

**Е.В. Новикова**

# **История экономики**

## **От автора**

Курс является базовым в общепрофессиональной подготовке студентов экономических специальностей. Знание истории экономики — необходимое условие получения полноценного экономического образования. Еще древние философы утверждали: «История — учитель жизни». Экономическое развитие составляет основу развития человечества, а экономическая история — основу всей его истории. Поэтому задача каждого будущего экономиста заключается в изучении исторического опыта хозяйственного развития человечества.

Изучение истории экономики расширяет кругозор, формирует логику экономического мышления, закладывает основы конструктивного осмысления закономерностей развития тех или иных экономических процессов. Знание исторического опыта прошлого необходимо для выработки правильных теоретических позиций и принятия обоснованных практических решений по хозяйственным проблемам сегодняшнего дня.

## **Раздел I. Доиндустриальная экономика**

### **1. Предмет и задачи курса. Периодизация истории экономики**

#### **1.1. Периодизация экономики**

История экономики — наука, изучающая экономическую сферу жизни людей во всем ее многообразии с древнейших времен до наших дней.

Объект изучения — экономические модели (типы), с помощью которых организуется хозяйственная жизнь человека

История экономики — наука пограничная, она находится на стыке двух дисциплин — истории и экономики.

Традиционная история как научная дисциплина изучает преимущественно хронологию таких важных событий, как войны, революции, восстания, географические открытия, житие выдающихся политических деятелей, ученых и художников в широком смысле этого слова, а также пытается выявить причинно-следственные связи между этими событиями.

Экономика как наука изучает процессы производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг, а также отношения между людьми, организациями и государством, возникающие во время этих процессов.

История экономики изучает процесс экономического развития в исторической перспективе. Она стремится получить ответы на такие вопросы, как: сколько было людей в том или ином регионе в различные исторические периоды?; что эти люди ели?; где они жили?; как одевались?; что из себя представляли деньги?

Экономисты впервые обратили серьезное внимание на историю в середине XIX в., когда несколько немецких ученых в противовес английской классической политэкономии выдвинули тезис о том, что надо искать не всеобщие законы развития, а внимательно изучать экономическую историю отдельных стран, регионов, цехов, гильдий,

союзов и других общественных институтов. Именно немецкая историческая школа и положила тогда начало новой научной дисциплине — экономической истории.

В настоящее время в историко-экономической науке сложились две школы, два центра:

В континентальной Европе особое место занимает зародившаяся в 1920-х годах французская «новая историческая наука», или «Школа анналов». Ее создатели М. Блок и Л. Февр выдвинули принцип исторического исследования: «история — проблема», пришедший на смену повествовательному историописанию. Историк задает прошлому те вопросы, которые актуальны и важны для современности.

В США, а затем в Великобритании в 1960-х годах сформировалась так называемая новая экономическая история. Эта школа, тесно связанная с экономической теорией и применением экономико-математических и количественных методов, исследует, главным образом, проблемы экономического роста и долговременные тенденции развития экономики. В ее рамках развивается историческая экономика, изучающая воздействие различных факторов и элементов экономической системы на экономический рост.

До середины 1980-х годов история экономики как отрасль научных знаний существовала как бы на обочине «социальной» истории, теоретической и прикладной экономики. Присуждение в 1993 г. американским ученым Р. Фогелю и Д. Нортю Нобелевской премии за разработку экономических методов изучения истории показало значимость этой науки для общественного развития и породило особый интерес к историко-экономическим проблемам.

История экономики — это самостоятельная наука, которая использует как исторические, так и экономические методы познания. Так же как и экономическая теория, она является базовой экономической наукой. Исторический материал — практическое мерило верности теоретических концепций — показывает, что экономические законы и явления имеют временные и территориальные особенности. Любое экономическое явление имеет исторические корни, и не учитывать этого

нельзя, особенно в условиях создания нового экономического порядка. Таким образом, история экономики не только раскрывает перед нами экономический опыт прошлых лет, но и выполняет определенную прогностическую функцию. Ведь исследуя то или иное экономическое явление, необходимо не только точно установить его содержание, но и предвидеть его будущее развитие. Решение этой задачи возможно лишь на основе хорошо изученных, систематизированных и проанализированных фактов и тенденций экономического развития. История экономики имеет большое значение для общепрофессиональной и специальной подготовки студентов-экономистов, выполняя следующие функции:

- формирует мировоззрение;

- помогает на конкретных примерах усваивать экономическую терминологию;

- формирует экономическое мышление.

Отдельно следует указать на то, что история экономики несет большую гуманистическую функцию, показывая, что любое хозяйственное решение имеет не только стоимостное выражение, но и конкретную политическую и моральную цену.

Существует великое множество подходов к периодизации истории экономического развития, т. е. к делению истории хозяйства на отдельные характерные отрезки — периоды. Рассмотрим, не вдаваясь в подробности и критику, наиболее интересные из них.

## **1.2. Модель Листа**

Немецкий историк и экономист, один из основоположников историко-экономической науки и основателей немецкой исторической школы Ф. Лист, положив в основу периодизации истории отраслевой признак, выделил пять стадий:

- дикости;

- пастушеская;

- земледельческая;

земледельческо-мануфактурная;  
земледельческо-мануфактурно-коммерческая.

### **1.3. Трехстадиальная модель Гильденбранта—Бюхера**

Немецкие экономисты и историки — Бруно Гильденбрانت и Карл Бюхер, жившие в середине XIX в., выделили всего три стадии в истории хозяйства. При этом в основу разделения исторических эпох была положена длина пути, которую преодолевает товар-продукт, направляясь из производящего хозяйства в потребляющее.

«Естественное», натуральное (или домашнее), хозяйство, с древнейших времен — до середины XII в. Путь в среднем не более миль — с поля или огорода земледельца через мельницу и кузницу в его и господский дом.

«Денежное» (или городское) хозяйство, до конца XVIII в. Путь от нескольких миль до нескольких десятков миль — с поля крестьянина или из мастерской ремесленника, через городской рынок или ярмарку при помощи купца в дома потребителей.

«Кредитное» (или народное) хозяйство начиная с XIX в. Путь в сотни и тысячи миль — из шахт Эльзаса, полей Украины, с чайных и хлопковых плантаций Азии, кофейных и сахарных плантаций Бразилии, золотых рудников Африки, при помощи купцов и банкиров, на европейские рынки и фабрики, а оттуда — в дома потребителей; в обратном направлении — машины и оборудование, сталь, ткани, обувь и пр.

### **1.4. Исторический подход Маслова**

П. Маслов считал, что переход от одной стадии развития к другой происходит в результате исчерпания возможностей дальнейшего экстенсивного развития. Он выделял пять этапов в истории экономики:

изолированное хозяйство;

общинное хозяйство (начало зарождения ремесла);

районное хозяйство (расширение обмена между городом и деревней);

национальное хозяйство (появление мануфактур);

мировое хозяйство (господство фабрик).

### **1.5. Формационный подход Маркса—Сталина**

В соответствии с формационным подходом Маркса—Сталина выделяются пять общественно-политических формаций, в зависимости от господствующего вида собственности на основе средства производства. Вид собственности на средства производства определяет характер способа производства и всего общественного строя.

Общинный (или первобытнообщинный) строй — с X по VI в. до н. э. Уровень экономического развития низкий, обеспечивающий потребление на грани физического выживания. Нет частной собственности на землю — основное средство производства, а следовательно, нет эксплуатации. Основные общественные отношения — внутриобщинный дарообмен. Принуждение к труду носит объективно-физиологический характер: кто не добывает себе пропитания — умирает от голода. Классов не существует.

Рабовладельческий строй — с V в. до н. э. по V в. н. э. Появляется и распространяется частная собственность, в т. ч. и на людей (рабов), эксплуатация которых приносит рабовладельцам прибавочный продукт. Принуждение к труду носит субъективно-террористический характер: пленных, отказывающихся быть рабами, убивают; точно так же поступают с «плохими» рабами. Основные общественные отношения — рабство. Основные общественные классы — рабы и рабовладельцы. Противоречия между ними неразрешимы (антагонистичны) и рано или поздно должны привести к смене формации.

Феодальный строй — VI—XVIII вв. Земля становится основным объектом частной собственности, источником прибавочного продукта и эксплуатации. Принуждение к труду носит субъективно-экономический характер: владелец земли отстаивает свое право на прибавочный

продукт силой оружия и сам решает, кому дать право аренды этого основного средства производства необходимого продукта. Основные общественные отношения — рента. Основные общественные классы с антагонистическими интересами — крестьяне и феодалы.

Капиталистический строй — XIX в. Основным объектом частной собственности становятся средства производства в промышленности. Принуждение к труду носит объективно-экономический характер: тот, кто не имеет собственности или иных средств существования, вынужден продавать свою рабочую силу (труд) на рынке и подвергаться эксплуатации. Основные общественные отношения — прибавочная стоимость (капитал). Основные общественные классы с антагонистическими интересами — рабочие и капиталисты.

Коммунистический строй — наступает с победой рабочих над буржуазией. Средства производства переходят в коллективную (общественную) собственность, а следовательно, исчезает эксплуатация. Принудительный, «тяжелый» характер труда сменяется добровольным, творческим, на базе чего достигается высочайший уровень производства и удовлетворения потребностей всех членов общества.

### **1.6. Цивилизационный подход**

Термин «цивилизация» известен с XVIII в., когда им обозначали определенный уровень развития общества, наступающий после эпохи дикости и варварства. Главным признаком цивилизации считалось появление письменности, городов, классов и государства. Традиционно выделяют три основные стадии в развитии цивилизации: аграрное, индустриальное и постиндустриальное развитие. Однако до настоящего времени не удалось дать всеобъемлющего, всеми признаваемого объяснения понятия «цивилизация».

### **1.7. Историко-хронологический подход**



Наиболее удобным является традиционный подход, в соответствии с которым в истории народов Средиземноморья выделяется семь законченных периодов.

Древний — XXXIII—VIII вв. до н. э. Произошло разделение труда, и сформировались основные социальные институты: семья, община, собственность, право, государство, религия.

Античный — с VIII в. до н. э. по V в. н. э. Появились ремесла, торговля, частная собственность на землю и рабов.

Средневековый — с VI до середины XV в. Сформировались основные европейские нации, выросли самостоятельные города.

Возрождения — с середины XV до середины XVII в. Эпоха великих географических открытий и первоначального накопления капиталов.

Просвещения — с середины XVII до последней четверти XVIII в. Произошел территориальный раздел мира.

Свободной конкуренции — с последней четверти XVIII до последней четверти XIX в. Промышленная революция.

Монополистической конкуренции — с последней четверти XIX по середину XX в. Концентрация капиталов и борьба за экономический передел мира привели к серии кризисов и войн.

Социального (рыночного) хозяйства — начиная с середины XX в. Наиболее развитые страны достигли стабильности, сформировался новый средний слой и общество потребителя.

Источники данных об экономическом развитии. В арсенале методов, которыми пользуется экономическая история, присутствуют как общенаучные методы познания — описанные, логические, так и специальные — исторические, экономические, психологические и математические.

Обильную пищу для размышлений предоставляют также: 1) археологические раскопки; 2) данные учета населения — периодически в течение последних 2,5 тыс. лет проводящиеся переписи населения (раньше они служили преимущественно для целей налогообложения или мобилизации) и всевозможные регистрации (рождения, брака, смерти, завещания); 3) тексты сохранившихся в архивах рукописей,

постановлений, законов; 4) книги таких выдающихся экономистов, как Петти, Кенэ, Смит, Рикардо, Милль, Маркс, и даже художественная литература (ведь то, что для авторов «Илиады», «Робинзона Крузо» или «Дон Кихота» было простой бытовой подробностью, для нас является бесценным свидетельством наблюдательного современника).

Что же касается последнего столетия, то здесь мы имеем достаточно стройную систему сбора и обработки разнообразной экономической и социальной информации. За последние 10 лет она была практически полностью компьютеризирована. Большинство стран мира, включая Россию, использует единую систему национального счетоводства (СНС), разработанную под эгидой ООН.

### **Вопросы для самопроверки**

Каковы основные признаки первобытнообщинного строя?

Назовите периоды первобытнообщинного строя и их основные характеристики.

Что такое первое и второе общественное разделение труда?

Каковы причины разрушения первобытнообщинного строя?

### **Рекомендуемая литература**

#### **Базовый учебник**

История экономики: Учебник. 2-е изд. / Под ред. О.Д. Кузнецовой, И.Н. Шапкина. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Раздел 1, гл. 1.

#### **Дополнительная литература**

Бартенев С.А. История экономики: Учебник. — М.: Экономист, 2004.

Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики: Учебник. — М.: Академический проект, 2003.

История мировой экономики: Учебник / Под ред. Г.Б. Поляка, А.П. Марковой. — М.: ЮНИТИ, 1999.

История экономического развития России: Учебное пособие / Под ред. А.К. Шуркалина. — М.: Изд-во «ПРИОР», 2000.

## **2. Становление первых цивилизаций. Восточный и античный варианты экономического развития**

### **2.1. Хозяйственная деятельность людей в первобытную эпоху**

Люди в первобытном обществе чрезвычайно зависели от окружающей среды. У них имелись примитивные орудия труда, которые находились в их совместной собственности. Вся их жизнь была подчинена борьбе с природой за выживание. В эту эпоху люди начали разводить культурные растения, приучать диких животных, использовать огонь в хозяйственных целях, т.е. происходил переход к осознанному труду и формированию общества.

С этого момента и начинается экономическая история, а именно с появления хозяйства, т. е. определенного уклада общественной жизни, позволяющего людям систематически добиваться устойчивых результатов и меньше зависеть от природной стихии.

Первобытную эпоху можно условно разделить на несколько основных исторических периодов. С точки зрения материальных условий производства различают: палеолит (древний каменный век), мезолит (средний каменный век), неолит (новый каменный век), бронзовый век и раннюю железную культуру.

У различных племен и народов появление определенных форм труда и общественной жизни происходило не одновременно. Вместе с тем для всех первобытных обществ характерно наличие ряда общих черт. Во-первых, основной формой хозяйственной практики являлось присваивающее хозяйство, которое отличалось тем, что человек лишь пользовался природными ресурсами, не производя материальных благ. Во-вторых, основой производственных отношений первобытного строя была коллективная, общинная собственность на орудия труда и средства производства, характеризовавшаяся низким уровнем и медленными темпами развития производительных сил, уравнивающим распределением материальных благ.

Так, первобытные люди эпохи палеолита (400—40 тыс. лет до н. э.) использовали самые примитивные каменные, деревянные, костяные инструменты, занимались собирательством и охотой, вели кочевой образ жизни. Они объединялись для охоты на крупных животных, для защиты от врагов, зверей и стихии. Эти объединения, называемые первобытным стадом, были непостоянными, непрочными, случайными — первая форма социальной, а не биологической общности и ступень (недостающее звено) на пути от стада к племени.

Археологические данные эпохи мезолита (40—14 тыс. лет до н. э.) свидетельствуют об использовании людьми лука, стрел, множества каменных орудий труда. Наряду с собирательством и охотой развивались рыболовство, обработка шкур диких животных и другие виды деятельности. Происходили изменения и в общественных отношениях: первобытное стадо уступало место первобытной общине, основанной на кровнородственных связях под руководством женщины и получившей название матриархат.

Неолит (8—3 тыс. лет до н. э.) характеризуется завершением перехода к высшим формам присваивающего хозяйства и переходом к производящему хозяйству, т. е. основанному на производстве человеком материальных благ, необходимых для его жизни и деятельности.

В эпоху неолита произошло первое общественное разделение труда на земледельческий и скотоводческий, что способствовало прогрессу производительных сил, возникновению обмена; второе общественное разделение труда — выделение ремесла из сельского хозяйства, способствовало индивидуализации труда, возникновению и развитию частной собственности.

Существенные изменения в технике, формах производства и образе жизни, освоение человеком новых территорий и более эффективное их использование носили радикальный характер. Не случайно эти перемены принято называть «неолитической революцией».

Совершенствование орудий труда, повышение их производительности, образование на этой основе прибавочного продукта имели глубокие социально-экономические последствия. Экономическая

структура первобытного общества стала тесной для новой технической базы, тормозила ее развитие. Возникновение частной собственности, распространение обмена и зарождение на этой основе имущественного и социального неравенств способствовали образованию нового типа общества, появлению государства.

Первым обществом неравенства, где существовала эксплуатация, был рабовладельческий строй. Смена первобытнообщинного рабовладельческим строем началась на Востоке в IV в. до н. э.

Возникновение рабства. Пока производительные силы были развиты слабо, продукт, производимый родом или семьей, едва обеспечивал прожиточный минимум членам рода, семьи, общины или племени. Использовать принудительный или наемный труд в таких условиях было экономически нецелесообразно. Пленных либо отпускали, либо убивали, либо принимали в род, семью.

Рост производительных сил обеспечил сначала небольшое, а затем существенное превышение производимого продукта над необходимым минимумом. В этих условиях стало экономически выгодно обращать пленников в рабов, заставляя их работать за еду и кров (необходимый продукт) и присваивая прибавочный продукт. Вслед за обращением пленных в рабов стали превращать преступников из числа членов рода (вместо казни или изгнания), а затем должников и обедневших общинников. Сначала долговое рабство было ограничено 3—7 годами, но затем стало бессрочным.

## **2.2. Экономическое развитие стран Древнего Востока**

Появившиеся в IV—III вв. до н. э. первые государства формировались на землях с жарким климатом, в долинах рек с плодородными наносными почвами — Нила, Тигра и Евфрата, Инда и Ганга, в лессовых долинах Хуанхэ и Янцзы. Обычно их называют государствами Древнего Востока: Шумер, Аккад, Вавилон, Ассирия, Древнекитайское царство. Особое место среди них занимает Древний Египет, история которого насчитывает более трех тысячелетий — с IV до

VI в. до н. э. Теплый климат в сочетании с плодородными, легко обрабатываемыми почвами, возможность их орошения позволяли получать значительные урожаи даже при низком агрокультурном и техническом уровнях земледелия. Складывание нового общества началось здесь до начала «железной революции» на основе палеолитической техники и орудий труда. Прибавочный продукт — это главное условие рождения новой цивилизации.

Наиболее типичным обществом азиатского типа являлся Древний Египет. Древнейшие поселения скотоводов и земледельцев в долине Нила возникли в VI—V вв. до н. э. Поливное земледелие здесь достигло больших успехов. В это время была изобретена деревянная соха. Охотничий промысел вытеснялся скотоводством. Но главное — начала развиваться бассейновая система орошения, создать которую было по силам лишь крупным земельным общинам. Из среды общинников выделяется племенная знать. Выполняя роль организатора и распорядителя земледелия, она со временем захватила власть.

Выделение общинной верхушки, усиливавшаяся дифференциация сельского населения способствовали появлению государств, которые в Египте назывались по-гречески номами.

Хозяйственную основу Египта составляло поливное (ирригационное) земледелие, представлявшее собой соединение ирригационных сооружений и поливных работ с примитивной техникой обработки земли.

Ремонт дамб, очистка каналов, регулирование последовательности многократного полива полей, полевые работы, связанные с режимом орошения, — все это могло существовать лишь при жестком соблюдении графика, постоянном контроле и управлении из единого центра, осуществляемых государством. Древневосточное государство, таким образом, возникло вследствие необходимости объединения сил земледельцев-общинников для строительства оросительных систем.

Для восточной (азиатской) модели хозяйственного развития характерны следующие черты:

рабы не составляли главную производительную силу общества, т. е. производством материальных благ в сельском хозяйстве и ремесле занимались люди, считавшиеся свободными;

земля находилась не в частной, а в государственной или государственно-общинной собственности;

между государством и общинниками-земледельцами сложились отношения подданничества — отсутствие прав при безусловном несении повинностей в пользу государства;

государство на Востоке приобрело форму «восточной деспотии», т. е. полного бесправия подданных перед лицом государства;

общины отличались устойчивостью, что было связано с необходимостью создания и поддержания в должном состоянии ирригационной системы земледелия.

## **2.3. Экономическое развитие античных государств**

В отличие от стран Востока государства на юге Европы сформировались позже — в конце II в. до н. э., хотя территории Древней Греции и Древнего Рима были заселены уже в эпоху палеолита. Экономика Древней Греции и Древнего Рима основывалась на труде рабов, являвшихся главными производителями материальных благ.

### **2.3.1. Хозяйство Древней Греции**

Первый период истории Древней Греции — с XII по VIII в. до н. э. — называют гомеровским, т. к. к этому времени относится создание Гомером «Илиады» и «Одиссеи».

Однако в этот период у греков еще не существовало государства. Это переходный период от первобытнообщинного к классовому обществу, который называют строем военной демократии. Демократией, поскольку верховным органом являлось народное собрание, а военной, потому что народное собрание выбирало военного руководителя — вождя (басилевса).



VIII—III вв. до н. э. были периодом существования полисов, или самостоятельных городов-государств. Это классический рабовладельческий период истории Древней Греции, которая не представляла собой единого государства, а состояла из множества небольших государств. В основе существования полиса лежала античная форма собственности, соединявшая в себе государственную и частную собственность. Полис как коллектив граждан обладал правом верховной собственности на землю. Собственниками земли могли быть только граждане полиса.

Прибавочный продукт в условиях полиса можно было обеспечить, только заставив трудиться безвозмездно захваченных на войне рабов. Античная система хозяйства основывалась, прежде всего, на военной организации, обеспечивавшей хозяйство новыми рабами.

В Древней Греции существовало два варианта политического и экономического строя: афинский и спартанский. Первый — это торгово-ремесленные государства с развитыми товарно-денежными отношениями, широким использованием рабского труда в производстве, демократическим устройством. Примером таких полисов были Афины, Коринф, Мегары, Милет, Родос и ряд других городов, как правило, расположенных на морском побережье, имевших небольшую сельскохозяйственную территорию, но вместе с тем многочисленное население. Полисы этого типа были ведущими хозяйственными центрами Греции. Второй — аграрный с абсолютным преобладанием сельского хозяйства, слабым развитием торговли, ремесла и товарно-денежных отношений, большим числом зависимых работников, олигархическим, как правило, устройством. Это Спарта, Аркадия, Беотия, Фессалия.

В целом сельское хозяйство Греции имело следующие особенности: многоотраслевой характер, товарную направленность, использование рабского труда.

Ремесло и торговля занимали большое место в экономической структуре полисов. Их развитие стимулировалось, прежде всего, ростом городов как торгово-ремесленных центров. Рост городов был невозможен без подъема ремесел и торговли, что, в свою очередь,

требовало привлечения дополнительной рабочей силы рабов. Для греческого ремесла характерна тесная связь с рынком, где ремесленник продавал свою продукцию, покупал сырье, орудия труда, рабов, продовольствие для их пропитания.

Процесс социально-экономического, политического и культурного развития греческого общества VIII—VI вв. до н. э. породил Великую колонизацию, т. е. выселение греков из городов Эгейского бассейна в многочисленные колонии, расположенные по побережью Средиземного и Черного морей. Всего было создано несколько сотен колоний численностью 1,5—2 млн. человек.

Причин колонизации было несколько. Интенсификация греческой экономики, развитие ремесел и торговли требовали расширения поля деятельности: новые земли для потерявших свои наделы граждан, источники сырья, рынки сбыта для продукции ремесленных мастерских. Другая причина состояла в политической и социальной борьбе, развернувшейся в греческих полисах. В колонии уходили недовольные, опасные для знати политические противники. В то же время правящим кругам городов-метрополий было выгодно иметь колонии, с которыми устанавливались взаимовыгодные связи, откуда получали ценное сырье, куда можно было сбывать сельскохозяйственную и ремесленную продукцию. Важной причиной колонизации стал демографический кризис, вызванный бурным развитием греческой экономики, создававшей излишки продукции, требовавшей сбыта, достаточного количества сырья, рабочей силы.

Таким образом, в Греции сложился новый тип экономики, отличный от экономической структуры ведущих древневосточных стран, — интенсивный, товарный при сохранении ее натуральной основы. Он требовал значительных денежных вложений, высокого уровня организации хозяйства, применения рабского труда, создавал благоприятные условия для самого существования греческого общества, развития греческой культуры.

### **2.3.2. Экономическое развитие Древнего Рима**

Экономическое развитие Древнего Рима насчитывает несколько периодов. Первый период истории Древнего Рима — с VIII по VI в. до н. э. — принято называть «царским». Однако монархического государства не было. Римские «цари» — это военные вожди. Общественный строй Рима этого периода — военная демократия.

В VI в. до н. э. возникает государство. Наступает второй период римской истории — период республики. Рим этого периода представляет собой город-государство, подобный греческим полисам. В ходе завоевательных войн Рим подчинил другие итальянские государства. Побежденные народы признавали зависимость от Рима, но не включались в состав римского полиса.

В отличие от Афин Римская республика была аристократической — власть оставалась в руках родовой аристократии. По мере экономического развития, как и в Афинах, появились городское хозяйство, ремесло и торговля, а вместе с ними и «новые богачи», которые стремились разделить власть со старой римской знатью, попасть в ее ряды. Отдельные части Италии постепенно сливаются в одно государство. Однако политические и имущественные права остаются в руках граждан только римского полиса — квиритов. Подобное положение не могло не вести к социальной напряженности и политическим конфликтам.

В этих условиях решающей силой становится армия, которая постепенно становится орудием в руках военачальников, обеспечивавших военную добычу и содержание солдатам. Используя армию, они захватывают власть в стране и превращаются в императоров. В I в. до н. э. Римская республика сменяется империей, просуществовавшей до V в. н. э.

Издревле ведущей отраслью большинства населения Апеннинского полуострова было земледелие. Плодородные почвы и мягкий климат обеспечивали высокие урожаи.

Бурный подъем сельского хозяйства Италии во II—I вв. до н. э. можно объяснить тремя причинами: широким внедрением рабства, развитием простого товарного производства, переходом от мелкого хозяйства к производству на крупных площадях. Господствующим типом хозяйства становится рабовладельческое имение в несколько сот югеров земли, которые возделывают полтора-два десятка рабов. В рамках одного имения существовало товарное производство и натуральное хозяйство одновременно. Известна также практика раздачи земли мелкими участками в аренду безземельным и малоземельным свободным арендаторам — колонам.

Эволюция общественных отношений в Риме в IV—III вв. до н. э. способствовала возникновению форм классического рабства. Концентрация земли, распространение частной собственности, развитие ремесел, торговли, денежного обращения, зарождение товарного хозяйства требовали дешевой рабочей силы. Заставить работать свободного мелкого собственника, добивавшегося равноправия и наделенного участком земли, было трудно. Такой рабочей силой мог быть лишенный всех прав и имущества раб, полученный извне. Именно этим объясняется агрессивность Рима, его бесконечные войны, массовое ограбление и порабощение завоеванного населения. Успешные войны способствовали обильному притоку рабов, росту и внедрению рабства.

Использование рабского труда разрушало натуральное хозяйство. Во II—I вв. до н. э. землевладельцы и ремесленники стремились не только к получению большего прибавочного продукта, но и к денежной его реализации. Все это вызывало усиление эксплуатации рабов, которые превратились в основного товаропроизводителя.

В результате численность рабов постоянно возрастала. Они стали самым многочисленным классом римского общества. Рабовладение распространилось в сельском хозяйстве, горнодобывающем деле, металлургии, строительстве. Труд свободных или полузависимых работников по-прежнему применялся, но играл подчиненную роль.

Во II—III вв. н. э. наступил кризис рабовладельческой системы.

## **Вопросы для самопроверки**

Каковы причины появления первых государств на Востоке?

Какие виды собственности характерны для государства на Востоке и почему?

Что такое «азиатский способ производства», каковы его отличительные черты?

Какие основные варианты экономических моделей характерны для Древней Греции?

Каковы причины Великой колонизации, предпринятой греками?

Каковы особенности развития ремесла и торговли в Древнем Риме?

## **Рекомендуемая литература**

### **Базовый учебник**

История экономики: Учебник. 2-е изд. / Под ред. О.Д. Кузнецовой, И.Н. Шапкина. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Раздел 1, гл. 2.

### **Дополнительная литература**

Бартенев С.А. История экономики: Учебник. — М.: Экономист, 2004.

Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики: Учебник. — М.: Академический проект, 2003.

История мировой экономики: Учебник / Под ред Г.Б. Поляка, А.П. Марковой. — М.: ЮНИТИ, 1999.

История экономического развития России: Учебное пособие / Под ред. А.К. Шуркалина. — М.: Изд-во «ПРИОР», 2000.

### **3. Варианты развития феодальной экономики**

#### **3.1. Генезис феодализма**

Главными моментами генезиса феодального способа производства были превращение свободных производителей материальных благ и рабов в феодально-зависимых крестьян и образование крупного феодального землевладения. Эти процессы были подготовлены феодальными тенденциями, возникшими в процессе разложения первобытнообщинного строя и античного общества.

После падения Западной Римской империи (V в. н. э.) в появившихся на ее территории варварских королевствах происходил синтез феодальных элементов, существовавших в пору античного общества и первобытнообщинного строя германцев и кельтов. Ранее свободные общинники попадают в личную, поземельную и судебно-административную зависимость от феодалов (владельцев феодалов — условной наследственной земельной собственности). Складывается феодальная иерархия и система вассалитета. Наиболее быстро феодализм возникал там, где эти элементы гармонически дополняли и ускоряли друг друга (в Северной Франции). Там же, где доминировало античное наследие (в Византии и в странах Южной Европы), темпы феодализации замедлялись. Сильное государство, развитые частная собственность и товарно-денежные отношения, длительное сохранение рабовладельческой формы эксплуатации стали факторами, препятствующими генезису классического феодализма. Более медленными были темпы феодализации и там, где феодализм складывался в основном на базе разлагавшегося первобытнообщинного строя (например, в Британии, Скандинавии, у западных и восточных славян), а влияние античности было более слабым и непоследовательным. Это проявилось в длительном сохранении свободного крестьянства, некомпактности феодальной вотчины, пережитках догосударственных форм управления.

Феодальная система формировалась на следующих принципах:

господство крупной земельной собственности и монополия на нее феодалов;

непосредственный производитель — крестьянин ведет самостоятельное индивидуальное хозяйство на земле, полученной от феодала во временное либо наследственное пользование;

внеэкономическое принуждение, которое является формой зависимости непосредственного товаропроизводителя от феодала;

рентные отношения, т.е. крестьянин платил феодалу ренту за пользование землей, а рентные платежи взимались в натуральной (барщина, оброк) либо денежной форме;

сословное неполноправие крестьян (от судебной и поземельной до личной зависимости);

господство натурального хозяйства и мелкого производства; преобладание аграрного сектора экономики;

примитивный уровень техники, применяемой в производстве (особое значение приобретают индивидуальные производственные навыки);

сословный характер общества;

иерархическая структура феодального сословия;

корпоративные отношения.

Феодальные системы складывались неравномерно в разных частях Европы, Азии, Африки. Процесс развития феодализма в каждой стране имел значительные региональные особенности, что позволяет говорить о различных типах феодальных систем.

Основные типы феодальных систем:

европейский феодализм;

восточный феодализм.

Европейский феодализм — результат реализации трех типов развития феодализма.

Первый тип рождался непосредственно из первобытнообщинного строя варваров, минуя стадию развитого рабовладельческого общества. В Европе примером подобного варианта является Англия, Скандинавия, Зарейнская Германия, Русь, Польша, Чехия.

Второй тип складывался на основе вызревающих внутри рабовладельческого общества феодальных отношений, формирующихся на последней стадии развития первобытнообщинного строя варваров. Этот тип генезиса феодализма нашел свое воплощение в Северной Галлии, у ряда южнославянских народов.

Третий тип зарождался на базе синтеза элементов позднеантичного общества с феодальными отношениями, формировавшимися в варварских обществах, с явным преобладанием античных начал. Этот путь был характерен для Византии, Италии, Южной Галлии, Вестготской Испании.

Восточный феодализм, сложившийся на базе азиатского способа производства, унаследовал все его характерные черты:

преобладание государственной феодальной земельной собственности;

сохранение специфических форм общинной организации крестьянства;

особые формы организации сословия феодалов;

высокую степень государственной централизации.

### **3.2. Феодальная экономика Западной Европы**

Феодальная система в Западной Европе прошла в своем развитии через несколько этапов.

V—IX вв. — эпоха генезиса и развития феодализма, время постепенного образования крупной земельной собственности, монополизации ее меньшинством населения, превращения свободных земледельцев в зависимых крестьян, установления вассально-ленных отношений.

X—XV вв. — это расцвет феодализма в странах Западной Европы, отмеченный экономическим подъемом, основанным на внутренней колонизации: освоение новых земель, увеличение сбора сельскохозяйственных культур, развитие животноводства; на возрождении городов, превратившихся в центры ремесленного



производства и торговли. Развитие товарного производства и товарно-денежных отношений сопровождалось коммутацией ренты, появлением ярмарок, кредитного дела, банков. В это время внедрялись технические новшества: ветряная мельница, доменная печь, артиллерия, книгопечатание и др., формировались централизованные государства. С начала XI в. начинается бурный демографический подъем в Западной Европе. Поощряемое ускорением экономического развития население стабильно возрастает и достигает 73 млн. человек в 1300 г.

Подъем аграрной экономики позволил в рамках натурального хозяйства производить прибавочный продукт, т. е. стало возможным без ущерба для личного потребления некоторую часть продукции менять на продукцию других производителей (как правило, на ремесленную продукцию). Такой экономический прогресс приводит к постепенному выделению ремесла в отдельное направление деятельности. Ремесленники стремились уйти из деревни из-под власти феодалов и поселиться в тех местах, где существовали благоприятные условия для производства и сбыта продукции. Поселения ремесленников становятся центрами сосредоточения населения, занятого производством изделий на продажу. Наиболее урбанизированными регионами Западной Европы становились местности, где пересекались крупные торговые пути. В этот период появляется много новых городов, только в Центральной Европе — более 1500. Возрождаются и старые города: Лютеция (Париж, 60 тыс. жителей), Тулуза, Лион, Бордо, Генуя (по 50—70 тыс. жителей в каждом), Венеция, Неаполь, Флоренция (100 тыс.), Милан, Севилья, Кельн (25—40 тыс.). С ростом числа городов возрастает и их значение. Усиливается разделение труда. В крупнейших городах насчитывается уже до 300 ремесленных специальностей, в самых маленьких — не менее 15. К началу XIV в. улицы важнейших французских городов, а также крупнейших городов Европы типа Праги будут замощены камнями. Возрастает грамотность городского населения. Появляются первые немонастырские центры образования: Оксфорд, Кембридж, Сорбонна, Карлов университет.

Начиная с XI в. экономически окрепшие города (коммуны) все сильнее стремятся освободиться от власти земельных магнатов. Городские восстания, прокатившиеся по территории Западной Европы в XI—XIII вв., получили название коммунальных революций. Их результатом было образование городов-коммун во Франции и Фландрии, городов-республик в Италии, имперских городов в Германии. Эти города освобождались от большей части феодальных поборов, функционировали на основе принципов самоуправления (выборные органы управления из числа горожан), самостоятельного судопроизводства, городского права, охранявшего частную собственность, регулировавшего торговлю, деятельность ремесленных корпораций, порядок налогообложения, имели собственные финансы и войско.

Коммунальные революции способствовали дальнейшему укреплению городов, росту политического и экономического влияния третьего сословия, особенно купечества, утверждению руководящей роли города по отношению к деревне. Города становятся центрами ремесла и торговли.

Организационной формой городского ремесла был цех, представлявший собой объединение производителей одной и той же профессии. Торговые люди также стараются объединяться по интересам — в компании, товарищества, гильдии.

В городе человек существовал как член той или иной корпорации — сословной, профессиональной, возникшей по интересам.

Помимо ремесленных объединений и купеческих гильдий в городах функционировали союзы преподавателей университетов, парикмахеров, нищих, врачей. Корпоративное устройство городского ремесла было вызвано необходимостью защиты от произвола феодалов, конкуренции в своей среде и со стороны деревенских ремесленников.

Прогресс сельского хозяйства, успехи в развитии городского ремесла обусловили развитие торговли. В период XI—XV вв. наибольшего размаха достигла внешняя торговля.

Первое направление внешней торговли — торговля с Востоком, которую осуществляли итальянские города, прежде всего Генуя и Венеция. Купцы этих городов предоставляли крестоносцам корабли, что давало им возможность свободного захода в восточные порты. Они основывали в городах этого региона свои фактории, получали различные привилегии. Венеция, например, имела право беспошлинной торговли со всеми греческими городами. Купцы этих городов, монополизировав торговлю с Востоком, получали довольно высокие доходы. Норма торговой прибыли здесь составляла 25—40 %. В Западную Европу ввозились предметы роскоши, пряности, основными потребителями которых были высшие слои дворянства, духовенства, городов. Поскольку вывозить из Европы лес, металл, оружие, зерно, смолу, деготь, корабли Ватикан запрещал, считая их стратегическими товарами, из Европы на Восток переправлялось золото и серебро.

Вторым направлением морской торговли являлся Северный путь, соединявший через Северное и Балтийское моря Восточную и Западную Европу. Эта торговля была монополизирована набравшим силу в XIII в. союзом купцов северо-немецких городов, известным под названием Ганза. В него входило от 60 до 170 европейских городов. Структура товарооборота (зерно, скот, лес, кожи, пенька, лен, воск, меха, металлические изделия, шерстяные ткани) свидетельствует о том, что эта торговля «обслуживала» потребности местных производителей и потребителей, поэтому имела большое значение для экономики стран Европы, хотя торговая прибыль здесь составляла всего 5—8 %. Сравнительно низкая прибыль компенсировалась объемами товарооборота и существенно меньшим риском.

На пересечении северного и южного торговых путей организовывались ярмарки, на которых встречались восточные и европейские товары. Наиболее известными и значительными были ярмарки во Франции и Фландрии. Итальянские купцы торговали здесь восточными товарами, французские — вином и сукном, немецкие — мехами, льняными тканями, металлом, английские — оловом, свинцом, шерстью. Международные ярмарки подобного типа стали основой

появления товарных бирж. Значительные масштабы производства массовых заменимых товаров, которые могли продаваться по стандартам и образцам, растущая регулярность обменов внутри национальных рынков и между странами привели к необходимости создания оптового рынка таких товаров, т. е. бирж.

Расширение торговли, особенно внешней, требовало все большего количества средств обращения. В целях обеспечения правильности торговых сделок в Италии с XII в. начали чеканить тяжелую (массой более 20 г) серебряную монету — гроссо. Пока чеканка этих монет находилась в руках итальянских монетчиков, они были полноценными. По мере того, как чеканка подобного рода монет распространялась за пределами Италии, происходило их широкое обесценивание.

Потребность в полноценных средствах обращения привела к появлению в XIII в. золотой монеты массой 3,25 г, известной под общим названием голден. В Голландии подобные монеты назывались гульденами, во Флоренции — флоринами, во Франции — экю, в Англии — соверенами, в Венеции — дукатами и т. д.

С XV в., благодаря открытию нового серебряного рудника, в Германии началась чеканка знаменитого немецкого талера, масса которого достигала 30 г.

В условиях роста товарообмена на внешних рынках, многообразия монетных систем появляются профессиональные менялы. Они получили название банкиров (от слова «банко» — скамья, стол, где сидел в Ломбардии меняла).

### **3.3. Конец XV — XVII в. — время разложения, кризиса феодальной системы и зарождения капитализма**

В этот период расширялись товарно-денежные отношения, уничтожалась личная зависимость крестьян, начались процессы первоначального накопления капитала, развития мануфактурного производства и, как следствие, обострялись социальные противоречия, перераставшие в буржуазные революции.

Экономические процессы сопровождались и политическими преобразованиями средневекового общества.

В раннефеодальный период государство представляло собой крупное, но непрочное объединение (например, империя Карла Великого).

В X—XII вв. преобладали мелкие политические образования — княжества, герцогства, графства, располагавшие значительной политической властью над своими подданными. Иногда они были полностью самостоятельными, иногда номинально объединялись под властью слабого короля (так называемый период феодальной раздробленности).

В XIII—XV вв. во многих странах шел процесс централизации государства, завершившийся оформлением сословной монархии. В этих государствах относительно сильная королевская власть сочеталась с существовавшими сословно-представительными собраниями.

Наконец, в XV—XVII вв. феодальное государство приняло свою последнюю, наиболее централизованную форму — форму абсолютной монархии.

### **3.4. Экономика феодальной России**

Киевская Русь положила начало государственности у восточных славян.

Русь не знала рабства. Основную массу населения составляли крестьяне. Одни из них находились в личной и экономической зависимости от крупных землевладельцев (смерды), другие были независимы и вели свое хозяйство на общинной земле. Со временем общинная земля стала собственностью великого князя.

Хозяйство Киевской Руси носило преимущественно натуральный характер. После принятия христианства (988—989) в Киевской Руси стало складываться монастырское и церковное землевладение. Рост крупного феодального землевладения и усиление крепостничества вели к обострению классовых противоречий.

Различные экономические причины обусловили переход Руси к феодальной раздробленности. Развитие феодального землевладения привело к возникновению не только княжеского, но и частного владения, боярских сел. Основой экономической власти теперь становилась не дань, а эксплуатация зависимых крестьян внутри вотчин. Процесс «оседания» на земле подвижной прежде знати заставлял и князя быть менее динамичным, укреплять собственное княжество.

В итоге на месте бывшей Киевской Руси в середине XII в. возник ряд самостоятельных феодальных княжеств. Начинаясь период феодальной раздробленности. Раздробленности Киевской Руси способствовал и рост крупных городов, усиление их экономического и политического влияния. Такие города, как Псков и Новгород, стали самостоятельными центрами новых государств — республик.

### **3.4.1. Новгород Великий**

Новгород был построен на перекрестке торговых путей, важных как для Киевской Руси, так и для всей Северной Европы. Почти полтысячелетия он был для Руси своеобразным «окном в Европу».

В благоприятном положении Новгорода у истоков Волхова заключались противоречия его будущего: с одной стороны, Киев, «мать городов русских», всегда следил за своим новым городом. С другой стороны, удаленность от Киева, широчайшие связи с десятками могущественных и богатых стран и богатства собственной земли давали Новгороду возможность роста, усиления, а следовательно, и независимости.

В XII—XIII вв. Новгород Великий был огромным городом, основное население которого составляли ремесленники самых разнообразных специальностей. Выгодное географическое положение Новгорода способствовало развитию внешней торговли, которая была делом не только купцов, но и бояр и новгородской церкви.

Новгород Великий играл очень важную роль в истории Руси, Западной Европы и далекого Северного Востока, куда вместе с

новгородской мирной колонизацией проникало русское ремесло и русское земледелие.

### **3.4.2. Татаро-монгольское завоевание русских земель и его экономические последствия**

Феодальная раздробленность ослабила русские княжества, и в XIII в. русский народ попал под иго монголо-татарских завоевателей.

Стране был нанесен большой материальный и моральный урон: сельское хозяйство было разорено, пришли в расстройство ремесла, в упадок промышленность и торговля. Нашествие на время прервало международные торговые связи Руси, нарушило товарообмен внутри страны, ударило по резерву рабочих рук. Однако оно не смогло изменить основного направления экономического развития.

### **3.4.3. Экономические предпосылки возвышения Москвы и создания русского централизованного государства**

В эпоху феодальной раздробленности прогрессивные общественные идеи служили объединению Руси. Этому способствовало изменение экономических условий хозяйства, когда общественное разделение труда потребовало новых, устойчивых экономических связей различных частей страны, экономической и политической централизации государства. Объединение феодальных сил необходимо было и для борьбы с внешним врагом. Уплата огромной дани в пользу Золотой Орды требовала развития производства, торговли в вотчинных хозяйствах, расширения товарно-денежных отношений и экономических связей между княжествами. Политическая централизация стала настоятельной потребностью. Возникли экономические предпосылки возвышения Москвы и создания русского централизованного государства. Ведущая роль в деле объединения русских княжеств выпала на долю Московского княжества, ставшего со времен Ивана Калиты (1325—1340) основой централизации разобщенных княжеств. Централизация Русского

государства, начавшаяся еще при Иване Калите, закончилась при Иване IV Грозном (1530—1574).

Особенно же активный процесс объединения русских земель приходится на период царствования Ивана III (1462—1505).

Именно при нем начинает складываться централизованный аппарат власти, получает развитие поместное землевладение, сильно возрастает политическое значение дворянства. В этот же период наблюдался подъем землевладения, развивались товарно-денежные отношения. Натуральный оброк частично был заменен денежным, получила распространение денежная рента. Промышленность по-прежнему была тесно связана с земледелием, перерабатывая его сырье. Развивалась внешняя торговля.

С одной стороны, происходит процесс дальнейшего закрепощения крестьянства феодалами, с другой — московские князья стремятся подчинить себе как можно больше светских феодалов, монастырей и церковных уделов, чтобы реально объединить русские территории. Эти идеи четко выявляются в многочисленных жалованных грамотах великих князей светским феодалам, монастырям и церкви с предоставлением различных льгот и привилегий, минуя местные княжеские власти и тем самым как бы через голову последних подчиняя их себе.

Жалованные грамоты способствовали укреплению феодального строя и усилению экспансии крестьян. В них определился объем прав феодала, уровень податного обложения или оброчных сборов с монастырей и церкви. Предоставляя феодалам всю полноту власти, они укрепляли их политические позиции по отношению к населению, усиливали крепостную зависимость крестьян. Экономическая политика князей преследовала цель расширения и укрепления феодальных отношений.

Политика Ивана III служила созданию и упрочнению централизованного государства. Этой идее подчинены все мероприятия в области землевладения, финансов, торговли, установления взаимоотношений между феодалами и крестьянами. Ставилась задача подорвать экономическую основу крупных княжеских владений,



стремившихся к сепаратизму, противопоставить боярской земельной собственности поместную систему землевладения.

Заслуживают внимания принципы экономической политики Ивана Грозного (1547—1584), направленной на завершение феодализации деревни, упрочнение единства Русского государства, укрепление самодержавной власти царя. Формирование русского феодализма в XVI в. вступило в новый этап. Настал конец миграции крестьян, их «праву на выход».

В системе экономических мероприятий Ивана Грозного следует выделить реформу в области крупного феодального землевладения. Она была направлена на укрепление позиций служилого дворянства путем «верстания поместьями». Смысл этой реформы состоял в том, чтобы законодательно закрепить связь военной службы государству с землевладением, ослабить боярство.

### **Вопросы для самопроверки**

Каковы экономические и социально-политические основы формирования феодальной системы?

Какие формы феодальной зависимости существовали в средние века?

Каковы причины утверждения феодального поместья в качестве главной организующей силы общества?

Каковы причины роста средневековых городов в Европе?

Что такое средневековый цех и гильдия. Какие функции они выполняли?

Каковы основные формы феодального землевладения в России?

Когда началось формирование всероссийского рынка?

## **Раздел II. Индустриальная экономика**

### **4. «Великий переход» — эпоха первоначального накопления капитала**

#### **4.1. Основные предпосылки первоначального накопления капитала**

Великие географические открытия создали базу для возникновения международного разделения труда, мирового хозяйства и рынка, изменений в организации торговли, кредита, промышленности, подъема сельского хозяйства европейских стран.

Одним из наиболее значительных экономических последствий Великих открытий стала так называемая революция цен в Западной Европе. Предыдущие 500 лет цены на основные потребительские товары, испытывая значительные колебания, связанные с 7-летними сельскохозяйственными циклами, на долгосрочных интервалах оставались практически стабильными. Их рост составлял 20—30 % за столетие и был практически незаметен современникам. Этот феномен объясняется ограниченным и практически стабильным количеством золота и серебра в Европе в Средние века.

В связи с мощным притоком золота и серебра из колоний, прежде всего из Америки, количество драгоценного металла, обращающегося в Европе, увеличилось в XVI в. в 4 раза. Естественно, это привело к снижению покупательной способности денег, т. е. к росту цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, в среднем в 3—3,5 раза, а по отдельным товарам даже в 5—8 раз. Революция цен способствовала укреплению положения купцов, бюргеров и фермеров, поскольку цены на производимые (привозимые) ими товары существенно возросли. Положение же крупных феодалов и наемных работников ухудшилось, поскольку ставки арендной и заработной платы росли существенно более медленными темпами и периодически фиксировались долгосрочными соглашениями.

Испания, первая и более других выигравшая от притока золота, в долгосрочной перспективе оказалась самой пострадавшей страной. Ее

внутреннее экономическое развитие существенно замедлилось, а затем и вовсе пришло в упадок. Деньги пошли не на нужды внутреннего развития, а на укрепление власти фанатичной церковной аристократии. Они утекали из страны в обмен на качественные товары голландского, французского, итальянского, английского производства, расширяя товарные рынки этих стран и способствуя развитию производства там.

#### **4.2. Борьба за экономическое лидерство в Европе**

В начале Возрождения экономическим лидером Европы была Северная Италия, чьи крупные торговые города, прежде всего Генуя и Венеция, контролировали торговлю с Востоком и активно развивали мануфактурное производство тканей. Но постепенно значение и влияние североитальянских городов снижается, особенно после открытия морских путей в Индию, Индонезию, Китай, Японию и Америку, которые поначалу стали контролировать Португалия и Испания.

Успешному капиталистическому развитию Голландии способствовали следующие факторы:

удачное географическое положение на стыке балтийского и атлантического торговых путей, благоприятствовавшее формированию крупных торговых капиталов;

недоразвитость крепостного права и феодальных институтов. Личная свобода крестьян сохранялась даже в эпоху «мрачного» Средневековья, а освобождение от испанского владычества открыло дорогу политическому господству буржуазии уже в конце XVI в.;

бедность почв и недостаток земель заставляли искать удачи в море и совершенствовать сельское хозяйство. Рыболовством было занято 100—120 тыс. человек, и страна снабжала селедкой почти всю Европу. А с помощью плотин, дамб и насыпей удалось отвоевать у моря сотни квадратных километров плодородного шельфа;

религиозная терпимость обеспечила приток в страну гонимых католиками образованных, квалифицированных, предприимчивых и

достаточно обеспеченных протестантов — лютеран и гугенотов, а также евреев, укрепивших средние слои голландского общества.

Наибольшее развитие в Голландии получила внешняя торговля, преимущественно с Индией, Индонезией, Китаем, Японией и Америкой.

Период конца XV — начала XVIII в. принято называть эпохой первоначального накопления капитала (ПНК). Это была переходная, а потому противоречивая эпоха, когда разворачивалась борьба между феодальной регламентацией экономической и духовной жизни общества и зарождавшейся буржуазной свободой, между замкнутостью феодальных поместий и развивающимися рыночными отношениями. Происходила ломка социальной структуры общества: из феодальных сословий выделился пока еще малочисленный слой энергичных людей — предпринимателей, изменивших подход к организации и мотивации хозяйственной деятельности. Параллельно с формированием капиталистических предпринимателей, в руках которых сосредоточивались денежные и материальные ресурсы, необходимые для организации бизнеса, шло создание армии наемного труда в результате массового обезземеливания крестьянства и разорения мелких ремесленников и торговцев.

Первыми обладателями крупных капиталов были купцы и ростовщики. Наиболее престижной и прибыльной отраслью была внешняя торговля, которая поставляла наиболее дефицитные товары с Востока. Стремление обладать этими товарами, в свою очередь, стимулировало развитие производства и внутренней торговли Европы. Объем внешней торговли нарастал в Европе в течение всего периода Средневековья, и в конце XV в. произошел качественный скачок: в результате Великих географических открытий средиземноморская торговля Европы превратилась в мировую, произошел переход от Средневековья к эпохе первоначального накопления капитала.

Внешняя торговля разрушала феодальную замкнутость территорий, устанавливала прочные экономические связи сначала на местном, а потом на региональном уровне. Сплачивая национальные рынки, она

укрепляла формировавшиеся национальные государства в форме централизованных абсолютных монархий.

Параллельно с торговым капиталом в этот период развивается ссудный банковский капитал, приходящий на смену средневековому ростовщичеству. Ростовщический капитал обслуживал феодалов, предоставляя им кредит для личного потребления. Целью ростовщика было получение максимального процента и даже разорение своего клиента для последующего присвоения данных под залог земель и ценностей. Клиентом же банкира был купец, который отдавал ему временно свободные капиталы и получал кредиты для своих торговых операций. Процент банкира был частью прибыли купца, поэтому он был заинтересован в благополучии клиента, при этом процент был значительно ниже ростовщического, поскольку банкир стремился к продолжительным отношениям с купцом. Банкир был заинтересован не только в предоставлении кредита, но и в приеме вкладов, т. к. в отличие от ростовщика он в основном оперировал заемными, а не собственными средствами. Кроме того, в услуги банкира входили такие операции, как безналичные расчеты между купцами через его банк, обмен денег. Таким образом, в эпоху первоначального накопления капитала зарождались многие современные формы банковской деятельности.

К числу других важных факторов накопления капитала относятся:  
колониальный грабеж и колониальная торговля, торговля рабами, набравшие силу после Великих географических открытий;

торговые войны;

система протекционизма, или создание благоприятных условий для развития национальной промышленности путем установления высоких пошлин на импортные товары и предоставления отечественным купцам и предпринимателям различных льгот;

налоговая система;

продажа судебных и финансовых должностей.

Торговля ускоряла изменения в сельскохозяйственном и промышленном производстве.

В XVII—XVIII вв. в Европе начался подъем в сельском хозяйстве. Осушение болот и раскорчевка лесов увеличивали размеры пахотных земель. Трехполье сменялось многопольными севооборотами и травосеянием. Совершенствовалась агротехника: росло применение удобрений, больше возделывались интенсивные культуры, возросло разнообразие сельскохозяйственного инвентаря. На основе этих изменений зарождалась отраслевая специализация сельского хозяйства.

Аграрный подъем свидетельствовал о преодолении кризиса домениальной системы, охватившего страны Западной Европы в конце XIV — начале XV в. Кризис заставил феодалов изменить формы и методы организации производства.

Феодалы отказывались от господской запашки (домена) и переводили крестьян с барщины на оброк.

Растущая продуктивность крестьянского хозяйства увеличивала объемы ренты и заставляла сеньоров обращаться к рынку для реализации избыточной массы, получая таким образом прибыль. Получение последней превратилось в цель их хозяйственной деятельности, которая заключалась в переводе рентных платежей крестьян в денежную форму, личном освобождении крестьян и предоставлении им хозяйственной правоспособности. Повсеместно возникало землепользование в форме краткосрочной крестьянской аренды (издольщина, испольщина); в более развитых районах зарождалась капиталистическая аренда, или фермерство. Фермер арендовал большой участок земли, обрабатывал его с помощью наемной рабочей силы, выплачивая собственнику земли ренту.

Личное освобождение крестьян, укрепление связи крестьянского и господского хозяйства с рынком ускорили разрушение общины. Уже с XV в. этот процесс интенсивно шел в Англии, ускоренный развитием овцеводства и повышением спроса на шерсть на мировом рынке. Овцеводство развивалось на выделенных, или «огороженных», из общинного пользования землях, поэтому переход от общинного к частному землевладению получил в Англии название «огораживание». К

концу XVIII в. в Англии не осталось крестьянского землепользования и крестьянство как сословие исчезло.

Важным следствием развития торговли стали изменения в промышленности. Ремесленные цехи уже не удовлетворяли растущие потребности рынка в товарах. Появляется новая форма организации производства — мануфактура, которая в конце XVIII в. получила распространение во многих странах Европы.

Мануфактура — капиталистическое предприятие, создаваемое частным капиталом для получения прибыли, применяющее наемный труд и работающее на национальный рынок. Купец вкладывал свой капитал, нанимал рабочих, обеспечивал производство сырьем и материалами. В мануфактуре применялись те же орудия труда, что и в мастерской ремесленника, но рабочие выполняли лишь отдельные операции, т. е. использовалось разделение труда. Мануфактура была свободна от цеховых ограничений и регламентов, что способствовало развитию производства. Цеховые привилегии долгое время сдерживали использование технических новшеств (ткацких станков, прядильных машин), появление новых товаров и технологий. В XVII—XVIII вв. мануфактура успешно вытесняла ремесло в отраслях, обеспечивающих потребности внешнего и национального рынков. Ремесло сохранилось лишь в производствах, обслуживавших местный рынок.

Развитие мануфактуры было невозможно без государственной поддержки. Государство постепенно уничтожало внутренние таможенные барьеры между отдельными областями страны; способствовало строительству дорог и каналов; устройству почтового сообщения, что ускорило формирование внутреннего рынка и стимулировало развитие промышленности. Государственная политика способствовала созданию новых отраслей промышленности (шелковые, бумажные ткани, часы, зеркала и т. д.), предоставляя предпринимателям налоговые льготы, монополии на сбыт товаров, денежные субсидии.

В этот период возникла новая политическая структура общества — на смену феодальной раздробленности пришли централизованные государства в форме абсолютных монархий.

В эпоху первоначального накопления капитала появились акционерные компании. Первоначально акциями назывался весь пай акционера, они были именными и вопрос о передаче акции другому лицу решался на общем собрании акционеров. Но в XVIII в. наряду с именными стали выпускать анонимные акции на предъявителя, одинаковые по номинальной стоимости, которые становились объектом свободной купли-продажи.

Новой формой организации торговли, характерной для эпохи первоначального накопления капитала, стала биржа. В отличие от ярмарки, действовавшей периодически, биржа функционировала постоянно и здесь шла торговля по образцам товаров. Первая биржа появилась в XV в. в Брюгге. Когда биржа из Брюгге переместилась в Антверпен, здесь стали проводиться операции с государственными ценными бумагами. Короли для получения займов обращались уже не к конкретному лицу, а выпускали облигации займа, который размещался на антверпенской фондовой бирже. Одновременно с Антверпеном товарная и фондовая биржи появились в Лионе. В XVII в. главным биржевым центром стал Амстердам.

С развитием рынка ценных бумаг получил дальнейшее развитие банковский кредит. Широко распространилась операция учета векселей, т. е. получения у банкира суммы, обозначенной на векселе, с вычетом известного процента и переводом векселя на имя банкира. Кроме того, банки выпускали банкноты, своего рода векселя банка, оплачиваемые банком по первому требованию. Банкноты начали обращаться наряду с деньгами, их принимали при платежах и лица, не имевшие вкладов в этом банке, т. к. оплата банкнот гарантировалась. Кроме того, появилось еще одно новшество — банковские чеки, т. е. поручение вкладчика своему банкиру уплатить предъявителю известную сумму за счет его вклада в банке.

#### **4.3. Развитие товарно-денежных отношений в феодальной России XV—XVIII вв.**



Проникновение в XVII в. товарно-денежных отношений в аграрный сектор экономики прямо сказывалось на хозяйстве феодалов. Производство сельскохозяйственной продукции на рынок приобретало все большее значение не только в крупных владениях, но и части рядовых феодальных хозяйств.

Перемещение помещичьего землевладения в плодородные районы Черноземного центра во второй половине XVII в. служило рычагом развития товарно-денежных отношений феодального хозяйства. В следующем столетии дворяне активизировали торговлю сельскохозяйственными продуктами.

Экономической формой реализации земельной собственности феодалов является рента. Выделяют три вида ренты: отработочная (барщина), натуральная (натуральный оброк), денежная (денежный оброк). В ренте проявляется зависимость крестьянина (без связи с тем, кому принадлежит земля — частному лицу или государству). Процесс превращения дани в феодальную ренту происходил в течение X—XI вв. В период раннего феодализма преобладала натуральная рента. Помимо ренты крестьяне выполняли многочисленные и разнообразные повинности, что объяснялось натуральным характером хозяйства того времени. Среди них — пахота на землевладельца, натуральный оброк продуктами земледелия, животноводства и птицеводства. В XVIII — середине XIX в. в частновладельческих хозяйствах, особенно в имениях помещиков Центральной России, наблюдался рост отработочной ренты. Барщина продолжала распространяться в Нечерноземной полосе, Черноземном центре и Поволжье по мере его освоения. Накануне реформы 1861 г. в европейской части России 71,7 % помещичьих крестьян находились на барщине и 28,3 % — на денежном оброке. Весьма распространенной была смешанная рента, когда барщинные повинности сочетались с натуральными сборами и денежными платежами. Со временем денежный оброк в смешанных повинностях возрастал, имея тенденцию к вытеснению других форм эксплуатации.

### 4.3.1. Реформы Петра I

Можно выделить четыре основных направления в преобразовательной деятельности Петра I:

реформы государственного аппарата — административная и военная;

экономические (налогообложение) и социальные реформы;

реформа церкви и преобразования в культурной жизни;

мероприятия, нацеленные на возвышение международного положения и статуса России.

Общая продолжительность реформаторского периода — более 25 лет, которые весьма условно можно разделить на три неравнозначных этапа:

1698—1702 гг. — начальный, когда реформы носили спорадический, бессистемный характер. В 1698г. Петр вернулся из Голландии со смутным, но острым желанием перемен, переустройства российской жизни на лучший, европейский лад. Первые нововведения касались вещей, часто сугубо поверхностных и формальных, — «бороды остричь, надеть кафтаны венгерские, платья саксонские, штаны и шапки немецкие». Элементы подражательности сохраняются на всем протяжении реформ — коллегии, армейский устав, ремесленные цеха, уже изжившие себя в Западной Европе. Из существенных мероприятий начального периода реформ обращает на себя внимание лишь введение с 1 января 1700г. нового летоисчисления по европейскому образцу, правда, с отставанием на 13 дней;

1703—1714 гг. — средний, характеризуется убыстряющимся темпом реформ, которые по своему содержанию становятся все более глубокими. Строительство Петербурга, ознаменовавшее начало этого этапа реформ, имело целью перевести в Петербург внешнюю торговлю из Архангельска, в котором ее контролировали англичане и голландцы. С 1705г. в стране была введена рекрутская повинность, просуществовавшая 170 лет (до 1874г.). С целью модернизации власти на местах в 1708 г. Россия была разделена на 8 губерний:

Ингермландскую, Московскую, Киевскую, Смоленскую, Архангелогородскую, Казанскую, Азовскую, Сибирскую, а спустя некоторое время еще на 50 провинций, дополнительно. В 1711г. вместо Боярской думы создается новый орган исполнительной и судебной власти — Сенат, который обладает также и некоторыми законодательными функциями. Вся полнота законодательной, исполнительной и судебной власти сосредоточилась в руках Петра I, который после окончания Северной войны получил титул императора. В 1714г. издан «Указ о единонаследии» — важнейший законодательный акт социальной политики, уравнивший дворянское поместье с боярской вотчиной;

1715—1725 гг. — завершающий этап наиболее зрелых реформ Петра, когда его законодательную деятельность в полной мере отличает систематическое рациональное планирование. В России создается мощная регулярная армия, ликвидируется поместное дворянское ополчение и стрелецкое войско. Разрабатываются и вводятся общеармейские уставы: Воинский (1716г.) и Морской (1720г.). Потребности вооружения армии давали импульс к развитию военной промышленности, а создание собственных оружейных заводов требовало развития отраслей по добыче минеральных ресурсов.

Реформа государственного аппарата сводилась к замене на протяжении 1718—1721 гг. громоздкой системы приказов системой коллегий. Среди всех коллегий особо выделялись финансовые — основа камеральной системы. Главной фискальной коллегией стала Камер-коллегия, в ведении которой были приход денег и бюджетное планирование поступлений. Государственные расходы осуществлялись через Штат-контор-коллегию, игравшую роль центральной кассы. Наблюдение и контроль за расходами осуществляла независимая от других Ревизион-коллегия.

Изменилось также податное обложение, реформа которого была связана с необходимостью решить проблему содержания огромной армии в мирное время. Решение было найдено и заключалось в том, что вместо десятков различных налогов и повинностей вводился единый прямой

денежный налог, шедший непосредственно на нужды армии. Но кроме подушной подати существовали и другие каналы поступления денег в казну, были введены новые военные налоги, деньги — драгунские, рекрутские, корабельные и т. д. Росли и косвенные налоги (акцизы). Кроме прямых и косвенных налогов, значительную статью казенных доходов составляла как чеканка, так и фальсификация монет.

Петр I существенно изменил торгово-промышленную политику. Осенью 1719г. были ликвидированы фактически все монополии на вывоз товаров за границу. Претерпела изменения и промышленная политика: усилилось поощрение частного предпринимательства. Введенная в том же году Берг-привилегия разрешила искать полезные ископаемые и строить заводы всем без исключения жителям страны и иностранцам, а в 1721г. был издан указ, разрешавший как дворянам, так и купцам покупать крепостных крестьян к заводам. Существенную помощь предпринимателям оказывал и протекционистский таможенный тариф, облегчавший вывоз продукции отечественных мануфактур и одновременно затруднявший ввоз из-за границы товаров, производившихся на русских мануфактурах.

В 1720г. среди центральных учреждений появился Главный магистрат, основная обязанность которого состояла в управлении городами, включая судебную и административную власть. Указом от 12 января 1722г. создается важнейший орган самодержавного государства — прокуратура. В 1722г. публикуется унифицированная «Табель о рангах».

После смерти в 1700г. патриарха Адриана Петр запретил избирать ему преемника. Церковью временно управлял митрополит, назначенный Петром. В 1718г. проведена церковная реформа — замена патриархального церковного управления коллегиальным. В 1721г. патриаршество было ликвидировано и был учрежден Святейший правительствующий синод — духовная коллегия, подчинявшаяся Сенату.

Итоги реформ. Сверху донизу было установлено единообразие, достигаемое единством внутреннего устройства, четкостью соподчинения, идентичностью компетенции органов и должностей

одного административного уровня на территории всей страны. Был задействован бюрократический принцип единообразия, нередко игнорирующий специфику каждого района. Но государство, строившееся на регулярной основе, должно было стремиться к единообразию, т. к. это облегчало реализацию указов центра и контроль за их исполнением.

При Петре I за 20—30 лет промышленность выросла в несколько раз, а вскоре после того Россия вышла на 1-е место по металлу. Петр оставил после себя 233 завода и фабрики. Была создана крупнейшая в Европе регулярная армия, артиллерия, флот; пробито «окно в Европу» — завязаны разнообразные дипломатические и торговые связи. Россия стала крупной европейской державой. В 1710г. к Архангельску приходило 153 иноземных корабля, а в 1722 г. уже в Петербург прибыло 116, а в 1724г. — 240 иностранных кораблей. Победа в Северной войне позволила использовать для торговли Ригу, Ревель, Нарву, Выборг. Несомненным достижением было определение юрисдикции русского купечества. Именно эта наиболее активная часть русского населения явилась опорой и проводником реформ.

В России началась подготовка квалифицированных кадров. Стали открываться светские школы, большое значение приобретает светское образование. С 1702г. систематически выходит первая русская газета «Ведомости».

К 1800г. русская промышленность, главным образом трудом крепостных, произвела больше всех в мире чугуна, Россия держала первые места по металлу, вооружению, военной технике, не уступала по многим показателям даже Англии, где уже второй век развивался капитализм.

#### **4.3.2. Царствование Екатерины II**

Царствование Екатерины II — это вторая на протяжении XVIII в. попытка модернизировать экономику страны и ее социальную структуру. И Петр I, и Екатерина II вели преобразование страны на крепостнических основах, и оба добились определенных успехов. За

время правления Екатерины II расширилась территория империи, в результате войн с Турцией и разделов Польши возникло 11 новых губерний, удвоилось количество населения, в 4 раза выросли доходы государства. Однако это было достигнуто, главным образом, за счет экстенсивного использования природных и людских ресурсов огромной страны.

Попытки Екатерины II, особенно в первые годы своего правления, избавить Россию от наиболее варварских привычек потерпели поражение. Дворянство и слышать не хотело о реформировании социального строя страны. После восстания Пугачева и Великой французской революции отказалась от своих планов и сама императрица. Не продвинул Россию по пути европейского прогресса и просвещенный абсолютизм Екатерины, т. к. он был основан на ложных посылах и утопических надеждах.

В целом же второй рывок в преобразовании крепостнической структуры позволил стране относительно благополучно миновать грань XVIII и XIX вв. На этом потенциал традиционной системы был окончательно исчерпан. Это означало, что дальнейшее ее существование, ведущее к все большему отставанию от Западной Европы, начинало угрожать благополучию самой системы. Перспектива кризиса ее с каждым последующим поколением становилась все более реальной.

### **Вопросы для самопроверки**

Перечислите причины и последствия Великих географических открытий.

Какую роль в экономическом развитии Европы сыграла революция цен?

Где и когда появились первые мануфактуры?

Какую роль сыграла буржуазия в становлении централизованных государств?

Почему произошла смена торгового лидера в Западной Европе?

Какие изменения происходили в сельском хозяйстве Западной Европы в XVII—XVIII вв.?

Какие виды мануфактур появились в XVII—XVIII вв.?

## **5. Становление индустриальной экономической системы: варианты развития промышленного капитализма**

### **5.1. Промышленный переворот в Англии**

Англия — первая страна, в которой произошел промышленный переворот. Он начался в последней трети XVIII в. и завершился в первой трети XIX в.

Политические предпосылки промышленного переворота складывались в результате буржуазной революции (1640—1688). Новая система политической власти обеспечивала (через парламент, кабинет министров) доступ к государственному управлению представителям капитала, что позволяло направлять экономическую политику государства на создание условий, необходимых для дальнейшего развития капиталистических форм хозяйствования, складывавшихся в период первоначального накопления капитала.

Главный итог технического переворота — создание машин, применение которых решило принципиальные вопросы механизации производства вначале в хлопчатобумажной, а затем и в других смежных отраслях. Расширение сферы применения машин требовало технической реконструкции энергетической, металлургической базы, создания машиностроения. Использование в качестве источника энергии силы падающей воды тормозило процесс индустриализации, т. к. размещение механизированной промышленности было ограничено районами, имевшими гидроресурсы. Ключевым вопросом технического переворота стало создание в 1784г. универсального парового двигателя, который мог применяться во всех крупных производствах. Его изобретение способствовало расширению территориальных границ их размещения, механизации водного транспорта, созданию совершенно новых видов транспорта — парового и железнодорожного. Паровые машины вплоть до конца XIX в. оставались энергетической базой хозяйства страны.



В ходе промышленного переворота осуществлялся переход к фабричной форме организации. Использование в прядильном производстве машин с водяным двигателем способствовало внедрению машин, которые можно было применять только в специальных производственных помещениях — фабриках.

В результате промышленного переворота и последовавшего за ним промышленного подъема 1850—1870-х годов коренным образом изменилась структура экономики Англии. Из аграрной она превратилась в мощную индустриальную державу. В 1870г. в промышленности (включая строительство) было сосредоточено около 50 % трудовых ресурсов страны; 86 % населения Англии проживало в городах и рабочих поселках. Интенсивный процесс урбанизации был связан с бурным ростом новых промышленных центров.

Переход к свободной торговле оказал многостороннее влияние на экономику страны. Повысилась конкурентоспособность английских товаров за счет снижения стоимости сырья, расширились возможности сбыта промышленной продукции. Англия превратилась в центр мировой торговли. Ее удельный вес в мировом товарообороте составил в 1870 г. 37,3 %.

## **5.2. Промышленный капитализм во Франции**

Французская промышленность к концу XVIII в. достигла стадии капиталистической мануфактуры, стали появляться первые машинные производства. Однако широкомасштабный переход к машинному производству был невозможен в стране, где сохранялось феодальное землевладение, устаревшие регламенты стесняли свободу производства, сохранялся цеховой строй, не было единых таможенных правил, единой валюты.

Промышленный переворот начался во Франции в последние годы XVIII в. События Великой французской революции ускорили промышленную революцию. Была уничтожена цеховая система, получили признание принципы свободной торговли. Падение

феодалного режима облегчило миграцию крестьян. Усилилась их дифференциация. Возник рынок труда, столь необходимый для фабричной промышленности. Расширился рынок сбыта. В результате решения аграрного вопроса в начале XIX в. улучшилось экономическое положение крестьянства, особенно его богатых слоев. Сбыт промышленных товаров в деревне стал более значительным. Наполеоновские походы расширили экспорт французских готовых изделий. Английская конкуренция вынудила ускорить механизацию производства. Использование английской техники облегчало переход к фабричной системе.

Вплоть до середины XIX в. по уровню экономического развития Франция относилась к числу самых крупных промышленных стран и стояла на 2-м месте после Англии.

### **5.3. Становление промышленного капитализма в Германии**

Германия, Россия и Япония вступили на путь индустриализации позже Англии. Общей причиной этого являлся длительное время сохранявшийся феодальный режим, обусловивший экономическую отсталость. Его разрушение происходило постепенно — путем реформ, проводившихся государством. Правительства этих стран пытались преодолеть экономическую отсталость, взяв на себя функции, которые в Англии, Франции, США выполняла буржуазия.

Первой из так называемых государств второго эшелона по пути реформ пошла Германия, в значительной степени под воздействием внешнего фактора.

К началу XIX в. на германских землях было более 300 мелких государств. Продолжали существовать феодальные обычаи, цеха, гильдии. Сохранялись внутренние границы и таможенные пошлины. Лишь в 1807г. в Пруссии было ликвидировано крепостное право. В 1833г. был создан таможенный союз из 18 государств. В ходе земельной реформы 1816—1821 гг. 60 % пахотных земель оказалось в руках юнкеров (помещиков), 30 % — у гроссбауэров (зажиточных крестьян,

кулаков) и лишь 10 % — у мелких крестьянских хозяйств. Формой правления осталась неограниченная монархия, опирающаяся на юнкеров — профессиональных военных и землевладельцев в одном лице.

Благотворно сказалось на развитии промышленности богатство Пруссии углем и рудой. Но население Пруссии и других германских государств было исключительно бедным, малограмотным и зажатым в тиски традиций. Германия столкнулась с необходимостью больших капиталовложений для организации производства. Успешная индустриализация была возможна лишь при условии, что государство:

- обеспечит защитные тарифы;

- поощряет увеличение инвестиций;

- санкционирует картельные соглашения;

- стимулирует экспорт;

- использует собственные финансовые ресурсы, подписываясь на акции предприятий;

- выступит в качестве заказчика продукции тяжелой индустрии;

- освободит крепостных крестьян;

- осуществит широкую программу народного образования.

С середины XIX в. начался большой промышленный подъем, и к моменту объединения немецких земель в империю в 1871г. промышленная отсталость была ликвидирована.

На долю Германии уже приходилось 13 % мировой промышленной продукции. Объем денежного обращения возрос с 6 млн. марок в 1850г. до 430 млн. в 1870г. Обороты внешней торговли за этот период утроились.

Победа над Францией, захват Эльзаса и Лотарингии, богатых углем и железной рудой, а также контрибуция в 5 млрд. франков способствовали дальнейшему подъему страны. Население в последнюю треть XIX в. возросло с 35 до 50 млн. человек, общая численность промышленных рабочих выросла в 3 раза.

Но внутренний рынок оставался все еще недостаточно емким, что толкало германскую промышленность к экспансии на международные рынки. А запоздалое объединение немецких земель (вместе с поздней

модернизацией промышленности) привело к тому, что Германия опоздала к территориально-экономическому разделу мира между великими державами.

Все это, а также нехватка стратегического сырья (нефти, селитры, каучука) и ограниченность территории при стремительно растущем населении обусловили попытку Германии силового переустройства мирового территориально-экономического порядка.

Если развитие промышленности Германии шло по проторенному Британией пути индустриализации, правда, с особым упором на военную промышленность, то в сельском хозяйстве был открыт другой, отличный от фермерского путь интенсификации, получивший название прусского, или юнкерского. Суть его в том, что крупные поместья превращаются в «агрофабрики», на которых централизованно внедряются новейшие достижения сельскохозяйственной науки, в первую очередь агрохимии. Особый упор также делается на механизацию труда — применение паровых плугов, культиваторов, молотилок и т. п. Крестьяне при этом переходят на положение фактически наемных сельхозработников.

К концу эпохи свободной конкуренции Германия вышла на 1-е место в Европе по сбору картофеля и свеклы, производству сахара, крахмала и спирта. Господствующие позиции юнкерства в государственном аппарате и армии не только не были экономически подорваны, но, напротив, даже укрепились, что еще более усилило опасность возникновения войны в Европе.

#### **5.4. Развитие капитализма в США**

США относятся к странам капитализма переселенческого типа, отличительная черта которого состоит в перенесении на новые, колонизируемые земли сложившихся в метрополии форм организации хозяйства.

К концу XVIII в. в Северной Америке четко определились три региона, различавшиеся характером производства и структурой бизнеса. Северо-Восток, где в авангарде колонистов стояла предприимчивая

английская торгово-промышленная буржуазия, превратился в центр мануфактурного производства и торговли. В аграрном секторе здесь преобладали средние и мелкие фермерские хозяйства. Юг, располагавший огромными площадями плодородной земли, привлек иммигрантов из среды английской земельной аристократии. Получив от правительства значительные земельные участки земли в собственность, в условиях резкого дефицита рабочих рук они инициировали организацию рабовладельческого плантационного хозяйства. Запад представлял собой незаселенные и невозделанные земли. Бежавшие сюда смелые люди (скваттеры) самовольно захватывали земли и создавали свободные фермерские хозяйства. Социально-экономическая неоднородность и неоднотипность исторического развития этих регионов обусловили различие путей и временных рамок становления промышленного капитализма.

Предпосылки промышленного переворота. Развитие американского капитализма не было ограничено феодальными рамками. Это предопределило его особенности по сравнению с европейским капитализмом. Роль буржуазной революции для США сыграла Война североамериканских колоний за независимость (1775—1783), в ходе которой решались задачи ликвидации диктата метрополии, ограничивавшей свободу предпринимательства.

Высокий спрос на рабочую силу обусловил ее высокую стоимость, что диктовало необходимость замены этого дорогого компонента издержек производства более дешевой машиной. Дороговизна рабочей силы стимулировала изобретательство, ввоз из других стран машин и оборудования. Технические предпосылки возникновения фабричной промышленности в США были, в основном, обусловлены промышленным переворотом в Англии. Вместе с тем, в самой стране появилось много новых изобретений, чему в немалой степени способствовала система поощрения. Уже в 1790г. был издан Закон о патентах, дававший изобретателям 14-летнюю монополию на использование своих изобретений.

Финансовой основой крупного промышленного производства была, во-первых, прибыль торговой буржуазии, сколотившей крупные состояния в период английского господства. Во-вторых, поступления от спекулятивной деятельности буржуазии, плантаторов во время войны за независимость. Дополнительным источником рынка капитала становились доходы фермерских хозяйств.

В создании предпосылок промышленного переворота в США большая роль принадлежала факторам международного характера. Ослабление английской конкуренции в период войны за независимость из-за разрыва экономических связей с метрополией облегчало сбыт изделий местной промышленности. Европейские войны (1792—1815) стимулировали внешнюю торговлю США, приносили огромные прибыли, становившиеся источником крупнейших состояний. Расширение торговли происходило за счет не только экспорта, но и обширной посреднической торговли. Используя нейтральное положение, американцы поставляли в Европу товары из Вест-Индии, Южной Америки, Дальнего и Ближнего Востока, перевозили товары из французских и английских колоний в метрополию. Огромная иностранная торговля США велась в основном судами отечественного производства. Этот период получил название «золотого века» торгового мореплавания североамериканских штатов.

Промышленная революция в США началась в первом десятилетии XIX в. На северо-востоке страны она в основном повторила классическую английскую модель и завершилась к 1860г. утверждением фабричного типа производства в ведущих отраслях хозяйства.

Быстрое экономическое развитие США в первой половине XIX в. сопровождалось ростом противоречий между северными и южными штатами. Центральной проблемой оставалось рабство. Южане выступали за его сохранение, перенос рабовладельческой системы на земли Запада, северяне — за фермерский путь развития этих земель.

Противоречия в конце концов привели к войне, в которой с огромным трудом победил Север. Ликвидация рабовладельческой системы на юге страны и заселение западной ее части фермерами открыли путь стремительному развитию капитализма на всей территории

США. Бывшие чернокожие рабы не получили земли. Многие из них были вынуждены батрачить либо арендовать землю у сохранивших свои земельные владения прежних рабовладельцев. Индейцы сгонялись в резервации. Отнятые у них земли передавались фермерам-переселенцам.

В 1870-х годах в несколько раз увеличились урожаи хлопчатника, основных зерновых культур, значительно выросло поголовье скота. В сельском хозяйстве стали широко применяться разнообразные машины и искусственные удобрения. Прогресс сельскохозяйственного производства был неразрывно связан с быстрым развитием промышленности. Стремительному росту экономики способствовало невиданное по своим масштабам строительство железных дорог — в 1870—1890-х годах их протяженность увеличилась в 5 раз.

Огромный скачок в промышленном производстве стал возможен благодаря широкому использованию притока капиталов из Европы (только в 1870—1880-х годах — 3 млрд долларов), массовой иммиграции европейских рабочих (в 1870—1890-х годах — около 14 млн человек), широкому использованию новейших научных открытий и внедрению множества изобретений. К середине 1890-х годов США вышли на 1-е место в мире по выпуску основных видов продукции и общему объему производства.

### **5.5. Особенности развития капитализма в России**

В середине XIX в. Россия — самая большая страна Европы, с населением около 70 млн человек, отставала от Англии по добыче угля в 850 раз (!), от США по добыче нефти в 15—25 раз. В стране имелась одна железная дорога — Петербург — Москва, построенная в буквальном смысле на костях крепостных работников. Лишь 5 % населения были горожанами. В стране имелось 10 тыс. фабрик, на которых было занято всего 500 тыс. рабочих — менее 2 % трудоспособного населения; примерно такой же была численность сухопутной армии. На нужды армии и флота уходило более 40 % государственного бюджета.

Крепостническое сельское хозяйство не только переживало собственный перманентный застой, но и решительно тормозило промышленное развитие страны, обеспечивая крайнюю узость внутреннего рынка.

Поражение в Крымской войне 1853—1856 гг., выявившее значительное техническое отставание России от передовых стран Запада, не только остановило экспансию Российской империи на Балканах, но и нанесло удар по международному престижу страны.

Отменить крепостное право собирался уже Александр I, но наступившая после восстания декабристов реакция на 35 лет затормозила процесс.

Манифест 19 февраля 1861г. (обнародован 1 марта) явился компромиссным вариантом. Крестьяне получали личную свободу и некоторые гражданские права, включая самоуправление. Земля, в т. ч. и часть крестьянских наделов, оставалась собственностью помещика вплоть до ее выкупа общиной, которая сохранялась в качестве базового социального института крестьянства.

Реформа 1861г. дала старт процессу социального расслоения в деревне как в крестьянской, так и в помещичьей среде. Лишившись бесплатного труда крестьян, помещики оказались вынуждены интенсифицировать свои хозяйства по прусскому образцу. Но понимание необходимости механизации и модернизации хозяйства ко многим из них пришло слишком поздно, поскольку они были развращены выкупными платежами, осуществлявшимися в течение 25 лет. В результате к 1895г. 40% помещичьих земель оказалось заложено, а около 10% было продано разбогатевшим крестьянам, более удачливым помещикам и городской буржуазии.

К концу века в России сформировалось четыре типа сельских хозяйств:

медленно модернизирующиеся помещичьи, основанные на отработочном труде некогда крепостных и все еще зависимых крестьян, низкотоварные и малоэффективные;



модернизированные, основанные на наемном труде и широком использовании техники — высокотоварные и ориентированные преимущественно на экспорт;

хозяйства крепких, зажиточных крестьян — кулаков, основанные на высокопроизводительном личном труде, а также дешевом труде батраков, ориентированные на внутренний рынок;

хозяйства сплоченных в общину малоземельных крестьян, низкоэффективные, ориентированные на натуральное хозяйство. Последние составляли подавляющее большинство.

Большая часть русской экономической жизни оказалась вне зоны модернизации. Речь идет о кустарной, ремесленной и промысловой России, которая существовала параллельно с фабрично-заводским производством, являясь по сути придатком сельского хозяйства. И хотя крупная фабрично-заводская промышленность занимала в целом ведущее место, мелкая промышленность имела устойчивые позиции в российской экономике. В таких отраслях, как хлебопекарная, обувная, строительная, швейная, кожевенная, преобладала продукция мелких заведений. Значительный удельный вес докапиталистических форм промышленности был обусловлен спецификой сельскохозяйственного производства, природно-климатическими условиями страны.

В России, как и в остальных странах, вставших на индустриальные рельсы развития, наиболее могущественным с экономической точки зрения классом являлась буржуазия. Однако общая численность крупной и средней буржуазии была незначительна. Буржуазная элита не имела прочной социальной опоры, т.к. в России практически отсутствовали мелкие буржуазные собственники.

Взятый страной курс на индустриализацию привел к увеличению численности наемных рабочих. Большинство российского пролетариата формировалось за счет крестьянского населения, беднейших слоев деревни. Они не оторвались еще полностью от деревни, ее культуры и психологии. Особенностью России была высокая концентрация рабочих на крупных промышленных предприятиях. В начале XX в. около 50 %

рабочих были заняты на предприятиях с числом работающих свыше тысячи человек.

В 1864г. была проведена земская реформа, по которой вместо сословных органов местного самоуправления учреждались бессословные выборные (сроком на 3 года) органы — земства. Они строили дороги, школы и больницы, нанимали землемеров, врачей и учителей, содержали почту и приюты, могли организовать банк или страховое общество. Для финансирования земских мероприятий вводились специальные налоги, которые само земство и собирало.

В это же время в России была осуществлена судебная реформа, введившая состязательный суд с участием присяжных. В ходе реформы образования были созданы начальные школы и реальные училища, возросло число гимназий и университетов.

В 1874г., с отменой рекрутчины и введением всеобщей воинской повинности (срочной службы в течение 6—7 лет), завершилась военная реформа, отменившая телесные наказания и разделившая страну на 15 военных округов.

В этот период Россия переживает бум железнодорожного строительства, поддерживаемый государством, которое не только строило много дорог за счет казны, но даже выкупило частные дороги, чтобы спасти их от финансового краха. За 40 пореформенных лет длина железнодорожного полотна возросла в 40 раз и достигла 100 тыс. километров.

Финансовая реформа С. Витте. Обязательства, принятые на себя царским правительством по выкупным платежам помещикам, обильное финансирование промышленности и строительства из казны, высокие доходы по содержанию громадной армии и флота привели Российскую империю к серьезному финансовому кризису. Государственный бюджет был дефицитен, бумажные деньги обесценивались, а золотые и серебряные исчезли из обращения. Финансовый кризис грозил затормозить бурное промышленное развитие страны.

В этих условиях министром финансов С.Ю. Витте (1849—1915) окончательно утверждаются единые таможенные пошлины на все

иностранные товары в размере 33 % их стоимости, а на некоторые товары, особенно сильно угрожающие отечественным производителям, пошлины достигают 100—200 %. На товары массового спроса (сахар, табак, спички) вводятся высокие акцизы. Активное сальдо внешней торговли позволяет осуществить внешние займы на 3 млрд золотых рублей. В 1895 г. вводится винная монополия, доход от которой будет приносить в казну около 20—25 % ее совокупных доходов. Витте удалось осуществить накопление золотого запаса в размере около 2 млрд рублей, что примерно соответствовало обращающейся денежной массе.

К началу XX в. Россия представляла собой среднеразвитую страну «второго эшелона» капиталистического развития. В отличие от стран «первого эшелона» (Англия, Франция) она вступила на путь капитализма значительно позже — лишь в середине XIX в. Экономическое развитие носило догоняющий характер, проявлявшийся как в высоких темпах, так и в определенной деформации его фаз и стадий. Одной из значительных особенностей была ведущая роль государства и государственного регулирования в экономической жизни страны.

Переходный характер экономики, сохранение в ней значительных пережитков феодализма обуславливали ее многоукладность. В начале века в ней существовали натурально-патриархальный, полукрепостнический, мелкотоварный, частнокапиталистический, монополистический, а несколько позже — государственно-монополистический уклады. Это во многом объясняет тот факт, что достаточно высокие и устойчивые темпы экономического развития начала века сочетались с низкими качественными показателями развития экономики. Наконец, российская буржуазия, не имевшая политической власти, ощущала противодействие многим своим экономическим начинаниям со стороны самодержавно-помещичьего государства, становившегося тормозом на пути экономического прогресса страны. Все это объясняло остроту проблем модернизации российской экономики, ее индустриализации и все более обостряющегося аграрного вопроса.

Государство взяло на себя также функцию создания благоприятных условий для привлечения в страну иностранного капитала. С этой целью в 1897г. была проведена финансовая реформа, которая ввела золотое обеспечение рубля и его свободную конвертируемость.

Иностранный капитал поступал в страну в виде государственных займов, продажи ценных бумаг на финансовых рынках. Иностранные инвестиции в российскую экономику составляли почти 40 % всех капиталовложений. Наиболее передовые отрасли промышленности, определявшие лицо индустриализации, развивались, как правило, с участием иностранного капитала. Приток иностранного капитала сопровождался его сращиванием с отечественным, создавая тем самым реальные предпосылки включения России в мировую экономическую систему. Но широкое проникновение иностранного капитала имело и свои минусы: часть накоплений уплывала за границу в виде прибылей и дивидендов.

Российская экономика в силу своих особенностей (традиционно сильные позиции государственного сектора, изначально высокий уровень концентрации производства, широкое проникновение иностранного капитала и пр.) оказалась очень восприимчива к монополистическим тенденциям.

Пять крупнейших банков к 1913г. сосредоточили до 50 % финансовых ресурсов всех российских банков. По мере укрепления позиций российских банков меняется их место в экономике страны — они начинают теснить иностранные капиталы.

Вступление российских банков на путь финансирования промышленности положило начало сращиванию банковского и промышленного капиталов и появлению финансового капитала. Активней всего этот процесс шел в тяжелой промышленности.

### **Вопросы для самоконтроля**

Проанализируйте предпосылки, необходимые для перехода к индустриальному обществу.

Назовите основные этапы английской схемы промышленного переворота.

Назовите основные различия промышленного переворота во Франции и Англии.

Охарактеризуйте особенности промышленного переворота в Германии.

Назовите предпосылки, этапы и специфические черты промышленного переворота в США.

Определите особенности промышленного переворота в Японии и его основные этапы.

## **6. Эволюция промышленного капитализма в конце XIX — начале XX в. Монополизация экономики**

### **6.1. Вторая технологическая революция**

Главной тенденцией развития экономики в конце XIX в. стал переход от капитализма, основанного на свободной конкуренции отдельных самостоятельных предприятий, к базирующемуся на монополии или олигополии. В основе этого перехода лежали изменения в производительных силах, вызванные бурным развитием науки и техники в конце XIX — начале XX в., получившие название второй технологической революции. Первой технологической революцией был промышленный переворот. Вторая технологическая революция развернулась в последней трети XIX в. и продолжалась до Первой мировой войны (1914—1918).

Важнейшее значение имело изменение энергетической базы производства: паровая энергия была заменена электрической, началась электрификация производства, сложилась технология получения, передачи и приема электроэнергии. Возникли новые отрасли промышленности: электрохимия, электрометаллургия, электрический транспорт. Появились двигатели внутреннего сгорания, работавшие от энергии, получаемой при сгорании газов бензина (Н. Отто) и нефти (Р. Дизель). В 1885 г. был построен первый автомобиль (Г. Даймлер, К. Бенц). Двигатель внутреннего сгорания стал широко использоваться на транспорте, в военной технике, ускорил механизацию сельского хозяйства. Значительно продвинулась вперед химическая промышленность: началось производство искусственных (анилиновых) красителей, пластмасс, искусственного каучука; были разработаны новые эффективные технологии получения серной кислоты, соды и т. п. В сельском хозяйстве стали широко применяться минеральные удобрения. В металлургии в результате использования конвертеров Бессемера и Томаса в отдельную, весьма значимую подотрасль выделилось сталелитейное производство. На заводах Г. Форда в 1912—

1913 г. впервые был применен конвейер. Рост промышленного производства и торговли обусловил развитие транспорта. Возросла мощность, сила тяги и быстроходность паровозов. Совершенствовались конструкции пароходов. Началась электрификация железнодорожного транспорта, появились новые транспортные средства — танкеры (нефтеналивные суда) и дирижабли. Первые шаги делала авиация.

В 1895 г. русским ученым А.С. Поповым было изобретено радио, началось использование телефонной связи; увеличилась протяженность телеграфных линий.

Отраслями-лидерами на рубеже веков стали нефтедобыча и нефтепереработка, электроэнергетика и электротехника, новые виды транспорта.

Технологическая революция изменила отраслевую структуру промышленности. На первый план вышли отрасли тяжелой индустрии, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Структурные сдвиги вызвали резкое возрастание минимальных размеров капитала, необходимого для создания и работы отдельного предприятия. Привлечение дополнительных капиталов достигалось посредством выпуска акций и создания акционерных обществ.

Помимо акционерной существовали и другие формы собственности: государственная, кооперативная, муниципальная .

Государственная собственность образовывалась двумя основными способами: за счет средств госбюджета и национализации частных предприятий. В конце XIX — начале XX в. первый путь был более распространенным в большинстве стран Старого Света, второй использовался в странах переселенческого капитализма. Кооперативная собственность возникла на основе добровольного объединения капиталов и средств производства мелких товаропроизводителей, служила формой защиты их от эксплуатации посредников и крупных предпринимателей. С середины XIX в. и до 1914 г. возникли основные виды кооперации: потребительская, кредитная, сельскохозяйственная, жилищная. К началу Первой мировой войны Россия занимала 1-е место в мире по числу участников кооперативного движения (24 млн человек),

объединенных в 63 тыс. кооперативов. Муниципальная собственность и хозяйство возникли в связи с развитием социально-экономической инфраструктуры (транспорт, электроснабжение, газоснабжение, школы, больницы) в городах и сельской местности в последней трети XIX в.

Укрупнение производства, усложнение структуры экономики обусловили переход к новой форме организации производства — монополии. Простейшими формами монополий являлись пул, конвенция, корнер, ринг; более зрелыми — картель, синдикат, трест, концерн.

Причинами монополизации рынка, помимо возрастания минимальных размеров капитала, требуемого для функционирования отдельного предприятия, являлись стремление предпринимателей к извлечению максимума прибыли за счет вытеснения конкурентов и установления барьеров для вступления в отрасль, возникновение естественных монополий (предоставление правительством какой-либо одной фирме исключительной привилегии на поставку газового топлива, электричества, телефонных услуг и т. д.) в связи с развитием коммунального хозяйства, формирование патентного права, различного рода махинаций и злоупотребления вплоть до шантажа и прямого разбоя.

Банковский капитал срастался с промышленным в финансовый капитал. Особенно интенсивно этот процесс проходил в США, где банки, финансируя различные компании, устанавливали над ними контроль, подчиняли их путем скупки акций, делегировали своих представителей в правления трестов, а иногда образовывали новые тресты. Например, под контроль банка Дж. Моргана попали крупнейшие корпорации в энергетике и электротехнике («Дженерал электрик»), телеграфно-телефонной связи (АТТ), автомобилестроении («Дженерал моторс») и др. Морган создал первую в мире компанию с миллиардным оборотом — «Юнайтед стейтс стил», под контролем которой оказалось 3/5 производства американской стали.

Усиление позиций финансового капитала приводило к образованию финансовой олигархии из числа наиболее влиятельных банкиров и предпринимателей. Добиваясь удовлетворения своих интересов, тресты



и банки подкупали членов правительства, чиновников, судей, проводили послушных им кандидатов на выборные должности. Хозяева банков и трестов сами стали занимать многие высшие должности в стране. Угодные им должностные лица получали крупные пакеты акций, посты в руководстве трестами и банками. Так финансовая олигархия срасталась с государственным аппаратом.

Рост масштабов производства, наращивание объемов производимой продукции неизбежно требовали расширения рынка. Возросло значение внешней торговли: с 1891 по 1910г. вся международная торговля выросла в 1,5 раза. Укрепление и расширение международных экономических связей положило начало формированию мирового хозяйства как единого механизма, связывающего все регионы земли. Важнейшим звеном системы стали биржи крупнейших городов мира, ежедневно регистрирующие изменение мировых цен под влиянием мирового спроса и предложения. Международный обмен превращался в необходимое условие дальнейшего развития рынка. Активизировалось не только мировое движение товаров (внешняя торговля), но и рабочей силы (эмиграция и миграция) и капитала.

Экспорт капитала осуществлялся в различных формах: государственные и коммунальные займы, прямые инвестиции, кредиты. Первая форма наибольшее развитие получила во Франции, недаром эту страну называли «мировым ростовщиком». Помимо процентов с займа страна-экспортер получала, как правило, дополнительные выгоды. Например, предоставив Турции заем на 2,2 млрд франков, Франция получила концессию на строительство железных дорог, установила контроль над важнейшими турецкими морскими портами, оказывала влияние на работу главного банка страны — Оттоманского. Турция фактически превратилась в полуколонию Франции.

Ведущей страной по вывозу прямых инвестиций была Великобритания. К 1900 г. ее капиталовложения за рубежом составили 20 млрд долларов США, Франция вывезла 10 млрд, Германия — 5 млрд, США — лишь 0,5 млрд долларов.

В начале XX в., когда развитие монополий фактически уничтожило конкуренцию в рамках государства, она сохранялась на мировом уровне как конкуренция за сферы влияния. На мировом уровне использовались любые методы конкурентной борьбы — от снижения цен за счет их повышения на внутреннем рынке до промышленного шпионажа. В конкурентную борьбу активно включались государства, изменявшие таможенные пошлины и железнодорожные тарифы в интересах монополий.

Развитие капитализма в сельском хозяйстве определило два варианта хозяйствования: фермерский путь, который особенно ярко проявился в США и Канаде, и прусский путь капиталистической эволюции помещичьих хозяйств. Однако для Европы характерно сочетание обоих путей развития капитализма в аграрном секторе. Результатом стала растущая товарность сельскохозяйственного производства на основе более высокой производительности труда и эффективной агротехники.

Формирование мирового хозяйства сопровождалось территориальной экспансией — созданием колониальных империй и подчинением независимых государств. В последней четверти XIX в. развернулась борьба индустриальных государств за территории в Азии, Африке, на побережье Тихого океана. Великобритания, Франция, США, Япония, более мелкие государства (Бельгия, Голландия, Португалия, Испания) приняли участие в колониальных захватах и создании колониальных империй. Больше других в этом преуспела Англия, которая за 1884—1900 гг. приобрела 3,7 млн квадратных миль с населением в 57 млн человек. Немного отстала Франция, захватившая территорию в 3,6 млн квадратных миль с населением свыше 36 млн человек. Германии досталось меньше — 1 млн квадратных миль с 16 млн человек населения. К началу XX в. в основном был завершен территориальный раздел мира горсткой государств. В сферу экспансии капитала попали многие формально независимые государства в Азии и Латинской Америке.

Таким образом, в конце XIX в. завершился процесс становления индустриального капиталистического общества в Западной и Центральной Европе и Северной Америке. Это была зона ускоренного, «передового» развития капитализма, его «первый эшелон». Восточная Европа, включая Россию, а в Азии — Япония, вставшие на путь реформ, представляли зону «догоняющего развития». Эпоху структурных и институциональных изменений в конце XIX — начале XX в. определяли понятием империализм. Позже большее распространение получил термин «монополистический капитализм».

Борьба за ресурсы и сферы влияния привела к усилению внутри ведущих стран мира позиций офицерского корпуса и военной промышленности. Военно-промышленные нужды стали поглощать все большую часть ресурсов и долю бюджетов. Особенно сильна эта тенденция была в России, Германии и Японии, где военная служба стала единственной приемлемой сферой деятельности старой феодальной аристократии, лишившейся абсолютного права землевладения. Не способная к иной деятельности каста военных толкала правительства своих стран к попытке решения экономических проблем силовым способом. Тем более, что война рассматривалась ими как благородное дело, к тому же способное поднять их авторитет в обществе.

Идеологическая подготовка к войне сопровождалась созданием образа врага, угрожающего всей нации.

## **6.2. Экономические причины Первой мировой войны**

Основной причиной войны было стремление монополий различных стран, в первую очередь Германии, осуществить передел (экономический и территориальный) мировых сфер влияния. Для этого Германия инициировала строительство железной дороги Берлин — Стамбул — Багдад, успешное завершение которого позволило бы ей прорваться к стратегически важному региону Персидского залива и оттуда угрожать британским интересам в Индии и французским в Африке.

Англо-французская коалиция с помощью войны хотела прекратить экономический рост в Германии, окончательно лишить ее колоний, сырья и рынков сбыта и таким образом вернуть себе лидирующие позиции в мире.

Дополнительной причиной стало желание за счет нагнетания военной истерии, а в будущем за счет дележа добычи сплотить нацию и отвлечь нижние слои общества от борьбы за свои экономические интересы. Особенно сильной такая мотивация была у Японии и России.

### **6.3. Великобритания**

Великобритания по-прежнему оставалась одной из богатейших стран мира. Ей принадлежало 1-е место в мировой торговле и вывозе капитала. Английская валюта выполняла роль мировых денег, выступала в качестве расчетной единицы в мировых торговых сделках. Лондон являлся финансовым и торговым центром мира. Однако по ряду важнейших показателей промышленного развития Англия начала отставать от США и Германии. Ежегодный прирост промышленной продукции составлял в Англии 2,1 %, в США — 4,2 %, Германии — 4,1 %. В начале XX в. Германия обогнала Англию по выплавке стали, США — по производству чугуна, стали и добыче каменного угля. Удельный вес Великобритании в мировом промышленном производстве снизился с 32 % в 1870 г. до 14 % в 1913 г., хотя само производство за этот период выросло в 2,3 раза.

Особое место среди английских монополий занимал ряд крупнейших компаний, связанных с эксплуатацией колониальных владений. Банковский капитал значительно опережал промышленность по темпам концентрации и централизации.

Основой британского капитализма являлась колониальная империя. Английские колонии компенсировали британскому капиталу отставание промышленного развития. Прибыли от вывоза капитала стали главной статьей национального дохода Англии. Они были в 4 раза больше дохода от собственно английской промышленности. До 75 %

капитала направлялось в Британскую империю и слаборазвитые страны Латинской Америки, около 20 % — в США, почти 6 % — в страны Европы. Английский капитал финансировал железнодорожное и портовое строительство во всех районах мира, инвестировался в экспортные отрасли сельского хозяйства колоний. Увеличение экспорта капитала приводило к его нехватке внутри страны, особенно в новых отраслях и сельском хозяйстве.

Мелкие фермеры-арендаторы, составлявшие основную часть сельского населения, не имели средств для ведения хозяйства на современном агротехническом уровне. Урожайность их участков была низкой, а себестоимость продукции высокой. Они не могли конкурировать с более дешевой продукцией из США и колоний даже на рынке самой Англии. Число фермеров и площадь обрабатываемых земель с каждым десятилетием сокращались. Малая доходность сельского хозяйства удерживала предпринимателей от вложения капиталов в эту отрасль экономики. Аграрный кризис подтолкнул структурную перестройку сельского хозяйства. Англия теряла собственную аграрную базу. Она все больше зависела от ввоза продовольствия.

В 1870—1913 гг. Англия сохраняла лидерство в мировой торговле. Однако из экспортера она превратилась в мирового импортера сырья и продовольствия. За последнюю треть XIX в. импорт увеличился в 2 раза больше, чем экспорт, внешнеторговый баланс имел постоянное отрицательное сальдо. Вместе с тем платежный баланс неизменно был активным за счет доходов от вывезенного капитала, посреднических торговых и банковских операций, туризма.

Колониальное господство и лидерство в мировой торговле являлись важнейшими особенностями английского монополистического капитализма на рубеже двух столетий.

#### **6.4. США**

Промышленный центр мира смещался в США — в 1913 г. их доля в мировом промышленном производстве составила 36 %.

Бурное развитие экономики, начавшееся после окончания Гражданской войны, к концу XIX в. превратило США в мощную индустриально-аграрную страну. После Гражданской войны активизировалась колонизация Запада, возросла миграция населения. Городское население удваивалось каждые 20 лет. Важным фактором роста экономики стала аккумуляция в США наиболее энергичной рабочей силы из Европы. Всего за 1870—1900-е годы в страну прибыло 14 млн иммигрантов.

Динамичный экономический рост США определялся научно-техническим прогрессом. В стране началась электрификация промышленности, транспорта, быта; изменилась энергетическая база производства — пар быстро вытеснялся электричеством. В ходе индустриализации широко применялся новейший научно-технический опыт европейских стран, достижения американской инженерной мысли. Морально устаревшее оборудование практически отсутствовало и не тормозило роста экономики.

Промышленность США была хорошо защищена от конкуренции импортных товаров высокими пошлинами.

## **6.5. Германия**

После Франко-прусской войны 22 монархии и три вольных города объединились в Германскую империю во главе с императором, которым по Конституции 1871г. мог быть только прусский король.

Германия еще в начале 70-х годов XIX в. была преимущественно сельскохозяйственной страной со слабо развитой промышленностью. К 1890-м годам положение резко изменилось. В Германии завершилась промышленная революция. Она осуществила индустриализацию, широко заимствуя передовой иностранный опыт. Ее промышленность, особенно тяжелая, строилась на базе современной техники, тогда как в Англии и

Франции наличие многочисленных устаревших предприятий увеличивало издержки производства.

Преодолению отставания Германии содействовала также пятимиллиардная контрибуция, полученная ею с побежденной Франции. Важную роль в экономическом подъеме Германии конца XIX в. сыграл захват Эльзаса и Лотарингии с их богатейшими запасами железных руд.

Сохранение феодального института — фидеикомисса, запрещавшего любые операции с землей, полученной по наследству, сдерживало развитие рынка земли.

Сельское хозяйство страны сильно пострадало от аграрного кризиса конца XIX в. Цены на зерно упали почти на 30 %. Арендная плата, особенно в Пруссии, повысилась. Кризис ускорил интенсификацию сельского хозяйства. Внедрялись сложные севообороты, расширилось использование техники, минеральных удобрений. Юнкера и гроссбауэры под защитой протекционистских тарифов и государственных субсидий сравнительно безболезненно переходили к интенсивным методам хозяйствования.

Государственная поддержка — законы об ограничении произвола ростовщиков, создании агрономических обществ, опытных станций и сельскохозяйственных школ — приносила пользу в первую очередь крупным землевладельцам. Мелкие хозяйства отставали в развитии и разорялись.

Аграрные проблемы подталкивали немецкие монополии к активным действиям на внешних рынках, стимулировали территориальную экспансию, порождали миграцию населения. Шел массовый отток населения в города, из восточных районов в западные, ширилась эмиграция на американский континент. Бегство из деревень приводило к тому, что крупным хозяйствам становилось все труднее находить свободные рабочие руки. Юнкера призывали правительство принять чрезвычайные меры по удержанию рабочих рук в деревне, но эти призывы не получали поддержки в ландтаге (парламенте).

## 6.6. Франция

Несмотря на поражение во Франко-прусской войне, Франция оставалась великой державой, обладавшей большими экономическими возможностями, огромной колониальной империей, мощной армией и крупным флотом, уступавшим, однако, английскому. Темпы промышленного роста Франции в начале XX в. составляли 2,6% в год (в Англии — 2,1%). По темпам роста экономики Франция отставала от Германии и США, а по объему промышленного производства — и от Англии.

В 1870—1871 гг. Франция пережила не только войну с Пруссией, закончившуюся для нее поражением, но и еще одну революцию — Парижскую коммуну. Эти события разорили и обескровили страну. Общая сумма ущерба, нанесенного войной, составила 16 млрд франков. Резко сократилось производство промышленной продукции, экспорт готовых изделий и импорт сырья, машин, топлива. Опустошению подверглись 43 наиболее промышленно развитых департамента. Оборудование предприятий было вывезено в Германию, уничтожены многие общественные здания, склады, хранилища.

Темпы концентрации были ниже, чем в США, Германии, Англии. Процесс концентрации развивался неравномерно. Наиболее быстрыми темпами он проходил в тяжелой промышленности (металлургической, горнорудной), бумажной, полиграфической отраслях; медленнее — в легкой промышленности.

Концентрация производства приводила к образованию монополий. Процесс монополизации охватил текстильную, пищевую промышленность. Наиболее типичными для Франции формами монополистических объединений стали картели и синдикаты. Однако возникали и концерны, которые объединяли предприятия смежных отраслей.

Темпы концентрации и централизации банковского капитала во Франции были исключительно высокими. По этим показателям она занимала 1-е место среди других капиталистических государств.



Образование финансового капитала во Франции происходило при решающей роли банковского капитала. Центром финансового капитала страны стал Французский банк. Двести крупнейших акционеров банка составили верхушку финансовой олигархии, которая сосредоточила в своих руках экономическую и политическую власть в стране. В совет Французского банка входили представители финансовой олигархии — Ротшильд, Де Вандель, Шнейдер, Пежо. Премьер-министр Франции Клемансо признавал, что во Франции полнотой власти обладают «члены правления Французского банка».

Экономическое развитие Франции сдерживалось вывозом капитала. Были накоплены огромные денежные ресурсы, которые не вкладывались в национальную экономику, поскольку прибыли, получаемые с мелких предприятий и хозяйств, были значительно ниже, чем доходы от зарубежных инвестиций и иностранных ценных бумаг. Кроме того, банки избегали распылять средства между тысячами мелких предприятий и ставить себя в зависимость от успеха их деятельности. В 70-х годах XIX в. французские капиталы инвестировались в Турцию, Испании, странах Латинской Америки, а с начала 80-х годов — в Австро-Венгрии, России. С 80-х годов французский экспорт капитала становится преимущественно вывозом ссудного капитала в форме государственных займов, приобретает ростовщические черты. Вывоз капитала из Франции к 1914 г. увеличился более чем в 3 раза по сравнению с концом XIX в. и почти в 4 раза превзошел капиталовложения во французскую промышленность. По экспорту капитала Франция вышла на 2-е место в мире, уступив только Англии.

### **6.7. Экономика России на рубеже веков**

В конце XIX в. особую остроту в России приобрел аграрный вопрос. Из-за естественного прироста населения при сохранении в прежнем размере наделного землепользования возросло крестьянское малоземелье. В этих условиях помещичье землевладение превратилось в главный тормозящий фактор развития сельского хозяйства.

В середине 1906 г. председателем Совета министров назначили П.А. Столыпина. Вскоре им были изданы указы о передаче Крестьянскому банку государственных земель для их продажи крестьянам, отмене подушной подати и круговой поруки, были сняты ограничения на свободу передвижения крестьян и избрания ими места жительства, разрешены семейные разделы имущества и т. д. Суть Столыпинской аграрной реформы состояла в ликвидации крестьянской общины и создании слоя крестьян-собственников, ведущих товарное хозяйство. При формировании слоя крестьян-предпринимателей правительство рассчитывало на то, что распад общины приведет к постепенной концентрации земли в руках зажиточных крестьян. Этой же цели служила политика переселения крестьян. Основным условием перехода к фермерскому хозяйству Столыпин считал ликвидацию чересполосицы (системы «шнурового землепользования»). Наличие «шнуров» — длинных узких полос земли — вынуждало крестьян применять трехполье без травосеяния. Совершенствование системы севооборотов вызывало необходимость перехода к целостным участкам — хуторам.

Важным мероприятием Столыпин считал снятие ограничения на пользование крестьянами помещичьей землей. Покупка земли и последующая перепродажа ее на льготных условиях, посреднические операции по увеличению крестьянского землевладения осуществлялись Крестьянским банком. Кредит на покупку земли был не только увеличен, но и удешевлен. Плата за него снижалась, если крестьянин приобретал землю в единоличную собственность. Банковский процент был большим, а разница в платежах покрывалась субсидиями из бюджета.

Переселенческая политика, проводимая правительством Столыпина, имела определенные успехи. Она помогала экономическому и социальному развитию новых регионов. Так, население Сибири выросло на 153 %. Новые поселки постепенно превращались в крупные населенные пункты с органами местного самоуправления. За 1906—1913 гг. посевные площади в Сибири расширились на 80 %.

Реформа ускорила процесс развития рыночной экономики: выросла товарность сельского хозяйства, увеличился спрос на сельскохозяйственную технику, удобрения, предметы широкого потребления. Все это способствовало подъему промышленного производства. Важнейшим итогом реформы явилось увеличение валового сбора зерна. Если в начале века он составлял 3,5 млрд пудов, то в 1913 г. — 5 млрд пудов, из которых 4,4 млрд пудов было собрано в основном в зажиточных крестьянских хозяйствах, а 600 млн пудов — на помещичьих землях. В 1911—1913 гг. страна получила зерновых на 28 % больше, чем США, Канада и Аргентина вместе взятые.

Реформы 60—70-х годов XIX в. дали мощный толчок развитию промышленного производства. Важным показателем этого процесса стало увеличение удельного веса городского населения: к концу века он составил 13,5 %. К 1880-м годам во всех отраслях экономики завершился промышленный переворот. Создание развитой железнодорожной сети существенно расширило внутренний рынок. Строительство железных дорог являлось не только показателем экономического роста, но и его стимулятором. Оно способствовало развитию добывающей, металлургической, металлообрабатывающей и машиностроительной промышленности. Развитие железнодорожного транспорта ускорило подъем сельского хозяйства, т. к. улучшало возможности сбыта и обращения товаров. Все это создавало условия для складывания всероссийского рынка и дальнейшего развития капиталистических отношений.

Высокие темпы роста отраслей тяжелой промышленности не могли не отразиться на отраслевой структуре хозяйства и территориальном размещении промышленности. Появились новые виды производства, такие как нефтяная, нефтеперерабатывающая, машиностроение. Быстрое освоение новых территорий затронуло размещение топливной и металлургической промышленности. К старым индустриальным районам — Центральному, Петербургскому, Уральскому — прибавились новые: южный угольно-металлургический (Донбасс и Кривой Рог), Бакинский нефтедобывающий. Возникли крупные промышленные центры: Баку,

Харьков, Юзовка, Горловка. Ведущая роль в добыче угля и производстве чугуна перешла от Урала к предприятиям юга России.

Однако не все районы страны развивались равномерно. На северо-западе (в Петербурге, Прибалтике), в Центральном промышленном районе, на юге Украины и в Закавказье успехи были заметны. На Урале темпы развития оказались более низкими, а территории Сибири и Средней Азии оставались почти неосвоенными в промышленном отношении. Некоторые районы сохраняли аграрный характер. Неравномерность размещения промышленности по территории — одна из особенностей развития капитализма в России.

Экономические изменения в сельском хозяйстве и промышленности не могли не сказаться на внутренней и внешней торговле. Пореформенные годы отмечены быстрым ростом внутреннего товарооборота с 2,4 млрд рублей в 1873 г. до 11—12 млрд рублей в 1900 г. Менялись организационные формы торговли. Сезонные ярмарки сохранялись в основном в менее развитых районах. В крупных городах создавались торговые компании с развитой сетью магазинов и складов. Сформировались товарные биржи, имевшие, как правило, специализированный характер: хлебные, лесные, мануфактурные и т. п. Переход к товарному сельскому хозяйству привел к росту хлебного рынка. С 1861 по 1891 г. он увеличился более чем в 2 раза. Из общего количества продаваемого хлеба около 60 % потреблялось внутри страны, а 40 % вывозилось за границу. Быстрыми темпами развивался рынок промышленных товаров. Сформировался устойчивый спрос на машины, орудия сельскохозяйственного труда, нефтепродукты, ткани, обувь. Потребителями товаров становилось не только городское, но и сельское население. Возрастали объемы внешнеторгового оборота, что свидетельствовало о втягивании России в мировой рынок. Объем внешнеторговых операций за 1861—1900 гг. увеличился в 3 раза — с 430 до 1300 млн рублей, причем стоимость вывозимых товаров на 20 % превышала стоимость ввозимых. В структуре экспорта конца века 47 % занимал хлеб. Экспорт зерна был основным источником получения дополнительных средств для промышленного развития. Основными

статьями импорта оставались машины, оборудование для промышленности и сельского хозяйства. Основная часть внешнеторгового оборота (75—80 %) приходилась на Англию и Германию, остальные 20—25 % — на азиатские страны и США.

Бурное развитие российской экономики характеризовалось проникновением иностранного капитала в промышленность, чему в немалой степени способствовали низкие таможенные тарифы и предоставление права иностранным подданным на поиск и добычу полезных ископаемых. Иностранный капитал инвестировался в нефтедобычу и нефтепереработку, транспорт, а также на реконструкцию предприятий и создание комплексов в черной металлургии. В инвестиционном процессе преобладали вложения четырех стран — Франции, Англии, Германии, Бельгии. Основными регионами сосредоточения иностранного капитала были Северный Кавказ, Закавказье, Юг России, Сибирь и Дальний Восток. Значительное количество иностранного капитала находилось в Москве и Петербурге — главных финансовых центрах России.

В начале 1890-х годов страна вступила в новый этап промышленного развития. За десятилетие (1890—1900) выпуск промышленной продукции вырос в 2 раза, в т. ч. выпуск продукции тяжелой промышленности — в 2,5 раза. Добыча каменного угля увеличилась в 3 раза, нефти — в 2,5 раза. По добыче нефти Россия вышла на 1-е место в мире. Металлургическая промышленность увеличила выпуск продукции в 3 раза, в т. ч. на новых предприятиях Юга производство металла возросло в 7 раз. По общему объему промышленного производства к началу XX в. Россия занимала 4—5-е место в мире. В результате промышленного подъема она выходит в число стран со средним уровнем развития капитализма.

Развитие экономики способствовало усилению монополистических процессов. Первые монополии появились уже в конце 70-х годов XIX в. Первоначальной формой монополистического объединения являлся картель. В 1875 г. несколько страховых компаний подписали Конвенцию общего тарифа и стали диктовать свои условия тем страховым

обществам, которые не вошли в соглашение. В 1881 г. появилось картельное соглашение Международного и Русского для внешней торговли банков.

Для промышленности наиболее типичным было создание монополий типа синдиката. Они возникли в отраслях, связанных с железнодорожным строительством. Это были объединения предприятий по производству рельсов, потом заводов по производству крепежа для рельсовых конструкций, строительству мостов.

В начале XX в. самые мощные предприятия были созданы в отраслях тяжелой промышленности — добывающей, металлургической, машиностроении. Крупнейшим синдикатом в России был «Продамет», возникший в 1902 г. для продажи изделий металлургических заводов. В том же году появился синдикат «Трубопродажа», а в 1903—1907 гг. — «Продуголь», «Кровля», «Медь», «Продруд». В нефтяной промышленности начали образовываться тресты. Одним из крупнейших трестов являлось «Товарищество братьев Нобель», которое сосредоточило в своих руках добычу, хранение, транспортировку, переработку и продажу нефти и нефтепродуктов. Монополистические объединения появлялись также в легкой и пищевой промышленности, сахарном, полотняном, джутовом, ниточном, шелковом производствах. Однако темпы процесса монополизации легкой промышленности отставали от аналогичного показателя в тяжелой. К 1914 г. в стране насчитывалось более 200 монополистических объединений разного типа.

Вторая половина 1860-х годов характеризуется образованием первых частных банков. В 1864—1873 гг. было учреждено около 40 акционерных банков. За сравнительно короткое время сложилась разветвленная банковская система. К началу XX в. страна была покрыта сетью промышленных, торговых банков, ипотечных, выдававших кредиты и ссуды под залог земельной собственности, многочисленных обществ взаимного кредита и кредитных кооперативов, сочетавших в своей деятельности черты сберегательной кассы и кассы взаимопомощи, городских банков, привлекавших депозиты и осуществлявших подтоварное кредитование.

Таким образом, за 1861—1913 гг. Россия достаточно быстро прошла этап индустриального развития, заняв достойное место в пятерке экономически развитых стран мира. При этом необходимо иметь в виду, что только 35 лет экономика России развивалась в условиях, обеспечивающих нормальный воспроизводственный процесс. Остальное же время пришлось на войны, кризис и революционные потрясения.

Развитие капитализма в России имело свои особенности. Она позже других стран вступила на путь капиталистического развития. Однако для нее характерны более высокие темпы и уровень концентрации промышленного производства. Немаловажным являлось использование Россией технологии и опыта высокоразвитых индустриальных стран и иностранных инвестиций. Особенность России состояла в том, что в ней в большей степени, чем в других странах, проводилось государственное регулирование экономической жизни. В пореформенный период шли процессы не только «развития капитализма снизу», но и «насаждения капитализма сверху». Капитализм имел возможность развиваться «вширь», т. е. распространяться на слабо освоенные окраины. Данное обстоятельство сдерживало процесс «развития капитализма вглубь» на уже освоенной территории, но в перспективе создавало более широкую базу для его дальнейшего роста. Темпы и степень развития и роста в различных отраслях экономики были неодинаковыми: выше они были в промышленности, ниже — в сельском хозяйстве, где продолжали сохраняться докапиталистические и даже патриархальные формы. Да и в промышленной сфере можно говорить о становлении капитализма лишь применительно к крупному и среднему производству. Сохранялись различные виды докапиталистической промышленности: мелкое товарное производство, домашние промыслы, ремесла. Таким образом, экономика России оставалась многоукладной, т. е. наряду с современными формами капитализма в ней существовало как мелкотоварное, так и патриархальное производство.

С начала XX в. оформляются новые экономические тенденции, выразившиеся в монополизации хозяйственной жизни. В России перед Первой мировой войной насчитывалось до 150—200 монополистических

объединений, 52 % всех банковских капиталов сосредоточивалось в семи крупнейших банках страны, 54 % всего промышленного пролетариата было занято на крупных предприятиях с количеством рабочих более 500 человек, а таких предприятий было всего 5 % от общего количества существовавших в стране. Формировавшаяся монополистическая буржуазия стремилась использовать силу государства для наиболее полной реализации своих экономических интересов. В этот период началось активное сближение государства и монополий, что привело накануне мировой войны к появлению государственного монополизма, или государственно-монополистического капитализма. Вступление в Первую мировую войну предопределило направленность его дальнейшего развития и коренные изменения в хозяйственном механизме в целом. Если к 1914 г. государственное регулирование приобрело определенность в отраслях, где влияние государства было традиционно велико (сахарное производство, железнодорожное строительство, транспортное машиностроение, военное судостроение), то в условиях натурализации хозяйства (сокращения сферы товарно-денежных отношений) неизбежным стало углубление государственного регулирования и расширение участия в нем монополистического капитала. Таким образом, государственное хозяйствование, при сближении его с крупным бизнесом, превратилось в прогрессирующую тенденцию дальнейшего экономического развития российского общества.

Первая мировая война для России имела далеко идущие экономические и социально-политические последствия. Война потребовала концентрации всех сил страны для победы. Военные расходы были чрезвычайно велики. Каждый день войны в 1914 г. обходился в среднем в 10 млн рублей, в 1915 г. — примерно 24 млн, в 1916 г. — около 40 млн, а в 1917 г. — в 50—65 млн рублей.

К 1917 г. на нужды фронта работали (производили вооружение) 86 % рабочих промышленности. Большинство гражданских предприятий стало производить военную продукцию и обслуживать нужды армии. Уже к концу 1914 г. на военную службу было призвано 6,5 млн человек, а



через 2 года число мобилизованных достигло 16 млн человек. В ходе боев погибло и умерло от ран около 1,5 млн солдат, около 2 млн было ранено и почти 1 млн оказался в плену.

Вступление России в военные действия означало смену экономических приоритетов, что нашло выражение в изменении соотношения темпов развития отраслей и секторов хозяйства. Общий рост производства промышленной продукции обеспечивался за счет отраслей, работавших на оборону. В прочих отраслях производство сокращалось. Главными проблемами, определившими характер экономической политики, стали транспорт, топливо, продовольствие, трудовые ресурсы, финансы.

Экономическое состояние страны накануне Февральской революции 1917 г. даже представители царизма характеризовали как состояние разрухи и развала.

### **Вопросы для самопроверки**

К каким изменениям в экономике привела вторая технологическая революция?

Назовите основные причины монополизации экономики.

Проанализируйте факторы быстрого экономического роста США и Германии в конце XIX — начале XX в.

В чем причины экономического отставания Англии и Франции?

Каково содержание Манифеста 19 февраля 1861 г.?

В чем суть Столыпинской аграрной реформы?

Каковы черты индустриального развития России?

С какими экономическими последствиями столкнулась Россия в годы Первой мировой войны?

## **7. Становление системы макроэкономического регулирования в зарубежных странах**

### **7.1. Экономические итоги Первой мировой войны**

В войне погибло более 10 млн человек, еще 10 млн умерло от голода и эпидемий. 20 млн человек было ранено или травмировано. На 16 млн человек за 5 военных лет сократилась рождаемость. Таким образом, население Европы в 1919 г. оказалось на 36 млн человек меньше (почти на 10 %), чем должно было быть в ходе мирного развития.

За годы войны значительные территории Франции, Австрии, Германии и России подверглись разграблению и разрушениям. Национальное богатство стран Европы сократилось в среднем на треть, в то время как в Японии выросло на 25 %, а в США — на 40 %. Доля Соединенных Штатов в мировом промышленном производстве превысила 50 %. В США производилось 60 % мирового чугуна и стали, добывалось 65 % мировой нефти, 85 % мирового выпуска автомобилей. Американские инвестиции за границей увеличились с 2,5 до 7 млрд долларов. Война стала источником высоких доходов для американских предпринимателей. Их прибыль за годы войны достигла почти 35 млрд долларов. Благодаря массивному экспорту США сосредоточили в своих руках 50 % мирового запаса золота, став главным экспортером капиталов, превратившись из страны-должника в страну-кредитора.

Англия и Франция, хотя и явились странами-победительницами, оказались в серьезной финансовой зависимости от США, утратили капиталы и рынки сбыта, понесли значительные людские потери. Англия лишилась значительной части военного и торгового флота, не сумела сохранить свои позиции на Востоке и в Латинской Америке. Приобретения этих стран выражались в денежных выплатах со стороны Германии, присвоении части бывших ее колониальных владений.

Германия потеряла 12 % своей довоенной территории в Европе и все заморские колонии общей площадью 3 млн квадратных километров с населением 13 млн человек, большая часть которых отошла Англии.

Австрийская, Турецкая и Российская империи распались. В Австрии, Венгрии, Чехии, Польше, Румынии, Италии к власти пришли слабые буржуазные правительства, которые за 20 лет так и не сумели вывести свои страны на траекторию устойчивого экономического развития, вследствие чего эти страны стали легкой добычей фашистов. В Турции к власти пришли военные, которым удалось осуществить модернизацию страны.

В 1924 г. капиталистический мир вступил в полосу стабилизации. Послевоенная разруха сменилась хозяйственным подъемом 20-х годов. Особенно бурно развивалась экономика США. Главной предпосылкой экономического роста этой страны стала модернизация промышленности, внедрение последних достижений научно-технического прогресса, научных методов организации производства. Финансовой базой этого процесса явились огромные прибыли, извлекаемые американскими корпорациями, экспортировавшими капиталы и товары в европейские и другие страны. В период с 1923 по 1929 г. их чистая прибыль составила более 50 млрд долларов США.

Наиболее быстрыми темпами развивались новые отрасли промышленности: электротехническая, автомобильная, авиационная, химическая. Непрерывно возрастала добыча нефти и газа. Так, например, символом процветания США стал автомобиль. Компании «Форд», «Дженерал моторс», «Крайслер», выпускали 3/4 мирового объема производства автомобилей. Главным количественным показателем подъема был рост промышленного производства на 23 %, производительности труда и заработной платы на 43 %. Качественные показатели подъема выражались в повышении благосостояния людей, особенно квалифицированных рабочих, мелких и средних бизнесменов. Средний класс составлял 60 % населения страны.

Между капиталистическими государствами восстанавливалось устойчивое денежное обращение, крепились экономические связи.

Усилилась монополизация крупного производства, возникли гигантские монополистические объединения.

Однако на фоне общего экономического подъема традиционные отрасли промышленности не знали подъема. Общество потребления отторгало продукцию судостроения, угольной, текстильной, швейной промышленности. Рынки этих отраслей были перенасыщены. Эти обстоятельства стали причиной нарастающей несбалансированности между производством и потреблением. Кроме того, капитализм уже не являлся всеохватывающей системой хозяйства. Вступление Советского государства на путь строительства социализма лишило иностранный капитал источника огромных прибылей. Производственные мощности многих капиталистических стран в значительной мере оставались незагруженными. Крайне медленно сокращалась безработица.

В тяжелом состоянии находилось и сельское хозяйство. Повышенный спрос на хлеб, которого не было ни у побежденных, ни у победителей, вызвал резкое повышение цен на него. В ряде государств началось расширение посевных площадей под зерновые культуры. Однако через несколько лет, под влиянием рыночной стихии, сельскохозяйственная продукция не стала находить достаточного сбыта. В результате многие крестьянские и фермерские семьи были вынуждены продавать имущество и в поисках работы уходить в города, пополняя ряды безработных.

Развитие экономики в различных странах шло неравномерно. За годы стабилизации объем промышленного производства увеличился по сравнению с 1913 г. в США на 70 %, во Франции — на 43 %, в Германии — на 17 %. Однако в Великобритании производство едва достигло довоенного уровня. Это неотвратимо вело к новому обострению капиталистических противоречий.

Углубление кризиса колониальной системы также подрывало капиталистическую стабилизацию. Новая волна национально-освободительного движения (в Марокко, Индии, Китае и других странах), вызванная растущим грабежом колоний, расшатывала позиции империалистов в колониях и зависимых странах.

## **7.2. Мировой экономический кризис 1929—1933 гг.**

В конце 1929 г. разразился небывалый по глубине экономический кризис. Он начался в ведущей стране капитализма — США и вскоре охватил весь капиталистический мир. Причиной мирового экономического кризиса явился выросший объем капиталистического рынка в результате восстановления и развития хозяйства. Это побуждало буржуазию вкладывать в экономику крупные капиталовложения ради получения высоких прибылей. Через несколько лет возникло перенасыщение рынков сбыта товарами, которые не находили покупателей.

Мировой экономический кризис оказался крайне затяжным и разрушительным. В большинстве капиталистических стран он продолжался около 4 лет. Кризис в промышленности слился с аграрным кризисом. Катастрофическое падение закупочных цен на сельскохозяйственные продукты ограничило возможности крестьян и фермеров приобретать промышленные товары. Промышленный кризис усилил, таким образом, аграрный, а аграрный кризис, в свою очередь, обострил промышленный.

Чтобы получить большие прибыли, магнаты капитала искусственно поддерживали высокие розничные цены на продукты сельского хозяйства. С этой целью зерно сжигалось в топках паровозов, уничтожались миллионы голов скота. Кризис разорил тысячи мелких и средних промышленников. Это сопровождалось дельнейшей концентрацией капиталов в руках узкого круга лиц. Резко ухудшилось положение в колониях. Страны — поставщики сырья и продовольствия терпели огромные убытки от быстрого падения цен на хлопок, шелк-сырец и другие колониальные товары.

В 1933—1934 гг. капитализм вышел из мирового экономического кризиса. Тяжелые потрясения, которые обрушились на капиталистическую систему, заставили капиталистические государства, как и в годы Первой мировой войны, прийти на помощь монополиям.

Ускори́лось перерастание монополистического капитализма в государственно-монополистический, соединение силы монополий с силой государства в единый механизм. Государство пыталось регулировать развитие различных отраслей хозяйства, а также отношения между трудом и капиталом. Монополиям предоставлялись выгодные военные заказы, займы, субсидии, налоговые льготы. Государственно-монополистический капитализм по-разному проявил себя в различных странах. Однако всюду, где происходил переход к государственно-монополистическому капитализму, усиливался процесс концентрации производства и капитала, а гнет монополий становился тяжелее.

### **7.3. Экономика США в 1930-х годах**

Действительность опровергла все оптимистические прогнозы экономического развития. Так, еще в марте 1929 г. Президент США Гувер обещал всем слоям общества процветание — «цыпленка в каждой кастрюле и две машины в гараже». А уже 24 октября 1929 г. крах на Нью-йоркской бирже возвестил о начале небывалого по глубине и разрушительной силе очередного экономического кризиса. Общие потери были огромными. Курсы акций ведущих компаний в 1929—1932 гг. катастрофически упали. Цены акций ведущей компании «Дженерал моторс» снизились в 80 раз, «Нью-Йорк сентраль» — в 51 раз, «Крайслер» — в 27 раз. Обвал курсов ценных бумаг на Нью-йоркской бирже спровоцировал финансово-экономические потрясения во всех западных странах мира. Кризис приобрел всеохватывающий характер, однако наибольшие потрясения выпали на долю США. К лету 1932 г. промышленное производство в США сократилось почти вдвое по сравнению с уровнем 1929 г. Тысячи банков, промышленных и торговых компаний обанкротились. За годы кризиса разорилось 135 тыс. торговых, промышленных и финансовых фирм, 5760 банков. Промышленное производство в целом сократилось на 46,2 %. Промышленный кризис перекликался с аграрным. Сбор пшеницы

уменьшился к 1934 г. на 36 %, кукурузы — на 45 %. Цены на сельскохозяйственную продукцию снизились на 58 %. За годы кризиса разорилось около 1 млн фермеров (18 % от общего числа). Чтобы остановить падение цен, нередко уничтожались «излишки» произведенной, но не находящей сбыта продукции. В то время как от голода погибали тысячи людей, пшеницу и маис использовали в качестве топлива, молоко выливали в водоемы, картофельные и хлопковые поля заливали керосином и запахивали, уничтожали скот.

Кризис сопровождался социальными потрясениями. Зарботная плата наемных работников снизилась более чем в 2 раза. Неуклонно росла безработица. В конце 1933 г. количество безработных в США достигло 17 млн человек, уровень безработицы составил 25,2 %.

Страну охватили массовые выступления различных слоев населения. Был создан Национальный совет безработных. В 1930 г. состоялась общенациональная демонстрация, в которой участвовало 1,2 млн безработных. В горнодобывающей, текстильной, автомобильной, швейной отраслях развернулось стачечное движение. Оно становилось все более массовым. В 1933 г. численность стачечников превысила 1 млн человек. Организовывались походы голодных и безработных в Вашингтон (1931—1932), поход ветеранов Первой мировой войны (1932). Была создана стачечная ассоциация фермеров. Активизация массовых социальных протестов вызвала напряжение политической обстановки. Даже представители деловых кругов осознавали несостоятельность республиканской администрации. На проходивших в 1932 г. президентских выборах убедительную победу одержала демократическая партия, возглавляемая Ф.Д. Рузвельтом. На выборах за него отдали голоса 22,8 млн человек, а за Г. Гувера — 15,7 млн человек. Рузвельт предложил для выхода из кризиса набор реформ, вошедших в историю под названием «Новый курс».

«Новый курс» администрации Ф. Рузвельта

Выражая интересы монополистической буржуазии, правительство Ф. Рузвельта встало на путь осуществления целой системы государственных мероприятий в экономической и социально-

политической областях. Чтобы преодолеть последствия кризиса, оно пыталось смягчить обострившиеся противоречия капитализма США. Эта система получила практическое выражение в «новом курсе» Рузвельта. Ее теоретической основой стало учение выдающегося английского экономиста Дж.М. Кейнса, обосновавшего необходимость участия государства в регулировании хозяйственной жизни.

Прежде всего, были проведены финансовая и банковская реформы. В начале ее осуществления Ф. Рузвельт ввел чрезвычайное положение и закрыл все банки. 9 марта 1933 г. была создана чрезвычайная сессия конгресса, которому предложили утвердить Чрезвычайный закон о банках. Несмотря на то что многие общественные деятели и политики требовали национализации банков, Рузвельт не пошел на этот шаг. В принятом единогласно законе предусматривалось возобновление функций банков и получение правительственных кредитов из Федеральной резервной системы.

Экспорт золота запрещался. К концу марта 1933 г. было вновь открыто 4/5 банков — членов Федеральной резервной системы. Ранее созданная Реконструктивная корпорация расширяла свои операции. За первые два года «Нового курса» сумма выданных ею займов превысила 6 млрд долларов США. В результате усилилась концентрация банковской системы — число банков с 25 тыс. сократилось до 15 тыс.

Для увеличения финансовых ресурсов государства и расширения его регулирующих функций США отказались от золотого стандарта, изъяли золото из обращения и провели девальвацию доллара. В январе 1934 г. золотое содержание снизилось на 41 %. Примененный правительством Рузвельта метод девальвации доллара заслуживает особого внимания. Девальвация затруднялась активным торговым и платежным балансом. Встать на путь массового выпуска необеспеченных золотом бумажных денег Рузвельт не считал возможным. Поэтому он нашел оригинальный путь инфляционного развития. США осуществили крупномасштабные закупки золота по ценам, превышающим курс доллара по отношению к золоту. До конца 1933 г. золота было закуплено на 187,8 млн долларов. Это искусственно снизило курс



доллара. Одновременно золотой запас был изъят из федеральных резервных банков и передан казначейству. Банкам взамен выдавались золотые сертификаты, приравненные к золоту и обеспечивающие банковский резерв. В начале 1934 г. был принят Закон о золотом резерве, устанавливавший новую цену на золото, которая существовала до 1971 г.

Благодаря девальвации доллара распределение дохода изменилось в пользу промышленного, а не ссудного капитала. Тем самым были предотвращены массовые банкротства в кредитной сфере, уменьшились задолженности монополий правительству, расширились экспортные возможности страны. Для стимулирования мелких акционеров и вкладчиков была создана Корпорация по страхованию банковских вкладов. Введение государственного страхования повысило доверие вкладчиков и остановило отток вкладов из банков.

В законодательстве «нового курса» важнейшее место занимал закон о восстановлении национальной промышленности. При участии монополистов для всех отраслей индустрии вырабатывались «кодексы честной конкуренции». Они устанавливали объем производства, цены на продукцию, размеры заработной платы, регулировали рынки сбыта и т. д. Национальная администрация восстановления (NRA) пыталась осуществить плановое сокращение производства, обеспечив корпорациям выход из кризиса с наименьшими потерями.

Конгресс учредил Администрацию регулирования сельского хозяйства (AAA). Стремясь поднять цены на сельскохозяйственную продукцию, она выдавала денежное вознаграждение тем фермерам, которые сокращали посевы и поголовье скота.

В целях сокращения безработицы правительство осуществляло программу общественных работ. Безработные привлекались на строительство мостов, дорог, стадионов. Создаются трудовые лагеря для безработной молодежи.

Под воздействием рабочего и демократического движения «новый курс» в 1935 г. вступил во второй этап, когда был осуществлен ряд социальных реформ, в частности проведено рабочее законодательство.

Конгресс принял закон о трудовых отношениях (закон Вагнера). Он закрепил за рабочими право на организацию профсоюзов и заключение коллективных договоров с предпринимателями. Впервые в США был принят закон о социальном страховании, предусматривавший пособие по безработице и пенсию по старости. Специальным законом устанавливался минимум заработной платы и максимум продолжительности рабочей недели (был предусмотрен также постепенный переход к 40-часовой рабочей неделе).

В 1937 г. США вновь охватил экономический кризис, из которого удалось выйти лишь после начала Второй мировой войны.

#### **7.4. Экономика Германии в 1920—1930-х годах**

Частичная стабилизация экономики Германии имела более шаткую основу, чем в других капиталистических странах, поскольку одним из ее основных источников служил приток иностранного капитала, главным образом из США и Великобритании. Помимо получения от своих вложений сверхприбылей, США и Англия помогали восстановлению военно-промышленного потенциала Германии. Этим планам отвечало и благоприятное для немецких монополий решение репарационного вопроса. Германия, выплатившая в течение 1924—1931 гг. в счет репараций 11 млрд марок, получила займов и прямых капиталовложений в экономику на сумму 26 млрд марок.

Своеобразный «золотой дождь» иностранных займов был использован немецкими капиталистами для модернизации индустрии. В Германии возникли новые мощные монополии. В Голландии, Швейцарии, Испании и других странах на предприятиях, находившихся под контролем немецких монополий, строились военные самолеты и подводные лодки для Германии. В этих условиях Германия вышла на 1-е место по объему промышленной продукции среди капиталистических стран Европы.

С середины 1931 г. многие финансовые магнаты Германии стали добиваться передачи власти Гитлеру — лидеру СДПГ, т. к. они еще в

начале 1920-х годов оказывали покровительство и денежную помощь нацистам. 30 января 1933 г. Гитлер был назначен рейхсканцлером, а весной — летом 1933 г. в основном завершилось формирование фашистского режима. Правительство и лично Гитлер получили право издавать законы. Более того, эти законы могли не соответствовать конституции. Гитлеровская диктатура утвердилась на социально-политической основе монополистического капитализма и вскоре приступила к осуществлению системы мер по государственному регулированию экономики. Основной чертой капитализма в гитлеровской Германии стало всеобщее регулирование государством всей экономики с целью подготовки к войне.

Милитаризации экономики Германии способствовали многие крупные монополии Великобритании и США. Широко развернувшееся производство различного вида вооружений обеспечило немецким военным концернам невиданный рост прибылей. Укрепление монополий вело к массовому разорению мелких и средних предпринимателей.

### **Вопросы для самопроверки**

Какие экономические предпосылки имела для США Первая мировая война?

Каковы причины мирового экономического кризиса 1929—1933 гг.?

Выделите и охарактеризуйте основные черты либерально-реформистского варианта регулируемого капитализма.

Какие последствия имел мировой экономический кризис 1929—1933 гг. для экономики Германии?

Назовите основные направления экономической политики фашистского режима.

Сравните экономическую политику, предложенную Ф.Д. Рузвельтом в США и нацистами в Германии.

## **8. Становление экономической системы государственного социализма в СССР**

### **8.1. Политика «военного коммунизма»**

С началом Гражданской войны летом 1918 г. и иностранной интервенции Советская страна была объявлена единым военным лагерем и установился военный режим, целью которого было сосредоточение в руках государства всех имевшихся ресурсов и спасение остатков хозяйственных связей.

Эта политика, получившая позднее название «военный коммунизм», приобрела завершённые очертания к весне 1919 г. и представляла собой проведение трех основных групп мероприятий:

для решения продовольственной проблемы было организовано централизованное снабжение населения. Торговля заменялась принудительным государственно-организованным распределением;

в январе 1919 г. была введена продовольственная развёрстка — свободная торговля хлебом объявлялась государственным преступлением. Полученный по развёрстке хлеб (а позднее и другие продукты и товары массового спроса) распределялся в централизованном порядке по классовой норме; национализировались и лишались хозяйственной самостоятельности все промышленные предприятия (оформилась так называемая система главкизма);

вводилась всеобщая трудовая повинность. Всех уклонявшихся от нее предлагалось обвинять в дезертирстве, создавать из них штрафные рабочие команды или даже заключать в концентрационные лагеря.

В сложившейся обстановке ускорился процесс вызревания идеи о немедленном построении бестоварного социализма путем замены торговли планомерным, организованным в общегосударственном масштабе распределением продуктов. Поэтому в конце 1920 — начале 1921г. целенаправленно проводились «военно-коммунистические» мероприятия. Резко усиливалась централизация управления. Предприятия лишались самостоятельности в целях выявления и

максимального использования наличных ресурсов. Верховным органом стал с 30 ноября 1918г. Совет рабочей и крестьянской обороны, который был призван установить твердый режим во всех отраслях народного хозяйства и теснейшую координацию работы ведомств.

Несмотря на тяжелейшее положение в стране, правящая партия в это время начала определять перспективы развития страны, что нашло выражение в плане ГОЭЛРО (декабрь 1920) — первом перспективном народно-хозяйственном плане. План предусматривал первоочередное развитие машиностроения, металлургии, топливно-энергетической базы, химии и железнодорожного строительства — отраслей, призванных обеспечить технический прогресс всей экономики. В течение 10 лет предполагалось почти удвоить промышленное производство при увеличении численности рабочих всего на 17 %. Намечалось строительство 30 крупных электростанций. Но речь шла не просто об электрификации народного хозяйства, а о том, чтобы на этой основе перевести экономику на интенсивный путь развития. Главным было обеспечение быстрого роста производительности труда при наименьших затратах материальных и трудовых ресурсов страны.

## **8.2. Новая экономическая политика (НЭП)**

С окончанием Гражданской войны на первый план вышла задача восстановления народного хозяйства с помощью новой экономической политики. Политика «военного коммунизма» не в состоянии была решить основную хозяйственную задачу — вывести страну из разрухи и, тем более, не могла быть использована для решения новой стратегической задачи — построения «материального фундамента социализма». Стало очевидным также, что «коммунизм» как идеальная модель и его реальное воплощение — разные вещи. Поэтому возникла необходимость изменения политики государственного хозяйствования.

Основные мероприятия новой экономической политики:

построение отношений между городом и деревней на экономической основе;

развитие промышленности на новых организационных принципах и на базе электрификации;

кооперирование населения;

внедрение хозрасчетных отношений, допуск частного капитала в экономику;

налаживание государственного регулирования, планирования и управления экономикой;

повышение образовательного и культурного уровней населения позволили к 1925г. достичь основных довоенных показателей экономического развития.

Успешное восстановление народного хозяйства в значительной степени было обусловлено объединением 30 декабря 1922 г. самостоятельных Советских республик — РСФСР, Украинской ССР, Белорусской ССР и Закавказской СФСР в единое государство — Союз Советских Социалистических Республик.

### **8.3. Свертывание НЭПа и формирование централизованной экономики**

Год 1925 стал переломным в экономической истории нашей страны. Это прежде всего связано с решением о необходимости индустриализации, основная задача которой состояла в превращении страны, ввозящей машины и оборудование, в страну, производящую их. В качестве основных источников индустриализации должны были стать доходы от национализации промышленности, транспорта, торговли; налоговая система; внутренние займы; доходы от экспорта сельскохозяйственной продукции; внутрипромышленное перераспределение средств в пользу отраслей, производящих средства производства (группа А) посредством вводимого налога с оборота. Среди источников обращает на себя внимание так называемая перекачка, под которой подразумевался неэквивалентный обмен между городом и деревней. В это время происходил пересмотр взглядов на само существо НЭПа. Ленинская трактовка НЭПа как способа строительства социализма

уступала установке на то, что НЭП — временное отступление к капитализму.

На первом этапе индустриализации (1926—1928) строилось вновь и реконструировалось около 800 крупных предприятий. Большое внимание уделялось развитию энергетической базы — добыче угля, нефти, строительству электростанций. В этот период были введены в эксплуатацию Штеровская в Донбассе и Земо-Авчальская в Закавказье, Волховская электростанции; начато строительство Брянской, Челябинской, Иваново-Вознесенской электростанций. Началась прокладка новой железной дороги — Турксиба (из Средней Азии в Сибирь). Преимущество отдавалось окраинным районам страны.

Развертывание индустриализации сопровождалось свертыванием рыночных принципов, наступлением на частный капитал, а также усилением административных тенденций в управлении.

Переход в 1929г. на карточную систему снабжения нанес последний удар по частной торговле. В 1930 г. было ликвидировано большинство концессий, упразднены товарные биржи и ярмарки. Прекращалась деятельность частных и смешанных акционерных обществ, обществ взаимного кредита и т.д. К осени 1931г. ликвидирована и частная промышленность.

Завершение восстановления и расширение государственного (социалистического) сектора создали условия и вызвали необходимость перехода от годового планирования в форме контрольных цифр к перспективному планированию. Масштабность задач и крайняя лимитированность всех средств заставляли усиливать централизованное планирование, жестко регламентировать задания, ресурсы для их выполнения, формы оплаты труда, режим работы. Эти же обстоятельства диктовали тактику индустриального рывка.

Коллективизация началась в 1928г. В качестве первоочередной задачи в области сельского хозяйства признавалось развитие всех форм кооперации, а перспективной задачей — постепенный переход к коллективной обработке земли на основе новой техники (электрификации). Но не устанавливались сроки, формы и способы

кооперирования. В отношении эксплуататорских классов выдвигалась задача их вытеснения экономическими методами, снижения удельного веса частного сектора при возможном его абсолютном росте.

Однако при практическом осуществлении этих решений было допущено отступление от программных установок, нарушены основные принципы кооперации: добровольность, постепенность, материальная заинтересованность. Форсированная коллективизация привела не только к резкому сокращению поголовья скота и сбора зерновых, но и к человеческим жертвам, достигавшим 10 млн человек. В результате в годы первых пятилеток существовала карточная система снабжения населения (до 1936г.). Тем не менее, коллективизация создавала социальную базу для модернизации аграрного сектора, позволяла повысить производительность труда, высвободить трудовые ресурсы для других сфер экономики.

Следует отметить, что первая пятилетка отличалась очень высокими темпами прироста промышленной продукции, которые, хотя и были ниже плановых, значительно превосходили темпы прироста продукции в других странах.

Первая пятилетка явилась временем коренной ломки структуры промышленного производства: удельный вес тяжелой промышленности в валовой продукции всей промышленности поднялся до 53,4 % против 39,5 % в 1928 г. Продукция машиностроения и металлообработки возросла в 4 раза. Изменились и пропорции между основными отраслями народного хозяйства. Удельный вес промышленной продукции в совокупной продукции промышленности и сельского хозяйства поднялся с 51,5 % в 1928 г. до 70,7 % в 1932 г. Было построено 1500 заводов и фабрик, среди них крупнейшие — Сталинградский тракторный завод, Горьковский и Московский автомобильные заводы, Уралмаш. Появились новые отрасли: производство пластмасс (г. Владимир) и искусственного каучука (г. Ярославль). Были созданы новые очаги промышленности на востоке страны (Казахстан, Сибирь, Средняя Азия).

В системе управления народным хозяйством происходило окончательное оформление командно-административной системы. Это



выразилось в переходе к исключительно отраслевому принципу управления. Расширялась регламентация хозяйственной жизни, администрированием охватывалась вся социально-экономическая структура общества.

Повышению эффективности общественного производства должна была способствовать кредитная реформа. В январе 1930 г. была отменена существовавшая система отпуска товаров и оказания услуг в кредит. Все краткосрочное кредитование сосредоточивалось в Государственном банке. Был введен такой порядок кредитования, при котором предприятия получали средства от банков по планам, составленным трестами, в которые они входили. Предполагалось, что открытие предприятиями собственных счетов в банке повысит их оперативную самостоятельность. Однако практическое осуществление указанных мероприятий привело к обратному результату. Кредитование стало осуществляться «под план», что подрывало основы хозрасчета. Госбанк за счет покупателя оплачивал по установленной цене все счета поставщиков независимо от качества и ассортимента продукции, а также возмещал все расходы, понесенные поставщиками.

Второй пятилетний план развития народного хозяйства был рассчитан на 1933—1937 гг. В качестве основной политической задачи пятилетки выдвигалась окончательная ликвидация капиталистических элементов, порождающих деление общества на классы и эксплуатацию человека человеком.

Материальной основой решения этих задач должно было явиться завершение технической реконструкции народного хозяйства: необходимо было создать новейшую техническую базу для всех отраслей народного хозяйства, освоить новую технику и новые производства. Основное внимание уделялось машиностроению и созданию мощной энергетической базы. Руководство страны в это время приходит к осознанию необходимости приближения плановых заданий к реальным возможностям экономики.

В сельском хозяйстве главным становилось завершение коллективизации и организационно-хозяйственное укрепление колхозов.

Предполагалось увеличить производство сельскохозяйственной продукции в 2 раза. Ставилась также задача повысить уровень потребления в 2—3 раза на базе значительного роста доходов и снижения розничных цен на 35 %.

Исходя из перечисленных задач, объем капитальных затрат по всему народному хозяйству определялся в 133,4 млрд рублей вместо 64,6 млрд в первую пятилетку. Около 50 % всех капитальных затрат, направленных на новое строительство в тяжелой промышленности, предусматривалось вложить в восточные районы. Это ставило новые, более сложные задачи перед транспортом, отставание в развитии которого обнаружилось в годы первой пятилетки. Грузооборот транспорта должен был быть увеличен в 2 раза.

В качестве решающих условий выполнения плана выдвигались:

развитие социалистического соревнования, прежде всего, стахановского движения;

рост производительности труда (на 63 % за пятилетку);

обеспеченность квалифицированными кадрами (намечалось подготовить 5 млн работников массовых профессий, 850 тыс. специалистов средней и 340 тыс. специалистов высшей квалификации).

Основные задачи второй пятилетки (в отличие от первой) были выполнены. Было построено и введено в эксплуатацию 4500 новых промышленных предприятий, достигнуто увеличение валовой продукции промышленности в 2 раза, продукции сельского хозяйства в 1,5 раза. Активно проводилась техническая реконструкция хозяйства. В 1937 г. более 80 % всей промышленной продукции было получено с новых и полностью реконструированных предприятий.

Произошел рост доходов граждан: они повысились вдвое за счет увеличения заработной платы, отмены карточной системы, снижения цен на товары массового потребления.

В результате выполнения второй пятилетки СССР в 1936 г. вышел на 1-е место в Европе и 2-е в мире по объему промышленной продукции, хотя по душевому производству все еще значительно отставал от развитых стран. Важнейшим итогом двух пятилеток считалось

приобретение технико-экономической независимости Советского Союза, который стал производить практически все виды промышленного оборудования. Среднегодовые темпы роста промышленного производства были самыми высокими в мире и составляли от 10 до 17 %. По ряду направлений было преодолено качественное отставание советской промышленности. Созданный в 1930-х годах экономический потенциал позволил накануне и в годы войны развернуть многоотраслевой военно-промышленный комплекс, продукция которого по многим параметрам превосходила лучшие мировые образцы.

Но скачок в развитии тяжелой промышленности был «куплен» ценой отставания других отраслей экономики, прежде всего, легкой промышленности и аграрного сектора; сверхцентрализации экономической жизни; предельного ограничения сферы деятельности рыночных механизмов; полного подчинения производителя государству; все более широкого применения мер внеэкономического принуждения.

Во второй пятилетке была завершена коллективизация сельского хозяйства, в колхозах было объединено 93 % всех крестьянских хозяйств. Колхозы охватывали более 99 % всех посевных площадей. Вместе с тем формы и методы проведения коллективизации отразились на результатах сельскохозяйственного производства. Так, посевные площади под зерновыми культурами за период с 1932 по 1937 г. возросли лишь на 4,8 %, произошло сокращение площадей под техническими и кормовыми культурами; хотя по сравнению с первой пятилеткой поголовье скота увеличилось, продукция животноводства составляла 90 % уровня 1913 г.

Вторая половина 1930-х годов отмечена заметным нарастанием проблем в хозяйственной жизни. В феврале 1941 г. была предпринята попытка определить методы их преодоления. Вновь намечалось повсеместное внедрение хозрасчетных отношений и ряд других мер, но начать их реализацию не удалось.

## **Вопросы для самопроверки**

В чем суть экономической политики большевиков в годы Гражданской войны?

Назовите причины и основные принципы НЭПа.

Что такое индустриальные страны по замыслу деятелей Коммунистической партии?

Что такое коллективизация сельского хозяйства?

В чем суть командно-административной системы управления?

Какие задачи были поставлены перед страной в годы первой и второй пятилеток?

### **Раздел III. Постиндустриальная экономика**

Вторая половина XX в. ознаменовалась качественными изменениями в развитии мировой экономики. Рассматриваемый период можно условно разделить на два основных этапа. Первый начался в момент окончания Второй мировой войны и продолжался до начала 1970-х годов. Его наиболее яркой характеристикой являются невиданные темпы развития индустриальных стран, достигшие своеобразной вершины к 1970-м годам, а также первые проявления кризиса индустриальной модели. С момента окончания послевоенного восстановительного периода темпы роста среднемирового валового продукта с 1950 по 1973 г. были в 3 раза выше, чем в первой половине XX в., а темпы роста международного торгового оборота равнялись соответственно 7 и 1,3 %.

Второй этап ознаменован попытками преодоления структурного кризиса на пути трансформации экономики ведущих стран в постиндустриальное состояние и характеризуется заметным падением темпов роста, чередой глубоких кризисов.

## **9. Основные тенденции развития мирового хозяйства после Второй мировой войны и варианты его трансформации**

### **9.1. Экономические итоги Второй мировой войны**

Более 55 млн человек погибло, более 100 млн осталось инвалидами. Совокупные расходы воюющих государств превысили 900 млрд долларов США в текущих ценах. Европа к концу войны обеспечивала себя лишь на треть от необходимого уровня производства промышленных товаров и от 25 до 60 % сырья. Транспорт был полностью дезорганизован. Было уничтожено 90 % японского флота, более 80 % французского парка локомотивов, более 70 % мостов и дорог. В Германии было разрушено 40 % жилья, в Великобритании — 30 %, во Франции — 20 %, в Японии — 25 %. Промышленное производство

сократилось более чем на треть к предвоенному уровню, в т. ч. в Японии — в 5 раз, в Германии — в 2,5 раза.

При этом численность занятых в США возросла с 54 млн человек в 1940 г. до 64 млн в 1945 г., а объем промышленной продукции возрос в 1,5 раза. К концу войны на долю США приходилось более 1/2 мирового ВВП и промышленного производства и 2/3 мирового золотого запаса. ВВП Швеции увеличился за годы войны на 25 %, Швейцарии — на 33 %. К тому же швейцарские банки стали хранителями нацистского золота, сыгравшего не последнюю роль в превращении этой страны в мировой банковский центр.

### **9.1.1. Создание ООН**

25 апреля 1945г. в Сан-Франциско открылась конференция Объединенных Наций — крупнейший международный форум того времени, собравший более 800 делегатов из 50 стран. Представители многих стран, участвовавших в войне против фашистской Германии и Японии, собрались вместе, чтобы решить вопрос о создании такой международной организации, которая помогла бы обеспечить мир и безопасность всем народам после войны. Сан-Францисская конференция была заключительным шагом в создании ООН.

Инициаторами создания международной организации по поддержанию мира и безопасности были державы антигитлеровской коалиции — СССР, США и Великобритания. Члены ООН обязались принимать коллективные меры для предотвращения и устранения угрозы миру и пресечения актов агрессии, договорились разрешать свои споры мирными средствами, избегая угрозы силой или применения силы. Они решили развивать дружественные отношения между собой на основе уважения, равноправия и самоопределения народов, сотрудничать в разрешении экономических, социальных и культурных проблем, поощрять уважение к правам человека.

### **9.1.2. План Маршалла**

К началу 1947 г. в Европе сложилась весьма тревожная ситуация. Значительные разрушения военного времени, огромная задолженность, превышавшая 7 млрд долларов, холодная зима, апатия значительной части населения привели континент на грань голода и новых социальных потрясений. С другой стороны, имелась довольно-таки развитая рыночная инфраструктура, богатые традиции предпринимательства еще не были забыты, рабочая сила не потеряла квалификацию, а буржуазные ценности, основанные на «священности» частной собственности, глубоко укоренились в психологии значительной части населения. Для восстановления экономического роста необходим был внешний импульс — единовременное вливание в экономику материальных и финансовых ресурсов, которое не только позволило бы запустить экономический механизм, но и восстановило бы психологические силы европейских наций, дав им надежду на лучшее будущее. Осуществить такое вливание могли в тот период только Соединенные Штаты.

В июне 1947г. Госсекретарь США генерал Джордж Маршалл выдвинул план помощи европейским государствам, включавший меры по преодолению разрухи, стабилизации финансового обращения, снятию напряженности в политической сфере. В апреле 1948 г. Конгресс принял закон о помощи иностранным государствам и осуществление плана Маршалла началось. За 4 года (1948—1951) западноевропейские страны (прежде всего, Британия, Франция, Германия и Италия) получили помощь на 17 млрд долларов США в текущих ценах (более 150 млрд в ценах конца столетия), из которых 70 % пришлось на топливо и продовольствие. Американский экспорт за этот период возрос на 60 %, европейский — на 50 %. Производство важнейших видов промышленной продукции выросло в Европе на 60—200 %. В 1951 г. европейский ВВП на 15 % превысил довоенный уровень.

Изначальными условиями предоставления помощи были отказ от национализации промышленности, свобода предпринимательства,

снижение таможенных тарифов. Позднее к ним добавились ограничения в торговле со странами соцлагеря и предоставление территорий для размещения американских военных баз.

План Маршалла является одной из наиболее успешных экономических программ в истории, поскольку были достигнуты практически все его явные и тайные цели:

экономика стран Западной Европы была восстановлена;

европейские страны смогли расплатиться по внешним долгам;

влияние коммунистов и СССР было ослаблено;

вокруг СССР был возведен «железный занавес»;

США и Канада получили огромный рынок сбыта;

был восстановлен и укреплен европейский средний класс — гарант политической стабильности и устойчивого развития.

### **9.1.3. СЭВ**

Коммунистические страны были отгорожены от остального мира «железным занавесом». Опираясь на военную силу, СССР диктовал этим странам линию поведения не только на международной арене, но и во внутренней политике. Однако их послушность объяснялась не только военным фактором и единством марксистской доктрины строительства социализма, но и огромной материальной помощью СССР. За 1945—1952 гг. сумма только долгосрочных льготных кредитов этим странам составила 3 млрд долларов США. Оформление экономических основ советского блока произошло в 1949г. с образованием Совета экономической взаимопомощи (СЭВ).

### **9.1.4. Бреттон-Вудская система**

Первые международные валютные соглашения были заключены в 1944г. в американском городе Бреттон-Вудсе. Для стран-участниц Бреттон-Вудской системы была введена система корректируемых фиксированных курсов валют. Курсы валют фиксировались на уровне,



позволяющем странам реализовать свои внутренние программы развития. Если через какое-то время не удавалось привести равновесные курсы к фиксированным, фиксированный курс корректировался.

Курсы валют были привязаны к доллару США, доллар США — к золоту и свободно на него обменивался. Однако при разных темпах экономического развития стран-участниц было тяжело поддерживать систему жестких курсов, что привело в конечном счете к ограничению международной торговли.

В 1971г. доллар США девальвировался, Бреттон-Вудская система распалась. Была введена система управляемых плавающих курсов (отклонение до 2,5 %). Но многие страны и сейчас не пускают свои валюты в «свободное плавание», а стараются поддержать определенную связь между ними и одной из «главных» валют.

Международный валютный фонд (МВФ). Был создан на Международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе в 1944г. Официальными целями МВФ являются содействие развитию международной торговли и валютного сотрудничества путем установления норм регулирования валютных курсов и контроля за их соблюдением, предоставление государствам-членам средств в иностранной валюте для выравнивания платежных балансов.

В настоящее время в МВФ входит более 170 стран, капитал фонда составляет более 150 млрд долларов США (около 30 % приходится на долю США, по 5—6 % — на Великобританию, Францию, Германию и Японию, 4 % — на Саудовскую Аравию, по 2,5—3,5 % — на Италию, Канаду, Голландию и Китай).

Советскому Союзу было предложено вступить в МВФ еще в 1946 г., с третьей по величине долей после США и Британии, но Сталин отверг это предложение, так же как предложение использовать рубль в международных расчетах наряду с долларом при курсе 1:1. Россия была принята в МВФ в 1992 г. с шестой по величине долей участия.

Международный (Всемирный) банк реконструкции и развития (МБРР, или ВБРР). Специализированное учреждение ООН,

межгосударственный инвестиционный институт, учрежденный одновременно с МВФ в соответствии с решениями Международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе в 1944 г. Членами банка могут быть только члены МВФ, голоса определяются квотой страны в капитале банка. Хотя членами МБРР являются 155 стран, лидирующее положение принадлежит «большой семерке».

Официальная цель деятельности банка — оказание финансовой и организационной помощи странам-участницам на компенсационной основе. Первоначально МБРР аккумулировал средства для стимулирования частных инвестиций в странах Западной Европы, экономика которых значительно пострадала во время Второй мировой войны. С середины 1950-х годов деятельность МБРР во все большей степени стала ориентироваться на страны Азии, Африки и Латинской Америки. Источник средств — акционерный капитал, размещение облигационных займов, продажа облигаций.

Необходимо подчеркнуть, что банк покрывает своими кредитами лишь 30 % стоимости объекта, причем наибольшая часть кредитов направляется в отрасли инфраструктуры — энергетику, транспорт, связь.

## **9.2. Страны Европы — от возрождения к интеграции**

### **9.2.1. Великобритания**

Потери Англии в войне не были столь ощутимыми, как в других европейских странах, на территории которых велись военные действия. Уже в 1948 г. ее промышленность достигла довоенного уровня, а в 1950 г. общий индекс промышленного производства превзошел его на четверть. Главным следствием войны стало существенное ослабление финансово-экономических позиций Великобритании по отношению к США, куда перекочевала значительная часть золотого запаса страны в результате оплаты военных поставок, при росте общей внешней задолженности Англии более чем в 7 раз по сравнению с довоенным периодом. Значительный урон был нанесен английскому экспорту и торговому флоту. Потеря господствующего положения в мире не могла

не оказывать влияния на политику послевоенных правительств, стремившихся восстановить статус ведущей хозяйственной державы.

Экономическую политику правительства в 1950—1960-х годах определял постоянно изменявшийся в результате парламентских выборов баланс политических партий в законодательном органе. Лейбористские кабинеты министров проводили ярко выраженную политику огосударствления, а консерваторы, сменявшие лейбористов, стремились максимально либерализовать хозяйственный режим. Несмотря на различие в подходах, и те и другие считались со сложившимися реалиями, в силу чего смена политической власти не влекла за собой кардинальных изменений курса, хотя и приводила к усилению этатистских либо либеральных тенденций в хозяйственной политике.

Немаловажным фактором, повлиявшим на экономическое развитие Англии, стал распад ее колониальной системы. Поиски новых форм и методов взаимоотношений с бывшими колониями привел к созданию организации, получившей название Британского Содружества, в рамках которого Англии удалось отстаивать свои экономические интересы и превратиться в метрополию без колоний.

В условиях послевоенного кризиса на парламентских выборах 1945 г. победили левые партии во главе с лейбористами, пришедшими к власти с программой национализации ряда отраслей хозяйства, установления жесткого контроля над монополиями, развития социальной сферы. На основе предвыборных программ в 1946—1951 гг. была проведена частичная национализация базовых отраслей хозяйства — энергетики, транспорта, угольной и сталелитейной промышленности — и ряда сфер инфраструктуры. В результате около 20 % британской промышленности оказалось под непосредственным контролем государства, к которому помимо всего прочего перешли Английский банк, авиационные компании, аэропорты и автомобильные дороги. Следует отметить, что национализация частной и корпоративной собственности проводилась исключительно в форме выкупа, зачастую на весьма выгодных для бывших владельцев условиях.

Национализация предоставила британскому правительству возможность контроля над инвестициями, что, в свою очередь, создавало условия для борьбы с депрессивным состоянием хозяйства. Она предоставила возможности для достижения приемлемого общего уровня занятости и рационализации отстающих угольной и металлургической отраслей. Однако эти возможности не были реализованы из-за отсутствия в стране государственной системы управления национализированными отраслями. Среди достижений правительства лейбористов следует отметить и активизацию социальной политики государства, которая выразилась во введении новой системы социального страхования, развитии муниципального жилищного строительства и др. Однако социальная политика государства ограничивалась серьезными бюджетными проблемами. На нее повлияла череда кризисов.

Пришедшее к власти в конце 1951г. консервативное правительство первоначально не вторгалось в сложившуюся структуру государственной собственности, оставило без изменений социальную политику, однако отказалось от проведения инвестиционной программы лейбористов по реконструкции национализированных отраслей. В условиях затяжной рецессии консерваторы стремились сократить уровень государственных расходов, сбалансировать бюджет, снизить уровень инфляции. Несмотря на постоянно сокращавшиеся темпы экономического роста, уменьшавшиеся относительные показатели доли Англии в мировом промышленном производстве, дефицитное состояние внешней торговли и т. д., характерные для 1950-х годов, параллельно шли позитивные структурные изменения в экономике, велась активная модернизация отраслей на основе достижений НТР, происходило усиление инвестирования НИОКР. Одним из результатов этого явился быстрый рост промышленного производства, достигший 12 % в конце 1950-х — начале 1960-х годов.

### **9.2.2. Франция**

Война и оккупация нанесли серьезный ущерб национальному хозяйству страны. В весьма непростых внутривнутриполитических условиях, характеризовавшихся острой борьбой правых и левых сил, Франции удалось довольно быстро пройти период послевоенного восстановления экономики и выйти на довоенные показатели к окончанию 1940-х гг.

Одной из отличительных черт экономики Франции в послевоенный период стал значительный рост государственного участия в экономике.

К концу 1960-х гг. Франция вышла на 2-е место в мире по экспорту сельскохозяйственной продукции, уступая лишь США. Страна стала крупнейшим экспортером молочных продуктов и вина и единственным в Западной Европе поставщиком зерновых. В целом, в 1960-х гг. отчетливо обозначилась тенденция экспортной ориентации экономики страны. Так, в этот период производство на внешний рынок в 1,2 раза обогнало рост внутреннего потребления.

Успехам страны на внешних рынках способствовала государственная политика, направленная на повышение конкурентоспособности крупных национальных финансово-промышленных групп, представлявших объединения формально самостоятельных компаний под руководством крупного банка или холдинга, например, в области металлургии, химии, производства стекла, стройматериалов.

Был взят курс на возвращение «бежавших» из страны капиталов, тем более, что в 1950-х гг. уже наметилась тенденция к оттоку капиталов из борющихся за независимость колоний Франции. Процесс финансовой стабилизации был немислим без сокращения роста бюджетных расходов. В конце 1950-х гг. правительство урезало ассигнования по ряду социальных статей, отменило льготный режим закупок сельхозпродукции и т. д. Благодаря комплексу мер уже к 1960 г. золотовалютные резервы значительно превысили общую сумму внешнего долга страны, а правительство объявило о досрочном погашении части внешней задолженности. Вместо обесцененного франка в январе 1960 г. был выпущен франк, равный 100 прежним.

Оздоровление финансовой системы позволило активизировать политику «индустриального императива».

Несмотря на явные успехи в экономической сфере, 1960-е годы едва ли можно рассматривать как безмятежный период поступательного развития. Рост могущества монополий, последствия распада колониальной системы, издержки политики «дирижизма» и прочее являлись причинами кризисных явлений. К концу 1960-х годов стратегия «индустриального императива» вошла в полосу первого кризиса (1968—1969), который нанес ощутимый удар по режиму де Голля. На протяжении последующего десятилетия происходила постепенная трансформация экономической политики в сторону либерализма.

### **9.2.3. Германия. Немецкое «экономическое чудо»**

Первые послевоенные годы явились наиболее тяжелым периодом в истории Германии, а ее экономическое положение можно охарактеризовать как катастрофическое. Уровень ВВП едва достигал 50 % от 1936 г., откатившись к показателю 1908 г. Полностью была дезорганизована система товарно-денежных отношений, а уровень жизни населения можно определить как уровень выживания. Германия должна была выплатить репарации в размере 20 млрд долларов США. К этому следует добавить тяжелейшее психологическое состояние граждан разгромленной фашистской империи, некогда претендовавшей на мировое господство.

Еще в период войны ведущими странами антигитлеровской коалиции стали разрабатываться планы послевоенного переустройства Германии. И к середине 1950-х гг. ФРГ вышла на 2-е место в мире после США по объему золотых запасов. Упрочилось ее положение на мировых рынках. Страна стала, наряду с Францией, ведущим субъектом европейской интеграции. К началу 1960-х гг. ФРГ обеспечивала более 60 % добычи угля, около 50 % производства стали, 40 % экспорта и 35 % импорта на общеевропейском рынке.

Феномен беспрецедентного возрождения Германии, рост ее хозяйственного могущества в 1950—1960-х гг. был назван немецким «экономическим чудом». Его основными составляющими стали последовательная стратегия социального рынка, помощь передовых индустриальных стран, мощный внутренний потенциал страны, включавший передовую инженерную мысль, глубокие традиции производственной, организационной культуры немецкого народа и пр. Следует также отметить, что мощный хозяйственный рывок ФРГ обеспечивался в конечном счете модернизацией индустриального сектора экономики. Несмотря на своеобразие пути послевоенного развития ФРГ, предопределенность интеграции ее в европейский рынок и глубокие исторические корни хозяйственного лидерства, модель «немецкого чуда», тем не менее, может с известной долей условности рассматриваться в качестве европейского варианта распространенной модели «догоняющего развития». Возможно, поэтому, начиная с 1970-х гг., страна, находящаяся в положении одного из мировых лидеров, столкнулась с нараставшими год от года проблемами качественной модернизации высокоразвитой индустриальной структуры хозяйства в условиях второго этапа НТР.

### **9.3. Новый центр деловой активности в Юго-Восточной Азии**

#### **9.3.1. Японское «экономическое чудо»**

История становления и развития этого региона неразрывно связана с экономикой Японии, потерпевшей сокрушительное поражение в войне и сумевшей достичь феноменального успеха в области экономического развития в послевоенный период, которое принято называть японским «экономическим чудом».

Состояние экономики Японии, как и Германии, к моменту окончания войны можно назвать катастрофическим. Огромные потери и разрушения отбросили национальное хозяйство страны к уровню конца XIX в. Достаточно сказать, что уровень промышленного производства не достигал и 30 % показателя 1935 г. Хозяйственный хаос усугублялся

политикой полного безразличия оккупационных властей США к тяжелому состоянию недавнего противника и отсутствием каких-либо четких планов восстановления его хозяйства. Толчком к послевоенному возрождению Японии явились политические события в Китае, где к власти пришли коммунисты. Это обстоятельство заставило США пересмотреть отношение к Японии и принять так называемый обратный курс Дж. Доджа и К. Шоупа.

Обратный курс преследовал, главным образом, геополитические цели — создание противовеса коммунистическому Китаю и освободительному движению в странах Юго-Восточной Азии, ориентировавшихся на СССР.

Американская программа экономической стабилизации предусматривала ликвидацию колоссального дефицита бюджета в основном за счет повышения уровня налогообложения, сокращения его расходной части, ограничения кредитования и девальвации национальной валюты. Эти мероприятия позволили несколько нормализовать состояние финансово-кредитной системы, остановить гиперинфляцию. Одновременно государство сняло с себя функции контроля над ценообразованием, отказалось от поддержки убыточных предприятий и т. д. Нормализация в финансовой сфере способствовала выходу японских компаний на внешний рынок.

Однако главными точками реформ в условиях послевоенной разрухи стали мероприятия по кардинальному изменению традиционного политического, общественного и хозяйственного укладов восточной страны. Послевоенная модернизация экономики началась с аграрной реформы 1946—1950 гг. В ходе нее государство выкупало землю у помещиков и продавало крестьянам. В силу демографической и ресурсной специфики Японии основную массу новых владельцев земель составили малоземельные крестьяне.

Хозяйство Японии, несмотря на его высокий технико-технологический уровень и динамизм, оставалось хозяйством развитой индустриальной страны и продолжало по инерции развиваться на основе индустриальной доминанты. Организационные принципы хозяйственных



отношений, высокая степень монополизации не всегда позволяли мобильно реагировать на качественные изменения в мировой экономике. Ориентация Японии на внешние рынки также сыграла негативную роль в условиях кризисов 1970—1980 гг. Миной замедленного действия можно назвать и состояние внутреннего рынка Японии, который и до настоящего времени остается неемким в сравнении с развитыми странами. В условиях обострения конкуренции на внешних рынках японские фирмы не могут компенсировать потери во внешнеэкономической сфере за счет внутреннего спроса.

#### **9.4. Системный кризис 1970-х — начала 1980-х годов**

В последней трети XX в. в мировой экономике произошли коренные изменения. Их суть заключалась в переходе хозяйства ведущих индустриальных стран к постиндустриальному этапу развития. Этот переход не мог не ускорить трансформацию национальных экономик других подсистем, представленных развивающимися государствами и странами с переходной экономикой.

Кризис 1973—1975 гг. приобрел впервые за послевоенный период синхронный мировой характер. Начавшись в США, Англии и ФРГ, он быстро охватил все развитые индустриальные страны. Главной причиной кризиса явился ценовой дисбаланс, возникший на мировых рынках энергоресурсов и ряда промышленных сырьевых товаров, поэтому за ним утвердилось название сырьевого кризиса, а также «нефтяных шоков». Его глубинная основа состояла в ускоренном индустриальном росте экономик развитых стран в 1950—1960-х годах, который, несмотря на широкое внедрение достижений НТР, был связан с растущим вовлечением в производство невозобновляемых природных ресурсов, что и вело к соответствующему росту цен на них. Рост цен на базовые сырьевые товары и энергоносители, в свою очередь, сказывался на росте затрат, что толкало цены на конечные товары вверх, обостряло ценовую конкуренцию на внутренних и внешних рынках, подталкивало к развитию инфляционные процессы.

Правительства развитых стран пытались обуздать рост цен на сырьевых внутренних рынках, бороться с инфляцией, однако меры по ограничению роста цен приводили к обратному результату. Дальнейшее развитие кризиса обуславливалось действиями стран-экспортеров нефти и сырья, которые воспользовались благоприятной для них мировой конъюнктурой и искусственно взвинчивали цены.

В условиях резкого повышения цен индустриальные страны вынуждены были постепенно пересматривать свою энергетическую политику. Они постепенно ограничивали импорт нефти за счет введения энергосберегающих мероприятий, пытались наращивать разработку собственных энергоресурсов (например, Англия стала добывать нефть со дна Северного моря), проводить замену нефти углем, ядерным топливом. В годы кризиса стали увеличиваться расходы на НИОКР, активизировались научные исследования в области энерго- и материалосберегающих техник и технологий, работы по поиску альтернативных источников энергии и сырьевых материалов.

В 1973—1975 гг. глубокой рецессией были охвачены экономики всех индустриально развитых стран. Недолгая стабилизация второй половины 1970-х годов и новый кризис 1980—1982 гг. ярко свидетельствовали о структурных, системных неполадках в хозяйстве индустриального мира, а также о несовершенстве сложившейся системы государственного регулирования. Достаточно отметить, что повсеместно применявшиеся инфляционные методы борьбы с кризисом дали сбой, т. к. инфляционные процессы сопровождались экономическим спадом.

В 1970-х годах индустриальные страны вошли в полосу структурного кризиса, порожденного диспропорциями в развитии отдельных сфер и отраслей хозяйства. Кризис вызывал отлив капиталов из отраслей с растущими издержками, заставлял искать пути их модернизации. Особенно острое положение создалось в энерго- и материалоемких производствах, таких как, например, металлургия.

Кризис 1980—1982 гг. охватил не только индустриальные страны, но и часть развивающихся стран, выбравших модель «догоняющего» (т. е. ускоренного индустриального) развития, и, прежде всего, Аргентину и

Бразилию. Синхронность рецессии, охватившей, главным образом, индустриальные страны, включая и новые индустриальные экономики, свидетельствовала о ее системном характере. Об этом же говорила и синхронность в череде кардинальных реформ 1980-х годов, проведенных первоначально правительствами ведущих индустриальных стран, и последовавшая затем «новая либеральная волна» экономических реформ 1980—1990-х годов, приобретшая глобальный характер на рубеже этих десятилетий.

### **9.5. Научно-техническая революция**

Предпосылки третьей НТР были созданы фундаментальными научными открытиями первой половины XX в. в области ядерной физики и квантовой механики, кибернетики, микробиологии, химии полимеров, а также высоким техническим и организационным уровнем развития производственной базы ведущих стран.

В технологических революциях XVIII и XIX вв. импульс для развития науки создавало изобретательство, основанное на эксперименте. Производство стимулировало развитие науки, которая финансировалась главным образом частным капиталом. Расходы государства на образование и науку составляли лишь доли процента от ВВП. В XX в. наиболее мощные импульсы для развития производства создавали уже не столько прикладные и экспериментальные науки, сколько фундаментальные исследования, чаще всего не имевшие непосредственного практического значения для экономики. Расходы на развитие фундаментальных наук, требовавших огромных и всевозрастающих материальных затрат, стало брать на себя государство.

Третья НТР по мере развития приобрела глобальный и всеохватывающий характер, стала оказывать нарастающее влияние на все сферы хозяйства, политику, идеологию, быт, духовную культуру, психологию людей.

Принято считать, что НТР состоит из двух этапов: первый — с середины 1940-х — 1960-е годы, второй — с 1970-х годов и по

настоящее время. Очевидно, что двухэтапность НТР не случайно совпадала с выделенными выше двумя периодами послевоенного развития мирового хозяйства.

Толчком для развития НТР стала Вторая мировая война, в ходе которой ряд воюющих стран вел интенсивные разработки новых систем оружия и военной техники (ядерное оружие, реактивная авиация, ракетное оружие и т. д.). Экстраординарные обстоятельства изначально задали главные направления НТР и во многом определяли ее развитие на первом этапе. Так, среди наиболее значительных достижений 1940-х годов следует выделить создание телевидения, транзисторов, первых моделей электронно-вычислительной техники, радара, ракетной техники, атомного оружия, синтетических волокон, пенициллина. 1950-е годы отмечены созданием водородной бомбы, искусственных спутников земли, реактивного пассажирского самолета, электроэнергетической установки на базе ядерного реактора, станков с числовым программным управлением (ЧПУ). В 1960-х годах были созданы лазеры, интегральные схемы, спутники связи, скоростные экспрессы. Вторым этапом ознаменовался созданием в 1970-х годах микропроцессоров, волоконно-оптической передачи информации, промышленных роботов, развитием биотехнологий; в 1980—1990-х годах шло ускоренное развитие информационных технологий и компьютерной техники, генной инженерии, термоядерного синтеза.

Первый этап НТР способствовал ускоренному росту хозяйственных показателей ведущих стран мира. Их научно-технический потенциал стремительно развивался, охватывая все новые отрасли хозяйства и изменяя его структуру. Так, наряду с дальнейшим ростом количества людей, занятых в промышленном производстве, быстро увеличивалась доля занятых в сфере услуг. Изменялись функции, структура, облик, имущественное положение лиц наемного труда. Росла их квалификация, уровень общеобразовательной и профессиональной подготовки, а вместе с ними уровень и стиль жизни, постепенно менялись ее качественные характеристики. Уже к началу 1970-х годов численность средних слоев

населения колебалась от 1/4 до 1/3 самодеятельного населения. Наблюдался ускоренный рост мелких и средних собственников.

Второй этап вызвал еще более глубокие структурные сдвиги в экономике:

ускоренный рост наукоемкости производства, т. е. увеличение доли расходов на НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы) в стоимости затрат;

заметное сокращение относительной потребности хозяйства в традиционных видах сырья, топлива и материалов;

расширение использования новых материалов, видов энергии и сырья и т. д.;

ускорение роста производительности труда;

рост интенсивности обновления основного капитала;

кардинальное изменение соотношения сфер занятости, где лидирует сфера услуг и информационная;

создание новейших отраслей и изменение структуры производства.

На современном этапе НТР открылись новые возможности эффективного решения социально-экономических проблем на основе смещения приоритетов научно-технической политики в сторону информационных услуг, образования, медицины, экологии и других аспектов устойчивого роста и повышения качества жизни.

## **9.6. Становление глобальной экономики**

Первые шаги по пути к глобальной (охватывающей весь земной шар) экономике были сделаны благодаря международному разделению труда и торговле между странами. Эти шаги привели в XVI в. к возникновению мирового рынка. Мировой рынок — единая совокупность международных торгово-денежных, торгово-экономических и кредитно-финансовых отношений стран. Такой рынок достиг высокого уровня развития на индустриальной стадии производства в XIX в.

На современном этапе развития мирового хозяйства появились новые направления его прогресса:

а) международное сотрудничество государств строится на основе их материальной заинтересованности. Сейчас исключается былое внеэкономическое принуждение стран и народов;

б) расширяется мировое рыночное пространство. Многие отсталые в экономическом отношении страны, имевшие натуральное или полунатуральное производство, переходят к рыночным отношениям. Бывшие социалистические государства, входившие в замкнутые союзы, становятся странами с открытой рыночной экономикой;

в) развиваются все формы хозяйственных связей между странами. Если в начальный период развития международных экономических отношений преобладала внешняя торговля, то теперь эти отношения становятся все более разнообразными. Сюда входят: внешняя торговля; интеграция (объединение национальных хозяйств); обмен научно-технической информацией и технологическими разработками; перемещение рабочей силы из одной страны в другую; международный кредит и иностранные инвестиции; валютные взаимоотношения государств; дальнейшее развитие интернационализации (превращение в международные) производства.

Экономической основой современного мирового хозяйства служит интернационализация («интер» по-латыни — между, «нацио» — народ) производства. Она означает развитие таких организационно-экономических связей, которые связывают производство одних стран с потреблением его результатов в других странах.

Новый, современный этап интернационализации производства порожден научно-технической революцией. Глубокие изменения в науке, технике и производстве имеют по ряду признаков глобальный характер и требуют международных усилий. Эти изменения столь масштабны, что осуществить их уже невозможно силами одной, даже крупной державы.

Научно-техническая революция позволяет в короткий срок настолько увеличить выпуск новой продукции, что внутренние рамки отдельных стран оказываются слишком узкими для ее полного использования. Становится необходимым и экономически оправданным

развертывать производство в расчете не на одну страну, а гораздо в более широких масштабах.

Научно-техническая революция углубляет общественное разделение труда — осуществляется переход от предметной (межотраслевой) специализации к подетальной (внутриотраслевой).

Современный этап интернационализации производства значительно расширяет рамки международной кооперации труда. Увеличивается количество предприятий, входящих в национальные комплексы, они становятся звеньями мирового хозяйства. В результате, независимо от форм собственности и общественного строя разных стран, происходит их все более полная экономическая взаимозависимость.

Интеграция, как ведущая тенденция мирового развития, сопровождается острой конкурентной борьбой между тремя центрами деловой активности — США, Западной Европой и Японией. В свою очередь, усиливающаяся конкуренция в известной мере стимулирует процесс интеграции внутри трех центров, постоянно подталкивает их к расширению орбиты своего влияния.

Во второй половине XX в. в глобальной экономике стали остро проявляться нарушения ряда жизненно важных хозяйственных пропорций. Своими отрицательными последствиями такие нарушения стали представлять угрозу всей человеческой цивилизации. В связи с этим мировое сообщество выделяет требующие первоочередного разрешения глобальные экономические проблемы.

Демографическая проблема порождена тем, что во второй половине XX в. начался демографический взрыв — стремительный рост населения Земли. 80 % прироста мирового населения приходится на Азию, Африку и Латинскую Америку. В некоторых государствах так быстро увеличивается численность населения, что обнаруживаются признаки общего перенаселения, препятствующего эффективному хозяйствованию. Размеры потребления в расчете на душу населения остаются невысокими по сравнению с действительными потребностями людей, и особенно в сопоставлении с уровнем потребления в развитых странах.

Непосредственно затрагивает условия существования значительной части населения всех континентов продовольственная проблема. Ее основное проявление — голод и недоедание, вызывающие болезни и даже смерть людей, препятствующие нормальному физическому и умственному развитию человека. От недоедания страдает свыше 800 млн человек, а от голода ежегодно умирает 20—30 млн.

В то же время, нынешний уровень развития науки и техники позволяет увеличить производство продуктов питания по крайней мере в 4 раза. Этого достаточно для удовлетворения потребностей в продовольствии большего числа людей, чем то, которое, по современным представлениям демографов, когда-либо будет одновременно обитать на нашей планете.

Основным путем решения продовольственной проблемы является продовольственное самообеспечение развивающихся государств, по крайней мере, наиболее важными продуктами питания для основной массы людей, и улучшение распределения этих продуктов среди населения. Важно также в рамках мирового хозяйства создавать такие экономические условия, которые бы надежно обеспечивали потребности всех людей в продуктах питания.

Достижение этих целей непосредственно связано с решением проблемы преодоления экономической отсталости развивающихся стран.

В современном мировом хозяйстве увеличивается разрыв в уровне богатства между развитыми и развивающимися странами, усиливается сосредоточение мирового богатства в немногих странах. Корни такого положения обнаруживаются в чрезмерном отставании технического уровня производства во многих государствах. Чтобы преодолевать экономическую отсталость большинства стран мира, требуется проводить в них прогрессивные преобразования социально-экономических отношений и хозяйственного механизма. Необходимо также перестраивать международные экономические отношения. Как известно, издавна сложились ненормальные экономические отношения между западными государствами и большинством развивающихся стран. Эти



отношения строились на неэквивалентной торговле, дававшей огромную выгоду странам-монополистам.

Экологический кризис. С появлением цивилизации, и особенно государства, деятельность человека стала наносить определенный вред окружающей его природной среде, но до середины XX в. этот вред был весьма незначительным и исправимым. Однако взрывные темпы роста населения и еще более высокие темпы роста производства и потребления материальных благ положили конец этой идиллии. Реальностью стали:

деградация, вследствие злоупотребления удобрениями и химическими средствами борьбы с вредителями зерновых, миллионов гектар некогда плодородной земли;

сведение на дрова тропических лесов — «легких планеты» и наступление пустынь;

истощение озонового слоя из-за превышающих допустимые нормы выбросов в атмосферу фреонов;

комплексное загрязнение воздуха, воды и почв токсичными и радиоактивными промышленными отходами;

варварское уничтожение (на мясо и сырье) многочисленных видов животных и рыб.

В результате окружающей среде нанесен серьезный ущерб, который, в свою очередь, ведет к росту заболеваемости. Ответственность за ухудшение окружающей среды несут, прежде всего, экономически развитые страны, ведь именно на их долю приходится более 2/3 всех потребляемых человечеством природных ресурсов и менее 20 % населения.

Но и в развивающихся (слаборазвитых) странах соединение нищеты и стремительного роста населения также наносит серьезный ущерб природе. Индустриализация и модернизация в этих странах проводятся зачастую отнюдь не на базе новейших экологически чистых технологий.

Следует учитывать и тот факт, что некоторые виды ресурсов, например нефть, уголь, газ, руды металлов, исчерпаемы. Расчеты,

проведенные в середине 1970-х годов специалистами Римского клуба, едва не вызвали настоящую панику — по их данным, основные ресурсы должны были исчерпаться уже к 1995—2025 гг. И хотя дальнейшие исследования показали, что ресурсов, о которых идет речь, хватит еще лет на 100, особых оснований для самоуспокоения у человечества нет. Экологические проблемы действительно остры и носят глобальный характер.

### **Вопросы для самопроверки**

Охарактеризуйте особенности основных этапов развития мирового хозяйства во второй половине XX в.

Какими чертами характеризуется хозяйственное развитие США в послевоенные годы?

Назовите основные различия этатистской и либеральной моделей развития на примерах Великобритании, Англии, Японии, США, ФРГ.

Назовите отличительные черты современного НТП, охарактеризуйте его этапы.

Назовите общие направления либеральных реформ 1980—1990-х годов.

В чем состоят особенности модели «догоняющего» развития и ее варианты в странах Латинской Америки и Юго-Восточной Азии?

Что такое экономическая интеграция и глобализация?

## **10. Экономика переходного периода в России**

### **10.1. Экономические реформы 1960—1980-х годов**

В 1953 г. советская экономика вступила в период «зрелого социализма» и относительной стабильности. Он продолжался до середины 1980-х годов. Для этого периода характерен отход советского руководства от наиболее одиозных проявлений сталинизма — массовых репрессий, жестокой эксплуатации всего населения, закрытости от внешнего мира и др. Стал постепенно повышаться уровень жизни населения благодаря снижению нормы производственного накопления до 20—23 % и выделению больших ресурсов на развитие потребительского сектора и жилищное строительство. Ускорилося научно-техническое развитие, причем не только в сфере ВПК и связанных с ним производств, но и в других секторах экономики.

Длительный, протяженностью в три десятилетия, период «зрелого социализма» не был однороден и фактически вобрал в себя несколько этапов экономического развития. С середины 1950-х до середины 1960-х годов, в период правления Н.С. Хрущева, быстро росли новые отрасли промышленности, связанные с научно-техническим прогрессом (химия, атомная энергетика, авиакосмическая промышленность и др.), а также отрасли потребительского сектора. Но уже в это время народное хозяйство столкнулось с исчерпанием ресурсной базы и потребностью в переходе к интенсивному типу развития. Однако непосредственно в годы правления Хрущева реакцией на экономические трудности были не всегда продуманные реорганизации системы управления и шумные, но кратковременные кампании («химизация народного хозяйства»).

После того как Л.И. Брежнев сменил Хрущева на посту руководителя КПСС и фактически руководителя СССР, в середине 1960-х годов по инициативе тогдашнего главы правительства А.Н. Косыгина была предпринята попытка придать импульс социалистической экономике путем расширения хозяйственной самостоятельности предприятий и введения отдельных элементов рыночного механизма.

Новая система планирования и экономического стимулирования получила название хозрасчет предприятий.

Хозрасчет был попыткой дополнить централизованное государственное планирование инициативой и некоторой самостоятельностью предприятий. Предприятие было выделено в относительно самостоятельную производственно-хозяйственную единицу, получившую в оперативное управление производственные фонды. Было снижено число плановых заданий, и многие из них приобрели стоимостную форму. Это повысило роль цен в экономике, потому что теперь государство с помощью надбавок к ценам получило возможность стимулировать предприятия к выпуску высококачественной и технически прогрессивной продукции. Но на практике этот механизм не работал. Предприятия стремились к выполнению плана в стоимостном выражении за счет использования более дорогого сырья и материалов или за счет повышения материалоемкости продукции. Большое значение сыграла возможность оставлять часть выручки предприятия для премирования работников. Кроме того, предприятия получили разрешение на самостоятельную реализацию сверхплановой продукции, выручка от которой также оставалась в их распоряжении.

Косыгинская реформа ускорила рост производства, повысила качество и расширила ассортимент продукции. Вторую половину 1960-х годов считают «золотым веком» советской экономики. Тогда СССР имел реальную возможность плавно, без потрясений перейти к «рыночному социализму». Впоследствии на путь «рыночного социализма» вступил Китай, успешно реализуя стратегию сочетания плановых и рыночных начал. В нашей же стране из-за сопротивления партийно-бюрократического аппарата, опасавшегося утраты контроля над экономикой, Косыгинская реформа была свернута через несколько лет.

В 1970-х годах советская экономика получила возможность сохранить экстенсивный тип развития, т. е. расширяться путем использования все большего объема ресурсов. Это произошло благодаря неожиданному скачку мировых цен на нефть и резкому увеличению доходов СССР от экспорта энергоносителей. Приток нефтедолларов

позволил временно компенсировать падающую эффективность экономики, низкое качество продукции и сокращение сельскохозяйственного производства путем массированного импорта зарубежной техники, товаров народного потребления и продовольствия. Впоследствии это время было названо «эпохой застоя».

К середине 1980-х годов советская экономика столкнулась с полным исчерпанием возможностей наращивания производства за счет дополнительного вовлечения природных, трудовых и иных ресурсов, а также с падением доходов от экспорта нефти и газа. Резко усилилось отставание от США и других развитых стран не только по эффективности и интенсивности производства, жизненному уровню, но и по другим важным народнохозяйственным показателям — валовой продукции и темпам роста. Особенно тревожным стало отставание от США в научно-технической и военной областях. СССР потерял положение второй экономической державы мира, уступив это место Японии. Необходимость глубоких реформ в СССР стала очевидной.

Смена руководства страны в середине 1980-х годов открыла путь для назревших перемен. М.С. Горбачев провозгласил политику перестройки. Новый экономический курс сложился не сразу, потому что верхушка советского общества не имела четкой концепции реформ. В 1985—1986 гг. предпринимались хаотические, не увязанные друг с другом попытки придать импульс экономике путем более строгого контроля над качеством, наведения порядка на производстве, укрепления дисциплины поставок и финансовых расчетов, ускоренного развития машиностроения. Для этого проводились шумные кампании: борьба с пьянством, введение «госприемки» (замена ведомственного контроля за качеством независимым общегосударственным контролем) и «ускорение». Эти кампании не давали ожидаемых результатов — импульсы и нововведения отторгались советской системой. В 1986—1987 гг. М.С. Горбачев выступил с инициативой более глубоких экономических и политических перемен (перестройка).

## **10.2. Перестройка экономики**

Был существенно ослаблен контроль государства за текущей хозяйственной деятельностью предприятий. Им было предоставлено значительно больше прав в определении объема, ассортимента продукции и цен на нее. Для поощрения смены руководящих кадров на производстве на многих предприятиях была введена выборность руководителей. Впервые официально заговорили о сверхмонополизации советской экономики и необходимости конкуренции. С целью передачи высоких технологий из ВПК в гражданское производство была провозглашена программа военной конверсии.

Многим предприятиям было разрешено самостоятельно выходить на внешний рынок. Впервые с 1920-х годов граждане получили право легально заниматься индивидуальной предпринимательской деятельностью и организацией кооперативов.

Однако эти и другие экономические преобразования привели не к улучшению функционирования экономики, а, напротив, к дестабилизации народного хозяйства. Сказались накопленные противоречия в экономической системе, начавшийся распад единого экономического пространства и ошибки в проведении реформ. Руководящие органы потеряли политический авторитет и административные рычаги управления. Наиболее сильный удар по советской политической и экономической системе нанесли стремление союзных республик к самостоятельности и развал СССР.

Центральные государственные органы быстро утрачивали властные функции и возможности, в т. ч. и по планированию народного хозяйства. Ослабление государственного контроля над экономикой, не компенсированное дисциплиной рынка, привело к «вымыванию» дешевой продукции, особенно с потребительского рынка, и к стремительному нарастанию несоответствий между объемами производства отраслей, между массой товаров и денег и к появлению других экономических диспропорций.

В 1990 г. в стране был впервые зарегистрирован абсолютный спад производства. Прирост ВВП, еще в 1989 г. составлявший 3 %, сменился его сокращением в 1990 г. на 2,3 %. В 1991 г. СССР вплотную приблизился к экономической катастрофе: ВВП упал на 17 %. Дефицитность экономики, выражавшаяся в хронической нехватке сырья, оборудования и потребительских товаров, резко усилилась. Ярким проявлением кризиса явились нарастающая инфляция и полный развал государственных финансов. Прежде скрытая, «подавленная» инфляция, выражавшаяся в нехватке товаров при стабильном уровне административно устанавливаемых цен, в условиях либерализации ценообразования превратилась в открытую инфляцию. В 1990 г. рост цен, в основном еще регулируемых государством, составил 6 %, а в 1991 г. этот показатель подскочил до 152 %. Падение доходов государства из-за сокращения производства и резкого ослабления финансовой дисциплины привело к огромному дефициту бюджета — 8 % ВВП в 1990 г. В 1991 г. дефицит бюджета принял катастрофические размеры — 26 % ВВП. Государство практически не имело возможностей покрытия дефицита, кроме как за счет эмиссии денег. В декабре 1991 г. СССР, а вместе с ним и советская экономическая система прекратили существование.

### **10.3. Варианты перехода к рыночной экономике**

Практика стран, входящих некогда в мировую социалистическую систему, демонстрирует два основных варианта трансформации плановой системы в рыночную. Первый — эволюционный путь постепенного создания рыночных институтов (Китай). Второй — «шоковая терапия», применявшаяся с той или иной степенью интенсивности в России и в большинстве стран Восточной Европы.

Выбор эволюционного или «шокового» пути зависит не столько от воли политического руководства страны, сколько от политических, экономических, исторических и других факторов. В пользу эволюционного перехода говорит наличие довольно развитого сельского

хозяйства и кустарного производства, в которых заняты поколения работников, сохранивших навыки частного предпринимательства; невысокий удельный вес тяжелой промышленности и особенно военно-промышленного комплекса; стабильность финансовой системы и др. Выбор «шокового» варианта обычно является вынужденной мерой. Он связан с необходимостью преодоления крайне тяжелого финансового положения, острого товарного дефицита, вызванного накопившимися структурными диспропорциями.

Осуществление преобразований в российской экономике вызвало коренные радикальные изменения экономических отношений в стране. Уже во второй половине 1990-х годов произошло окончательное разрушение плановых форм регулирования экономической жизни общества, системы рыночного распределения ресурсов. Были устранены ограничения в деятельности предприятий различных форм собственности, постоянно шел процесс создания комбинированных и смешанных форм собственности на базе ускоренной приватизации, становления различных форм капитала, осуществлена либерализация цен, внутренней и внешней торговли, созданы условия для более активного влияния цены на поведение производителей и потребителей, а также на структуру народного хозяйства. Создаются институты рыночной экономики, охватывающие как правовое оформление рыночных преобразований, так и финансовую и банковскую системы.

Все это свидетельствует о том, что на первом этапе преобразований достигнуты значительные результаты в создании основ рыночной экономики. Однако еще нельзя утверждать, что такая экономика уже создана. Формирование рыночных отношений в России происходило не в условиях роста экономики и активной предпринимательской деятельности в основных ее отраслях, а в условиях спада и разрушения прежней структуры народного хозяйства. Еще не созданы эффективные собственники. Банковская система находится в стадии становления, велик удельный вес теневой экономики и т. д. Имеется ряд других признаков, свидетельствующих о том, что



экономика России еще не воспроизводится как рыночная экономическая система.

В годы реформирования происходило ухудшение основных макроэкономических показателей. Таким образом, радикальные изменения экономической жизни российского общества в годы преобразований сочетались с явно неблагоприятными экономическими и социальными результатами преобразований. «Цена» преобразований оказалась очень высокой для общества.

Переход от экономического роста на основе «выигрышей» экономики от девальвации рубля 1998 г. и роста цен на энергоносители к экономическому росту, вызванному эффективной экономической деятельностью, прежде всего в реальном секторе экономики, — основная задача современного этапа рыночных преобразований в экономике России.