в результате вашего мыслеперемещения в точку исполнения желания за вами стали ухаживать одновременно не один, а два человека, не пытайтесь сделать выбор между ними самостоятельно – доверьтесь естественному ходу событий. Исход будет наилучшим для вас.

Так ростовчанка Лариса – красивая молодая женщина – долго не могла выйти замуж. «Почему? – спрашивала она, оказавшись у меня на приеме. – Молодые люди ходят за мной гурьбой, а серьезных отношений ни с кем не складывается.» «А какой вы представляете себе жизнь в браке?» - в свою очередь поинтересовался я. «Я представляю, как буду заботиться о своем муже, буду во всем ему уступать. Буду стремиться создать ему такой быт, какой он захочет. Ведь надо, чтобы у нас в семье царили покой и лад.» - рассказала Лариса о своем видении брака. Я поинтересовался датой рождения молодой женщины. Она родилась

под знаком Льва. Я сразу понял, почему моя клиентка, занимаясь практикой «мыслеперемещения», никак не могла притянуть себе подходящего кандидата для брака. То состояние, которое описала Лариса, некомфортно для Льва. Лев не может охотно уступать пальму первенства ни на работе, ни уж тем более в своей семье, Льву некомфортно подчиняться. Для женщины, рожденной под этим знаком, комфортно, наоборот, играть первую скрипку, ей комфортно подчинять себе всех домашних, включая мужа. Об этом я тут же сообщил собеседнице.

«Я согласна с вами, - ответила Лариса. – Когда я рисовала в своем воображении картины подчинения мужчине, я неосознанно желала только одного, чтобы это подчинение имело место не завтра и не в ближайшие дни. Я не чувствовала, что мне этого хочется». «То есть, вы сами отводили от себя свой брак». - резюмировал я. «Да, - подтвердила Лариса и тут же вспыхнула. – Но ведь именно так ведет себя в браке моя мать, и у нее великолепная семья». «Кто ваша мать по зодиакальному знаку?» - «Рыбы». «Для Рыбы это комфортное поведение, а для Льва – нет, - объяснил я, - Спросите себя, какой вы действительно хотите быть в семье, какой вам быть комфортно?» Лариса задумалась, а потом ответила: «Мне комфортно, чтобы все домашние, образно говоря, ходили вокруг меня на задних лапках, угадывали мои желания и наперегонки стремились исполнять их». Женщина тут же осеклась. «Но разве такое бывает?» «А вы не думайте об этом: бывает или нет, - посоветовал я. – Вы мечтайте именно о такой семье, какую вы только что описали.»

После нашей встречи Лариса стала медитировать именно на такой брак. Правда, вот что вызвало у женщины смущение. (Она сообщила мне о нем через неделю.) «При таком видении себя в браке, где я главенствую, невольно получается, что мой супруг должен относиться к категории слабых мужчин, - пожаловалась Лариса. – А я не хочу, чтобы мой муж был неудачником, ничего не добившимся в жизни. Боюсь, что такого мужчину мне придется содержать за свой счет, да еще постоянно решать его проблемы.» Я возразил женщине, сказав, что уступчивыми мужьями бывают не только слабаки и неудачники, но и те, кто являет им полную противоположность – люди, наделенные большой властью на своем рабочем месте, директора заводов, крупных компаний и т. п. Эта категория мужчин настолько устаёт командовать на работе, что охотно подчиняется лидеру в собственной семье. Естественно, что содержать на свой счет таких мужчин их женам не приходится, как не приходится решать возникшие у них проблемы. Образ такого спутника жизни Ларису устроил.

Где-то через месяц моя клиентка действительно встретила «фирмача», но, несмотря на вспыхнувшие чувства, отношения не задалась. Я успокоил женщину, напомнив про то, что «первый блин должен выйти комом», и сказал, что согласно моему опыту появление «первого пусть и неудачного блина» свидетельствует о том, что Лариса уже вышла на ту дорогу, которая приведет ее к исполнению мечты. Так и произошло.

Еще через две недели женщина познакомилась с двумя братьями. Они оба входили в состав директоров промышленного

предприятия. Оба стали ухаживать за Ларисой. Последняя не знала, кому из них ответить взаимностью, потому что на роль супруга ей подходили оба. Оба были обеспеченные и одновременно покладистые, оба охотно исполняли ее желания. Я посоветовал женщине не брать на себя груз ответственности, связанный с самостоятельным выбором, а лавировать между обоими мужчинами до той поры, пока ситуация сама не укажет, кто должен стать спутником ее жизни. Что вскоре и произошло. Один из братьев оказался не в ладах с законом и был вынужден покинуть страну. Таким образом участь Ларисы была решена. Женщина узаконила свои отношения с тем из братьев, кто остался в России. Своей семьей она довольна.

Вывод: ИСПОЛЬЗУЯ МЕДИТАЦИОННУЮ ПРАКТИКУ МОЖНО ЛЕГКО РЕШИТЬ ПРОБЛЕМЫ ПРИТЯЖЕНИЯ ДЕНЕГ, ОБРЕТЕНИЯ РАБОТЫ, СОЗДАНИЯ СЕМЬИ. ЭТО УДАЕТСЯ СДЕЛАТЬ ДАЖЕ ТОГДА, КОГДА УМ ЧЕЛОВЕКА НЕ ВИДИТ ПУТЕЙ ДОСТИЖЕНИЯ ВЫШЕНАЗВАННЫХ ЦЕЛЕЙ.

Глава 2

Притяжение жилья и воздействие на людей

Относительно медитационного притяжения различных вариантов жилья можно сказать следующее.

Первая важная составляющая процесса материализации мечты – исходящая от вас сила импульса, в нашем случае сила желания того варианта жилья, которое вы задались целью приобрести. Если страсти по отношению к

жилью нет (новый дом – необходимость или чье-то докучливое требование), не советую заниматься медитационными практиками для того, чтобы нужный вам вариант предложил себя сам. В этом случае обратитесь за помощью к специалисту по недвижимости, а сами занимайтесь тем делом, которое приносит вам хлеб насущный и позволит осуществить оплату чужих услуг в процессе решения вашей жилищной проблемы. **Но если вы вожделеете всей душой какую-то конкретную квартиру, дачу, дом, то помните, что для того, чтобы требуемый вариант и впрямь пошел вам навстречу, надо мысленно перенестись в него всем своим телом и почти физически ощутить, как последнему хорошо, говоря словами Пастернака, «...от гребенок до ног» в этом воображаемом вами доме.**

Кстати, немного о самом воображаемом жилье – конкретным оно может быть лишь в том смысле, что содержит необходимые вам детали: количество комнат, расположение лоджий, близость транспорта и прочее, но оно ни в коем случае не должно быть доподлинно вам известным, то есть иметь точный адрес. **Переживаемые человеком удовольствия, если они связаны с вполне конкретным местом будущего проживания, наоборот, отводят события, а не приближают его.** Вожденное жилье должно быть абстрактным – то есть иметь только ряд конкретных признаков, которые вам желанны, и не более того. Например: хочу жить близко от станции метро, на восьмом или девятом этаже, хочу, чтобы окна выходили на солнечную сторону, рядом зеленый сквер,

хочу, чтобы кухня была просторной, а в комнате легко дышалось, но что за дом, на какой улице он стоит, какой номер имеет квартира, представлять не надо. Потому что чем конкретнее вы представляете мечту, тем больше видится препятствий на пути к ее осуществлению. Острота желания снижается, разум один за другим приводит доводы, почему эта цель недостижима, и мы начинаем бояться, что наши мечтания напрасны. Еще Шекспир писал:

Так всех нас в трусов превращает мысль,
И вянет, как цветок, решимость наша
В бесплодье умственного тупика.

Действительно, **когда мысль не препятствует изливаться мечте, последняя извергается из нас бурным энергетическим потоком и активно воздействует на пространство, приводя тем самым к материализации наших грез.** Надо сделать все, чтобы не препятствовать этому процессу!

ПОЧЕМУ МЫ ПЕРЕНОСИМ ИМЕННО СВОЕ ТЕЛО В ВООБРАЖАЕМУЮ ТОЧКУ ИСПОЛНЕНИЯ МЕЧТЫ? ДА ПОТОМУ, ЧТО ЛЮБОЙ ИСХОДЯЩИЙ ОТ НАС ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ПОТОК – ЭТО СИЛА ИМПУЛЬСА (ОСТРОТА НАШЕГО ЖЕЛАНИЯ), УМНОЖЕННАЯ НА ПОВЕРХНОСТЬ ИЗЛУЧЕНИЯ ЭТОГО ИМПУЛЬСА. ЧЕМ БОЛЬШЕ ПОВЕРХНОСТЬ, ТЕМ СУЩЕСТВЕННЕЙ ИДУЩИЙ ОТ НАС ПОТОК. ПОЭТОМУ ХОТЕТЬ ЖЕЛАЕМОГО ЖИЛЬЯ НАДО ИМЕННО ВСЕМ ТЕЛОМ, НАДО ПОЧУВСТВОВАТЬ, КАК КАЖДОЙ ЕГО КЛЕТКЕ БУДЕТ ХОРОШО В НОВОМ ДОМЕ.

И последний момент – **качество биологического излучения.**

В этой книге мы уже говорили о том, что в зависимости от того или иного знака Зодиака, под которым родился человек, его будут связывать с жильем строго определенные эмоциональные привязки: Овна – благоговейный трепет, Стрельца – уверенность хозяина, ощущение, что он твердо стоит на ногах, Льва – возможность самоутверждения, Скорпиона – возможность общаться с людьми, Рака – пробуждение интереса окружающих к своей персоне, Рыб – возможность беспрепятственного погружения в свою иллюзию, творчество, мечту, Водолея – перспектива разрушать чью-либо жизнь, Весов – докучать кому-либо, Близнецов – избавление от необходимости погружаться в чужие беды, Дев – повод для любования собой, Козерогов – построение карьеры, Тельцов – обретение комфорта для тела.

Поэтому, когда мы мысленно представляем себе будущее жилье и переносим в него свою плоть, мы должны помнить о том, под каким зодиакальным знаком родились, и обязательно привносить в наши медитации то душевное состояние, которое связывает с жильем именно наш собственный знак.

Например, будучи Девой и представляя, как вы будете из окна восьмого этажа смотреть на раскинувшийся внизу лесопарк, вы должны представлять, как вы будете в эти минуты восхищаться самим собой, потому что не поддались на уговоры риэлтора приобрести квартиру, пусть просторней, но с окнами, выходящими

на проспект или завод, и все-таки настояли на своем. Люди тратят целый день на поездку за город, чтобы подышать лесным воздухом, а вы открыли окно – и дышите в свое удовольствие.

Мыслепогружения в жилье своего будущего следует осуществлять за полчаса перед сном. Продолжительность погружения от пятнадцати до тридцати минут, не прерываясь и не отвлекаясь на посторонние дела и мысли. Когда медитационный сеанс окончен, желательно до наступления сна больше не возвращаться в эту мыслеигру. На следующий вечер вновь повторять мыслепогружение, дополнив и оживив его новыми деталями. Так следует делать ежедневно на протяжении двух-трех недель. Обычно по истечении этого срока можно ждать результат. Последний проявится в том, что на горизонте возникнет вариант, который на 60 – 90 процентов будет соответствовать вашей мечте.

Надо помнить, что, как только появился конкретный вариант, то есть квартира (дача, дом и тому подобное), имеющая конкретный адрес, конкретного хозяина, следует немедленно прекратить вышеописанные медитации. Ни в коем случае нельзя заводить в свою медитацию это конкретное жилье!

ДАЛЕЕ НАДО ВЕСТИ СЕБЯ СООТВЕТСТВЕННО ФОРМУЛЕ: «ПОЛЮБИ ТО, ЧЕГО БОИШЬСЯ».

Словом, если вы боитесь, что это конкретное жилье не станет вашим (будет снято с продажи или вы не сойдетесь с его хозяином в цене), надо красочно вообразить, как вам будет прекрасно жить на белом свете без этого жилья и объяснить себе, почему именно вам без него будет хорошо. Например, потому что если вы так легко притянули к себе нынешний, пусть комфортный, но все-таки весьма скромный вариант, то ровно такими же усилиями по той же методике вы притянете куда более солидное жилище. Так зачем вам сейчас приобретать это? Нет уж, пусть возникнет обстоятельство, ввиду которого вы это жилье покупать не будете. Правда, пока оно не возникло, вы на всякий случай будете делать все необходимые шаги для приобретения предполагаемого жилья. Такой образ мыслей способствует тому, что жилье и впрямь будет вашим.

Но частенько имеет место ситуация, похожая на ту, которая возникает в процессе мыслепритяжения женихов. Первое предложенное жилье, которое точь-в-точь похоже на жилье из вашей мечты, несмотря ни на какие ухищрения, все-таки обходит вас стороной.

Не надо расстраиваться.

Это было знаковое событие. Оно давало понять, что вы посредством медитаций сделали на магическом уровне все, что необходимо для того, чтобы притянуть к себе нужное вам жилье. Остается только ждать. Ждите. Второй и третий варианты желанного жилья часто появляются почти одновременно. Выбирать

между ними самому не надо – лучше положиться на Его Величество Случай. Тот вариант, который как бы сам вас найдет – ваш.

Единственное, что нельзя делать, – это наотрез отказываться от того первого предложения, которое появилось перед вами из пространства и в котором вы доподлинно узнали признаки своей мечты.

Если по какой-либо причине отсечь его по собственной инициативе, а не ждать, когда этот не очень удачный вариант сам обойдет вас стороной, можно надолго испортить всю медитационную игру, связанную с материализацией своей мечты о новом жилье. Надо, не предпринимая конкретных шагов по приобретению этого не устраивающего вас дома, спокойно ждать, когда вслед за ним проявит себя следующий вариант (возможно, и не один), который будет более удачным воплощением ваших желаний в реальности, но ни в коем случае окончательно не отсекал первый вариант. Одним словом, нельзя поступать так, как это сделала героиня моего следующего рассказа.

Вера Абрамовна после развода хотела разменять имевшуюся у нее на двоих с мужем квартиру так, чтобы самой, во-первых, жить поближе к дочери и ее семье, во-вторых, в кирпичном доме, в-третьих, чтобы окна выходили непременно во двор, а в четвертых, чтобы в квартире не было мусоропровода (мусоропровод должен быть на лестничной клетке). После двухнедельной медитационной практики на объявление женщины и впрямь откликнулся человек, в предложении которого с вожаделенной мечтой совпадало все, кроме одной детали: мусоропровод был внутри квартиры. Вера Абрамовна

сразу же отказалась от предложенного варианта – не поехала даже смотреть жилье. Она была уверена, что второе и третье предложения не будут иметь этой неприятной детали, и стала ждать именно их. «Зачем зря ноги стаптывать, – рассудила она, – если все равно не хочешь жить в квартире, где пахнет из мусоропровода». Однако, несмотря на продолжение активных медитаций, ни второго, ни третьего предложения жилья не последовало.

Я напомнил женщине о том, что с первым предложившим себя вариантом так поступать нельзя. Вариант надо осваивать (хотя бы мысленно: например, представить, как вы самостоятельно замуруете ненавистный мусоропровод), тем самым обеспечивая себе проникновение в эгрегор своей уже материализованной мечты. Только сросшись с этим эгрегором, можно ждать следующих, более удачных материализаций жилья, созданного в своем воображении. Следовало съездить посмотреть квартиру с мусоропроводом внутри, говорить о цене, еще Бог знает о чем, и только тогда ждать появления второго и третьего вариантов. По опыту своей работы я знал: успешно возобновить медитационную практику, направленную на притяжение нужного квартирного варианта, Вере Абрамовне можно будет не ранее, чем через год. Так в незначительной степени сэкономив свои силы, эта женщина отдала на большой отрезок времени решение своей жилищной проблемы.

А вот как следует правильно осуществлять материализацию своих грез о новом жилье.

Руфима приехала в Москву из Набережных Челнов. После смерти дальнего родственника она унаследовала в столице комнату в коммунальной квартире. Жить с соседями было сложно, и женщина активно мечтала об отдельном жилье. Женщина видела себя хозяйкой однокомнатной квартиры в доме, расположенном непременно на берегу Москвы-реки. Руфима по знаку Зодиака Рыба, поэтому ей представлялось, как плавно будут течь ее мысли при созерцании с лоджии движущейся воды, как никто не сможет нарушить это состояние блаженства, когда принадлежишь только своим мыслям. Руфима мечтала о тихих интеллигентных соседях по лестничной клетке, чтобы не было ни громкой музыки за стеной, ни шумных оргий. На кухне она хотела иметь непременно электрическую плиту, так как была рассеянна, могла, например, включить газ, а потом о чем-то задуматься, отвлечься и так и забыть его зажечь. И еще она хотела, чтобы на лестничной клетке никто из соседей не держал собак, так как в детстве женщину покусали бродячие псы, и она панически боялась этих животных.

Руфима понимала, что, владея комнатой в коммуналке, приобрести такое жилье можно лишь с очень большой доплатой. Деньги у женщины были, но не такие, какие требовались, чтобы, продав комнату, беспрепятственно купить отдельную квартиру, да тем более на берегу Москвы-реки. И тем не менее Руфима дала объявление в газету и одновременно решила прибегнуть к медитационным практикам. По вечерам, вернувшись с работы, ужинала, ложилась на диван, закрывала глаза и начинала мечтать. Она грезилась, как блаженствует на балконе, обдуваемая прохладным

ветром с реки. Ей представлялось в мечтах, как она отдыхает в тиши отдельной квартиры, как расслабляется ее тело и никто и ничто не может вырвать ее из этого отдыха: ни музыка за стеной, ни внезапная потребность кого-то из соседей в ее уютге, посуде или от иной неотложной помощи, как это то и дело бывает в коммуналке. Она мечтала о том, как будет свободна от постоянных напоминаний себе: а зажгла ли ты включенный газ на кухне? А выключила ли ты зажженный газ? Не устроишь ли ты пожар? Ведь на электроплите по забывчивости можно лишь кастрюлю испортить. Но разве это проблема? Женщина воображала, как с легким сердцем будет подходить к наружным дверям своего жилища или удаляться от них, не боясь быть облаянной или укушенной соседским псом. Каждый вечер она добавляла какой-то новый элемент к своим прежним фантазиям: то она накрыла себе ужин на балконе, пьет чай и любуется на реку, то она завела котенка и выпускает его гулять на лестничную клетку, зная, что для него нет риска быть разорванным соседской собакой, и так далее.

Так продолжалось двадцать дней. За это время звонки по данному в газете объявлению поступали, но все предложения были далеки от той мечты, которую создала в своем воображении Руфима. Наконец раздался звонок, и голос на другом конце провода описал именно тот вариант, который жил в мечтах женщины: дом на берегу Москвы-реки, окна выходят на реку, тихие соседи – учителя, врачи, собак не держат, плита на кухне электрическая. Единственным препятствием к осуществлению была сумма доплаты, которая требовалась для приобретения этой квартиры. С учетом

стоимости имевшейся комнаты она значительно превышала ту сумму денег, которая была в наличии у Руфимы. И тем не менее, она не сказала: «Извините, этот вариант меня не устраивает». Она тянула время, сживалась с эгрегором реального жилья – ездила несколько раз посмотреть квартиру, пыталась под тем или иным предлогом сбить на нее цену, вела переговоры со знакомыми, с родственниками, с банком на предмет кредитования ей недостающей суммы денег, а сама ждала, когда, наконец, раздастся еще один или несколько звонков и вновь предложенный вариант жилья будет не только соответствовать ее мечте, но еще и окажется по карману. И такой звонок раздался.

Вторая предложенная квартира тоже полностью соответствовала жилью, о котором активно мечтала женщина, а главное, сумма доплаты была значительно меньше ввиду срочности, с которой хозяин жилья должен был его продать. Видимых препятствий к осуществлению сделки не было, но они могли возникнуть каждую минуту: например, проволочка с продажей комнаты могла привести к тому, что владелец квартиры поспешил бы продать свою квартиру кому-то другому. Руфима знала: нельзя давать волю собственным страхам – страх как раз притягивает ситуацию, которую боишься; отводит ситуацию любовь к ней. Поэтому женщина заставила себя полюбить то, чего больше всего боялась, – она мысленно полюбила ситуацию, в которой она так и не приобретает желанную квартиру. «Подумаешь, притянула своей мыслью «однушку»! Полежу еще на диване недельки две, помечтаю

и притяну к себе квартиру из двух комнат. Так что, если что не сложится с этой «однушкой», то и Бог с ней! Оно к лучшему».

Настраивая себя таким образом, женщина тем не менее быстро и беспрепятственно продала имевшуюся у нее комнату, дозаяла сумму денег, которой все-таки не доставало, чтобы выплатить разницу, и в конечном счете ей ничто так и не помешало вступить во владение новым жильем. Сейчас она живет в квартире, которую притянула к себе своей мечтой и правильно организованной мыслью.

Итак, подведем итог.

ЧТОБЫ ДОБИТЬСЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ СВОЕЙ МЕЧТЫ, СВЯЗАННОЙ С ОБРЕТЕНИЕМ ЖИЛЬЯ ПОСРЕДСТВОМ МЕДИТАЦИОННЫХ ПРАКТИК, НАДО НЕ ТОЛЬКО В СОВЕРШЕНСТВЕ ОСВОИТЬ МЕТОД МЫСЛЕПЕРЕМЕЩЕНИЯ В ТОЧКУ ИСПОЛНЕНИЯ ЖЕЛАНИЯ, НО И ОБЕСПЕЧИТЬ ПРАВИЛЬНОЕ МЫСЛЕСОПРОВОЖДЕНИЕ ВСЕГО ПРОЦЕССА ПОКУПКИ НЕДВИЖИМОСТИ.

Практики мыслеперемещения способствуют не только притяжению людей или ситуаций. Они используются еще и для того, чтобы поменять точку зрения человека с существующей на ту, которая удобна вам, например, для продажи жилья, подписания контракта или выхода замуж.

В качестве иллюстрации приведу пример, **как торговцу жильем заставить своего клиента поменять точку зрения.**

Мне неоднократно приходилось слышать беседы риэлторов об эмоциональном контакте с клиентом. Мнения были разными. Одни торговцы недвижимостью говорили, как важно найти именно «своего» клиента – человека, с которым ты живешь в одинаковом ритме, пользуешься сходными логическими построениями; аргументы, на которых основывается принятие решения, одни и те же. Эти же люди утверждали, что если ритм жизни, логика и аргументация человека, который обратился к тебе за помощью, абсолютно не совпадает с твоими собственными, то лучше не вступать с ним в деловые отношения – они не приведут к результату. Начавшееся сотрудничество будет раздражать и риэлтора, и клиента, что создает нервную обстановку, приводят к взаимным упрекам, недоверию и, в конце концов, расторжению договора к взаимному неудовольствию сторон.

Из уст других риэлторов мне приходилось слышать на этот же счет довольно любопытное мнение: мол, если клиент совсем не такой, как ты, – ни ритм жизни, ни логика не схожи, то, во-первых, не следует его подчинять ни своему ритму, ни своей логике – это и впрямь приведет к конфликту, лучше поступить строго наоборот: подчинить себя ритму клиента, принять его логику. Этот шаг скорее приведет к тому, что совместная работа будет завершена успешно. По непонятной риэлтору схеме клиент отыщет на рынке жилья то, что хотел, а тебе лишь останется надлежащим образом оформить сделку. Недаром существует такая пословица: «У дураков свои боги».

Наташа, которая отстаивала именно такую форму работы с клиентами, в подтверждение своих слов приводила случай, когда женщина, попросившая помочь ей в приобретении жилья, буквально выводила риэлтора из себя ненужной инициативностью. Дав задание найти довольно большую по площади квартиру в конкретном микрорайоне, женщина то и дело отыскивала в Интернете квартиры и значительно меньшие по габаритам, и находившиеся в других частях города, нежели изначально заданный, срывала агента по недвижимости на просмотры, переговоры, торги. «Я, методично осуществлявшая подбор жилья по собственной информационной базе, никак не могла понять, чего именно хочет моя клиентка, у меня даже закралось подозрение, что она, выбирая жилье, руководствуется скорее сиюминутным настроением, нежели конкретной логикой. Предложенные мной варианты она сходу отметала, предугадать, что именно ей придет в голову на этот предмет завтра, а что – через неделю, я не могла, поэтому решила, образно говоря, «пойти за ней» и не стала навязывать своих вариантов, приводить свои доводы, а просто с готовностью откликалась на каждую ее просьбу: надо ехать смотреть очередную найденную в Интернете квартиру – еду; надо собрать на нее надлежащую информацию – собираю и так далее. Я чувствовала, что женщину что-то ведет к поставленной цели, и просто решила не мешать ей. И впрямь, моя клиентка вскоре облюбовала квартиру, которая, конечно, не имела ничего общего с тем, что искала я (руководствуясь ее же заданием). Но на пути приобретения этого жилья возникло препятствие, казавшееся мне

непреодолимым, – у него имелся еще один владелец, без согласия которого квартира не могла быть продана существующими хозяевами. Этот человек находился далеко, за тысячи километров и согласия на продажу давать не хотел. И тем не менее моя клиентка остановилась именно на этой квартире. С точки зрения агента по недвижимости, ее выбор бесперспективен, и ждать, что сделка будет завершена, а ты получишь свое вознаграждение, бессмысленно. Я, было, решила высказать это все своей подопечной, выразить обиду, что впустую потратила с ней время, и расторгнуть договор, но вовремя спохватилась, вспомнив, что дала себе слово следовать тем путем, каким идет к своей цели непонятная мне женщина, и промолчала. Наш договор расторгнут не был, а вскоре, к моему огромному удивлению, владелец квартиры, который не давал согласия на продажу, внезапно заболел, ему потребовались деньги на лечение, и он стал настаивать на срочной продаже квартиры. Квартира была продана, а я получила свое вознаграждение».

Смысл вышеизложенного сводится к тому, что риэлтор и его клиент в процессе совместной работы должны сосуществовать в едином ритме и пользоваться каким-то одним взглядом на задачу, которую решают. Чей это будет рабочий ритм и чей взгляд – не важно, важно, чтобы он был одинаков.

Однако далеко не все риэлторы найдут в себе смелость, как Наташа, слепо пойти за своим клиентом. Многие предпочтут не рисковать. И тем не менее не тайна, что людей, имеющих с тобой одинаковые взгляды на окружающий мир и жизненный пульс,

бьющийся в том же ритме, немного и встречаются они нечасто. Если работать только с ними, много не заработаешь. Значит, надо научиться как-то искусственно менять точку зрения клиента на то, как он видит решение своей жилищной проблемы в том случае, если его точка зрения никак не совпадает с вашей.

На помощь приходит старинная славянская магическая практика **«Изменение пространства»**.

Смысл этой практики состоит в том, чтобы дать возможность риэлтору воздействовать на образ мысли своего клиента с тем, чтобы заставить последнего поменять существующую точку зрения (как правило, неконструктивную) на ту, которая позволит успешно завершить операцию с жильем.

Первым этапом такого воздействия является забор дополнительной энергии, которая впоследствии будет направлена риэлтором туда, где требуется изменение сознания, то есть в энергоструктуру клиента. Для этого риэлтору следует вообразить себя уверенно стоящим на земле с широко расставленными ногами приблизительно так, как матрос стоит на корабле во время качки. Можно и в самом деле принять эту стойку. Далее риэлтору следует непременно представить, что из его пуповины вертикально вниз опускается металлический трос: трос уходит глубоко в землю и крепится там. Он сильно натянут. Человек ощущает себя прикрепленным к земле, приблизительно таким же образом, как крепится к земле Останкинская башня в Москве. В старину считали, что именно так обеспечивается неразрывная связь

между энергетическим миром человека и энергией всей Земли. После этого энергия планеты может быть использована человеком по его усмотрению.

Если торговец недвижимостью принимает решение, что энергия планеты должна быть направлена на то, чтобы изменить взгляд своего клиента, например, на приобретаемое жилье или стоимость продаваемой им квартиры, заставить его таким образом ускорить завершение сделки, то теперь он должен мысленно продлить вышеупомянутый металлический трос от собственной пуповины до своего солнечного сплетения, а затем протянуть этот же трос уже из собственного солнечного сплетения к такому же месту на теле клиента. Когда траектория движения энергии прочерчена, надо делать следующее. По мысленному тросу (непреренно «натянному как нерв») маг-риэлтор перебирается внутрь объекта своего воздействия и мысленно входит в его глаза. Он сразу почувствует, что глаза этого человека привыкли видеть окружающий мир каким-то строго определенным образом. И как следствие этого видения человек в одном предложенном ему варианте жилья видит положительные стороны, поэтому стремится приобрести именно его, в других ситуациях, наоборот, не видит для себя ничего привлекательного и поэтому отказывается приобретать недвижимость. На основании этого видения человек и принимает решение относительно, например, покупки того или иного жилья.

Проникший в чужие глаза риэлтор вдруг отчетливо видит ими самого себя и понимает, какие предрассудки, страхи или предполагаемые катаклизмы заставляют его клиента быть

неуступчивым или настроенным откровенно враждебно к тем вариантам, которые предлагает ему торговец жильем. А дальше легкая игра ума позволяет торговцу нащупать, как должен этот человек видеть предлагаемый ему вариант жилья, чтобы желание купить возникло само собой.

Поняв все вышеназванное, риэлтору теперь нужно начать менять то видение грядущего жилья, которое существует у его клиента. **Производить изменение следует волевым вмешательством: усилием своей воли маг-риэлтор переставляет картинки в глазах клиента, перетасовывает его эмоции.** «Человеческий материал» будет упорно сопротивляться, и вот здесь следует бросать в бой силу Земли, которая поступает из центра планеты по мысленному тросу сначала в самого риэлтора, затем в глаза объекта его воздействия, и заставляет видеть проблему так, как это требуется.

Конечной точкой магического акта является ощущение риэлтора, что человек, чей взгляд на мир он настойчиво меняет, наконец, начал ощущать радость от произошедших в нем перемен. Теперь, получив из рук риэлтора новый вариант жилья, осмотрев его, он не упорствует, напротив, у него просто руки чешутся от желания побыстрее приобрести предлагаемую недвижимость.

Если в процессе этой работы кудесник чувствует сопротивление «материала», которое сначала активно имеет место, а затем сходит на нет, это означает, что он на правильном пути и желаемый результат вскоре будет достигнут. Если в результате тех

же самых действий торговец жильем не чувствует, что у него с объектом воздействия идет внутренняя борьба, это значит, что «объект» в настоящий момент либо спит, либо находится в состоянии алкогольного (наркотического) опьянения. В этом случае следует прекратить воздействие и возобновить его через некоторое время, необходимое для того, чтобы организм «объекта» пришел в нормальное состояние.

Для наглядности я приведу пример.

Нина Матвеевна – агент по недвижимости – рассказала мне, как, пользуясь вышеописанным приемом (о нем она узнала на одном из моих семинаров), ей удалось поменять точку зрения своей клиентки на приобретаемое жилье. Дело в том, что клиентка Нины Матвеевны только что сделала евроремонт в двухкомнатной квартире. Ремонт отнял много денег, а главное, сил. Но неожиданно оказалось, что прямо под окнами дома в ближайшее время будет проложена крупная магистраль. Дело в том, что владелица жилья – ее звали Роксана – страдала астмой, поэтому и облюбовала себе для местожительства тихий район, славящийся свежим воздухом. И вдруг... магистраль, а это, в первую очередь, выхлопные газы тысяч автомобилей. О каком свежем воздухе может идти речь?! Роксана решила срочно продавать имеющееся у нее жилье, пока оно не упало в цене, и приобретать новое в экологически чистом районе.

Нина Матвеевна, как опытный риэлтор, задала вопрос своей клиентке: где именно искать подходящую квартиру – на рынке первичного жилья (новостройки) или на рынке жилья вторичного (используемый жилой фонд)? И услышала в ответ: «Квартиру

искать только на рынке вторичного жилья». Свое решение Роксана мотивировала тем, что в квартире, купленной в новостройке, придется сразу же делать ремонт. У нее же такой ремонт только что имел место, и на новый не было ни сил, ни денег. Риэлтор бросилась на поиск подходящей квартиры на вторичном рынке жилья. Но как назло все выставленное на продажу жилье было или в экологически неблагополучных районах, или без евроремонта. (Наличие последнего являлось обязательным условием клиентки.)

«Я понимала, – рассказывала Нина Матвеевна, – что, будучи неспособной удовлетворить запросы Роксаны, я ее потеряю. И тогда я решила использовать прием, услышанный на семинаре. Я решила изменить точку зрения своей клиентки на приобретаемое ею жилье. Дело в том, что на рынке первичного жилья было достаточно много квартир, расположенных в экологически благополучных районах. Надо было заставить эту женщину увидеть для себя выгоду в переезде в новостройку. А для этого следовало изменить ее простор.

Сначала я проделала всю необходимую подготовительную работу: широко расставила ступни ног на полу, мысленно опустила из своей пуповины трос в глубь земли и закрепила там второй конец троса. Затем продлила первый конец до своего солнечного сплетения и выпустила его наружу, мысленно направив в солнечное сплетение женщины, и закрепила там. По этой «струне» я как бы перебралась внутрь интересующего меня человека и, войдя в его глаза, увидела окружающий мир его взором.

Сквозь призму роксаниных глаз я увидела весь ужас предстоящего ремонта в новом доме, когда у тебя за спиной только что был точно такой же ремонт, но в доме старом. Я прекрасно понимала эту женщину в ее нежелании вселяться в новостройку. После мучительных поисков способа изменения взгляда моей клиентки на существующее положение вещей, кажется, нашла его.

За время моего знакомства с Роксаной я убедилась в том, что она придает очень большое значение именно тому, чтобы внутренняя отделка жилья была осуществлена по последнему слову моды. Женщина просматривает множество соответствующих журналов, разбирается в используемых материалах, следит за тенденциями развития дизайнерской мысли и безжалостно отмечает все отжившее. На этом я и решила построить «изменение пространства» Роксаны в нужном мне направлении.

И тогда я начала усилием своей воли менять ее взгляд на приобретаемое жилье. Я заставила женщину увидеть мысленным взором квартиры на рынке вторичного жилья. Да, в каждой из них был евроремонт. Но когда он делался? Два, а то и пять лет назад! Дизайнерские идеи устарели (если они были вообще), используемые материалы тоже. Пригласит Роксана на новоселье друзей, а последние знают, как тонко она разбирается во внутреннем убранстве дома. И что увидят? Убогость. Позавчерашний день. И как потом этим людям в глаза смотреть? Как им говорить, какая ты «продвинутая» в области жилищного дизайна? Поднимут на смех! Заставляя Роксану именно так увидеть свое новоселье, сначала я испытала серьезное сопротивление.

Когда мне не хватало собственных сил, я подключала поступающие ко мне из глубин Земли. В результате изменить ее взгляд мне удалось.

Да, удалось. Я заставила ее увидеть великолепно отделанную квартиру в новом, только что построенном доме, квартиру, словно сошедшую со страниц самого свежего журнала, посвященного строительству и дизайну. После переезда Роксана сначала съездит в отпуск, чтобы набраться сил. Да, она слегка потеряет в квадратных метрах, чтобы выгадать денег на новый ремонт, а может, что-то возьмет в кредит. Но так или иначе главное в грядущей смене жилья – это сохранить свое лицо, сохранить за собой репутацию человека, обладающего изысканным вкусом и не отступающего ни на шаг от цели иметь квартиру, обустроенную по последнему слову. Я заставила Роксану испытать состояние счастья от открывающейся перспективы. Затем позвонила ей и попросила о встрече.

Встретившись, я довольно сухо обрисовала ей ту удручающую картину, которая имела место на вторичном рынке жилья, констатировав, что не могу удовлетворить ее просьбу. «Ну и не надо, – неожиданно услышала в ответ. – Я изменила свое решение: квартиру будем искать в новостройке». Я даже не стала скрывать своей радости и тут же предложила к просмотру несколько квартир. Одна из них Роксане понравилась. «А как же предстоящий ремонт?» – осторожно поинтересовалась я. «Отдохну, займу денег. Одним словом, прорвемся!» – услышала в ответ».

ТАКИМ ОБРАЗОМ, В ПРОЦЕССЕ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ЖИЛЬЯ
РИЭЛТОР СПОСОБЕН ПОМЕНЯТЬ ТОЧКУ ЗРЕНИЯ СВОЕГО КЛИЕНТА С

НЕКОНСТРУКТИВНОЙ НА КОНСТРУКТИВНУЮ, НЕ ПРИЧИНИВ ВРЕДА ЧЕЛОВЕКУ, КОТОРЫЙ ВОСПОЛЬЗОВАЛСЯ ЕГО УСЛУГАМИ.

Само собой разумеется, что мыслепрактика «изменение простора» может быть с успехом использована не в одной лишь риэлторской деятельности. Изменить точку зрения человека порой требуется и для создания счастливой семьи, и для решения проблемы трудоустройства, и для подписания выгодных контрактов. Приведу лишь некоторые примеры успешного применения вышеописанной мыслепрактики.

Олег приехал в Москву из российской глубинки для того, чтобы получить образование и сделать карьеру. Случилось так, что в столице он встретил свою судьбу – девушку звали Галиной. Ко мне молодой человек обратился по следующему поводу. Несмотря на то, что у него с Галей имел место бурный роман, девушка никак не хотела давать свое согласие на брак. Олег интересовался: в чем дело? Я проанализировал внешние данные молодых людей, сочетание их зодиакальных знаков и даже имен. Получалось, что эти двое идеально подходили друг другу. Тогда почему Галя не хотела идти под венец? Ответ оказался прост, его мне подсказал сам Олег: Галя в отличие от него была москвичкой. Девушка, возможно с подачи своих родителей, боялась ввести в семью иногороднего – а вдруг брак не сложится и мужчина станет претендовать на часть жилплощади? По словам Олега за Галей ухаживал еще один воздыхатель, он был москвич. Девушка не испытывала к нему теплых чувств, но и не лишала надежды. Одним

словом, помехой для моего клиента на пути создания счастливой семьи служило то представление о браке своей избранницы, которое засело у нее в голове: Галя, несмотря на свои чувства к Олегу, все-таки хотела выйти замуж за москвича.

«Можно ли как-то изменить в ее сознании представление о браке?» – интересовался у меня молодой мужчина. Я твердо ответил: «Да, можно». И рассказал ему про мыслепрактику «Изменение простора». Впоследствии мой клиент точно выполнил все данные мною установки и при следующей встрече охотно поделился своими впечатлениями.

«После того, как я прикрепил себя тросом к центру земли и по такому же тросу перебрался внутрь глаз своей возлюбленной, я оттуда увидел и себя и своего соперника, – рассказывал Олег. – Я видел сколько тревоги, несмотря на нескрываемую страсть, вызывает в Галине тот факт, что я не имею московской прописки: она боится, что когда-то придется делить ее жилье, боится, что я не пробьюсь в Москве без поддержки родственников, и она будет терпеть лишения в браке со мной. И в то же время, когда взглянул ее глазами на своего соперника-москвича, я почувствовал, что именно в вопросах жилья и материального благополучия она испытывает спокойствие, когда представляет себе брак с ним, пусть даже и без любви. Я решил начать «изменение простора» Галины именно с разрушения идиллической картины грядущего брака с москвичом. Я заставил ее увидеть следующее.

Собственное жилье позволяет Ивану (так звали этого поклонника), во-первых, не искать компромиссов в конфликтных

ситуациях, которые неизбежно имеют место в молодой семье, а демонстративно уезжать к себе, где преспокойно ждать, когда жена откажется от своей позиции в спорном вопросе. В итоге женщина становится бесправной. Во-вторых, наличие своего жилья позволяет завести любовницу, и уже самому провоцировать скандалы в доме жены, чтобы под их предлогом исчезнуть из семьи на ночку-другую. А это уже несчастная жена. В-третьих, я явил мысленному взору своей возлюбленной бездарную карьеру своего соперника. Да, родители москвича могут пристроить свое чадо на высокооплачиваемую работу. Но общеизвестно, что москвичи редко лезут из кожи вон на своих рабочих местах. Поэтому они и держатся на них ровно столько, сколько находится «на коне» тот человек, который их протезировал. А вдруг век покровителя Ивана окажется слишком короток, что тогда? – Тогда нищета, жалкое существование.

Как мне показалось, после нескольких сеансов мыслеперемещения внутрь глаз Галины в ней стала возникать тревога при взгляде на брак с москвичом. Тогда я взялся за изменение ее взгляда на брак со мной.

Я показал ей, что ввиду отсутствия у меня каких-либо покровителей, я сам пробиваю себе дорогу. Работать я умею и люблю, поэтому любой нормальный работодатель предоставит мне шанс расти по карьере, так как я в первую очередь приношу прибыль ему. Затем я заставил Галю увидеть, что отсутствие у меня жилья снижает для нее риск оказаться обманутой женой, а главное, ведет к глубокому взаимопониманию между нами – ведь все

конфликтные ситуации мы будем вынуждены преодолевать, живя бок о бок. Взаимопонимание – это основа счастливой семейной жизни. А что касается страхов, что в случае развода я потребую свою долю московской жилплощади, так ведь можно подписать брачный контракт, где оговорить, что я не претендую на квадратные метры ее родителей. Вот заработаю на отдельное жилье для своей семьи – тогда другое дело.

Одним словом, я так «изменил простор» своей возлюбленной, что теперь, когда видел ее глазами самого себя, то чувствовал, что именно я – желанный партнер для брака. Закончилось все вот чем. На одном из свиданий Галя бросила мне как бы невзначай фразу: «Что-то ты давно меня замуж не звал». Я растерялся и ответил: «Я раньше звал, так ты не идешь». Девушка лукаво усмехнулась и сказала: «А ты еще раз позови». Я позвал, и она согласилась. Так у меня образовалась семья».

А вот пример того, как практика «Изменение простора» позволяет решить проблему трудоустройства.

Полине Ивановне было пятьдесят два года, когда заводоуправление, где она работала секретарем, вынесли далеко за город. Дорога на работу стала долгой и утомительной, и женщине пришлось уволиться. Она стала искать работу секретаря уже в городе. На фирмах эта должность называется офис-менеджер. Но сколько бы собеседований не проходила Полина Ивановна, всюду получала отказ. «Причиной всему мой солидный возраст, - сетовала женщина, когда оказалась у меня на консультации. – Работодателю нужны на эту должность молодые длинноногие красавицы». «Но

ведь с молодыми красавицами у работодателя возникает много проблем, - возразил я. – Проблем, каких с вами у него наверняка не будет». «Согласна, - ответила посетительница. – Да вот как довести это понимание до того человека, который принимает тебя на работу?» И вот тут я поведал женщине о мыслепрактике «Изменение простора» и предложил ей самостоятельно заставить работодателя увидеть те преимущества, которые сулит ему появление в его приемной отнюдь не молодого офис-менеджера.

«Во время посещения одной из фирм, где мне, конечно же, было отказано в трудоустройстве, я хорошо запомнила ее руководителя, - делилась впоследствии со мной пережитым Полина Ивановна. – Поэтому, когда осталась одна, мысленно перебралась внутрь его глаз и посмотрела ими на себя. Что я почувствовала? – Желание меня отторгнуть. Она будет часто болеть, скоро уйдет на пенсию. – промелькнуло в голове. – То ли дело та молодая красавица, которая проходила собеседование после меня! Красивая, перспективная». И вот тут я стала «изменять простор» работодателя. Молодая будет влюбляться и не думать о работе. Красивого офис-менеджера может обольстить конкурент и выведывать коммерческие тайны. В конце концов, молодая красивая женщина может то и дело уходить в декретный отпуск. С таким офис-менеджером не работа, а сплошная головная боль! Тут недалеко и до краха всей фирмы. Да еще к молодой длинноногой девице может приревновать жена, тогда конец семье. А с кем работодатель будет абсолютно спокоен и за свое дело и за свою семью? – С таким офис-менеджером, как я. Жена меня не

приревнует, в декрет мне не идти, конкуренты на меня не позарятся, любовью моя голова не забита – думаю только о работе. Что касается ухода на пенсию, так на эти копейки из пенсионного фонда все равно не проживешь, значит, придется работать, пока ноги ходят. Возрастные болезни? А кто сказал, что я обязательно буду болеть? Есть старики, которые здоровее молодежи. Я из таких.

Одним словом, я обработала работодателя так, что через неделю он мне позвонил и сказал, что возьмет меня с испытательным сроком, добавил, что у него изменилось видение того, каким должен быть офис-менеджер в возглавляемом им коллективе. За время испытательного срока мы с ним сработались, и меня зачислили в штат.

ПРАКТИКА «ИЗМЕНЕНИЕ ПРОСТОРА» ПОЗВОЛЯЕТ РЕШАТЬ ЛЮБЫЕ ЗАДАЧИ, ГДЕ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО РЕЗУЛЬТАТА ТРЕБУЕТСЯ ИЗМЕНИТЬ ТОЧКУ ЗРЕНИЯ КОНКРЕТНОГО ЧЕЛОВЕКА.

Глава 3

Основы ритуальной магии

Медитационные практики являются способом воздействия на пространство и людей посредством психической энергии человека. Само содержание медитации есть способ организовать психическую энергию должным образом для того, чтобы она была направлена на

решение конкретной задачи, стоящей перед тем, кто осуществляет практику.

Но не одна лишь организованная мысль, сопровождаемая эмоциями, способна пробуждать к жизни психическую энергию человека и направлять ее на решение конкретных задач. **Мощнейший психоэнергетический выброс имеет место и во время произведения физического действия. Сам же характер действия (разрыв, соединение, воспрепятствование и т. п.) направляет психическую энергию человека в то или иное русло, а предмет (или предметы), с которыми это действие производится (деньги, драгоценности, нательное или нижнее белье и т. п.) определяют сферу человеческой жизни, в которой данная энергия должна произвести требуемые перемены.**

ОРГАНИЗАЦИЯ ПСИХИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ ЧЕЛОВЕКА И ЕЕ УСТРЕМЛЕНИЕ НА КОНКРЕТНУЮ ЦЕЛЬ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ФИЗИЧЕСКОЕ ДЕЙСТВИЕ, НАЗЫВАЮТСЯ МАГИЧЕСКИМ **РИТУАЛОМ**.

Проиллюстрирую вышесказанное на примере ритуала, который я уже упоминал в одной из своих книг. Это ритуал, способствующий обретению близнецами (братьями, сестрами) самостоятельных судеб.

Общеизвестно, что из двух близнецов, братьев или сестер, один перетягивает на себя все счастье, а другому остается только горе, один перетягивает все богатство, а другому остается прозябать в нищете и т. п. А после смерти одного из близнецов другой не живет долго – покойный братик или сестричка

«утаскивают» его в мир иной. Для того, чтобы близнецам избежать такого развития событий наши предки заставляли их осуществлять на заре своей юности следующий ритуал.

Ритуал осуществлялся в тот день, когда один из пары близнецов первым женился (выходил замуж). Второй близнец ни в коем случае не должен был присутствовать на его свадьбе и производил следующее ритуальное действие. Он брал крупную железную монету и топором разрубал ее пополам на пороге дома. Затем одну полученную таким образом половинку монеты посылал с кем-либо на свадьбу вместо себя. Близнец, получивший ее, хранил половинку в своих личных вещах до момента смерти одного из близнецов. Вторую половинку монеты отправитель оставлял себе и бережно хранил до того же самого печального момента. Когда же один из близнецов уходил в мир иной, то оставшийся в живых вновь соединял обе половинки некогда разрубленной монеты у него в гробу и погребал их вместе с останками брата (сестры).

Проанализируем механизм действия ритуала.

Близнецы куда более тесно связаны друг с другом, чем обыкновенные братья или сестры. Они всюду вместе – во дворе, в школе, на танцах и даже на свидания порой ходят вдвоем. Поэтому такое событие в жизни одного из них, как свадьба, казалось бы не может обойтись без присутствия на ней второго близнеца. И вот тут-то второй из близнецов должен совершить трудный для себя поступок – не прийти на свадьбу к брату (сестре). Обоснованием поступка является стремление разорвать слишком тесную энергетическую связь между родственниками и тем самым

освободить и себя и брата (сестру) для новой самостоятельной жизни. **Поэтому физическим действием, отражающим устремление одного из близнецов, служит разрубание надвое крупной монеты на пороге дома.**

В этот момент участник ритуала чувствует, что отделяет жизнь брата (сестры) от собственной жизни. Его психическая энергия устремляется в пространство и производит действие, которое послужит тому, что впоследствии оба близнеца станут жить независимой друг от друга жизнью, то есть один из них не возьмет себе все счастье, оставив другому одно лишь горе, не сосредоточит в своих руках все богатство, заставив бедствовать второго. Теперь и счастье и богатство будут присутствовать в жизни обоих пропорционально усилиям каждого.

Однажды ко мне на прием пришли два брата-близнеца, Петр и Павел. Оба молодых человека год назад окончили Московский ВУЗ, где учились на одном факультете и даже в одной группе. Оба брата учились одинаково хорошо. Но после завершения обучения Петру легко удалось устроиться на работу, где он получал неплохие деньги и был на хорошем счету у начальства и уже ждал повышения. А вот у Павла с трудоустройством сразу возникли проблемы. Его брали на работу с испытательным сроком, но по истечении срока увольняли, несмотря на то, что молодой специалист лез из кожи вон, лишь бы быть полезным предприятию.

На личном же фронте наблюдалась обратная картина. У Павла отношения с представительницами противоположного пола складывались как нельзя лучше. В настоящий момент, несмотря на

отсутствие твердого заработка, он собирался вступить в брак с той, которую любил, и которая питала к нему взаимное чувство. У Петра же, несмотря на все прилагаемые усилия, отношения с девушками не складывались. «Видимо одному из нас досталась вся удача в делах, отмеренная на двоих, а другому – вся удача в любви, – рассудили братья и добавили. – А хотелось, чтобы в жизни каждого были и карьера и любовь».

Я сказал, что сталкивался с подобной проблемой, возникшей у братьев или сестер-близнецов, и предложил Петру и Павлу воспользоваться ситуацией – предстоящей свадьбой Павла и совершить магический ритуал с разрубанием монеты, цель которого – разделение судеб братьев-близнецов. Ритуал, конечно, должен был провести Петр. Последний так и сделал. Он не пошел на свадьбу к горячо любимому брату, а, разрубив в день его бракосочетания монету надвое, отправил одну половинку брату, а вторую оставил у себя.

Не прошло и месяца со дня проведения ритуала, как Петр встретил девушку, с которой у него сложились именно те отношения, о которых мечтал молодой человек, а у Павла истек испытательный срок на одной из фирм, но его не уволили, как обычно, а зачислили в штат.

Теперь судьба каждого из братьев-близнецов стала складываться независимо от судьбы другого.

А теперь о второй части ритуала.

Как известно, за гробом души близких людей соединяются, а души особо близких людей, к которым относятся близнецы,

соединяются уж очень быстро. Тот из близнецов, кто жив, не всегда горит желанием тоже переселиться на небеса, причем немедленно. Поэтому вторым ритуальным действием, выполняющим функцию «отводин», служит соединение в гробу умершего близнеца обеих половинок некогда разрубленной монеты. Совершающий это действие ныне здравствующий близнец фокусирует свою психическую энергию на том, чтобы препятствовать скорейшему воссоединению своей души с душой брата (сестры), но уже в ином мире. **Воссоединение двух душ он подменяет воссоединением двух половинок одной монеты.** В результате участник ритуала в значительной степени отдаляет день своего ухода в мир иной.

У Анжелы был брат-близнец. Лет пятнадцать назад женщина обращалась ко мне с проблемой неустройства личной жизни. Обращалась как раз накануне свадьбы своего брата. Я порекомендовал ей не ходить на свадебное торжество, а послать на него вместо себя с кем-то из знакомых половинку монеты, разрубленной в этот день на пороге жилья, где росли они с братом. Женщина выполнила наказ, и постепенно ее личная жизнь вошла в нормальное русло – она тоже создала семью.

Сейчас Анжела обратилась по другому поводу. Ее брат-близнец попал в аварию, неделю находился в коме и два дня назад умер. Все то время, когда брат находился в коме, жизнерадостную Анжелу как подменили. «У меня вдруг исчезло желание жить, исчезло желание работать, исчезла забота о муже и детях. – рассказывала женщина. – Я отчетливо чувствовала, что в этой жизни меня ничто не держит. А когда я узнала о смерти брата, все

мои мысли стали крутиться вокруг одного: как быстрее последовать за ним. Я не раз пыталась взять себя в руки, но это состояние, связанное с нежеланием жить, никуда не исчезало. Оно было сильнее меня. Я помню, что вы, Сергей Николаевич, говорили мне о том, что следует делать, оставшемуся жить, близнецу в случае смерти второго, но за давностью лет я забыла, как именно следует поступать».

Я напомнил женщине вторую часть ритуала. Ей следовало отыскать обе половинки некогда разрубленной монеты и в день похорон соединить их в гробу умершего брата. Свою половинку Анжела нашла легко, а вот поиск той половинки, что некогда была отдана брату, потребовал у нее много сил. И все-таки он увенчался успехом. Половинка монеты была обнаружена среди значков и медалей, которыми некогда был награжден мужчина (он был спортсменом, потом тренером). В день похорон Анжела положила обе половинки монеты в носовой платок, завязала платок узлом и положила в гроб. «Когда возвращались с кладбища, меня вдруг покинуло депрессивное состояние, которое овладело мной после аварии, в которую попал мой брат, - делилась впоследствии своими впечатлениями женщина. – Во мне разом проснулась забота о моих домашних, появилась тревога, что я что-то не успела сделать на работе. Я вспыхнула: как я могла желать покинуть этот мир, если нужна в нем еще многим людям – детям, мужу, друзьям, сослуживцам?! Словом ко мне вернулось желание жить».

Сейчас Анжела продолжает работать и заботиться о своих домашних. Нежелание жить к ней больше не возвращалось.

Что касается ритуалов, направленных на улучшение материального благополучия человека или на позитивное изменение в личной жизни, то о них можно рассказать следующее.

При проведении подобных ритуалов помимо адресного энергетического выброса участником ритуала своей психической энергии, присутствует еще такой элемент как адресация выбрасываемой энергии эгрегору того аспекта человеческой жизни, в котором по замыслу участника должно произойти требуемое изменение.

ПОДКЛЮЧЕНИЕ К ЭГРЕГОРУ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ЧЕРЕЗ ЕГО МАТЕРИАЛИЗОВАННЫЙ ГЕННО-ИСТОРИЧЕСКИЙ СИМВОЛ, КОТОРЫЙ ОБЯЗАТЕЛЬНО ИСПОЛЬЗУЕТСЯ В ПРОЦЕССЕ РИТУАЛЬНОГО ДЕЙСТВА.

Об этих генно-исторических символах я расскажу подробнее.

В жизни человека присутствует такое явление как **вещий сон**.

Вещие сны, как, впрочем, и обычные, наполнены строго определенными предметами, действиями, а также событиями, отношением к предметам или происходящим во сне событиям. Только в случае конкретного наполнения нашего сна предметами, событиями и отношением к ним мы можем говорить о том, что сон – вещий, то есть, в ближайшем будущем нас ждет какое-то конкретное событие: появление возлюбленного, обретение семьи, приход денег через бизнес, устройство на работу, покупка жилья и т. п.

Испокон веку людям хотелось поторопить приятные события, воздействуя, в том числе, и на собственные сны. Иными словами, наши предки разработали технологию вызова нужного сна, за которым уже наяву должно последовать требуемое событие. Технология называлась «**заказ сна**», поэтому сам сон носил название «**заказной**». Технология сводилась к следующему.

Из сонника выбирались те элементы, которые, появившись в сновидении, предвещали желаемое событие. Это были предметы, действия, эмоциональные состояния. Затем все выбранное укладывалось в какой-то сюжет. Сюжет мог быть очень простым, а мог быть более чем замысловатым – в зависимости от элементов сна, которые следовало связать между собой. Затем сюжет облачался в стихотворную форму. Полученное таким образом произведение называлось «**стих-прошение**». Стих-прошение многократно зачитывался перед сном. Если перечисленные элементы появлялись во сне, то по пробуждении человек был уверен, что в его жизни в ближайшее время произойдет желанное событие. Что, как правило, и происходило.

Приведу несколько примеров «заказных снов» и соответствующих «стихов-просений».

Сны на деньги, на прибыль, на выгодное дело, на успешное завершение уже начатых дел должны содержать густые брови. Вы должны в этом сне вбивать кол, держать речь, подвергаться арестам, видеть морковь и знать, куда именно вы едете в этом сне. Стих-прошение выглядит так:

Густые брови на лице.

Вбиваю в землю кол.
Вдруг полицейский на крыльце.
За мною он пришел.
Он здесь меня арестовал
и предъявил морковь.
В наручниках я речь держал
все вновь и вновь, и вновь.
И долго речь держал так я
у корабля на дне.
Я знал, куда везут меня
в моем текущем сне.

Сон, предвещающий встречу с суженым, выглядит следующим образом.

Ночь. Издалека доносится красивая мелодия. Вы — художник. Рисуете бабочку, сидящую на букете цветов. Вдруг вам на голову обрушивается поток дождя. Вы недоумеваете: откуда взялся дождь? Ведь на небе ни облачка, полная луна, яркие звезды, с моря веет теплый ветер. А дождь струится и струится вам на голову. Вы чувствуете, что сходите с ума.

Поэтому Стих-прошение на появление в вашей жизни суженого выглядит так:

Ночь темна.
Тускло светит лампочка,
Тихий ветер фокстрот донес.
И уселась пестрая бабочка
На шикарный букет мимоз.

Я — художник. Мольберт открою,
Натюрморт не писать нельзя.
Вдруг на голову мне стеною
С неба рухнул поток дождя.
Дождь! Откуда? На неба звезды,
Полнолица, кругла луна
Может, это не дождь а грезы?
Как приятно сойти с ума!

Сон, предвещающий удачную перемену места жительства, содержит следующие фрагменты. Пруд, заросший ряской. Вокруг много зелени. Вам снится, что вы упали в грязь. Вы видите обувь, а также чулки, носки. Во сне вы одеваете обувь. Вы видите, как летаете по воздуху. Вы слышите, как вы поете басом. Во сне вы красите дом. Вы видите, как летучая мышь летает по комнатам.

Стих-прошение на благополучную перемену места будет таким:

Пруд в зеленой-зеленой ряске,
Словно стол, под сукном зеленым.
Поскользнулась, упала в грязь я,
Когда красила стену дома.
Я чулки и носки снимаю,
Одеваю другую обувь.
Мышь летучая в дом влетает.
И теперь мы летаем обе.
Подо мной города и веси.

И все выше я раз от раза.
И пою я лихую песню
Очень низким, церковным басом.

Я привел примеры различных «Стихов-прошений» для того, чтобы читатель в их причудливых сюжетах ощутил некое **особое, но в каждом случае вполне конкретное душевное состояние, которое и является носителем эгрегора конкретного события.**

Этот эгрегор обязательно должен быть введен в магический ритуал.

А теперь о том, как это сделать.

Например, стих-прошение может многократно произноситься в процессе проведения магического ритуала, как это имеет место в **ритуале, направленном на нормализацию сексуальной жизни (свадьба, обретение интим-партнера, регулярность встреч и т. п.).**

Генно-историческим символом, способствующим сексуальному удовлетворению, является колодец. Именно он, явившись во сне, предвещает грядущую регулярность сексуальной жизни. Поэтому колодец обязательно будет присутствовать в ритуальном действии для проникновения участника в эгрегор плотской любви. В ритуале также используется баня, которая топится по-русски, то есть, с выплеском воды на каменку. **Ритуал проводится в ночное время между женским и мужским днем: со вторника на среду мужчиной или со среды на четверг женщиной. Участник ритуала должен, используя ведра**

оранжевого цвета (цвет исполнения сексуальных желаний), самостоятельно достать из колодца и наполнить водой находящуюся в бане емкость. Перенесенных ведер должно быть двадцать одно. Не обязательно, чтобы ведра были десятилитровыми, они могут быть значительно меньшей емкости, важно, чтобы их цвет и число соответствовали вышеуказанному. (Имеется в виду, что оранжевых ведер должно быть два, доставать воду из колодца можно обычным ведром, а затем уже переливать в ведра оранжевого цвета. Участник ритуала совершает десять ходок от колодца к бане, держа в руках два наполненных водой оранжевых ведра, и одну ходку с одним ведром. Таким образом, общее количество перенесенных ведер будет равно двадцати одному. Ведро обязательно должно быть полным, а вода во время движения выплескиваться через край.

Но главной составляющей частью ритуала является именно подъем воды из колодца. Участница ритуала должна сопровождать взглядом как погружение ведра в колодец, так и его подъем. Конечно, в той мере насколько это позволяет сделать конструкция колодца.

Если участница ритуала стремится нормализовать свою сексуальную жизнь посредством законного брака, она в процессе каждого подъема ведра из колодца читает Стих-прошение на ниспослание ей семейных уз. Этот Стих-прошение тоже состоит из зарифмованных предметов и действий, которые, явившись во сне, предвещают брак.

Стих выглядит так.

Я сняла небольшую комнату.
В ней проснулась довольно рано.
Вальс танцую, себя не помня.
На губах у меня сметана.
Только, чу, что за шум в прихожей?
К двери я подхожу несмело.
В дверь заходит тихонько лошадь.
Я такой не видела белой!

Если участница ритуала хочет, чтобы ее интимная жизнь вошла в норму благодаря встрече с приятным молодым человеком, не подразумевая при этом вступление с ним в брак, то она в процессе подъема ведер начитывает следующий Стих-прошение.

У меня просто прелесть бедра!
И упруги они, и полны.
И на ощупь не дряхлы, тверды.
Я их вижу со стороны.
Ароматы внес ветер дальний.
Как цветами легко дышать!
Я одна, я в роскошной спальне.
Бью подушки, стелю кровать.
Дверь скрипит. На пороге милый.
Ему кубок несусь с водой.
Его сжал он с огромной силой
Непомерно большой рукой.

Для других вариантов, как-то возврат близких отношений с покинувшим мужем или любовником используется свой Стих-прошение.

Я сижу в своем доме.
Одна-одинешенька.
Мой любимый супруг
Ненавидит меня.
А под сердцем стучит
То ли сын, то ли доченька.
Появленья на свет
Ждет в течение дня.
Вот в пеленках малыш.
То ли впрямь, то ли чудится.
Он как страшный зверек.
Не пойму лишь, какой.
Может он не зверек-
Неизвестное чудище.
Но на сердце любовь,
Но на сердце покой.

После наполнения емкости (емкостей) участник ритуала приступает к банной процедуре. Вода, которая плещется участником на каменку, должна быть той, которую он принес из колодца. В этой же воде, уже будучи нагретой, замачивается и березовый веник. Омовение после парной следует совершать тоже только этой же водой. Часть использованной в омовении воды

следует сохранить для того, чтобы впоследствии замочить в ней простыню. **Мокрую простыню следует прогладить горячим утюгом и постелить для сна в первую же ночь после проведения ритуала.** Причем перед тем как отойти ко сну участник ритуала должен на короткое время усадить (уложить) на расстеленную простынь любого совершеннолетнего представителя противоположного пола – брата (сестру), друга (подругу), родственника (родственницу), случайного человека.

Ритуал следует проводить только на восходящей луне, исключая дни гекаты (черной луны).

У Ольги никак не складывалась личная жизнь. На молодую симпатичную женщину обращали внимание многие мужчины, влюблялась и сама Ольга, да вот только продолжительных отношений у нее ни с кем не складывалось. Шеф на работе был женат, он очень нравился Ольге, но их роман длился недолго – две интимных встречи и все. Жена мужчины что-то заподозрила, и руководитель не только резко оборвал отношения, но и предложил женщине подыскать другую работу. В своем городе Ольга работу не нашла и поехала искать счастья в северную столицу. Там опять имел место служебный роман и опять на очень короткое время. Кавалер был на несколько лет младше женщины, да к тому же он был коренной житель, а Ольга – приезжей. Родители молодого человека испугались, что она решила окрутить их сына и завладеть их «квадратными метрами», и строго-настрого запретили своему отпрыску общаться с ней. Там же в Петербурге последовал еще

один служебный роман и опять с женатым мужчиной. Но этот человек, который тоже был ольгиным начальником, имел с ней интимные контакты только в командировках, в которые неизменно брал свою сослуживицу. Но командировки были один, от силы два раза в квартал. Так длилось несколько лет, и молодая женщина, образно говоря, полезла на стенку от желания иметь регулярную интимную жизнь. Именно это желание она никак не могла осуществить.

Тогда женщина прибегла к консультации по телефону (я оказываю такую услугу). В процессе беседы я словесно описал магический ритуал, который позволит нормализовать личную жизнь. (С этим ритуалом только что ознакомился читатель.) Ольга выполнила все со скрупулезной точностью. «Уже, когда я доставала из колодца предпоследнее ведро, произнося Стих-прошение «У меня просто прелесть бедра...», я почувствовала, что в моей жизни как будто произошла какая-то перемена, - впоследствии делилась впечатлением участница ритуала, - я, конечно же, поняла, какая. Возникшее предчувствие не обмануло меня. Вскоре со мной познакомился молодой человек, тоже приезжий. Мы начали встречаться, а затем стали вместе снимать жилье. Так что теперь благодаря ритуалу у меня появился постоянный интим-партнер.

Таким образом, ЭНЕРГИЯ ЧЕЛОВЕКА, ОРГАНИЗОВАННАЯ ЧЕРЕЗ РИТУАЛЬНОЕ ДЕЙСТВИЕ, СПОСОБНА РАЗРЕШАТЬ СТОЯЩИЕ ПЕРЕД НИМ БЫТОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ.

Глава 4

Генно-исторические символы и их роль в магических ритуалах

Продолжаем разговор о способе адресации энергии человека, совершающего ритуальное действие, эгрегору того или иного события, которое он бы хотел привлечь в свою жизнь.

Читатель понял, что одним из способов подключения к эгрегору события служит технология вызова заказного сна. Но, если предельно упростить эту технологию, то есть, убрать из нее действие, отношение, внутренние переживания, то **связующим элементом между человеком и ожидающим его событием останется ПРЕДМЕТ**. Если подробнее проникать в природу связи такого предмета и предвещаемого им события, то мы увидим, что эта связь уходит своими корнями в историю человечества. То есть, **она имеет генно-исторические корни**.

Так, например, свадьба считалась на Руси делом «нечистым» так как являла собой состояние перехода людей из одних устойчивых образов «невесты» и «жениха» в другие не менее устойчивые образы «жены и матери», «мужа и отца». Состояние «перехода» всегда ассоциировалось с возможными потерями. (Недаром после гулянья на чьей-то свадьбе вся деревня немедленно мылась.) Поэтому увидеть свадьбу во сне или встретить свадебный кортеж по дороге на деловое свидание предвещает неудачу, потерю денег или неисполнение желаемого.

Другое дело – похороны.

Злаки, посаженные на полях сражений и в местах погребений по понятной причине, растут и плодоносят с особой силой. Поэтому увидеть во сне мертвеца или чьи-то похороны к удаче, к деньгам, к исполнению желаний. В реальной жизни встреча например, с автобусом принадлежащим ритуальной службе, означает тоже самое.

По этой причине предмет, связывающий человека с тем или иным событием, называется ГЕНО-ИСТОРИЧЕСКИМ СИМВОЛОМ.

Некогда мною была предпринята попытка изначально задавать своим клиентам нужный исход дел посредством подбора соответствующих зрительных образов – генно-исторических символов, которые следует помещать на столе или на стене в доме или офисе.

Я рассуждал так: **если существует связь между символом и событием, то, поместив перед глазами символ, мы можем нужным образом воздействовать на события.**

Приведу перечень таких символов с описанием ситуаций, на которые данные изображения могут воздействовать позитивно.

Приток денег, являющийся вознаграждением за честный труд, вызывает изображение ЛОШАДИ (в восточных странах – ВЕРБЛЮДА).

И это не удивительно: лошадь использовалась для хлебопашества, на лошадях же осуществлялись военные набеги на соседей, целью которых опять же была нажива. Поэтому помещенное в офисе живописное, фотографическое или

скульптурное изображение лошади способствует тому, что труд обитателя помещения будет щедро оплачен.

Любопытно, какое влияние на ход коммерческих дел оказывает изображение ЗЕБРЫ. Зебра, с точки зрения славянина, это полосатая лошадь. Лошадь, как мы уже упоминали, символ благополучного завершения дел. Широкая полоса связана со стремлением исполнения фантастических желаний. (Недаром широкая полоса была в моде в России в годы НЭП'а и в начале 90-х годов, когда народившаяся буржуазия искала возможность как можно причудливее истратить свалившиеся на нее деньги.)

Так вот, изображение зебры, если поместить его в офисе, способствует притоку денег владельцу помещения в том случае, когда он рассчитывает потратить эти средства на исполнение какого-то своего полуфантастического желания, например поучаствовать в сафари или, как некогда Савва Морозов, построить дом, на который с изумлением взирала вся Москва (впоследствии Дом Дружбы Народов).

Изображение КРЕПКО ЗАВАРЕННОГО ЧАЯ способствует успешному старту в новых коммерческих начинаниях, за которыми последует изменение образа жизни. Поэтому коллаж, составленный из двух вышеописанных изображений (зебры и чая), способствует быстрому достижению фантастических целей с последующим изменением всего стиля жизни.

Если преуспевание бизнесмена определяется работоспособностью созданной им команды, а это зависит от

продуктивности действий занятых в бизнесе людей, то в офисе следует иметь изображение КОРМЯЩЕЙ МАТЕРИ.

По поверьям, этот лик способствует созданию позитивных условий для реализации людьми своих человеческих способностей.

В свою очередь, изображение СВЕЧИ — предвестник того, что предстоит открыть новые возможности в своем деле посредством встреч с новыми людьми, — расширение партнерских отношений, усиление состава команды.

КОЛЛАЖ С ИЗОБРАЖЕНИЕМ КОРМЯЩЕЙ МАТЕРИ И ТРЕХ СВЕЧЕЙ, находясь в офисе бизнесмена, способствует как созданию им работоспособной команды, так и расширению партнерских отношений.

Верность людей, пошедших за вами, поддерживает изображение РОЗЫ.

По старинным поверьям магическая сила человека заключена в его волосах. Недаром ведьм всегда изображали с распущенными волосами. По этой же причине женщинам запрещалось выходить к столу с расплетенной косой — считалось, что такая женщина могла навредить кому-либо из домочадцев, стоило ей только этого пожелать.

Магические способности, как правило, требуются человеку в крайней ситуации, когда он идет на риск и хочет быть уверенным в успехе. В этом случае успеху сопутствует изображение ЧЕРНОГО ЛЕБЕДЯ. Коллаж, на котором изображены женщина с распущенными волосами и черные лебеди, помещенный в обрамление черного

цвета — цвета возобладания будет способствовать тому, чтобы вашей воле подчинялись люди и обстоятельства.

Поэтому, чтобы пробудить в себе магические силы с целью их использования для увеличения прибыли, следует поместить в своем офисе изображение ЖЕНЩИНЫ С ДЛИННЫМИ РАСПУЩЕННЫМИ ВОЛОСАМИ, соседствующее с ЧЕРНЫМИ ЛЕБЕДЯМИ.

Возрождению после краха, разрешению запутанных дел способствует изображение МАЛИНЫ в офисе; КАПЛЯ РОСЫ на ней это предвестник благосостояния и последующих за ним удовольствий.

Формирование благоприятных обстоятельств для быстрого взлета к славе можно достичь и еще одним способом. В офисе следует поместить изображение ДВУХ ПРИЗРАКОВ: слева – призрак мужчины, справа – призрак женщины. Оба изображения должны быть в черном обрамлении.

Если хотите, чтобы клиенты (покупатели) после первого посещения запомнили Ваш офис (торговую точку) и возвращались туда вновь и вновь, поместите на стене изображение БОКАЛА, НАПОЛНЕННОГО КРАСНЫМ ВИНОМ, так, чтобы взгляд посетителя обязательно упал на него.

Осуществлению надежд способствует изображение ЯБЛОКА.

Если цель работы в компании (например, в сетевой) — поправить собственное здоровье, в офисе должно появиться изображение МОРКОВИ.

Если, предприниматель ждет от своей деятельности не только коммерческого успеха но и благополучного разрешения своих

личных проблем (создание семьи, любовные приключения), ему следует украсить офис живописным изображением ЯРКОЙ КРАСИВОЙ БАБОЧКИ, СИДЯЩЕЙ НА ИЗУМРУДНО-ЗЕЛЕННОЙ ТРАВЕ.

По старинным поверьям, для того, чтобы одолеть противника, кажущегося неодолимым, надо вступить в контакт с изображением НАДГРОБИЯ.

Если на надгробии присутствует еще и ЗОЛОТАЯ ЛИСТВА, это изображение сулит не только победу над противником, но и завидное будущее.

Изображение ОСЕНИ способствует получению в собственность какого-либо помещения (например, под офис или склад) после борьбы за это помещение с другими претендентами на него.

Если по какой-то причине надо, чтобы в успехе дел Вам помогала погода (ударил мороз, пошел дождь или, наоборот, стало тепло и ясно и т.д.), помести в офисе изображение КОЗЛА.

КОЗЕЛ также, является защитником помещения от проникновения в него посторонних лиц. Уезжая в отпуск или на викенд можно поставить в жилище или в офис изображение этого животного во избежание грабежа. По возвращении изображение надо немедленно убрать, так как в рабочее время оно заметно снижает приток клиентов (покупателей).

Если вы только-только стали на путь нового бизнеса и этот путь должен потребовать больших усилий прежде чем даст результат, то, для того чтобы успешно дойти до конца рекомендуется повесить в офисе (или если такового еще нет — в

доме) изображение ДОРОГИ с нависшим над ней предгрозовым небом.

Чтобы неизменно получать удовольствие от того дела, каким занимаешься, надо поместить дома или в офисе изображение цветущего МАКА.

При деловом сотрудничестве с друзьями или родственниками рекомендуется иметь на столе изображение ОЗЕРА С ЧИСТОЙ ВОДОЙ И ОТРАЖАЮЩЕЙСЯ В ЕГО ГЛАДИ ФИГУРОЙ ЧЕЛОВЕКА. Это изображение способствует тому, что близкие вам люди охотно последуют за вами в том направлении, какое вы им укажете.

РАДУГА, раскинувшаяся над зелеными кронами деревьев или над жильем, если она изображена на фотоснимке или картине и помещена в офисе,— залог того, что у владельца помещения начинаниям во всех делах будет способствовать удача, а его старания на ниве бизнеса будут щедро вознаграждены.⁶

Таким образом, ВОЗДЕЙСТВИЕ НА СИТУАЦИЮ НЕ ТАКАЯ УЖ СЛОЖНАЯ ВЕЩЬ — НАДО ЛИШЬ ПРАВИЛЬНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ГЕННО-ИСТОРИЧЕСКИЕ СИМВОЛЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ СВОИХ ПРКЛАДНЫХ ЗАДАЧ.

Лично я неоднократно испытывал на себе воздействие генно-исторических символов.

Начнем с того, что, уезжая в отпуск, я повесил на стене своего офиса изображение козла, опасаясь проникновения в помещение посторонних лиц. Незваные гости в офис не проникли, но по возвращении с отдыха я обратил внимание на то, что клиентский

⁶ Более подробную информацию о заказных снах и генно-исторических символах можно получить на сайте www.love-money.ru.

поток был чрезвычайно мал. Обычно после моего долгого отсутствия имеет место обратная картина. Я объяснял отсутствие людей, нуждающихся в моих услугах, случайным стечением обстоятельств и полагал, что ситуация скоро выправится. Однако время шло, а посетителей в офисе по-прежнему не было. Тогда я стал анализировать, что именно изменилось в технологии моих взаимоотношений с потенциальными клиентами (наличие моих книг на прилавках, работающий в Интернете сайт) и не нашел никаких отличий кроме одного – на стене офиса красовался козел, повешенный для охраны помещения. Не могу сказать, чтобы я тут же уверовал в чудодейственную силу этого изображения, но скорей ради интереса снял со стены эту фотографию и спрятал в шкаф. Моему удивлению не было предела, когда в течение 2-3 дней клиентский поток вырос до привычных размеров.

А вот еще один случай. В одном издательстве мне задержали выплату гонорара. Я тогда тоже только что возвратился из отпуска и очень рассчитывал на эти деньги. Издатели оправдывались, что не выплатили авторское вознаграждение не только мне, но и всем своим авторам в связи с возникшими юридическими сложностями – устаревшая форма договоров. На перезаключение договоров должно было уйти не меньше месяца. Именно в этот момент я размещал на своем сайте генно-историческую символику. Среди символов было изображение СЕЛЕДКИ. Именно оно по поверьям способствует возврату тех денег, которые тебе кто-то должен. Я был твердо уверен, что издательство передо мной в долгу, поэтому распечатал сразу два изображения этого символа и поместил одно в

офисе, второе – дома. В то, что это изображение сможет повлиять не на отдельного человека, а на финансовую политику целого издательства, мне верилось с трудом. Однако прошло четыре дня и меня вызвали звонком те, кто издавал мои книги, объяснив, что готовы расплатиться со мной. Поскольку я не один раз получал гонорар в этой фирме, то хорошо знал место, где его выдают – в бухгалтерии, и направился туда. К моему удивлению гонорар там мне не выдали, а вызвали специального человека, который отвел меня в какое-то укромное место и вручил деньги в конверте. Из чего я сделал вывод, что из всех авторов гонорар получил я один. И тут же понял почему: у других литераторов в отличие от меня не красовалось на стене изображение селедки.

Что касается моих клиентов, то про взаимодействие некоторых из них с генно-историческими символами я расскажу следующее.

Одна моя клиентка из Ульяновска, чей бизнес был связан с организацией конных прогулок по выходным дням, приобрела уже упомянутое мной изображение козла. Приобрела вот с какой целью. Это изображение не только способствует защите помещений, но и, как я уже говорил, влияет на состояние погоды, улучшает ее или ухудшает в зависимости от нужд хозяина изображения. У моей клиентки выручка от прогулок верхом резко возростала, когда на дворе стояла сухая и ясная погода. В средней полосе, где находится Ульяновск, погода, как известно, переменчива. Так вот по утверждениям предпринимательницы после того, как в ее офисе появилось изображение козла, именно в выходные дни на

протяжении хотя бы нескольких часов стояла ясная сухая погода. Горожане устремлялись из домов на улицу, и хозяйка бизнеса получала неплохую выручку.

Другой мой клиент – торговец с печального известного Черкизовского рынка, приобрел изображение бокала, наполненного красным вином. Мужчина торговал роликовыми коньками. В небольшом ассортименте у него были лыжи и спортивные костюмы. Торговец приобрел вышеназванное изображение с той целью, чтобы покупатели, однажды приобретшие у него роликовые коньки, приводили к нему своих друзей за той же покупкой или возвращались сами в случае, например, потери коньков. На деле имело место следующее.

После помещения в торговом контейнере изображения бокала, наполненного красным вином (Изображение было помещено так , что взгляд покупателя не мог его не заметить.), покупатель, приобретший роликовые коньки, спустя некоторое время возвращался к контейнеру для того, чтобы купить уже лыжи или спортивный костюм. «Я не могу понять, почему они так поступают, - делился со мной своими впечатлениями торговец. – Рядом со мной расположены именно те контейнеры, где богатейший ассортимент лыж или спортивных костюмов (у меня же их по 2-3 образца), но тот, кто когда-то купил у меня роликовые коньки, возвращается ко мне для того, чтобы купить лыжи или спортивную куртку». «Это и есть проявление воздействия на людей генно-исторического символа». – пояснил я.

Я мог бы еще долго приводить любопытные случаи, связанные с использованием предпринимателем генно-исторических символов, но в настоящий момент у нас иная тема разговора – ритуальная магия. И я продолжу свой рассказ именно о ней, вернее о том, как использовать генно-исторические символы в ритуальных действиях.

Поговорим о **ритуале, способствующем появлению детей.**

Если женщина долгое время не может забеременеть, то в этом случае имеет смысл прибегнуть к следующему магическому ритуалу.

Содержание вещего сна, который предвещает долгожданное зачатие, являет **собой два чемодана, один из которых заключен внутри другого.** Таким образом это и есть ключевой генно-исторический символ, который, будучи задействован в ритуале, обеспечит подключение к требуемому эгрегору (в нашем случае к эгрегору зачатия). Поэтому сам ритуал будет осуществляться посредством использования этих предметов – большого чемодана и чемодана маленького. Еще в этом действе должны использоваться вещи, имеющие отношение к той новой реальности, которую хочет обрести участница ритуала, в данном случае к появлению в ее жизни младенца и хлопот, связанных с ним. Этими вещами могут быть пеленки, ползунки, распашонки, подгузники, мягкие игрушки и т. п.

Запастись этими вещами следует в избытке – по крайней мере, они должны полностью заполнять тот из двух взятых для ритуала чемоданов, который считается большим.

Место проведения ритуала – комната, в которой окна и двери распахнуты настежь. Само содержание ритуального действия следующее.

Участница ритуала предварительно раскладывает детские вещи в своей комнате (квартире) так как они бы лежали в ней, если бы в доме имелся ребенок. Затем эта же женщина старательно складывает вышеупомянутые вещи (пеленки, распашонки и пр.) сначала в тот чемодан, который выбран как большой. Когда чемодан заполнен вещами полностью, участница закрывает его на замок, затем открывает вновь и начинает перекладывать вещи из него в тот чемодан, который выбран ею в качестве маленького. Она должна приложить недюжинные усилия для того, чтобы каждая вещь, взятая из большого чемодана, обязательно поместилась в маленький чемодан. При этом набитый вещами маленький чемодан обязательно должен закрыться на имеющийся в нем замок. Затем маленький чемодан помещается внутрь большого, и уже тот закрывается на замок. «Конструкция» чемодан в чемодане прячется в шкаф или на антресоль и находится там до

наступления нового новолуния. Если в этот период у участницы ритуала имеет место зачатие плода, то «конструкция» изымается, а детские вещи удаляются из дома. Если по истечении от дня проведения ритуала до наступления нового новолуния зачать плод не удалось, то «конструкция» опять же изымается, вещи раскладываются по комнате, обязательно дополняются новыми предметами и ритуал производится вновь.

Надо помнить, что **весь ритуал участница осуществляет, не произнося ни единого слова.**

При определении количества используемых в ритуале детских вещей надо помнить, что чем больше усилий будет затрачено его участницей на то, чтобы переупаковать эти вещи из большого чемодана в чемодан маленький, тем выше отдача от данного магического действия. И в то же время, если участнице не удалось разместить все детские вещи из большого чемодана в малом, ритуал считается неосуществленным и позитивных сдвигов на ниве деторождения ждать не приходится.

Неосуществленным считается ритуал и в том случае, если не удалось застегнуть набитый вещами малый чемодан или не застегнулся чемодан большой после того, как в него был помещен чемодан малый.

Поскольку существует примета, что нельзя покупать вещи малышу до момента его появления на свет, то после констатации зачатия участнице ритуала следует раздать используемые в магическом действии детские вещи в те семьи, где в настоящий момент в них существует потребность.

Ритуал, способствующий появлению детей, осуществляется на растущей луне, исключая дни гекаты (темной луны). Иными словами, после наступления новолуния следует дождаться, когда на небе появится новый месяц и проводить ритуал. **Наиболее благоприятными днями для проведения ритуала является период полнолуния.**

Если участница ритуала хочет одновременно задать пол будущему ребенку, то следует использовать «мужские» или «женские» дни недели. **Для появления на свет мальчика ритуал следует проводить в понедельник, вторник или четверг.** Наиболее подходящим ритуальным днем для появления на свет мальчика является понедельник – рождаются настоящие мужчины с соответствующими внешними и внутренними качествами. Проведение ритуала в четверг приводит к тому, что на свет

появляется мальчик, страдающий полнотой, но в то же время «запрограммированный» на обеспеченную жизнь.

Для появления на свет девочки ритуал следует проводить в среду или в пятницу. Но надо помнить, что «настоящая женщина» появится на свет, если ритуал проводится в пятницу. К проведению ритуала в субботу следует относиться с особой осторожностью, так как его последствием может служить либо появление на свет человека, сверходаренного природными качествами, либо абсолютно лишенного их. В воскресенье данный ритуал не проводится.

Екатерина была предпринимательницей. По ее собственной оценке у нее были наполеоновские планы. Ну, вот только на большие обороты бизнес у женщины не выходил, несмотря на прилагаемые ею усилия. Тогда предпринимательница поинтересовалась у меня, в чем дело? Я ответил, что причина неадекватности отдачи от вложенных на ниве бизнеса сил, скорее всего, кроется в том, что у Екатерины не полностью закрыта программа «жены и матери». В законном браке женщина состояла давно, а вот детей не имела. Дело в том, что к представительницам прекрасного пола, стремящимся занять серьезное положение в бизнесе, фортуна поворачивается лицом лишь тогда, когда они выполняют главную функцию, возложенную на них природой: произведут на свет нового представителя человеческой популяции.

Екатерина ответила, что и сама догадывалась, что причиной пробуксовки в бизнесе является ее бездетность. Но вся штука в том, что у женщины имело место гинекологическое заболевание – ановуляторный синдром, смысл которого состоял в том, что яйцеклетки, которые впоследствии должны были быть оплодотворены, не созревали до требуемого состояния. Проведенное лечение результата не дало. Я предложил Екатерине использовать тот шанс, который дает человеку ритуал, проведенный именно для появления детей.

Клиентка решила воспользоваться этим шансом. Она накупила детских вещей, приготовила два чемодана, один маленький, а второй большой, и, дождавшись, когда Луна станет расти, осталась одна в квартире, распахнула настежь все окна и сначала аккуратно сложила все купленные вещи в большой чемодан, а затем стала перекладывать их в чемодан маленький, запихивая их туда, что есть сил. «Я очень боялась, что мне не удастся затолкать все вещи из большого чемодана в малый. Ведь в этом случае ритуальное действие считается неудавшимся. – делилась впоследствии впечатлениями Екатерина. – Но, когда я поняла, что мне все удалось, я с облегчением вздохнула, с большим трудом застегнула маленький чемодан, поместила его внутрь большого и спрятала эту «конструкцию» на антресоль. В этот момент во мне что-то изменилось – в душе вдруг поселились уверенность и покой. Я не говорила мужу, что совершила ритуальное действие, и тем не менее он почему-то был очень активен в последующие дни, а вернее, ночи. Вскоре я поняла, что беременна. Долго не верила, но УЗИ

показало наличие во мне плода. Гинеколог, наблюдавший меня долгие годы, только руками всплеснула. (Она, конечно, тоже ничего не знала про ритуал.) Врач объяснила мою беременность тем, что не ясно по каким причинам мой организм вдруг произвел необходимое количество вызревших яйцеклеток и оплодотворение произошло».

Поскольку днем проведения ритуала была среда – женский день, Екатерина произвела на свет девочку. Спустя год после рождения ребенка она вернулась к делам и с радостью констатировала, что теперь они идут намного успешней. Так что наполеоновским планам предпринимательницы, скорее всего, будет суждено сбыться.

Генно-исторические символы широко используются не только в ритуальных действиях, относящихся к любовной магии, они часто служат основой ритуалов бизнес-магии. В качестве примера приведу ритуал, который проводят для того, чтобы устроиться на работу.

К данному ритуалу можно прибегнуть, когда человеку необходимо найти новое место работы или заключить договор на заказ или подряд.

Генно-историческим символом, используемым для обретения работы, является ВЕРЕТЕНО. Если участником ритуала является женщина, используются три веретена, если мужчина – пять.

Дерево, которое способствует притоку денег - береза. По этой причине местом проведения ритуала избирается опушка леса или край парка с отдельно стоящей молодой березой. **Днем проведения ритуала должен быть четверг на растущей луне.**

Участник ритуала сначала втыкает в землю вокруг березы взятые для обряда веретена так, чтобы они находились приблизительно на одинаковом удалении, как от ствола дерева, так и друг от друга. В этом условном круге на земле расстилается наволочка зеленого цвета. Затем, обхватив руками ствол березы, участник начинает, что есть сил трясти дерево так, чтобы с него обязательно посыпались листья. При этом он произносит следующий заговор: *«Как ты, береза, золотом осыпашься, так мои карманы деньгами наполняются»*. Когда достаточное количество опавших листьев будет лежать на поверхности наволочки, участник берет с нее по девять листьев и насаживает их на каждое из веретен. Оставшиеся на наволочке листья помещаются внутри ее.

По возвращении домой веретена с насаженными на них березовыми листьями кладутся под матрас, на котором в дальнейшем будет спать участник ритуала. Наволочка же с находящимися внутри листьями надевается на подушку,

на которой впоследствии будет помещаться голова спящего участника ритуала.

Человек, стремящийся обрести работу, спит на вышеуказанных вещах до наступления нового периода новолуния. Если за это время работа найдется, то с наступлением новолуния веретена и листья извлекаются из под матраса, наволочки тоже очищаются от листьев, стираются и могут быть использованы в качестве обычных постельных принадлежностей. Если же за вышеуказанный срок работу найти не удалось, ритуал следует повторить.

Александр происходил из очень хорошей, а главное, глубоко порядочной семьи. Несмотря на то, что его родители были юристами (отец служил в милиции), сам молодой человек получил экономическое образование. Но тяга к сыску, к поиску криминальных схем, видимо, была унаследована из семьи. Все дело в том, что, найдя себе работу в банке и отлично справляясь с ней, Александр свободное время посвящал тому, что изучал, как работал на этом рабочем месте его предшественник и в скором времени находил те ошибки, которые предыдущий финансист совершал неумышленно, но чаще, наоборот, с умыслом. То есть, молодой человек обнаруживал преступные схемы, по которым из банка исчезали деньги. О своей находке он, конечно же, сообщал руководству банка. Руководство его хвалило... и увольняло через несколько дней. Александр шел устраиваться в другой банк, производил хорошее впечатление на работодателя, его зачисляли в

штат, а дальше ситуация повторялась и молодой мужчина опять оказывался без работы. Через пару лет молва о дотошном финансисте облетела весь город, и мужчине отказывали в принятии на работу сразу, как только он переступал порог предприятия. Александр сидел без денег, не знал, что делать, пока ему не подсказали, что в его ситуации следует прибегнуть к ритуальной магии для того, чтобы найти то единственное место работы, где оба его таланта, финансиста и криминалиста, будут востребованы.

Необходимые для ритуала пять веретен Александр купил в сувенирном магазине. (При необходимости, их легко выточить на токарном станке. С.П.). Мужчина нашел молодую березу на краю парка, дождался подходящего дня (четверг на растущей Луне) и, запасшись зеленой наволочкой, отправился проводить магический ритуал. По его собственным словам каких-то особых ощущений в процессе проведения ритуального действия в душе не возникало. В ней чаще появлялось чувство неудобства, когда случайные прохожие с недоумением взирали на него – прилично одетого молодого мужчину, который, что есть сил, тряс тоненькую березку, рискуя ее сломать. Ощущение уверенности в том, что подходящую работу удастся найти, поселилось в душе после того, как Александр провел две или три ночи на своем ортопедическом матрасе, под которым лежали пять веретен с нанизанными на них березовыми листьями. Когда чувство уверенности, что дорога открыта, прочно обосновалось в душе, молодой финансист приступил к поиску нового рабочего места. В банки его по-прежнему не брали, но он не терял надежды.

Неожиданно в его квартире раздался звонок. Звонили из правления одного достаточно известного банка. Дело в том, что в банке накануне полностью поменялось руководство. Новый директорат беспокоило то, что в одном из филиалов регулярно недосчитывались денег. Был нужен способный финансист, а главное, абсолютно посторонний, для того, чтобы разобраться в ситуации с филиалом. Кто-то вспомнил про дотошного финансиста и посоветовал его кандидатуру. Так Александр обрел работу. Справившись с первым заданием, он надежно закрепился в штате банка.

А вот еще один магический ритуал с использованием генно-исторического символа, который проводится для того, чтобы у его участника повысился доход от игры на бирже.

Генно-историческим символом, способствующим доходу от игры на бирже, является АККУМУЛЯТОР. Поэтому он обязательно будет принимать участие в проведении данного ритуала. Поскольку конечным результатом успешной биржевой игры являются деньги, то ритуальным деревом будет служить уже известная читателю береза. Психологическое состояние биржевого игрока в процессе зарабатывания денег сопряжено с большим количеством разнообразных переживаний, отдаленно схожих с погоней за сексуальным объектом в стремлении обладать им. Читатель знает, что **символом удовлетворения сексуальных желаний является**

колодец. По этой причине колодец, а точнее, его имитация, тоже будет составляющей частью данного ритуала.

Сам **ритуал следует проводить в четверг на растущей луне.** Местом проведения лучше избрать собственный дачный участок. **Время проведения ритуала - полночь.**

Аккумулятор (в рабочем состоянии) доставляется на место проведения ритуала за несколько часов до его осуществления. Время, оставшееся до полуночи, следует посвятить тому, чтобы вырыть яму глубиной не менее трех штыков лопаты, в которую затем опускается аккумулятор (естественно клеммами вверх). К обеим клеммам подключены провода. На небольшом отдалении (15-20 см) от ямы березовые дрова или березовые ветки укладываются «колодцем». Внутри «колодца» кладется горсть монет (обязательно желтого цвета). Вся конструкция (колодец и монеты) поливается бензином или любой другой легко воспламеняющейся жидкостью. Провода, идущие от клемм аккумулятора, протягиваются именно к колодцу.

Ровно в двенадцать часов ночи участник ритуала должен замкнуть идущие от аккумулятора провода и от возникшей искры зажечь колодец из березовых дров

(веток). После того, как колодец зажжен, участник ритуала начинает производить приплясывающие движения вокруг пылающего огня, перемещаясь по часовой стрелке. При этом его руки находятся или над пламенем или в таком положении, чтобы ладони могли ловить идущее от огня тепло. **Движение вокруг огня осуществляется в полном молчании.** Приплясывающее движение продолжается до тех пор, пока огонь не погаснет.

После этого участник ритуала уже использованной ранее лопатой выкапывает ту поверхность земляного покрова, на которой находятся угли от сгоревшего колодца и монеты. Угли, монеты, а также идущие от аккумулятора провода складываются в яму, а которой уже покоится аккумулятор. Снятый дерн разрубается на мелкие куски и тоже кладется в яму поверх углей и монет, туда же частично сбрасывается образовавшаяся при рытье земля так, чтобы яма была заполнена на две трети. После этого участник сажает в оставшееся пространство ямы заготовленный заранее саженец березы и обильно поливается его водой. В процессе поливки саженца участник ритуала обходит его по часовой стрелке девять раз, девять раз произнося заговор: *«Как береза водой кропится, так будут деньги у меня водиться»*.

Впоследствии участнику ритуала следует с некой регулярностью посещать посаженное им дерево и наблюдать за его состоянием. Если береза растет и зеленеет, то ритуал возымел действие. Если деревце засохло, ритуал надо повторить.

Тимур по образованию был математиком. Высокооплачиваемой работы со своим дипломом он найти не мог, поэтому решил искать счастья на электронной бирже. Мужчина рассуждал так: «Неужели я со своими институтскими знаниями не смогу просчитать алгоритм, согласно которому изменяется курс акций или курс валют? Конечно, смогу». Но сколько не пытался дипломированный математик просчитать заветный алгоритм, у него ничего не выходило. Доход от игры на электронной бирже скорее приносил убытки, чем прибыль.

К участию в вышеописанном ритуале Тимура подтолкнула его жена, которая побывала у меня на консультации. Результатом проведения ритуала, по словам женщины, стало следующее. «Если раньше мой муж в процессе биржевой игры полагался только на собственные математические расчеты (которые его, как правило, подводили), то теперь он стал слушать свой внутренний голос. Он стал играть на бирже не регулярно, а только в те дни, когда чувствовал особый внутренний кураж. Ставки тоже делал скорее на удачу, чем повинуюсь расчету. Даже крупный выигрыш не опьянял его, как прежде, поэтому не заставлял продолжать игру. Раньше, выиграв хотя бы немного, мой муж терял голову и в результате оставался в большом проигрыше. Одним словом, ритуал

себя оправдал: доход от игры заметно вырос, - констатировала жена Тимура и добавила. – Конечно, местом проведения ритуала мы избрали собственную дачу. Понимали, что свинцовая начинка аккумулятора портит почву и воду. Так что решили не наносить никому вреда».

А теперь о ритуале, способствующем возврату денег, данных кому-то в долг.

Хочу заранее предупредить читателя о том, что **к описанному ниже ритуалу стоит прибегать лишь в том случае, если ваш должник жив, находится в добром здравии, обладает в настоящий момент той суммой денег, которую некогда задолжал вам, а главное, имеет четкое представление о вашем местонахождении.** Если какое-то из условий не выполнено, то ритуал не возымеет действия.

Как уже известно читателю, **генно-историческим символом, способствующим возврату вам денег (заработанных или данных в долг) является СЕЛЕДКА.** Поэтому для проведения ритуала следует запастись цельной тушкой этой рыбы (с головой и внутренностями).

Механизм ритуального воздействия строится на том, чтобы должник ощутил чувство внутреннего дискомфорта, связанного с тем обстоятельством, что он не вернул вам долг. По этой причине **ритуальным деревом выбирается осина.** Таким образом, характерной особенностью места,

избранного для проведения ритуала, должна быть растущая там молодая осина, Это может быть опушка леса, край парка, но лучше, если это будет берег пруда. (По крайней мере, пруд должен находиться неподалеку.)

Поскольку ритуал имеет адресное значение: направлен на конкретное лицо – должника, то необходимо использовать его фотографию (если должник – человек) или логотип, бланк с печатью, рекламный проспект (если должник – предприятие). Фотография (логотип, бланк) кладется на землю под кроной молодой осины, выбранной для ритуального действия. Тушка селедки надежно прикрепляется скотчем или веревкой к стволу дерева так, чтобы она находилась на одном уровне с лицом участника ритуала. (Глаза последнего в процессе последующего действия должны быть устремлены на генно-исторический символ). Затем участник ритуала, обхватив осину обеими руками за ствол, начинает, что есть сил трясти ее так, чтобы с дерева посыпались листья. Трясти дерево следует, произнося одновременно следующий текст: *«Как верно, что Иуда на осине удавился, как верно, что листья падают к моим ногам, так верно, что деньги мои, данные в долг (или заработанные), ко мне возвращаются»*. Трясти осину надо до тех пор, пока несколько упавших с осины листьев не

накроют фотографию (логотип и т. п.) должника. Чем больше листьев будут таким образом лежать поверх изображения должника, тем выше отдача от ритуала. По завершении тряски фотография (логотип и т. п.) должника вместе с упавшими на них осиновыми листьями собираются в пакет черного цвета. Туда же помещается снятая с дерева тушка селедки. Вместе с ней в пакет кладется камень. Затем пакет завязывается и с размаху бросается в пруд. Участник ритуала, наблюдая, как разбегаются круги по воде, произносит три раза:

Как круги по воде разбегаются,

Так пусть деньги мои

Ко мне возвращаются!

После этого он резко поворачивается спиной к пруду и уходит, не оглядываясь. С этого момента участнику ритуала нельзя смотреть на этот пруд ровно двадцать один день, иначе эффект от магического действия не возымеет места.

Вадим работал на частном предприятии нефтедобывающей отрасли. Был на хорошем счету у своего руководства. Своей зарплатой он был более чем доволен. И вдруг с какого-то момента руководитель прекратил выплачивать зарплату нескольким своим сотрудникам. Среди этих сотрудников оказался и Вадим. (По слухам шефу понадобились дополнительные деньги для их выгодного

вложения). Руководитель фирмы понимал, что от такой кормушки, как нефтедобыча, люди добровольно не уйдут, а станут терпеливо ждать, когда им выплатят заработанное. Расчет оказался верным: сотрудники несколько месяцев работали «за спасибо». У большинства из них имелись сбережения, которые позволяли ждать. А вот у Вадима таких сбережений не было. Он несколько раз обращался к руководству с просьбой выплатить ему честно заработанные деньги, объяснял, что не может ждать, но всякий раз ответом было: «Не можешь ждать – увольняйся». Увольняться мужчина не хотел.

Вадим не знал, что делать, поэтому набрал в одной из поисковых систем Интернета ключевую фразу «возврат долгов», и система помимо прочей информации выдала ему сайт с описанием магического ритуала, способствующего возврату долгов. (Я в это время обкатывал вышеприведенный материал на специализированном сайте своего коллеги.) Мы встретились с Вадимом, и я взялся помочь последнему в проведении соответствующего ритуала.

К стволу молодой осины была прикреплена тушка селедки, под крону деревца мужчина положил фотографию директора фирмы (лицом вверх). Дальше Вадим усердно тряс осину, пока несколько упавших с нее листьев не накрыли фотоснимок должника. После этого сложили в черный пакет фотоснимок, селедку, осиновые листья, поместили туда камень и направились на берег пруда, который был неподалеку. И вот тут произошло неординарное событие.

Бросая пакет в пруд, Вадим задел им собственную голову. Задел так сильно, что даже пошла кровь. Но, несмотря на ушиб, мужчина прочитал над разбегающимися по воде кругами заговор: «Как круги по воде разбегаются, так заработанные мной деньги ко мне возвращаются». Затем повернулся к пруду спиной и пошел к машине, не оглядываясь назад.

Я ломал голову над тем, что могло означать это происшествие с ушибом. Его смысл стал ясен позже. А сначала Вадиму понесли все мелкие долги – соседи, друзья, сослуживцы. Прошло больше недели с момента проведения ритуала, когда руководитель фирмы вызвал Вадима к себе в кабинет. При разговоре присутствовал личный телохранитель шефа. То ли разговор у начальника и подчиненного происходил уж слишком на повышенных тонах, то ли Вадим сделал какое-то резкое движение, вызвавшее ответное действие телохранителя, но так или иначе тот нанес Вадиму удар по голове. Вадим рухнул на пол. Возникла непростая ситуация, которую директор решил замять, немедленно выплатив своему подчиненному все деньги, которые был ему должен. Помимо этого руководитель принес извинения за действия телохранителя и попросил Вадима не раздувать скандал. Такая просьба подразумевала, что Вадим должен продолжать работу в фирме. Подумав, Вадим принял предложение, остался работать, и с тех пор ему ни разу не задерживали выплату заработной платы.

Таким образом, **использование в ритуальном действии предмета, являющегося генно-историческим символом, позволяет адресно направить энергию участника ритуала,**

что способствует скорейшему решению возникших у него проблем.

Глава 5

Сильные места и сильные люди

Не одни только генно-исторические символы, будучи включенными в магический ритуал, способствуют тому, чтобы психическая энергия человека направлялась в русло конкретного эгрегора (семьи, бизнеса, здоровья и т. п.). **Такую функцию способно выполнять Место Силы или предмет, связанный с этим местом.**

Когда в самом начале Перестройки замаячила возможность зарабатывать деньги иными способами, нежели получать оклад согласно тарифной сетке на своем предприятии, меня почему-то как магнитом потянуло в небольшой городок, расположенный на границе Московской и Калужской областей. Название этого городка – Боровск. Я едва ли не каждое свободное воскресенье отправлялся туда, сам толком не зная зачем. Просто мне там было хорошо – дух города отвечал моему внутреннему настрою. А настроен я был зарабатывать денег больше, чем мне платило государство. Чтобы хотя бы как-то оправдать свое присутствие в Боровске, я стал готовить журналистский материал, посвященный истории этого городка. История же уходила корнями в старообрядчество. Волей-неволей я оказался в местном музее, где существовала экспозиция старообрядческого быта. Познакомился с директором музея.

Директор рассказал мне, что боровские старообрядцы по большей части были купцами. Так у меня в голове возникла тема публикации «Старообрядческий капитализм». Но для раскрытия такой темы материалов боровской экспозиции было недостаточно. Директор музея познакомил меня с людьми, способными оказать мне существенную помощь в сборе материала. Среди них были и представители старообрядческой церкви. Одновременно директор пожаловался на то, что у музея отсутствуют сувениры. По его словам посетители хотят увезти с собой что-нибудь на память именно об экспозиции, посвященной старообрядчеству, а предложить им нечего.

Когда я встретился с одним из представителей старообрядческого духовенства, то в процессе разговора этот человек упомянул о существовании такой проблемы: продаваемый церковью журнал не расходуется полностью. Часть тиража за несколько последних лет пылится на складе. Конечно же, несколько экземпляров этого журнала были мне подарены. Журнал был красочный и целиком посвященный истории русского старообрядчества и современной внутрицерковной жизни. У меня в голове мелькнула мысль: а не смогут ли эти журналы заменить сувениры, которых так недостает боровскому музею. При первом же удобном случае я привез журналы в музей и изложил свой коммерческий план. «А давай попробуем!» - вдохновился директор. Проба прошла успешно: до конца дня все привезенные мной экземпляры были проданы. Оставалось наладить регулярные поставки издания. С этим проблем не возникло.

Так зародилась первая, пусть очень маленькая, но коммерция. Зародилась сама собой, просто как материализация моего желания иметь еще один источник дохода, помимо официального. Когда я поделился своим восторгом с директором боровского музея, он ответил мне: «А что ты хочешь? Здесь же земля, намоленная на деньги, полученные именно от коммерции». И, указав рукой на отдельно стоящий дом, добавил: «Отсюда вышел основоположник богатейшего купеческого рода Рябушинских».

Теперь я понял, почему меня, как магнитом, тянуло в Боровск и именно в городской музей – последний был расположен буквально в двух шагах от Места Силы, которое покровительствовало успешному предпринимательству.⁷

Позднее был создан магический ритуал с использованием именно этого Места Силы. Его целью является привлечение денег.

Ритуал направлен на приумножение собственного капитала, увеличение прибыли от существующего бизнеса, исполнение желаний, требующих больших денег, на поддержание стабильного материального положения.

Ритуальное действие начинается с того, что кладется горсть земли в ладанку, которую участник ритуала впоследствии будет носить на теле. Это, конечно, не простая земля – она взята с места вблизи дома, откуда берет начало род богатейших русских купцов Рябушинских. Эта земля наполнена удивительно сильной и в то же время чистой энергией, направленной на исполнение желаний материального характера.

⁷ Сегодня городской музей находится в другой точке города.

Ладанка носится на теле человека в течение 99 дней. Затем ладанка помещается банку. **При помещении ладанки в банку, человек как бы вдыхает туда свое имя, название драгоценного камня, которым хотел бы обладать, название драгоценного металла, служащего оправой для этого камня, марку автомобиля, на котором хотел бы ездить, название меха, который хотел бы носить, и пожелание иметь много-много денег.**

Затем банка закрывается. На следующий день банка открывается вновь, и в нее кладется одна монета с повторением своего имени, названием драгоценного камня, драгоценного металла, марки автомобиля, меха и пожеланием иметь много-много денег, затем банка опять закрывается. Это действие совершается ежедневно. И так до полного наполнения банки монетами. Как правило, за это время большая часть желаний участника ритуала исполняется. Если человек не хочет, чтобы на том прекратился рост его материального благополучия, банку, доверху наполненную монетами, в которой находится ладанка с землей с родины Рябушинских, надо поместить уже в ячейку банка, в котором открыт счет на имя участника ритуала.

Игорь был хоккеистом. Играл в России и за рубежом. Деньги, шмотки, квартира, машина - все было. Мужчина привык жить в достатке. И вдруг травма. Из спорта пришлось уйти. Игорь открыл свой бизнес, но неудачно: потерял все, даже жилье. Стал бомжом. Одумался, когда увидел, как пьет жена. Испугался, что будет с их общим сыном? Ко мне пришел просто на консультацию. Я рассказал

ему про ритуал, в котором используется земля с родины Рябушинских. Игорь принял участие в вышеописанном магическом действии. Когда банка с помещенной внутрь ладанкой оказалась заполненной монетами на треть, Игорь внезапно встретил на улице школьного друга. От него и поступило предложение стать генеральным директором фирмы по прокату такси. Должностной оклад и получаемая прибыль позволили мужчине купить в кредит жилье. К Игорю вернулся достаток.

Должен заметить, что в ритуале может использоваться земля не с одной лишь родины Рябушинских. В каждом русском городе существуют места, связанные с длительным проживанием в них состоятельных людей – успешных коммерсантов. Земля для ритуала может быть взята в непосредственной близости от этих мест. Именно так мы поступали во время проведения групповых ритуалов, организованных для фирм или сетевых структур в различных городах России. Эффект был сопоставим с тем, что имел место после ритуала с использованием земли, взятой от дома Рябушинских. Главное, чтобы сведения о нахождении такого Места Силы были достоверными.

Вот рассказ сетевого лидера одного из поволжских городов, где мной проводился вышеописанный ритуал.

«Я всегда считал, что в моей структуре работают одни неудачники. Ведь сетевой бизнес вбирает множество людей, непригодных для ведения коммерческой деятельности. Я думал, что моя структура состоит исключительно из них. Подписанные подо мной люди старались, работали, но особо заметных денег не было

ни у них, ни, как следствие, у меня. Читал книги С. Попова, связывался по телефону с автором, от него и узнал про ритуал, способствующий привлечению денег с использованием земли, взятой с Места Силы. Я живу в небольшом городе на Оке. Обратился к местным краеведам. Они отыскиали в нашем городе дом, в котором жила семья богатейшего купца, хорошо известного не только в нашем крае, но и в Москве. Я посчитал, что это и есть Место Силы. Пригласил автора этой книги, и мы провели групповой ритуал с моими дистрибьюторами (правда, не все согласились участвовать). Мы использовали землю, взятую в непосредственной близости от дома нашего местного богача. Должен отметить, что приблизительно через две недели после проведения ритуала у тех моих дистрибьюторов, кто участвовал в нем, заработки стали заметно увеличиваться. Тогда все мои дистрибьюторы захотели совершить магическое действие на Месте Силы. Совершили. Дела пошли лучше и у них. Я рад, что решился на этот шаг – прибегнуть к помощи ритуальной магии».

Евгений Матвеевич

Но не только места обладают сверхъестественной силой. Ею могут обладать и люди, но не столько те, кто живет среди нас, сколько те, чей дух пребывает уже в ином мире. Таких умерших, которые охотно исполняют просьбы живых, Церковь называет «просиявшими». К их числу в первую очередь относится российский император Павел Первый.

В Петербурге местные студенты рассказывали мне о такой традиции. Когда кому-либо из учащихся предстоит экзамен по предмету, который он знает плохо или не знает вовсе, то достаточно сходить накануне экзамена в Петропавловскую крепость, постоять у захоронения императора Павла Первого и попросить его помочь сдать экзамен. Просьба, как правило, бывает услышана.

Из этого студенческого поверья возник **ритуал на продвижение по карьере, на помощь в сдаче экзаменов, на защиту от несправедного суда.**

Смысл ритуала состоит в следующем.

Часто чьи-то таланты не замечают, за чье-то усердие не воздают по заслугам. Император Павел Первый помогает сделать заметными способности человека для его начальства, если обратившийся работает, и для преподавателя, если обратившийся учится. Одним словом, он способствует продвижению по карьерной лестнице, помогает сдать экзамен. А еще почивший император защищает просящих от несправедного суда и от последствий клеветы. Этой особенностью захоронение отличается, видимо, потому, что сам император был свергнут с престола и лишен жизни посредством противозаконных действий, то есть судим несправедным судом.

Ритуал проводится в городе Санкт-Петербурге в Петропавловской крепости. Свое участие в ритуале надо подтвердить за месяц до оговоренной даты проведения. Это связано с тем, что для проведения ритуала надо иметь предварительный

договор с работниками вышеуказанного заведения, чтобы была предоставлена возможность подойти вплотную к усыпальнице императора Павла Первого ввиду ее особого местонахождения.

Дабы ваше желание было исполнено, относиться к покойному императору надо с глубочайшим уважением. У женщины, обращающейся с просьбой, на голове обязательно должен быть платок, у мужчины голова должна быть непокрытой. Одежда должна быть очень строгой, обязательно должна присутствовать новая вещь, которая одевается впервые, будь то рубашка, блузка, платок или другая деталь гардероба. На могилу надо обязательно возложить цветы. Находясь у надгробия, **прежде чем озвучить свою просьбу, надо взять в правую руку какую-либо золотую вещь** - это может быть цепочка, брошь, кольцо и т.п. Дабы не заострять внимание посторонних людей на том, что у вас в руках золото, вещь может быть завязана в платок. **Правой рукой, в которой зажата золотая вещь, участник ритуала касается надгробия императора. Далее зачитывается прошение, составленное заранее, в котором озвучивается не только просьба, но и уважение к усопшему Павлу Первому.**

Просьба должна быть составлена очень точно. Павел Первый как бы дает свою санкцию на исправление последствий несправедно причиненного зла. Поэтому участник ритуала должен сформулировать, что он хочет получить в контексте исправления последствий нанесенной ему обиды.

Если просящий абсолютно уверен, что обижен несправедно людьми, начальством, преподавателями, то его просьба будет

исполнена. Если у него в душе есть хоть капля сомнения в несправедности совершенного над ним суда, то лучше вообще не озвучивать свою просьбу. Это может привести к неприятным последствиям.

Авель по образованию был программистом. На фирме, где он работал, мужчина долгие годы занимался разработкой компьютерных технологий, позволяющих защищать служебную информацию. Многие разработки, созданные Авелем, по оценке компетентных лиц признавались уникальными. Разработчик предлагал руководству фирмы внедрить их, но всегда получал отказ. Руководство предпочитало использовать "дедовские" технологии защиты, которые без труда могли быть взломаны любым хакером. Авель же продолжал получать оклад рядового программиста. Мужчина хотел изменить ситуацию, которая сложилась на фирме вокруг него. Он хотел, чтобы руководство предприятия по достоинству оценило как его способности, так и его вклад, который он стремился внести в общее дело. В Интернете он случайно наткнулся на вышеописанный ритуал и решил использовать его для решения своих проблем на фирме.

После участия программиста в ритуале на захоронении императора Павла Первого на фирме неожиданно произошли кадровые изменения - уволился заместитель генерального директора. Сам же генеральный директор почему-то очень заинтересовался предложениями Авеля. Оказывается, они до него просто не доходили - оседали в столе у заместителя. Ознакомившись с предложениями своего сотрудника, генеральный

директор создал на фирме отдел, занимающийся защитой информации. Во главе отдела поставил Авеля. Зарплата мужчины возросла более, чем вдвое и одновременно он удовлетворил свои амбиции высококвалифицированного специалиста.

Я уже говорил, что к императору Павлу Первому обращаются студенты во время сессии с просьбой об удачной сдаче экзамена. **Студенту не обязательно держать в правой руке золотую вещь, достаточно присутствие в ней обыкновенной монеты. Затем, идя на экзамен, надо положить эту монету либо в обувь под пятку, либо держать зажатой в кулаке.** В этом случае экзамен, как правило, бывает сдан. С помощью Павла Первого удастся сдавать экзамены и тогда, когда у студента вовсе отсутствуют знания по какому-либо предмету. В этом случае для успешной сдачи должно существовать одно условие: студент уверен, что по окончании ВУЗа он будет работать в той области, в которой он получает знания в данном учебном заведении.

Света очень хотела быть врачом. Но в одну из сессий ей было не до подготовки к экзаменам - она влюбилась. Больше всего девушка боялась экзамена по фармакологии. Подруги посоветовали обратиться к императору Павлу Первому с просьбой помочь сдать экзамен, слышали, что он помогает. У студентки не было выхода, и она накануне экзамена отправилась в Петропавловскую крепость. Света просила императора помочь ей сдать злополучный экзамен. Обещала, что если ее не отчислят из института, она обязательно будет работать врачом. Пришла на экзамен, а ее преподавателя нет - заболел. Его заменили другим. Новый преподаватель спрашивает

у Светы: "Скажите, девушка, только честно, вы к экзамену хорошо подготовились?" Студентка говорит: "Да". Соврала, конечно. А он ей: "Я вам почему-то верю". И ставит в зачетку "Отлично". Эту историю мне рассказала сама Света.

Так «просиявший» император Павел Первый помогает обратившимся к нему людям.

Но у этой истории есть необычное продолжение.

Однажды на Российском Государственном телеканале я посмотрел любопытную передачу, посвященную пионеру-герою Павлику Морозову. Передача заканчивалась сюжетом, в котором учащиеся села Герасимовка Свердловской области, приходя на могилу Павлика Морозова, практически полностью повторяли то ритуальное действие, которое совершали питерские студенты на захоронении императора Павла Первого. Местные школьники, держась рукой за ограждение, просили погибшего мальчика помочь им получить хорошую оценку по успеваемости, либо вкладывали записку аналогичного содержания в имеющиеся в ограде щели. Местные школьники утверждали перед телекамерой, что Павлик Морозов всегда помогает повышать успеваемость.

Я стал размышлять, почему дух пионера-героя ведет себя практически одинаково с духом свергнутого императора? То есть, почему дух Павлика Морозова защищает обратившихся к нему людей от несправедного суда?

Ответ на этот вопрос был в самой телевизионной передаче.

Все дело в том, что согласно исследованиям тележурналистов Павлик Морозов пионером не был. Пионерская

организация в селе Герасимовка была создана спустя четыре года после его гибели. Это во-первых. Во-вторых, своего отца мальчик не предавал. В судебных материалах он проходит как свидетель, а не как обвинитель. То есть, мальчик был лишь свидетелем того, что его родитель выдавал справки своим братьям, бывшим участникам колчаковского движения, подтверждающие, что они в этом движении не участвовали. Но самое главное то, что эти справки «пионер-герой», скорее всего, писал собственной рукой! Его отец, хотя и занимал руководящий пост в селе, но был неграмотным. Единственным грамотным в семье Морозовых был Павлик, который ходил в школу. И, в-третьих, из материалов следствия следует, что мальчик и его младший брат были убиты в лесу своими дядьями из-за «квартирного вопроса». То есть, родные дяди убили племянников для того, чтобы завладеть жильем своего брата, который по приговору суда был сослан. Мотив мести за донос на отца в уголовном деле отсутствует. На лицо обыкновенная бытовая драма. И только пропагандистская машина Сталина превратила этот бытовой эпизод в широкомасштабную политическую акцию, цель которой было вбить клин между двумя поколениями. Так в сознании миллионов людей возник образ мальчика, предавшего своего отца во имя абстрактных коммунистических идеалов. Образ, который к реальному Павлику Морозову не имел никакого отношения.

Что скрывать, этот образ в СССР, скорее, ненавидели, чем любили. Лично я был свидетелем того, как 19 августа 1991 года, в день путча ГКЧП, бронзовое изваяние Павлика Морозова, находившееся в сквере, носящем его имя (рядом с домом

Правительства), было разорвано на куски. Так выплеснулось людское негодование, вызванное попыткой гкчепистов реставрировать прежние порядки в стране. Но при чем здесь несчастный мальчик, мало того, что убитый, но еще и посмертно ставший жертвой оговора?! Приходится признать, что миллионы людей многие десятилетия судили реального Павлика Морозова несправедливым судом. Видимо этим объясняется способность его захоронения защищать именно от несправедливого суда тех, кто, оказавшись в этой беде, обратился к нему за помощью.

А теперь поговорим об обобщающем ритуале «**Исполнение желаний**».

Человечество вошло в эпоху Водолея, эру Воздуха, и, как следствие, **самой сильной стихией на сегодняшний день является стихия Ветра**. Поэтому в ритуале задействован воздушный змей, к которому прикреплены ленточки разных цветов с написанными на них желаниями. Змей запускается в Месте Силы, которых очень много как в России, так и в ближнем зарубежье. В Подмосковье это Синий Камень, на Урале – Аркаим, в среднем Поволжье – Ундоры. Список можно продлить. Таким образом, на исполнение просьб участника ритуала "работают" одновременно две Силы – само Место и Стихия Ветра, что во многом способствует исполнению желания участника, если оно сформулировано верно.

На каждой ленте, прикрепленной к воздушному змею, участником ритуала пишется просьба, и под ней ставится его

личная подпись, а также указывается дата проведения магического действия.

Просьбы могут быть о карьерном росте, любви, о победе над сердцем женщины или, наоборот, мужчины, о здравии и т. д. Для каждой категории желаний используются ленты разного цвета. Для исполнения бытовых желаний берутся ленты красного цвета. Для решения проблем сексуального характера используются ленты оранжевого цвета. Для решения проблем, связанных с большим человеческим чувством - любовью - берутся розовые ленты. Ленты желтого, синего и зеленого цвета связаны с исцелением от недугов. Ленты зеленого также используются для решения проблем связанных с нехваткой денег. Ленты голубого цвета способствуют установлению нужных связей. Ленты белого цвета - решению общих проблем.

Просьба в дальнейшем должна быть поднята Воздухом. Она будет услышана в том случае, если змей, запущенный с энергетически сильного места, будет подхвачен ветром. Если последнего не произойдет - змей упадет на землю, опустится в тростник или запутается в кустах - это означает, что записанным просьбам не суждено быть исполненными. Если змей опустится на воду, то исполнение просьбы будет сильно растянуто во времени.

Дмитрий был исполнительным директором на одной из фирм, принадлежавших его другу. Помимо этой деятельности вел и другую: держал небольшой магазинчик мужской одежды. Денег из двух источников дохода хватало на сытую и даже красивую жизнь.

У Дмитрия было свое жилье, семья, престижная иномарка, он посещал элитные ночные клубы, отдыхал на дорогих курортах. За своим здоровьем мужчина следил, регулярно посещал тренажерный зал и даже совершал пробежки по утрам.

Вся эта налаженная благополучная жизнь рухнула в одночасье – в автомобильной катастрофе погиб приятель, который являлся хозяином фирмы, где трудился Дмитрий. Предприятие перешло к его брату, и тот сразу поменял всю команду. Наш герой остался без основного источника дохода. Денег в семье резко убавилось, и супруга Дмитрия, привыкшая жить на широкую ногу, стала подыскивать себе другого спутника жизни. Ее поиск вскоре увенчался успехом. Разводясь со своим прежним мужем, женщина потребовала через суд дележа не только имущества, но и бизнеса. Суд удовлетворил ее требование. Дмитрию пришлось продать магазин одежды. Та часть денег, которая осталась от проданного бизнеса ему, быстро разошлась. Мужчина понял, что остался без средств к существованию, хотел было начать новое дело, поэтому для обретения стартового капитала продал имевшееся у него жилье. Дело не заладилось. Так Дмитрий стал не только безработным, но и бомжом. Но беда, как известно, никогда не приходит одна: на некогда абсолютно здорового мужчину словно с неба свалилась болезнь – пилонефрит. Пытался лечить, но безрезультатно. Вчерашний баловень судьбы почувствовал, что одному ему не справиться с навалившимися бедами. Надежных друзей у него не осталось. Решил обратиться за помощью к потусторонним силам.

Из телевизионных передач Дмитрий не один раз слышал про уникальные возможности Синего Камня. Но как правильно направить его энергию на исполнение своих желаний он не знал. Набрал в Интернете «Синий Камень», и поисковая система привела его на сайты, где посетители приглашаются на магические ритуалы, проводимые на этом Месте Силы. Из обилия предложенных ритуалов мужчина остановился на том, где используется воздушный змей. Так мы оказались вместе на Синем Камне. С нами была еще целительница Ярина, которая проводит много ритуалов именно здесь и знает все особенности обращения с энергетиками этого Места Силы.

На лентах зеленого цвета Дмитрий записал свою просьбу, связанную с обретением источника дохода. На лентах синего цвета мужчина оставил запись, где просил исцеления от недуга. На лентах розового цвета была зафиксирована просьба встретить новую спутницу жизни. Под каждой из просьб стояла личная подпись участника ритуала и дата проведения магического действия. (Последняя как бы подчеркивает, что обращение имеет место в эпоху Водолея и стихия Ветра не должна остаться безразлична к ней.) Все ленты прикрепили к воздушному змею, и ветер подхватил последний и понес ввысь.

Глядя на то, как ведет себя воздушный змей (он не зацепился за дерево, не упал в озеро, а скрылся за кронами деревьев близлежащего леса), можно было судить о том, что просьбам Дмитрия суждено быть осуществленными. Что, собственно, и имело место в действительности. Сначала участник ритуала получил по

электронной почте письмо от своей бывшей одноклассницы, в котором женщина призналась, что была без памяти влюблена в него в школьные годы, и просила о встрече. Встреча состоялась, и к своему удивлению Дмитрий почувствовал, что его тянет к этой женщине, хотя в юности он был к ней безразличен. Стали жить вместе в ее квартире. Новая гражданская жена взялась помочь своему избраннику с поиском работы, задействовала своих знакомых, и вскоре Дмитрий уже имел приличную должность с достойным окладом. Эта же женщина решила и проблему здоровья нашего героя – отправила его на обследование к своей приятельнице врачу-урологу. Последняя определила, что у мужчины заболевания почек (пиелонефрита) нет. А имеет место защемление нерва в районе таза, что дает схожие симптомы. (Поэтому предыдущее лечение результата не дало.) Дмитрия положили на специальный станок, который позволяет увеличивать междисковое пространство в позвоночнике, и боли в пояснице прекратились. Таким образом, все три желания мужчины были исполнены благодаря участию в магическом ритуале.

Вывод: НЕЗРИМЫЕ СИЛЫ, СУЩЕСТВУЮЩИЕ В ОКРУЖАЮЩЕМ МИРЕ, МОГУТ БЫТЬ ИСПОЛЬЗОВАНЫ ВО БЛАГО ЧЕЛОВЕКА, ЕСЛИ ПОСЛЕДНИЙ ПРАВИЛЬНО ОПРЕДЕЛИТ ИХ ПРОИСХОЖДЕНИЕ И НАЙДЕТ СПОСОБ ВОЙТИ В КОНТАКТ С НИМИ.

Заключение к III-й части

Я привожу подробное описание всевозможных магических ритуалов для того, чтобы подвести читателя к одной важной мысли. В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ХАРАКТЕРА ВОЗНИКШЕЙ ПРОБЛЕМЫ РИТУАЛ ДЛЯ ЕЕ РЕШЕНИЯ МОЖНО СОЗДАТЬ САМОСТОЯТЕЛЬНО.

Да, да, если вы столкнулись с жизненной трудностью, нет необходимости изучать социальную литературу, посещать сайты известных специалистов для того, чтобы подобрать тот специфический ритуал, который необходимо совершить для решения возникшей проблемы. Требуемый ритуал можно сконструировать самому.

Для этого следует в первую очередь подобрать ГЕННО-ИСТОРИЧЕСКИЙ СИМВОЛ, который в дальнейшем направит вашу энергию именно в эгрегор того аспекта жизни, где вы хотите совершить нужное вам изменение. Как подбирается символ, читатель помнит. Надо воспользоваться тем сонником, который помогает лично вам успешно толковать собственные сновидения на предмет последовавших за ними событий. Отыскать в этом толкователе сновидений предмет, который, явившись во сне, предвещает позитивные изменения в требуемом аспекте жизни, и **постараться задействовать этот предмет в грядущем ритуале.**

Например, если, отправляясь на курорт, вы хотите иметь бурные любовные приключения, в предстоящем ритуале следует задействовать КЛУБНИКУ, если стремитесь совершить карьерный скачок, задействуйте ЛЕСТНИЦУ. Если ваша цель – поправить здоровье, ритуал следует проводить где-то НА БЕРЕГУ РУЧЬЯ С ЧИСТОЙ ВОДОЙ и т. п. (Для упрощения поиска подходящего

предмета можно воспользоваться перечнем генно-исторических символов и содержанием заказных снов, приведенными на моем сайте.)

Затем следует определить ХАРАКТЕР производимого ритуального действия. Для его определения надо разобраться в собственных намерениях относительно того события, на которое вы стремитесь воздействовать. Например, это событие – свадьба. Определитесь в том, что вы хотите: приблизить ее, оттянуть, избежать, пышно отпраздновать и т. п. Исходя из своих намерений, заложите адекватное действие. Поясню подробнее.

Так как генно-историческим символом свадьбы является БЕЛАЯ ЛОШАДЬ, то производимое с ней ритуальное действие в случае желанья приблизить это событие, будет направлено на тесный контакт с животным. Его можно обнимать, прижиматься к нему всем телом, кормить и т. д. В том случае, если свадьбу требуется оттянуть, но не расстроить, животное следует водить на длинном поводке, не приближаясь к нему близко, но и не отпуская его вовсе. Если вы стремитесь избежать свадьбы, то животное следует собственноручно выпустить из стойла, позволить ему беспрепятственно покинуть конюшню (двор) и дать вдоволь порезвиться на воле. (Загонять лошадь обратно должен кто-то другой.) Чтобы свадьба была справлена пышно, лошадь следует сытно кормить, мыть, расчесывать гриву и богато наряжать.

Время проведения ритуала также зависит от чаяний его создателя. **Если человек посредством магического действия стремится обрести что-либо:** деньги, любовь, известность и т. п.,

ритуал проводится на растущей луне. Если он стремится избежать неприятных событий или нежелательной ситуации – магическое действие следует осуществлять на луне убывающей.

Для усиления эффекта от ритуального действия местом проведения последнего может служить Место Силы (или земля, вода, древесина и прочее, взятые с такого места).

Таким образом каждый желающий прибегнуть к ритуальной магии, способен самостоятельно создать надлежащий ритуал.

Для людей, неуверенных в своих творческих способностях, такую функцию осуществляю я или кто-то из моих коллег.

На память приходит такой случай.

Супруги Кирилл и Екатерина мечтали о расширении своего жилья. Жили муж и жена в однокомнатной квартире, да к тому же не одни, а с двумя детьми. Мечтали сразу о трехкомнатной. Работали не покладая рук, и поэтому деньги на приобретение просторной квартиры у них были. Но как это ни покажется странным, несмотря на царившую тесноту, супруги очень привязались к той «однушке», в которой жили с детьми. Так привязались, что просто не могли представить, как с ней расстаться. А чтобы не расставаться с любимившимся жильем и одновременно увеличить жилплощадь, существовал единственный шаг – купить квартиру своих соседей. Благо она была двухкомнатная. Дальше оставалось проделать в стене дверь – и вот тебе «трешка», да еще с двумя кухнями, двумя санузлами и двумя ванными комнатами. Ну как выбросить из головы такой план?

Что только ни предлагали супруги соседям взамен существующей площади! И квартиру такого же метража в доме с улучшенной планировкой, и квартиру метража большего – соседи не соглашались ни в какую. Насмотревшись по телевизору передачу «Человек и закон», они панически боялись подвоха. Вконец расстроенные, муж и жена просто не знали, что делать.

Находясь у меня на консультации, они изложили свою проблему. Будучи наслышанными о возможностях ритуальной магии, они искали в Интернете подходящий ритуал. Но конкретного магического действия, направленного на решение проблемы, стоявшей перед этой семьей, не нашлось. В процессе беседы кто-то из супругов случайно проговорился, что в деревне в Калужской области у них есть домик, доставшийся им по наследству, который они посещают летом. «Домик совсем ветхий и требует если не ремонта, то хотя бы покраски стен». На этих словах своих посетителей я вдруг вспомнил, что удачному завершению операций с недвижимостью предшествует сон, где человек видит себя красящим стену дома. При этом он должен петь басом, затем упасть в грязь, сменить обувь и носки. Тут же в голове родился ритуал, способствующий удачному завершению операции с недвижимостью.

За окном стояло лето – время, подходящее для покраски дома. Я обратился к супругам с предложением совершить ритуальное действие: «Пусть один из вас отправляется в калужское «имение», – предложил я. – И там, дождавшись, когда Луна начнет расти, приступает к покраске стен дома. В процессе покраски он должен непрерывно петь басом. Покраска дома, как бы это ни было трудно,

должна быть осуществлена в течение одного дня. В завершение работы следует упасть в грязь, и тут же переодеться в заранее заготовленную чистую одежду и сменить обувь. Второй же супруг пусть остается в это время в Москве и после получения известия о проведенном под Калугой ритуале, начинает заново вести переговоры с неуступчивыми соседями на предмет продажи ими своей квартиры».

Так и поступили. Муж, только он был в состоянии петь басом, отправился в деревню и, дождавшись, когда Луна начала расти, осуществил магический ритуал, который был создан мной в порядке импровизации. Жена осталась в Москве и как только получила известие, что ритуал совершен, вновь обратилась к соседям с просьбой продать квартиру. Несмотря на то, что однажды ей уже было строго-настрого сказано не возвращаться больше к этому разговору, в этот раз, услышав предложение выгодно поменять свое жилье на лучшее, соседи почему-то одобрительно качали головами: «Мы наконец-то созрели для этого шага, – заявили они и уточнили: – Как-то в одночасье созрели».

Вскоре Кирилл и Екатерина отремонтировали уже свое новое московское жилье.

Вывод: ТВОРЧЕСКИЙ ПОДХОД К СОСТАВЛЕНИЮ РИТУАЛЬНОГО ДЕЙСТВА ПОЗВОЛЯЕТ НАПРАВИТЬ СИЛУ РИТУАЛЬНОЙ МАГИИ НА РЕШЕНИЕ ЛЮБЫХ БЫТОВЫХ ПРОБЛЕМ.

Заключение

МИР ВОКРУГ НАС ИЗОБИЛУЕТ ВСЕВОЗМОЖНЫМИ СИЛАМИ. ЭТО МОГУТ БЫТЬ СИЛЫ ПРИТЯЖЕНИЯ ЛЮДЕЙ ДРУГ К ДРУГУ. ЭТО МОГУТ БЫТЬ СИЛЫ, СВЯЗЫВАЮЩИЕ ЧЕЛОВЕКА С ЕГО ЖИЛЬЕМ. ЭТО МОГУТ БЫТЬ СИЛЫ МЕСТА ИЛИ «ПРОСИЯВШИХ» ПРЕДКОВ. ЭТО МОЖЕТ БЫТЬ СИЛА ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ПОСЫЛА САМОГО ЧЕЛОВЕКА. ТАК ИЛИ ИНАЧЕ, ЗНАНИЕ ПРИРОДЫ ЭТИХ СИЛ И УМЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ИХ В СВОИХ ЦЕЛЯХ ДЕЛАЕТ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИИМЧИВОГО ЧЕЛОВЕКА УСПЕШНЫМ, А ГЛАВНОЕ, СЧАСТЛИВЫМ.

Уважаемые читатели!

Если вас заинтересовала эта книга
и вы хотите лично встретиться с автором
Поповым Сергеем Николаевичем,
обратитесь по телефонам:
+7 (499) 150-50-65 (!), +7 915 478-80-05.
Дополнительная информация на сайте
www.love-money.ru